

我想,我做, 我赚钱

I think, I do, I will make a fortune

众里寻财千百度，
蓦然回首，金子却在灯火阑珊处

赚钱有招，然而招无定式，
赚钱招数的精髓在于因势而变。



天戈◎主编

中国商业出版社

天戈◎主编

我想,我做, 我赚钱

众里寻财千百度,
蓦然回首,金子却在灯火阑珊处

赚钱有招,然而招无定式,
赚钱招数的精髓在于因势而变。

中国商业出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

我想 我做 我赚钱/天戈主编. —北京:
中国商业出版社, 2003. 9

ISBN 7-5044-4907-5

I. 我… II. 天… III. 商业经营—基本知识
IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 079892 号

责任编辑: 孙锦萍

中国商业出版社出版发行
(100053 北京广安门内报国寺1号)

新华书店北京发行所经销

三河市铭浩彩色印装有限公司印刷

850×1168 毫米 32 开 10.75 印张 250 千字
2003 年 10 月第 1 版 2003 年 10 月第 1 次印刷

定价: 21.00 元

※ ※ ※ ※

(如有印装质量问题可更换)

前

言

在现代市场经济社会里，人不能没有钱。没钱咋办？天上不会掉下馅饼，地下也不会生出钱来，更没有送钱的神仙皇帝。没有钱，全靠我们自己去赚。君子赚钱，取之有道。拼搏你的体力，施展你的智力，就一定能够赚到钱！然而，单纯地靠体力赚钱，又是不可取的。因为它已经落后于时代的要求。君不见，即使是农民，现在也懂得了“科技兴农”和“科学种田”。

赚钱有招，其招也要“与时俱进”。在步入 21 世纪的以知识为资本的新经济社会，用智力赚钱、快捷聚财，少投入、多产出，才是赚钱招数的精髓所在，才是赚钱的最高境界。

朋友们，钱等不来，全靠我们自己去赚。赚钱有招，招招妙不可言；赚钱有招，招招其乐无穷。摆在你面前的这本《我想，我做，我赚钱》，竭诚为你助一臂之力，帮你开启智力的灵通大门，铺就赚钱的通衢大道。

《我想，我做，我赚钱》向读者昭示：赚钱有诀窍，书中所列举的 125 招，只要你用心去揣摩，招招

都能点拨你赚钱的灵感，为你增添赚钱的智力，你所获得的绝不是书中仅有的 125 招，而将是 250 招、500 招……切莫犹豫，大胆用招，你就会获得成功。

本书在编排上新颖独到。首先，将各种不同的赚钱招数，归纳为鹰眼赚钱术、随机应变赚钱术、信息赚钱术、空手道赚钱术、借力生财赚钱术、奇招赚钱术等 11 种类型。其次，每一招都编写了“招数精解”和“用招案例”，使招数理论与招数运用相结合，使读者能够更好地体会招数的理论精华所在和实际运用的奥妙之处。第三，我们编写了“用招提示”，为读者成功地使用赚钱的每一招做了点拨，提了个醒。最后，还设置了“读者心得”栏目留作读者在阅读体会每一招数时，能即时把瞬间激发的灵感记录在这个栏目里，这非常有利于读者捕捉和积累赚钱的智慧。

赚钱有招，然而招无定式，赚钱招数的精髓在于因势而变。对赚钱招数的运用，要从实际情况出发，依据天时、地利、人和的客观情势，灵活运用，切忌照抄照搬，生硬模仿。

朋友，赶快行动起来吧！运用赚钱的招数去获取金钱和财富，实现自己致富的理想和创富的价值。相信这本书对你定会大有裨益。

☆ 赚钱第一法：“鹰眼”赚钱术

鹰的眼睛能把兔子看成牛一样大，所以不管兔子如何疾速逃逸、巧妙隐藏，鹰都能看得到，瞅得准，把兔子置于利爪之下，旋而成为口中美食。

赚钱的东西多多，赚钱的机遇多多，但赚钱的东西往往隐而不显、微而不著；赚钱的机遇稍纵即逝、一闪而过。惟有一双鹰眼，才能见微知著，定格刹那，抓住商机，大把赚钱。此乃鹰眼赚钱术。

- ☞ 第1招 善识天时..... (2)
- ☞ 第2招 审时度势..... (6)
- ☞ 第3招 识势驭势..... (9)
- ☞ 第4招 乘虚而入..... (12)
- ☞ 第5招 因地制宜..... (14)
- ☞ 第6招 捷足先登..... (17)
- ☞ 第7招 抢占先机..... (20)
- ☞ 第8招 识人之弃..... (23)
- ☞ 第9招 善叩冷门..... (25)



我想，我做，我赚钱



☆ 赚钱第二法：信息赚钱术

我们处在信息时代。信息就是资源和财富，信息就是金钱和资本。谁拥有了信息，谁就拥有了资源和财富，金钱和资本。聪明的商家把信息作为赚钱敛财的招数，已不是什么秘密。运用信息赚钱术还真能赤手空拳地赚钱敛财，甚至于一夜暴富，成为大富豪，这已不是什么鲜为人知的事情。不妨试试信息赚钱术的招数，看看能不能赚到钱！

- | | | |
|--------|------|------|
| 第 10 招 | 见缝插针 | (28) |
| 第 11 招 | 弦外之音 | (30) |
| 第 12 招 | 调查研究 | (32) |
| 第 13 招 | 筛选新闻 | (34) |
| 第 14 招 | 一叶知秋 | (36) |
| 第 15 招 | 善取信息 | (39) |
| 第 16 招 | 会外之音 | (41) |
| 第 17 招 | 安信息眼 | (43) |
| 第 18 招 | 信息组合 | (45) |
| 第 19 招 | 巧用信息 | (47) |



☆ 赚钱第三法：空手道赚钱术

“空手道”本为日本武术的一种空手搏击之术，用在商战中，借指商战中的人们，运用自己的才智，将自己拥有的有限资金或资源，恰当地重新组合、配置，使之达到最佳的运转状态，发挥最大的效能，为自己创造出最大的财富；或在不违反法律和道德规范的前提下，巧妙借助他人的财力、物力、影响力为自己谋取财富。这是一种不用或少用自己的钱去赚大钱的谋略。

第 20 招	白手起家	(50)
第 21 招	地区差价	(53)
第 22 招	打时间差	(56)
第 23 招	变废为宝	(59)
第 24 招	解人之危	(63)
第 25 招	空手套狼	(66)
第 26 招	双重文件	(71)
第 27 招	借钱还钱	(74)
第 28 招	预约销售	(76)
第 29 招	无中生有	(80)



我想，我做，我赚钱



☆ 赚钱第四法：以小搏大赚钱术

小与大相反，小不如大。小弱，大强；小少，大多。然而世上没有绝对的事，小有小的好处，大有大的难处，在一定条件下小能搏大，小能胜大，所以，不能小瞧小，小同样可以制胜。

以小搏大作为取胜的谋略、招数被人们广为使用，在商战中也不失为是赚钱的招数。

- | | | |
|--------|---------------|-------|
| 第 30 招 | 善做小生意 | (84) |
| 第 31 招 | 四两拨千斤 | (87) |
| 第 32 招 | 以小鱼钓大鱼 | (91) |
| 第 33 招 | 勿以利小而不为 | (93) |
| 第 34 招 | 小鱼吃大鱼 | (96) |
| 第 35 招 | 小投大赚 | (98) |
| 第 36 招 | 小钱换大钱 | (101) |



☆ 赚钱第五法：巧舌点金赚钱术

在商业交往中，看重“说”的艺术者都是获得重大利益的得胜者。靠一张巧舌如簧的嘴，诱之以利，动之以情，晓之以理，巧妙地凭几句不需本钱的美言，捞到大把大把的钞票。靠“说”技稳住自家阵脚，打掉对手锐气，最终成为最大获益者。可见，“说”是一项开发不尽的热门产品，“说”是一个发掘不完的财富宝藏。依靠三寸之舌，一言智取千金，发“说”财，不失为赚钱的好招数。

- ☞ 第 37 招 送人高帽 (104)
- ☞ 第 38 招 好言相送 (106)
- ☞ 第 39 招 反向言之 (108)
- ☞ 第 40 招 巧言诱导 (110)
- ☞ 第 41 招 不说没有 (112)
- ☞ 第 42 招 口才淘金 (114)
- ☞ 第 43 招 妙语生财 (116)
- ☞ 第 44 招 实话实说 (119)
- ☞ 第 45 招 请君入瓮 (121)



我想，我做，我赚钱



☆ 赚钱第六法：借力生财赚钱术

在市场经济中，使用借力生财赚钱术是高明的智者之举。“借”乃暂用别人的物力、财力、政治影响力、信誉力、人格力、智力，甚至天时、地利等。“借”是很有学问的，能够会借、善借与巧借，确实需要一番真功夫。商海中的借力生财赚钱术，能令人茅塞顿开，领悟赚钱的巧妙之处。

- | | | |
|--------|------------|-------|
| 第 46 招 | 善借人缘 | (126) |
| 第 47 招 | 巧借智力 | (129) |
| 第 48 招 | 请人赚钱 | (131) |
| 第 49 招 | 借口生钱 | (133) |
| 第 50 招 | 借名扬名 | (135) |
| 第 51 招 | 互借互利 | (137) |
| 第 52 招 | 草船借箭 | (139) |
| 第 53 招 | 借用媒体 | (141) |
| 第 54 招 | 借名生财 | (143) |
| 第 55 招 | 名人效应 | (146) |
| 第 56 招 | 借势生财 | (148) |
| 第 57 招 | 善用代理 | (151) |



☆ 赚钱第七法：随机应变赚钱术

凡事物都处在发展变化的状态之中。市场瞬息万变，繁纷复杂；商机若隐若现，迷离变幻。驰骋市场，搏击取利必须遵循和利用这一规律，做到随机应变，巧妙应对。

随机应变，是要随着市场的发展变化而灵活地变换生产的经营的手段、竞争的谋略，适时、适地、适人地引导生产经营稳定健康快速向前发展，赢得大的市场，多赚钱，赚大钱。

- | | | |
|--------|------|-------|
| 第 58 招 | 见风使舵 | (154) |
| 第 59 招 | 见好就收 | (156) |
| 第 60 招 | 以变应变 | (159) |
| 第 61 招 | 入境问俗 | (162) |
| 第 62 招 | 相机而行 | (164) |
| 第 63 招 | 不变应变 | (167) |
| 第 64 招 | 变在人前 | (170) |
| 第 65 招 | 卑而骄之 | (172) |
| 第 66 招 | 败中取胜 | (174) |
| 第 67 招 | 借题发挥 | (176) |



我想，我做，我赚钱



☆ 赚钱第八法：奇招赚钱术

何为奇招？奇招就是少有的，意料不到的，出乎人们想像的招数。

有奇招必先有创见，有常人所未想的想法，有常人所未见的见识。奇招是打破常规、进行创新的结晶，守旧、僵化是与奇招无缘的。在当今激烈竞争的市场上，奇招是一种制胜的法宝。

善出奇招，往往能化险为夷，转败为胜，收到事半功倍的效果。

第 68 招	标新立异	(180)
第 69 招	让利销售	(182)
第 70 招	三角布局	(185)
第 71 招	狡兔三窟	(187)
第 72 招	原价销售	(191)
第 73 招	投石问路	(193)
第 74 招	鹬蚌相争	(196)
第 75 招	先声夺人	(198)
第 76 招	投其所好	(200)
第 77 招	反弹琵琶	(202)
第 78 招	厚利多销	(204)
第 79 招	反道而行	(207)
第 80 招	故弄玄虚	(209)



目 录



第 81 招	呆里撒奸	(211)
第 82 招	连环相套	(214)
第 83 招	撩趣夺金	(218)
第 84 招	提价销售	(221)
第 85 招	制造需求	(224)
第 86 招	以患为利	(226)
第 87 招	欲取先予	(229)
第 88 招	虚张声势	(231)

☆ 赚钱第九法：独辟蹊径赚钱术

在激烈的市场竞争中，与其老跟在别人屁股后头走，不如独辟蹊径。

独辟蹊径，就是根据自己的实际情况创造出新的产品、新的经营方法，单独开出一条赚钱的路。

在市场上，亦步亦趋地仿效别人，是很难有所作为的。作为经营者和企业都必须有自己的特色，走自己的路，才能在市场上立足，充满无限生机。



我想，我做，我赚钱



第 89 招	让顾客当老板	(236)
第 90 招	化整为零	(239)
第 91 招	韬光养晦	(241)
第 92 招	免费更换电池	(244)
第 93 招	后发制人	(246)
第 94 招	欲擒故纵	(248)
第 95 招	错觉销售	(250)
第 96 招	先易后难	(252)
第 97 招	怀古情怀	(254)
第 98 招	利用差异	(256)
第 99 招	巧思致利	(259)
第 100 招	田园旅游	(261)
第 101 招	植树生财	(264)
第 102 招	树上开花	(266)
第 103 招	别出心裁	(270)
第 104 招	先胜求战	(272)



☆ 赚钱第十法：知识资本赚钱术

知识就是财富，知识就是资本。然而知识转变为现实的财富和资本，却不是具有知识的人皆能为之的，这就需要智慧，你是不是抱着知识这个聚宝盆、摇钱树，还在要钱花、讨饭吃呢？如果是这样，赶快学上几招，把知识转换为资本，去赚他几大笔钱也并非难事。知识 + 智慧 = 资本，知识成为资本就能够生钱，就能够财源广进。

第 105 招	政治点金	(278)
第 106 招	创意致富	(281)
第 107 招	策划成金	(284)
第 108 招	商标聚财	(287)
第 109 招	妙笔生金	(289)
第 110 招	爬爬格子	(291)
第 111 招	对联招财	(294)
第 112 招	咨询服务	(297)
第 113 招	出售专利	(299)



我想，我做，我赚钱



☆ 赚钱第十一法：以德以诚赚钱术

古人云：“君子爱财，取之有道。”以德制胜赚钱术是古今中外备受推崇的赚钱招数。

以德为本，以德入商，凭德行商，即使自己得不到利，甚至受到损失，但最终获得了社会的认可，建立起了信誉，财源还是会滚滚而来，在商战中牢牢地奠定起成功的根基。

- ☞ 第 114 招 以诚感人 (302)
- ☞ 第 115 招 心诚则灵 (304)
- ☞ 第 116 招 谦让制胜 (306)
- ☞ 第 117 招 一诺千金 (309)
- ☞ 第 118 招 将心比心 (312)
- ☞ 第 119 招 爱心回报 (314)
- ☞ 第 120 招 近利不动 (317)
- ☞ 第 121 招 以信为宝 (319)
- ☞ 第 122 招 合作双赢 (321)
- ☞ 第 123 招 以名得利 (323)
- ☞ 第 124 招 家丑外扬 (325)
- ☞ 第 125 招 化祸为福 (327)