



凭着正确的思维方式，你可以把你生存于中的世界变成理想的生活环境。

思维正确，能让一个人拥有伟大的成就。

成功者的思维方式

The Thinking Way Of Successful Men

克维思 编著

思维方式导致命运差异 成功者的思维方式

原则赋予成功者鲜明的个性 成功者观察事物的特殊角度

与人交流是成功者素质的外延 使命感在成功者思维方式中的特殊位置

创造性是成功者思维方式中最活跃的因子

领袖意识是成功者的潜在力量

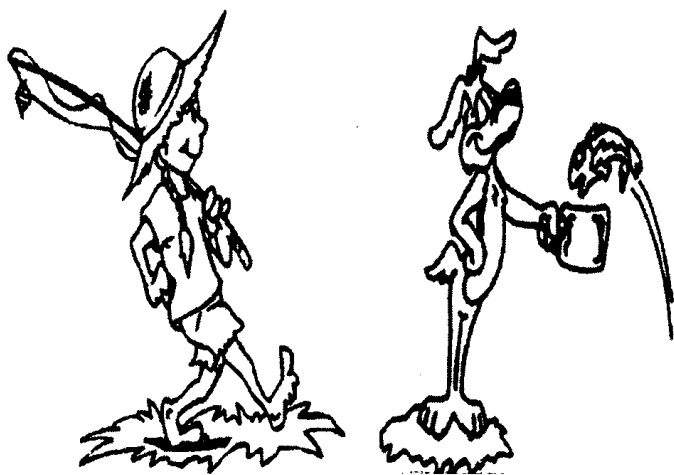
人人都有排斥的本能



地震出版社

成功者的思维方式

克维思 编著



地震出版社

图书在版编目(CIP)数据

成功者的思维方式 / 克维思编著. —北京: 地震出版社, 2004. 2

ISBN 7-5028-2344-1

I. 成… II. 克… III. 成功心理学 IV. B848. 4

中国版本图书馆CIP数据核字(2003)第094643号

成功者的思维方式

克维思 编著

责任编辑: 雨辰

责任校对: 李昭

出版发行: 地震出版社

北京民族学院南路9号

邮编: 100081

发行部: 68423031 68467993

传真: 88421706

门市部: 68467991

传真: 68467972

总编室: 68462709 68423029

传真: 68467972

E-mail: seis@ht.rol.cn.net

经销: 全国各地新华书店

印刷: 北京市顺义康华福利印刷厂

版(印)次: 2004年2月第一版 2004年2月第一次印刷

开本: 880 × 1230 1/32

字数: 240千字

印张: 9

印数: 00001-10000

书号: ISBN 7-5028-2344-1/Z · 240 (2942)

定价: 22.80元

版权所有 翻印必究

(图书出现印装问题, 本社负责调换)



CONTENES

目 录

★ 成功者的思维方式

第 1 章 思维方式导致命运差异

- 思维决定行动 / 8
- “框子”里的思维 / 13
- 莫入思维定式的怪圈 / 17
- 痛苦着也要改变 / 22
- 重要的是内心的改变 / 26
- 高尚者的思维方式 / 29
- 引导成功的思维方式 / 34

第 2 章 成功者的思维方式

- 世界——你当如何认知 / 40
- “范式”与认知 / 44
- 敢于突破旧观念 / 49
- 走出“画地为牢” / 54
- 心态是把双刃剑 / 59
- 成功的支撑——智慧、诚实和能力 / 65
- 找到你适合扮演的角色 / 69
- 换个角度去思考 / 75
- 给思维插上想像的翅膀 / 80



CONTENES

目 录

★ 成功者的思维方式

第 3 章 成功者的处事原则

- 生活中什么最重要 / 86
- 大度、自信、果敢和洞察力——构筑人格魅力 / 91
- 让自己拥有积极的影响力 / 95
- 用善良去感染他人 / 99
- 重要的是使自己变得更强 / 103
- 用爱心去做事 / 106
- 拥有自我就拥有幸福 / 110
- 助人为乐 / 117
- 关键原则——调控事业成败的开关 / 123

第 4 章 成功者体察事物的角度

- 因果互动——人类文明的永恒演绎 / 132
- 辩证地看问题——对立面的相互依赖性 / 135
- 良知贵于金钱 / 140
- 用良知净化心灵 / 146
- 弘扬良知——矫正自我的是非曲线 / 150
- 正确地审视自我 / 159



CONTENES

目 录

★ 成功者的思维方式

智者选择大度与释怀 / 164

鼓励自我——用自信武装自己 / 167

第 5 章 使命感在成功者思维方式中的位置

使命感奠定人生方向 / 174

使命感铸就顽强意志 / 179

使命感产生凝聚力 / 182

按自己的使命目标前进 / 186

价值取向决定命运 / 190

实现使命需要完善自己 /195

第 6 章 创造性是成功者思维方式中最活跃的因子

发掘自身的创造力 / 202

弘扬独创精神 / 206

创新需要勇气与智慧 / 213

创造性思维——连接潜意识与显意识 / 217

直觉思维的灵光 / 220

悟性——开启深层的智慧 / 223



CONTENES

目 录

★ 成功者的思维方式

第 7 章 成功者怎样对待与人交流

学会倾听与沟通 / 228

用心灵去聆听 / 233

交流的融洽有赖于认同感 / 237

交流的持久性全靠信任打造 / 243

真诚是心灵沟通的桥梁 / 247

第 8 章 知人善任是成功者的潜在力量

不拘一格选人才 / 254

正确看待主流与支流 / 258

发挥员工自我管理的优势 / 261

用经济杠杆激发潜能 / 263

精心选拔领军人 / 267

大胆启用新手 / 271

善待你的员工 / 275

做释放他人潜能的催化剂 / 277

第1章

思维方式
导致命运差异

■成功者的思维方式

思维决定行动

人类的所有行为、活动，包括你的工作、学习、生活以及其中的情绪变化，如无奈、无助、喜悦、幸福等都来源于何处？换句话说，是什么在主宰和支配着你？

是你的性格与爱好吗

我们知道，性格在某种程度上决定着人们的命运，个性的好坏，决定着你对人对事的态度，性格对人们的行为方式产生着重要而深刻的影响，这是毋庸置疑的。但是，你往深里想一想，性格又是由什么决定的呢？

爱好是喜欢。喜欢喝酒的人，是不会轻易进茶馆消遣的，这叫好喝酒的不入茶坊。当然，你爱好什么，你就会往哪方面努力，往哪方面的行动就会更多一些。

比如你对文学感兴趣，你就会将更多的时间用在文学名著的研读上；你就会更加关注生活中闪亮的细节；你就会将更多的精力用在写作练习上。如果你对理科感兴趣，那么数理化便会装满你的大脑，你会用一些定理、定义、公式去衡量生活中的一些事物，并会因此而迷惑不解或欣喜若狂。

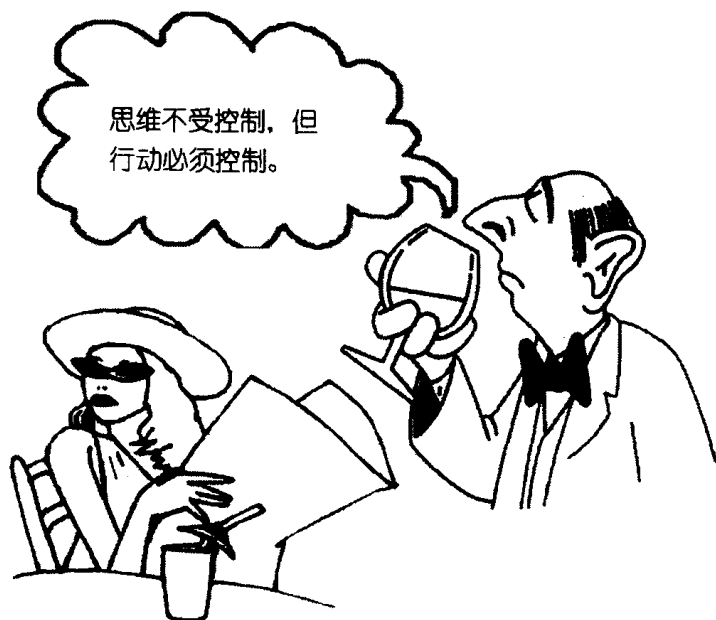
是习惯吗

习惯是人们对新事物的关注而产生的一种不由自主的惯性。它对人类的行动也产生着很大的影响，俗话说：“吃惯了嘴跑惯了腿”，便是对习惯的最好诠释。

是法律和制度的约束力吗

法律面前人人平等。法律是神圣不可侵犯的，是衡量每个人行为的根本准则；制度作为机构内部的“法律”，也是每一位所属人员必须严格遵守的。所有这些，对人们自然而然地必会产生约束力。

不管是来自于法律的大的约束力，还是来自于制度的小的约束力，并不能约束所有的人。漠视法律、与法律作对的人便是很好的例子。



是榜样的吸引吗

榜样之所以成为榜样，自然有他的过人之处，像清晨跃出海平面的红日，光芒万丈，令人惊叹。追随他们，

以他们为榜样，在行动的支配上一定也会受到影响。请不要误会，这种影响大多是好的影响。但——

是诺言起作用吗

人类的一个重要特征就是重信守诺，他（她）一旦对别人有个承诺，将会不惜任何代价去付诸实施。但是却有很多人（绝对不在少数）抛弃了这一点。承诺实实在在会对人们产生深远的影响。因为一诺千金和背信弃义是两种截然不同的人生态度。

那么，我们的行动到底是靠什么来支配的呢

比较确切地说，是靠你的思维支配的。

思维，作为在表象、概念的基础上所进行的理性化的



分析、归类、综合、判断以及推理等认识的过程来讲，它是最有权决定你的行动的。

可以回过头去想想，你的性格与爱好是怎样形成的？是经过大脑缜密地思维过程而形成和发展的。虽然说性格的形成有一定的先天遗传性，但主要还是后天的培养。爱好就更不用说了，你对某一事物感兴趣，你的爱好也就随之发生了。

习惯更是如此。在此就不赘述了。

至于法律和制度，它本身就是后天人为的一种强制性的产物，从人性的角度去考虑，人们的行动往往会自觉或不自觉地对它产生抵触。人性是向往自由的，即最大化的民主或人权，但脱离了法制的民主说到底就是没有民主。

榜样虽然具有一定的号召力，但它也具有一定的局限性。试问一下，你有过不可动摇、自始而终的榜样吗？你的一言一行都在效仿着某个人吗？这显然是不可能的。

诺言确可支配人的行为，但冠冕堂皇的诺言、口蜜腹剑的诺言、阳奉阴违的诺言、朝令夕改的诺言、比耳边风还耳边风的诺言……不是也在我们身边存在着吗？这样的“诺言”与“行动”何干？真正一诺千金的人实在太少了。

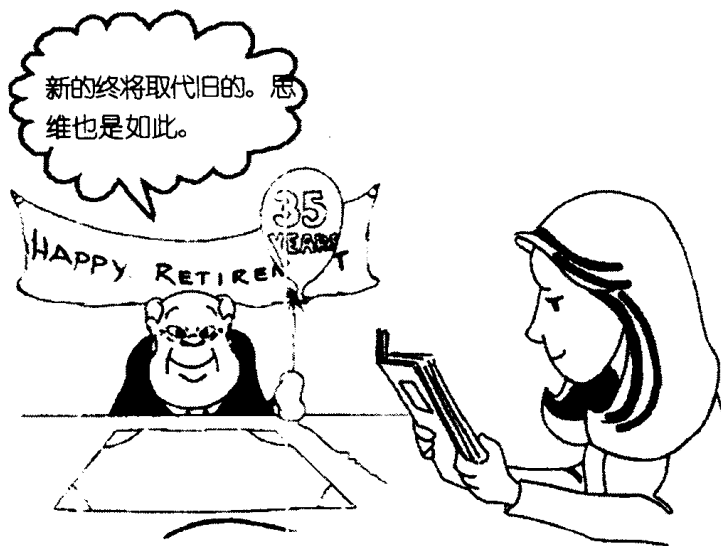
好了，言归正传。

人类的一切活动，包括交际、工作态度，对目标追求的手段和方式，对宗教信仰，对更高层次的向往等等，莫不是由思维决定的。

从某种意义上讲，那些伟人，极富影响力的政治家、科学家，那些富甲天下的富商、企业的巨子们，以及那些虽无显赫的成就但却能直面人生的逆境勇往直前、从而实现了自己人生价值的人们，他们的成功都无不得益于独到的也就是与众不同的思维方式。

从这个意义上说，人类的成就首先是“想”出来的，

是在正确思维指导下的行动干出来的。想即是思维。



反过来说，为什么有的人辛辛苦苦一辈子却毫无所获？好好想一想，他们是不是傻子过年——光看人家的？是不是人云亦云毫无主见？是不是懒得思索，整日整年地随大流？是不是死板呆滞而毫无生机？是不是只会说是而不会说不？

思维如同冥冥之中的神灵，悄无声息地主宰着所有的人，它虽然触及不到，张眼极目望去，也不见其影踪，但它确实实地存在着。它像一缕空气，在滋养着我们，它也像一把巨钳，有时也会扼住你的喉咙。

思维正是这样操纵着我们这些自以为是的人类，可以毫不客气地说，有什么样的思维方式，就会有什么样的命运。如果你的思维和自信、成功、乐观相连，那么你将会有一个圆满的人生；如果思维里总是悲戚与猥琐，总是如履薄

冰，担惊受怕，那么，我可以肯定地说，你的命运也决不会如日月光华般地灿烂。

成功者为什么会成功？说到底是因为他们具有正确的思维方式，尤其是具有一种创造性的非同一般的思维方式，是思维方式决定了他们的成功。

当然，你不用着急问我他们到底是用怎样的思维方式取得了成功，让我们一同踏上这条寻找成功的秘密之路吧！

“框子”里的思维

思维是人类一种特有的精神活动，是每一个人都具有



的。就像我们的眼、耳、口、鼻、舌一样。但我们应该承认，对于每个人来讲，思维是存在差异的。就像高山与河流，虽然同处于大自然的怀抱，但它们的高低形态是各不相同的。

精神范畴内的思维活动，应该是无拘无束的，是灵动和飘逸的。它可以天马行空，独来独往；也可似山涧瀑布，一泻千丈；它可如醉汉弄拳，看似全无章法而实则大智若愚；更可以凭直觉一眼洞穿内里……真可谓思维“无定法”。

一幅画卷镶裱在木质或金属的框架内，是为了衬托出它更深远的意境，使其更具呼之欲出般的神韵。

然而，遗憾的是，号称为万物之灵的人类，却常常将自己的思维桎梏在“框子”——思维定式里，或因循守旧，或人云亦云，毫无独特的创新可言。其结果是人类因此而前行缓慢，文明进程的宏伟目标大打折扣，财富的追寻过程倍感压力沉重或如履薄冰。

木笼囚车、披枷带锁的囚徒生活是令人望而生畏的，而给思维背负上沉重包袱的却不是别人，正是我们自己。造成的原因大致有如下几种。

想当然

不经过任何分析，只凭主观臆断，用想当然的方式去应对问题。

我们先做一个小试验。

一个哑巴进商店，想买一把榔头，于是他做出了如下的动作：左手做出握钉子状，右手做挥动榔头砸钉子状。售货员通过他的比划，很快得知他是想买一把榔头。请你设想一下，一个聋子进商店将会做出什么样的举动？

就是这样一个简单的试验，答对的只占 15%，有 85% 的

人答错了。你想知道他们错在哪里吗？

有的人上来就答：“他肯定和哑巴一样，如此这般地比划清楚，售货员理解了就可以了！”——这就是85%的人的答案。你的答案是不是也在其中？

只有15%的人回答：“他告诉售货员要买榔头不就行了吗？他是聋子而非哑巴，何必费那么多的事？”

我无意嘲弄和取笑那85%的人，只想和你一道分析一下他们到底错在哪儿？

这是因为85%的人受了哑巴买榔头的误导，于是乎大脑中便存在了这样一种思维定式：

只要比划清楚——售货员理解——就能买到榔头。

脑子里一旦有了这样的思维定式，就往往忽略了买主是谁，而是一味地注重比划了。管他是聋子还是哑巴，都要靠比划一番才会买到榔头。

这就是想当然在作祟！

随大流儿

你好我好大家都好，皆大欢喜；你错我错大家都错，法不责众。这是一部分人真实而可怜的心理。

有位教授曾做过这样的试验：

他让A、B、C、D四个人分别辨认黑板上的三条直线，然后说出哪条是最长的。

A、B、C三个人都回答第二条直线最长。

轮到D时，他走上前去，看了半天总觉得第三条直线最长。可他的回答却和前面三位相同，也是第二条直线最长。

为什么会这样？就是随大流的思维方式在统率着他，使他不敢有自己的主张，而他却不知A、B、C都是教授的助手，是教授给他设的局。

创造性的思维不仅需要你的勤奋修炼，也需要你的勇敢和独树一帜的勇气。

抱残守缺

思维方式一旦被固定的习惯所取代，就很难再接受新事物，甚至会排斥一些新观点的产生。

这一点从哥白尼的日心学说被否定可窥一斑。

盲目迷信权威

这类人对权威的言论深信不疑，哪怕是明知错误也照样奉若神明，还常常拉大旗作虎皮，以此来张扬自己。

权威在某方面来说，自有他的过人之处，这是无可否认的。然而随着时代的发展，科技的进步，原本是“真理”的东西，有时也会被一些新的发现或更高一层的理论所取代。这是完全正常的，如果你不能与时俱进，不但

