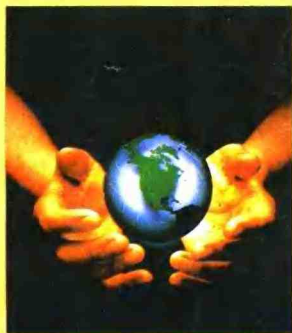


涉外经济 经营管理百题

江 丹 吴德阳 主编
王 斌 殷惠新



广州出版社

96
F125
43
2

涉外经济经营管理百题

江 丹 吴德阳 主编
王 斌 殷惠新

VAB-01/3



3 0105 5035 2

广 州 出 版 社



C 116517

粤新登字 16 号

责任编辑 何 苦

封面设计 流 星

涉外经济经营管理百题

江 丹等主编

广州出版社 出版
发行

(广州市东风中路 503 号 7 楼)

广东省新华书店经销

南京气象学院印刷厂印刷

787×1092 毫米 32 开 9.5 印张 200 千字

1994 年 7 月第 1 版 1994 年 7 月第 1 次印刷

印数 1~2000 册

ISBN7-80592-187-3 / F·26

定价: 8.50 元



主 编 江 丹 吴德阳
王 斌 殷惠新

副主编 蒋 珊 刘尚斌
王永生 范企文

编 委 张曙升 刘祥林 蔡宝刚
张友群 龚荫成 闻建华
唐春千 方家辉 戚良猛

11/12/2012

前 言

当今世界是一个开放的系统。任何一个国家的经济要发展，都不能脱离世界经济体系。中国十几年的改革开放实践证明：只有坚持改革开放，走外向型经济发展的道路，中国实现经济腾飞才有可能变为现实。近几年来，外商投资企业在我国大地上蓬勃兴起，越来越多的企业在参与国际竞争、国际分工和国际交换中，走上了涉外经营的道路。在新的形势面前，广大党政干部特别是企业界的干部职工纷纷感到，原有的管理知识和经营管理经验，已完全不适应现代化建设和改革开放的需要，迫切希望了解和掌握涉外经济经营管理的基本知识。读者看到的这本书，就是为适应这个需要而编写的。

本书从广大干部职工迫切需要了解而又十分重要的涉外经济经营管理的理论和实践问题出发，采用问答的形式，对利用外资和进出口贸易等方面的内容作了通俗简明的回答。本书的选题特别注重针对性、实用性和可操作性，对广大干部职工学习外向型经济基本知识、指导涉外经济经营管理活动，会有很大帮助。

本书主编江丹、吴德阳、王斌、殷惠新，副主编蒋珊、刘尚斌、王永生、范企文负责本书的修改工作，江丹同志撰写了有关技术贸易和技术引进方面的5个问题，并统改全书最后定稿。

本书在编写过程中，参考了大量的文献资料，许多同志为本书的资料收集和整理做了大量的工作，出版社给予了热

情的支持，在此一并表示诚挚的谢意。

还要指出的是，一方面由于编写者水平有限，加之时间仓促，另一方面，我国的市场经济体制正在建立，读者看到本书时，许多经济政策法律又有了新的修改、补充，因此，书中定有不少疏漏和错误之处，敬请读者批评指正。

编者

1994年3月10日

目 录

1. 什么是利用外资？利用外资有哪些方式？ (1)
2. 外商来我国投资办企业的动机是什么？ (2)
3. 我国企业对外经营的目标是什么？ (4)
4. 如何提高利用外资的经济效益？ (6)
5. 建立合营企业有什么优点？ (9)
6. 我国允许哪些行业设立中外合资经营企业？ (11)
7. 申请设立中外合资经营企业要具备哪些条件？ (12)
8. 我国政府对外商投资企业在土地使用权的出让上有哪些优惠措施？ (13)
9. 税制改革与外商投资企业和外国企业相关的税种有哪些？基本内容是什么？ (14)
10. 我国政府对外商投资企业在信贷方面有哪些优惠措施？ (18)
11. 外商投资企业申请“以产顶进”的条件和程序是什么？ (19)
12. 设立中外合资（合作）经营企业的程序有哪些？ (20)
13. 在申办中外合资企业过程中需向有关单位报送哪些材料？ (22)
14. 怎样拟写中外合资经营意向书？ (25)

15. 如何编制合资企业项目建议书?..... (27)
16. 如何编制中外合资经营项目可行性研究报告?..... (28)
17. 如何编写中外合资经营企业协议?..... (33)
18. 如何编写中外合资经营企业合同? (35)
19. 如何编写中外合资经营企业章程?..... (49)
20. 申请举办外商独资经营企业有哪些程序?..... (60)
21. 如何确定中外合资企业注册资本与投资总额比例?..... (64)
22. 对中外合资企业各方出资有什么具体要求?..... (66)
23. 中外合资企业有哪些出资方式?..... (67)
24. 如何确定中外合资企业的合营期限?..... (68)
25. 中外合资经营企业的权力机构是什么?有哪些职责?..... (69)
26. 中外合资企业双方发生争议怎么办?..... (70)
27. 在签订利用外资合同后的履约过程中发生违约怎么办?..... (71)
28. 中外合资企业在什么情况下予以解散?..... (73)
29. 中外合资企业宣告解散时清算程序有哪些?..... (74)
30. 国际贷款有哪些主要形式?..... (75)
31. 如何确定贷款的偿还能力?..... (78)
32. 国际贷款的偿还方式有哪些?..... (79)
33. 什么是政府贷款? 政府贷款的基本程序是什么?..... (81)

- 34. 利用买方信贷的基本程序是什么?..... (83)
- 35. 项目贷款的基本程序是什么?..... (85)
- 36. 商业贷款有哪些利弊? 如何申请商业
贷款?..... (87)
- 37. 世界银行的贷款对象、利率和程序怎样?..... (89)
- 38. 什么是亚洲开发银行? 它的贷款利率和
手续怎样?..... (91)
- 39. 国际货币基金组织有哪些贷款?..... (93)
- 40. 签订涉外经济合同要遵循哪些基本原
则?..... (95)
- 41. 签订涉外经济合同时注意哪些问题?..... (97)
- 42. 什么是包销? 包销协议的主要内容是
什么?..... (100)
- 43. 什么是代理? 代理有哪些种类?..... (104)
- 44. 代理协议有哪些主要内容?..... (106)
- 45. 什么是寄售? 寄售协议的主要内容是
什么?..... (109)
- 46. 寄售方式的特点和优缺点是什么? 采
用寄售方式要注意哪些问题?..... (111)
- 47. 我国出口商品有哪些外销渠道?..... (113)
- 48. 影响出口商品外销渠道选择的基本因
素有哪些?..... (118)
- 49. 调查国际商品市场行情的基本方法有
哪些?..... (120)
- 50. 出口商品成交的主要依据是什么?..... (122)
- 51. 什么是进料加工? 它与对外加工装配
有什么区别?..... (124)

52. 什么是来料加工? 哪些商品不得搞来料加工? (125)
53. 对外加工装配贸易与通常的进出口贸易有何区别? (127)
54. 承接来料加工装配贸易业务的方式和一般程序是什么? (129)
55. 签订来料加工、来料装配合同应注意哪些事项? (130)
56. 什么是补偿贸易? 应注意哪些事项? (133)
57. 从事补偿贸易的主要程序是什么? (136)
58. 对等贸易有什么特点? 发展对等贸易有什么作用? (138)
59. 什么是国际贸易证书贸易? (140)
60. 技术贸易及其特点是什么? (142)
61. 国际技术贸易方式有哪几种? (146)
62. 什么是技术引进? 技术引进的程序是什么? (150)
63. 技术引进有哪几种方式? 如何选择适当的方式? (153)
64. 我国当前技术引进工作要注意解决哪些问题? (156)
65. 签订技术引进合同需注意哪些问题? (158)
66. 我国企业如何聘请国外专家? (161)
67. 技术引进中的限制性条款有哪些? (164)
68. 出口洽商的主要程序是什么? (165)
69. 在进出口贸易中, 发生争议怎么办? (168)

70. 在国际货物买卖合同中,商品检验条款 有哪些主要内容?.....	(170)
71. 如何签订我国的货物进出口合同中的 商品检验条款?.....	(173)
72. 办理出口商品检验的程序是什么?.....	(174)
73. 办理进口商品检验的基本程序是什么?	(177)
74. 进出口合同中索赔条款的主要内容是 什么?.....	(181)
75. 如何办理进出口货物的保险索赔?.....	(183)
76. 为什么在国际货物买卖合同中订入不 可抗力条款? 不可抗力条款的主要内容 是什么?.....	(186)
77. 国际贸易中有哪些常用的支付方式?.....	(188)
78. 出口产品定价有哪些方法?.....	(192)
79. 给产品定价有什么技巧?.....	(193)
80. 什么是非固定价格? 采用非固定价格 有什么利弊?.....	(194)
81. 在签订进出口合同时,采用非固定价 格条款要注意哪些问题?.....	(196)
82. 在进出口买卖合同中,为什么要慎用 “固定价格”?.....	(198)
83. 在进出口交易中,如何选择计价货币?	(198)
84. 国内企业如何到国外举办出口商品展 览(销)会?	(201)
85. 我国企业如何邀请国外客商来华进行 贸易洽谈?.....	(205)
86. 办理经贸团组(人员)出国有哪些程序?	(207)

87. 我国对生产企业进出口有什么规定?..... (209)
88. 企业申请进出口经营权需具备哪些条件?如何申请? (212)
89. 什么是外贸公司收购制?..... (214)
90. 什么是进出口代理制?..... (215)
91. 工贸结合的具体形式有哪些?..... (217)
92. 什么是技贸结合? 它的具体形式有哪些?..... (218)
93. 各主要国家和地区进出口采取哪些管理办法?..... (220)
94. 当前国际经济中的贸易保护主义的特点是什么?..... (221)
95. 现代国际贸易的新特征是什么?..... (223)
96. 怎样看懂外汇牌价?..... (225)
97. 如何向中国银行申请外汇贷款?..... (226)
98. 怎样看待人民币外汇牌价下调?..... (230)
99. 什么是报关? 如何办理中外合资(合作)经营企业进出境货物报关手续?..... (231)
100. 什么是对外劳务合作? (233)
101. 发展我国的对外劳务合作有什么意义? (235)
102. 国际承包工程及其主要形式是什么? (236)
103. 国际承包工程合同的主要内容是什么? (239)
104. 国际市场上选择承包人的方法是什么? (241)
105. 什么是招标? 招标的主要形式和程序是什么? (242)
106. 招标书的主要内容有哪些? (245)

107. 什么是投标? 投标的基本要求和策略	
是什么?	(246)
108. 投标的基本程序是什么?	(249)
附录	
1. 中外买方信贷协议书参考格式	(251)
2. 中外来料加工(或来件装配)合同参考格式	(260)
3. 中外补偿贸易合同参考格式	(264)
4. 补偿贸易购销合同参考格式	(269)
5. 出口货物买卖合同参考格式	(272)
6. 进口货物买卖合同参考格式	(274)
7. 中外技术转让合同参考格式	(279)
8. 中外劳动技术服务合同参考格式	(293)

1. 什么是利用外资？利用外资有哪些方式？

资本从一个国家或地区转移到另一个国家或地区，对于输出国来说是国际投资，对于输入国来说就是利用外资。利用外资就是利用国外的资金，解决本国资金不足的困难或进行资金调节，发展本国经济。利用外资能弥补国内因受积累率限制而带来的资金不足的困难；利用外资有利于开发我国各种资源，以实现生产要素的最佳组合，使潜在的生产要素形成现实的生产能力；利用外资有利于改造和加强我国国民经济中的薄弱环节。

利用外资的方式，大体可分为直接利用外资和间接利用外资两大类。

直接利用外资是指外商直接参与投资企业的经营管理，并按投资比例或合同规定担负企业的部分或全部的风险、盈亏和分享企业所得的利润。直接利用外资的方式有合资经营、合作经营、合作开发、外商独资经营等。

间接利用外资分为融资信贷和融物信贷两种。融资信贷包括利用外国政府、国际金融组织、银行和私人的贷款。主要形式有外国政府、国际金融组织和国际开发机构的赠与、低息贷款和混合贷款，向外发行债券，外国的商业信用等。融物信贷是一种合作生产与国际信贷相结合的新型吸收外资方式。主要有来料加工、补偿贸易、国际租赁等形式。外商在信贷基础上提供的“融物”，是指加工贸易中的来料、来件、来图等；补偿贸易中购进的机器设备、技术、原材料、原配件或劳务；租赁贸易中的租赁设备和成套设备的软件费用。

利用外资的方式很多，各有利弊。企业在选择利用外资的方式时，必须以自己的经济效益为前提，通过引进先进的技术设备和科学管理经验，增强企业的自力更生能力，同时必须注意减轻经济负担，利用外资的利息和费用要低，限制条款要少，手续要简便，运用要自由，以利于提高外资的偿还能力。

2. 外商来我国投资办企业的动机是什么？

俗话说，“知己知彼，百战不殆。”在吸引外商来华投资时，必须了解外商来华投资的主要动机，确定正确的经营战略，兼顾中、外双方的利益，才能达成合作协议，取得经营事业的成功。每个外商都有自己的投资动机，必须具体问题具体分析，总的来看，主要有以下几方面。

（一）、开拓新的市场。

我国是一个有 11 亿人口的大国，市场容量和潜在容量很大，这对外国投资者是有吸引力的。外商来我国举办合资经营企业，其目的是为了打入和占领我国的国内市场，或以中国市场为基地，进一步扩大其海外市场，实现其全球性的战略目标。对我国的国内市场，国外虽然有多种议论，但明显的一个事实是，占领这个市场是许多外国公司和企业家所追求的目标。只要看看他们花巨额投资在我国大肆进行的广告宣传就可以明了。许多涉外项目的谈判，涉及产品内销还是外销，往往成为中外双方争议的一个焦点。如果产品内销，其它问题就容易解决，如果要外销则难免讨价还价，甚至僵持不下。这就充分表明，产品销售市场对于外国投资者来说是至关重要的。

(二)、追求高额的投资利润。

外商来我国投资，其直接目的是为了赚钱，为了获得比其在本国或其它国家地区投资有更多的利润，其利润最少也要高于银行存款的最高利率。否则，投资者宁愿将钱存入银行，而不会冒险投资于企业经营事业。

(三)、利用廉价劳动力。

我国劳动力资源十分丰富，而且劳动费用低廉，外国的一些公司为保持其产品在国际市场上的竞争能力，降低产品的劳动费用成本，便将一部分劳动密集型产品转移到我国来进行生产。

(四)、利用当地资源。

我国尚未开发和尚未充分开发的资源比较丰富，如煤、石油、天然气、建筑材料、各种矿石等。这些资源对外国开发者是有吸引力的。尤其是对一些资源贫乏国家的公司，他们乐意来我国进行投资，通过合作开发、合资经营或补偿贸易等方式，以求得本国在一定时期内有稳定可靠的资源供给；或者利用当地廉价资源制成产品后全球销售，以获取高额利润。

(五)、推销旧设备，有偿转让技术。

科学技术的突飞猛进，使技术的生命周期越来越短，设备更新的速度越来越快。外国的一些公司如不及时开发新产品、新技术，不及时更新老设备，就很难在同行业中保持技术上的领先地位，很难进一步提高生产效益和战胜竞争对手。采用新技术以后，被替换下来的技术和设备如何处理呢？把过时的技术和旧设备、旧生产线作为资本，到中国来进行投资举办合资企业，就可以把这些过时的技术、旧设备作为商品推销出去收回一笔资金，同时又可省下一笔旧设备

的处理费；还可以从合资企业的经营成果中不断分得红利。

(六)、转嫁污染。

一些发达国家对工业污染有很严格的限制，这就迫使某些公司把污染环境且污染管理费用高、劳动条件恶劣、劳动强度大的产品或工厂迁移到国外去。这样既可以保护本国的自然环境，又可省下一大笔治理环境污染的费用。我国政府对环境保护也是十分重视的，曾颁布了一系列防治污染的法规，并明确规定有污染的外资项目不予批准。但在实际工作中，仍发现有少数项目对环境有不同程度的污染，使我国的环境污染更加严重。

(七)、带动本国商品出口。

外国公司来中国投资，其目的是为了了解我国市场需求，并利用我国的优惠政策，为其本国商品的出口寻找最有利的机会。这样的合资、合作企业一般都需要使用外国公司供应的原材料或零配件，他们派出来华工作的外籍人员，也都积极为推销其本国商品而寻找机会。

(八)、为剩余资本寻找出路。

资本主义世界经济动荡，风暴迭起，大量的剩余资本在国际市场上游动。这就迫使人们去寻找资本的出路，寻找安全和有利的投资场所。我国政局稳定，正在建立和完善社会主义市场经济，大力发展商品经济，投资环境日趋改善，是外商投资的理想场所。

3. 我国企业对外经营的目标是什么？

“知彼”还要“知己”，企业在吸引外资时，必须要有明确的战略目标，不能为吸引外资而吸引外资，否则，吸引外资