

第二职业创收术

——在职人员如何业余快速致富

何学林 刘世 主编



发财与贫困之间仅一纸之隔
一点即破
贫困与发财之间只一步之差
一跨而过
只要你肯跨出这一步
我们就为你点破这层纸

中国财政经济出版社

第二职业创收术

——在职人员如何业余快速致富

主 编 何学林 刘 世

副主编 乐八一 汤铁军

中国财政经济出版社

(京)新登字 038 号

第二职业创收本

——在职人员如何业余快速致富

主 编 何学林 刘 世

副主编 乐八一 汤铁军

*

中国财经出版社出版

(北京东城大佛寺东街8号)

新华书店北京发行所发行 各地新华书店经销

北京市仰山印刷厂印刷

*

850×1168毫米 32开 11.375印张 273 000字

1992年11月第1版 1992年11月北京第1次印刷

印数:1—5000 定价:6.50元

ISBN 7—5005—1999—0/F·1890

(图书出现质量问题,本社负责调换)

谨以此书献给 ——

亿万在职中国公民

内容提要

如何使亿万在职人员发挥巨大潜能并致富,是中国经济体制改革面临的根本课题,而第二职业则是解决这一课题的必由之路。本书以社会大纪实、大特写的形式详细描述和全面介绍了当今中国五花八门的第二职业及其创收术。从大学教授到售货员,从机关干部到农民,各行各业、各个阶层的在职人员都是怎样利用第二职业创收致富的,以及应该如何利用第二职业创收致富,如何防止走上第二职业中的黑白两道、避免第二职业误区等等,都有生动的实例,而每一实例又都配有哲理性精彩题记揭示其中真谛,这使本书得以避免抽象空洞的说教(这是同类书中普遍存在的缺憾),具有很强的实用性和可读性,读者读后不仅会产生追寻第二职业的强烈冲动,还会从中得到启发,眼前豁然开朗,仿佛一条条第二职业致富之路就在自己脚下明明白白地横着,只差如何迈出第一步了。

如何迈出这关键的第一步,这是第二职业的致富秘诀,本书也给你一把金钥匙,具体指导你寻找第二职业:先让你看看别人是怎样发财的,再为你例析几种赚钱的第二职业,介绍其操作方案。另外,本书还附有工商局长访谈录和有关第二职业的政策法规等。

本书编者本身具有丰富的从事第二职业的亲身经历,说的是普普通通的人,讲的是平平常常的事,指出的是一条条实实在在的第二职业致富之路。读来亲切,参照性极强。

为方便读者购书,特设邮购服务(另收邮挂费20%),邮购此书的读者均可获主编签名。

邮购地址:北京市984信箱23号

联系人:何乐辉 邮编:100091

发财与贫困之间仅一纸之隔
一点即破
贫困与发财之间只一步之差
一跨而过
只要你肯跨出这一步
我们就为你点破这层纸

——题记

目 录

第一章 涌动的暗流

——五花八门的第二职业	(1)
第一节 业余掇客的生财之道	(3)
1.1 多个朋友多条路	(4)
1.2 信息=金钱	(5)
1.3 小人物的手眼通天术	(7)
1.4 十万元“信息回扣”得来全不费功夫	(9)
1.5 业务员的“新业务”	(11)
1.6 鉴赏家“慧眼识真珠”	(12)
1.7 “业余买办”的国际化经营法	(14)
1.8 走在半虚半实之间	(16)
第二节 业余商贩的致富之路	(17)
2.1 大大小小的自发市场	(17)
2.2 播音员+厂代表——“优化劳动 组合”	(18)
2.3 家庭+小卖铺——“优化空间组合”	(19)
2.4 坐地铁+卖报——“优化时间组合”	(21)
2.5 师母卖茶叶蛋——充分发挥职业 优势	(22)
2.6 主治医师卖馄饨——“靠手艺吃饭”	(24)

- 2.7 “热心人”的致富秘密——“学雷锋，
做好事” (26)
- 2.8 “逼上梁山”的业余推销员——灵活
运用积压产品 (28)

第三节 “小型张”里的大学问

- 邮市业余投资的规则和禁忌 (29)
- 3.1 邮市狂潮中的淘金者 (31)
- 3.1.1 特写之一：有心栽花花不开，
无心插柳柳成荫 (33)
- 3.1.2 特写之二：一次转手，盈利一万，令
人销魂荡魄的连锁反应 (34)
- 3.1.3 特写之三：“不上班，少拿钱吗？” (35)
- 3.1.4 特写之四：教授也差点儿辞职 (36)
- 3.2 邮市聚宝盆敛财之道 (37)
- 3.3 邮市的“游戏”规则 (39)
- 3.4 邮市投资七戒 (45)

第四节 股市潮起潮落，谁主沉浮？

- 怎样利用业余时间股市上
获利 (47)
- 4.1 股市备忘录 (47)
- 4.2 走出证券投资的误区 (66)
- 4.2.1 误区之一：证券投资是职业“炒家”的
专利 (66)
- 4.2.2 误区之二：证券投资是专业“炒家”的
专利 (67)

4.2.3 误区之三:证券投资与外地居民 无缘	(70)
----------------------------------	------

第五节 宠物背后的款爷

——第二职业如何利用宠物致富	(71)
5.1 “画眉”女郎	(72)
5.2 “神行犬王”	(76)
5.3 “蟋蟀”一条龙企业	(79)
5.4 养猫技术指导大款爷	(81)

第六节 业余炒楼族

——第二职业地产致富术	(83)
6.1 经济人行经济事	(84)
6.2 买空卖空可以成为百万富翁	(85)
6.3 房地产的误区	(85)
6.4 有效利用自己的所有	(86)

第七节 第二职业中的第三百六十一行

7.1 “小保姆”的竞争者	(90)
7.2 “为您服务公司”	(91)
7.3 “情感生意”	(93)
7.4 “平和万众着急上火的心”	(95)
7.5 有待开发的“心灵市场”	(97)

第八节 告别清贫的选择

——知识分子的第二职业致富术	(99)
8.1 星期天工程师	(99)
8.2 “玩玩”的业余发明家	(101)
8.3 妙笔生金	(102)

- 8.4 编辑部的故事 (104)
- 8.5 难以脱俗的“无冕之王” (106)
- 8.6 教师大“走穴” (108)

第九节 冲出象牙塔的天之骄子

——大学生的第二职业致富术 (114)

- 9.1 “打工仔、打工妹” (115)
- 9.2 要打工,找中心 (117)
- 9.3 闯入生意场的“准大款” (120)
- 9.4 “著作等身”的校园大亨 (124)
- 9.5 脑筋一转,黄金万两 (127)
- 9.6 风光、火爆的“明日之星” (129)

第十节 职业外延伸之一

——退休队伍中的“不安分”者 (133)

- 10.1 生活里的“西西弗斯” (133)
- 10.2 都市淘金者 (135)
- 10.3 街边的“智者” (137)
- 10.4 谁能告诉我,是对还是错 (139)
- 10.5 书报摊边的苦乐年华 (142)
- 10.6 老把式的手艺活 (144)
- 10.7 月光下的追求者 (146)

第十一节 职业外延伸之二

——寄生都市的吃息人 (148)

- 11.1 阔人较劲 (150)
- 11.2 “打道回府”就算了 (153)
- 11.3 背死尸后的感觉 (155)

11.4 有“智慧”的女息爷	(157)
第二章 第二职业的黑白两道	(162)
1.1 业余导游的自由天地	(162)
1.1.1 “从学生到导游”	(162)
1.1.2 “玩的就是心跳”	(164)
1.1.3 导游成了百万富翁	(165)
1.2 充满传奇色彩的私人保镖	(167)
1.2.1 私人保镖的再现	(167)
1.2.2 保镖在民间	(169)
1.2.3 保镖业向何处去	(172)
1.3 无所不能的出版商	(172)
1.3.1 京城书商,自成一族	(172)
1.3.2 特殊的社会部落——“书掇”	(176)
1.3.3 “协作出版”的背面	(177)
1.3.4 “黑吃黑”现象	(179)
1.3.5 统计数字的误区	(180)
1.3.6 “小打小闹,乐在其中”	(182)
1.3.7 漫漫长路,去向何方	(184)

第三章 你不能这样

——第二职业的误区	(186)
1 经济诈骗:第二职业创收误区之一	(186)
2 走私:第二职业创收误区之二	(189)
3 倒票:第二职业创收误区之三	(193)
4 回扣:第二职业创收误区之四	(197)
5 抬会:第二职业创收误区之五	(198)

第四章 暗流涌动,源头在哪里

——多方位话第二职业	(201)
1 权威人士话第二职业	(201)
2 大家侃	(202)
3 无可奈何的选择	(203)
4 魔盒打开以后	(204)
5 “不鸣则鸣”	(206)
6 “利之所至,民趋之若水归川”	(207)
7 “禁之,不如利而诱之,善而导之”	(210)
8 企盼、理解、观望	(218)
9 工商局长访谈录	(219)

第五章 给你一把金钥匙

——第二职业致富秘诀	(223)
第一节 改变你的观念	(223)
1.1 脸皮要厚	(223)
1.2 要爱金钱	(225)
第二节 从这里你能拿走多少钱	(229)
2.1 看看自己象不象个能赚大钱的人	(229)
2.2 考虑你自己有多大赚钱能力	(233)
2.3 锻炼赚钱能力的10条法则	(234)
第三节 借你一把金钥匙	(243)
3.1 打破“心智枷锁”,改变思维定式	(243)
3.2 确定你的赚钱目标	(245)
3.2.1 第一步:明确财富对你的意义	(246)
3.2.2 第二步:搞清楚你赚钱目标	

的代价	(248)
3.2.3 第三步：选择达到目标的途径	(249)
3.2.4 第四步：寻找你实现业余赚钱目标的 机会	(251)
3.2.5 第五步：评价你所选的赚钱目标	(253)
第四节 第二职业怎样减少风险	(258)
4.1 方法之一：不要丢掉目前的工作， 只在业余去赚取职业外的收入	(259)
4.2 方法之二：学会“借鸡生蛋”	(260)
4.3 方法之三：多设计几种创收方案	(262)
4.4 方法之四：步步为营，老有所获	(263)
4.5 方法之五：在每个方案中都要发挥你的 创造力	(263)
第五节 抓住机会，从现在做起，创造你的 职业外收入	(264)
5.1 经常阅读一种好的有关赚钱的报纸 ...	(265)
5.2 阅读几本有关赚钱的商贸杂志	(266)
5.3 阅读一些有关赚钱的好书	(267)
5.4 与行家里手多聊聊	(267)
5.5 利用闲散时间留心倾听赚钱能手 的谈话	(268)
5.6 留心普通的赚钱步骤及条件	(269)
5.7 清楚了解最新的赚钱环境	(269)
5.8 琢磨有利可图的职业外创收计划	(270)
第六节 第二职业与时间运用术	(274)

- 6.1 赚钱要充分利用好你的时间 (274)
- 6.2 做赚钱时间的主人 (275)
- 6.3 把时间和现金收益挂起钩来 (277)

第六章 条条道路通罗马

——如何寻找第二职业 (279)

第一节 别人是怎样发财的 (279)

- 1.1 从穷光蛋到大富翁 (279)
- 1.2 可口可乐瓶子的新设计 (280)
- 1.3 从小发明入手 (280)
- 1.4 创立往昔歌曲公司 (281)
- 1.5 养猫致富 (282)
- 1.6 为发财不要顾面子 (283)

第二节 几种赚钱的第二职业例析 (284)

- 2.1 女性用品专卖店 (284)
- 2.2 趣味用品店 (288)
- 2.3 室内装潢店 (293)
- 2.4 花店 (294)
- 2.5 汽车装饰品店 (295)
- 2.6 花生、绿豆汤圆店 (297)
- 2.7 流动摊贩(蔬菜、豆腐、鱼等) (298)
- 2.8 发廊 (299)

附录

有关第二职业的政策和法规

- 1 国务院关于发布《城乡个体工商户管理暂行条例》的通知 (302)

2	城乡个体工商户管理暂行条例	(302)
3	城乡个体工商户暂行条例实施细则	(306)
4	关于《城乡个体工商户管理暂行条例(草案)》 的几点说明	(312)
5	任中林就《城乡个体工商户管理暂行条例》 的发布答中国工商报记者问	(315)
6	保障和促进个体经济健康发展	(317)
7	问题解答	(319)
8	国家税务局关于对集体所有制企业技术转让 所得征收所得税问题的通知	(332)
9	中华人民共和国城乡个体工商业户所得税 暂行条例	(332)
10	财政部关于城乡个体工商业户所得税 的若干政策规定	(335)
11	财政部税务总局关于个人租赁经营国营 小型企业征收所得税问题的通知	(337)
12	中华人民共和国私营企业所得税 暂行条例	(337)
13	中华人民共和国私营企业所得税暂行条例 施行细则	(338)
14	国家税务局关于私营企业税收政策的 若干规定	(344)
15	私营企业财务管理暂行办法	(346)
	后记	(348)

第一章 涌动的暗流

——五花八门的第二职业

本章具体描述涌动中的暗流即五花八门的第二职业及其“创收术”。其中有的是依靠诚实劳动和合法经营致富的，有的是靠歪门斜道甚至采取非法手段牟利的，有的则介于合法与非法之间。我们把这三类现存的第二职业现象及其“致富之道”一并呈现在读者面前，是希望读者从正反两方面得到启发。相信读者有自己的鉴别能力，能够正确地加以借鉴和批判，而不是盲目效仿。

一只七、八成新的皮包或挂在前把上或夹在后货架上，包里装一只饭盒——那里面是午饭。一边急匆匆地骑车、一边回味着刚塞进肚子里的几截炸得硬硬的油条。

每天早上，马路上自行车的洪流曾让几乎每一位来华的“老外”惊讶不已。

在这条长长的人流中，我们很容易就找到自己的身影——每天早上赶去上班，每天下午又赶回家中。每月从会计那里拿到或多或少几张人民币。

这几年，我国经济发展是越来越快了，你的工资袋也日渐充实起来。但你不久又发现一个奇怪的现象：工资倒是一年年增加，可每月买完了必需的油、盐、酱、醋、茶之后，所剩已无几，要添一个大件，那就要掰着指头算计好长时间，稍有不慎，就会落得个入不敷出，寅吃卯粮，总也赶不上那一浪高过一浪的新潮消费热点。

老魏就是这样的一位。他在一家报社里干了几十年编辑，除平

安度日外还小有积蓄。老魏编辑也很满足这种现状。近一段时间，和他同办公室的编辑们发现老魏的牢骚多了，既怨工资低又怨住房挤等等。大伙儿都纳闷儿：大老魏这是怎么啦？

其实很简单，老魏的一双儿女都到了婚嫁的年龄了，正跟他闹着呢。老魏自己呢，也不是没想办法。

孔雀东南飞，去广州、深圳工作，自己年纪大又拖家带口很难办；靠升官发财呢，他又缺乏这方面的一些特殊本领，再说就这年龄，就算当上官也干不了几年了……哎，真是愁死人。

怨天尤人没有用，气得骂娘也没用，不愿这么混下去只得想办法——敲第二扇门。这第二扇门就是第二职业。

有一天，朋友的一个电话救了老魏，在他面前打开了一扇门。那位朋友是另一家报社的记者，头脑蛮活络的。

“喂，老魏吗？日子过得怎么样呀？”

“还好，还好，你老弟混得不错吧？”

“老魏呀，请你帮个忙，我们这里正搞一套纪实性文学杂志，人手不够，能否请老兄援援手帮一把？”

老魏知道那些所谓的“纪实性文学”是些什么东西，他犹豫着。那边又说话了。

“报酬么，你放心好了。”

朋友报出一个数，让老魏吓了一跳。那儿一个月几乎顶他三个月的薪水了。老魏不再犹豫了：“行！”

从此，老魏下午一下班就急急地走了，去另一家报社编那些发行十几万甚至几十万份的杂志，而且他的收入也水涨船高，编编写写正是他的拿手好戏。现在他一个月能收入多少，老魏从不对人讲，只是家里几大件都齐了，而且是一色的洋货。

老王是一家化工厂的总工程师，早年留美，学成回国，业务十分精通。在一次化工系统培训班讲课时，他认识了一家乡镇企业的厂长。这位厂长颇为精明，当即提出聘王总工为该厂的技术顾问。