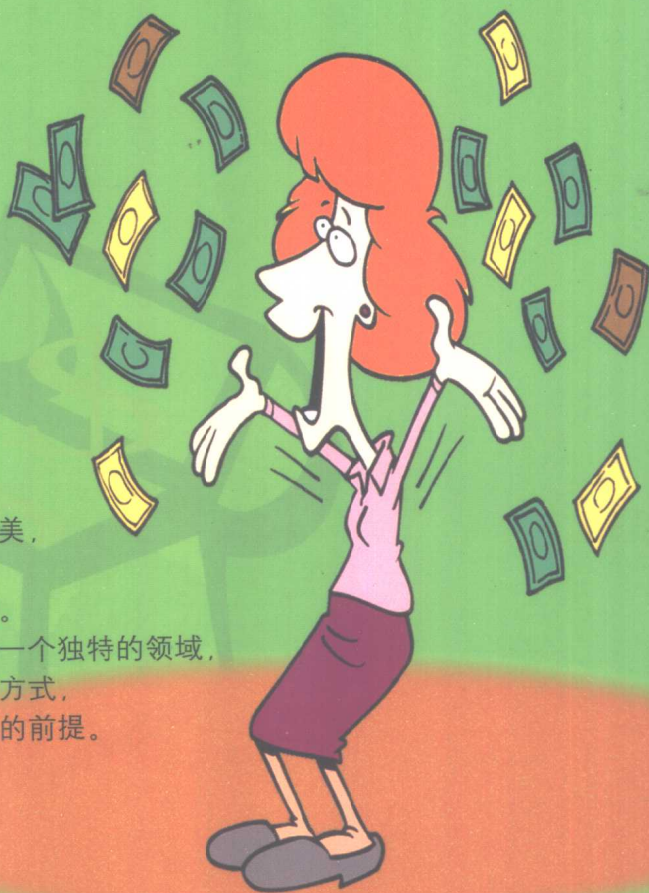




Zhi Zhe Sheng Cai

智者生财

王素英◎编著



女性以自己特有的阴柔之美，
柔情似水的性格，
融成一种阴阳相合的格局。
这种形态在商业上恰恰是一个独特的领域，
“柔情”的特定的状态和方式，
决定了一个女性成功致富的前提。

内蒙古文化出版社

智者生财

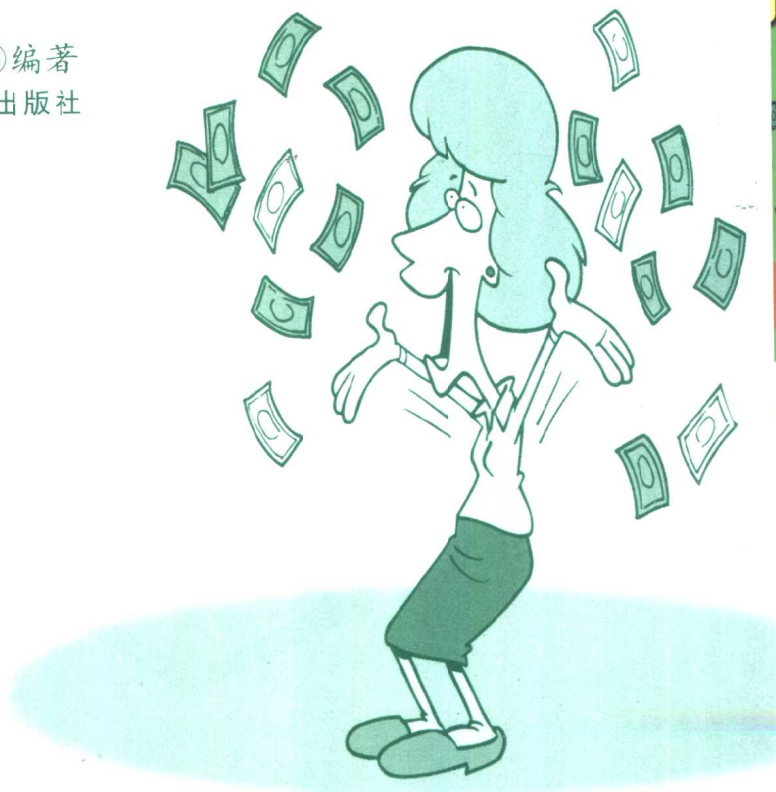
——女性创业致富的成功策略

王素英 编著

内蒙古文化出版社

智者 ZHI ZHE SHENG CAI 生财

王素英◎编著
内蒙古文化出版社



世俗的理念把女人看做是变幻的云、流动的水、不能支撑的藤，要做一个成功创富的女性就得有反世俗的精神，并能够独立不倚，把握自己，去寻求自己的财富空。

图书在版编目 (C I P) 数据

智者生财：女性创业致富的成功策略/王素英主编. —海拉尔：内蒙古文化出版社，2002.6

ISBN 7-80675-098-3

I. 智… II. 王… III. 女性-投资-基本知识
IV. F830.59

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2002) 第 041931 号

书 名 智者生财：女性创业致富的成功策略
编 著 王素英
责任编辑 毛乐尔
出版发行 内蒙古文化出版社
地 址 海拉尔市河东新春路 8 号
印 刷 河北三河市三佳印刷装订有限公司
开 本 850×1168 1/32
印 张 12.375
字 数 294 千
版 次 2002 年 6 月第 1 版 2002 年 8 月第 1 次印刷
书 号 ISBN 7-80675-098-3/Z·036
定 价 20.00 元
印 数 1—8000 册

前

言

本书旨在帮助中国女性朋友们如何创业致富，它具体而细致地分析与阐述了 21 世纪的女性在不同的环境和条件下如何改变自己的创富理念、如何掌握创富的步骤、方法与技巧。

可以说，创富的过程本身就是一种试验的过程，其原因主要在于没有一个科学地、既定地创业模式。大多数女性在投资创业过程中进行过各种各样的市场试验，结果往往在丧失一些资金的基础上，只以痛苦的经历获取了一些知识和经验。不能否认，经验的确有一定的价值，但它并不构成女性朋友一开始就成为一个成功的理由。因此，本书的目的之一，就是帮助女性朋友驾轻就熟地避开这一问题，以重审自己，把握自我去决定想介入的创业领域，并对之有更深度的启悟。

本书从女性的性别、心理和内质出发，充分挖掘出女性在市场经济环境的状态下自身的优势。在对众多国内外成功创富的女性进行仔细分析的基础上，总结出大多数女性不能致富的原因。既包括女性

主观上的因素也包括客观上的因素，并全面阐述了如何“医治”她们的措施和方案，并告诉女性朋友们，在继续投资创业的过程中，如何建立一套保持并增加财富的科学而合理的程序。女性不致富的原因不仅仅限于个人特定的心理和个性这一层面，而且在于女性对于致富的理念的重塑、技巧性和战略性的忽视。

本书结构安排上是这样的：卷一多层次地着重介绍女性创富的理念、思路及应具备的特质，阐明了女性创富都是以具备先进的创富理念为前提的，并逐一剖析了女性创富的新理念、新思路及其自我特质的嬗变、形成与发展的内素与过程。卷二结合女性纤柔细腻、物事敏感、脾性温和、可耐力强的生理与心理特质，提供给女性朋友一些符合女性特点而且非常快捷实用的创富方案。卷三将从女性创业的经营步骤、驾驭市场的经营法则、经营资金的筹集与运用、激发员工的工作热情、应付经营危机的策略等多方面进行剖析，告诉你一系列女性经营的艺术。

我们深信，本书对女性朋友的启迪与作用，不仅仅是从中获取的知识和谨慎。我们希望本书能够给女性朋友们节省很多

的时间和金钱，成功地走上一条快捷简便的创富之路。同时，我们更希望女性朋友阅读本书后能够轻松地理解与运用本书的所有内容，化作一种积极的感觉和创富的动力。



如果你要把握财富，首先必须确定财富目标，不可经常移动和改变它。任何投资活都是在一定的经济环境中进行的，深入分析经济形势，利用经济环境提供的优势，创业活动才能水到渠成。

——纳翰·多尼

女性以自己特有的阴柔之美，柔情似水的性格，融成一种阴阳相合的格局。这种形态在商业上恰恰是一个独特的领域，“柔情”的特定的状态和方式，决定了一个女性成功致富的前提。

——麦斯尔尼·林嘉

创富不是男人的专利，女人也可以成为财富的主宰。身为现代女性，在设计自己创富行为的时候，认清自己个性的优势和弱势。以自身的恒心、细心、爱心、戒心，再加上符合时代潮流的思想和想象。

——普兰·卡琳娜

女性以自己特有的阴柔之美，
柔情似水的性格，
融成一种阴阳相合的格局
这种形态在商业上恰恰是一个独特的领域，
“柔情”的特定的状态和方式，
决定了一个女性成功致富的前提



◆ 卷一 女性创业致富的理念与思路

一、现代女性创业致富的人生理念

世俗的理念把女人看做是变幻的云、流动的水、不能支撑的藤，要做一个成功创富的女性就得有反世俗的精神，并能够独立不倚，把握自己，去寻求自己的财富空间。

——乔伊斯·沃德

1. 女性创富的源头在于更新陈腐的旧观念 (4)
2. 正确对待性别与成功的关系 (6)
3. 把握自我：找到适合自己的发展空间 (9)
4. 创业是现代女性实现人生价值的重要途径 (11)
5. 豁达的心胸：女性创业致富必备的素质 (19)
6. 成功创富需要创造性的思考 (21)
7. 主动出击，多参与社会事务活动 (22)
8. 成功之道：做金钱的主人 (24)
9. 不必削弱你的性别特征 (28)
10. 自知之明：保持自己的完整性 (29)

二、女性创业致富的自我设计

人最难战胜的敌人，其实是他自己，女性更是如此。只有战胜自己的人，才有可能战胜世上所有的困难。因此，身为现代女性，在设计自己创富行为的时候，认清自己个性的优势和弱势。以自身的恒心、细心、爱心、戒心，再加上符合时代潮流的思想和想像。

——普兰·卡琳娜

1. 要深信自己是可以造就的 (32)
2. 发挥想像：财富来自有创意的构想 (34)
3. 找准突破口，冲出自己的围城 (37)
4. 自我透视，克服盲点 (39)
5. 敢于在同行中脱颖而出 (42)
6. 打出属于自己的一片天地 (43)
7. 提高魅商使你的创富生活绚丽多彩 (44)
8. 拥有自信：抵制扼杀创富梦的不良因素 (50)

三、新世纪女性创业致富的前景与市场分析

如果你要把握财富，首先必须确定财富目标，不可经常移动和改变它，任何投资活动都是在一定的经济环境中进行的，深入分析经济形势，利用经济环境提供的优势，创业活动才能水到渠成。

——纳翰·多尼

1. 个人投资环境已大为改善 (54)
2. 女性创业时代的来临 (55)
3. 历史赋予了女性创富机遇 (57)
4. 外部投资环境逐渐完善 (59)
5. 无限商海，投资者热潮滚动 (62)

四、创业致富不是梦

——女性创富成功者启示录

钱财为生活之本，不可或缺，现实中没有一个女性不渴望致富的，但真正能够实现梦想的人却寥若辰星。有些女性明明有致富的条件，却由于不知利用或知而不用，而最终与财富失之交臂。致富之道很多关键看你能否真正找到适合自己的那一条道。

——惠特尼·琳卡

1. 格调餐馆财源广进 (71)
2. 小金鱼使她成为百万富翁 (73)
3. 不断转行的女富豪 (74)
4. 艺术化的蛋糕店 (75)
5. “代理家长”好帮手 (76)
6. 尿布生意赚遍天 (78)
7. 咖啡书屋有“风光” (79)
8. 老有所乐，夕阳无限“金” (81)
9. 昔日洗衣妇今成淘金婆 (83)
10. 瞄准健康：一洲酒家的发迹 (84)

- 11. 前景可观的健身服务业 (87)
- 12. 瞄准女人：云想衣裳花想容 (88)
- 13. 从指甲美容院开始发家 (90)
- 14. 从制造浪漫生活中淘金 (92)
- 15. 用“上帝”金口引来财神 (94)
- 16. 专卖店网罗大学毕业生 (96)
- 17. 优惠销售并不“优惠” (98)
- 18. 限定销售偏畅销 (100)
- 19. “吉野家”自我革命 (101)
- 20. 博览书店不像普通书店 (102)
- 21. 满足顾客心理的“眯会员小店” (104)
- 22. 生意之中找生意 (105)
- 23. 利用旅游资源 发展配套服务 (106)
- 24. 没有特色莫开店 (108)

◆ 卷二 快捷有效的女性创业致富方案

方案一：用“美丽”赚钱

在人生的需求中，美是第一位的，无论一个人是为别人还是为自己，都会因为美丽而感到生活的美好。美是人类共有的追求，美也是一种财富之源。

——肯罗曼·里甘

1. 让生活永远美丽芬芳
——开办一家鲜花店 (114)
2. 永不凋零的鲜花
——开办一家仿真花卉店 (118)
3. 让美丽布满墙壁
——开办一家新型墙纸专卖店 (122)
4. 饰品不是女性的专利
——开办一家新概念男士饰品店 (124)
5. 浓妆淡抹总相宜
——开设一家美容美发院 (125)
6. 化平庸为超凡的魔术师
——做一名造型设计师 (128)
7. 串串珠宝点缀美好的人生
——开办一家珠宝首饰设计店 (132)
8. 美的象征、流行的代言人
——做一名模特儿 (135)
9. 塑造一个全新的美丽
——开办一家全身美容的沙龙 (137)
10. 以贴心的美姿陪伴你
——开办一家女性内衣专卖店 (140)

方案二：以“柔情”致富

女性以自己特有的阴柔之美，柔情似水的性格，融成一种阴阳相合的格局。这种形态在商业上恰恰是一个独特的领域，“柔情”的特定的状态和方式，决定了一个女性成功致富的

前提。

——珍曼丝

1. 母爱漾溢的宝宝天地
——开办一家爱婴用品店 (144)
2. 柔情万缕母婴同乐
——开办或联办一家爱婴医院 (146)
3. 风景宜人情更暖人
——开办一所疗养院 (148)
4. 夕阳中一道温馨的风景
——老人看护服务 (151)
5. 传温暖，送人间真情
——开办一家“产妇服务中心” (152)
6. 让真情的春风净化心灵
——开设一家心理咨询所 (154)
7. 为爱侣举办热烈的婚典
——开办一家婚庆服务公司 (157)

方案三：依“品位”谋财

品位是现代人生情趣的一种特征，在商业的领域中，品位的追求，意味着是一次高级的消费。一般说来，品位的商业化更能体现出较高的经济利润来。

——麦斯尔尼·林嘉

1. 让居室散发艺术的气息
——开办一家家庭装饰油画店 (159)

2. 为居室添加浪漫的情调

——开办一家艺术装饰玻璃店 (161)

3. 优雅高贵的装饰来自精品

——开办一家综合精品屋 (163)

4. 精美的瓷器，品位的享受

——开办一家精美瓷器店 (165)

5. 高雅休闲的好去处

——开办一家咖啡专卖店 (167)

6. 品味红茶情更浓

——开办一家红茶专卖店 (170)

7. 让人心旷神怡的香水

——开设一家名牌香水专卖店 (174)

8. 好健康来自好口味

——开办一家健康食品店 (178)

9. 营造音符里的世界

——开设一家乐器商店 (180)

10. 让人们走进大千世界

——开办一家报刊零售店 (182)

11. 营造幽静清雅的境界

——开办一家休闲茶馆 (185)

方案四：以“情爱”致富

人的情爱无处不在；情爱是一种发自人们心中的美好的关怀和责任。这应该说是一切消费的基点，情爱消费是永远的消费时尚。

——杰瑞·斯丹

1. 为有情人提供情爱用品服务
——开办一家情侣精品屋 (188)
2. 为亚当、夏娃解忧
——开办一家性用品专卖店 (190)
3. 用真情真爱驱走心灵的阴影
——开办一家心理保健中心 (193)
4. 让爱心托起一片蓝天
——开办一家残疾人用品专卖店 (194)
5. 帮人找到爱的感觉
——开办一家婚姻套餐服务行 (196)
6. 不是家长胜似家长
——开办一家代理家长公司 (197)
7. 让孩子有如家一样的感觉
——开办一个家庭托儿所 (199)

方案五：靠“另类”掘金

“另类”的东西都是比较独特的，同时，
“另类”又引起了一股商业的潮流，“另类”的
异同感将是一类可以开发的极大的消费市场。

——尼尔·E·汤美琳

1. 采用高科技“与鬼共舞”
——开办一家恐怖酒吧 (201)
2. 为宠物提供周到的服务
——开办一个宠物美容与托管中心 (203)
3. “请”佛发财，财源无边
——开办一家佛具专卖店 (205)

4. 留住每个人瞬间的美好形象
——开办一家电脑艺术摄影制作室 (208)
5. 为家居空间装饰添彩
——开办一家家居饰物精品店 (209)
6. 让顾客享受创造的休闲
——开办一家新概念自助饰品店 (211)

方案六：凭“智慧”发家

女性的智慧与才华永远都是大受欢迎的，
女性们要埋下这样的种子等待它生根发芽，不
断地成长。不要将你的智慧与才华这些“商
品”囤结起来，输出的智慧越多，得到的回报
就会越多。

——迪克·泰勒

1. 巧用电脑作职业“红娘”
——开办一家电脑职介所 (213)
2. 为企业提供商机线索
——开办一家商情公司 (215)
3. 不妨雾里看花，水中捞月
——开办一家虚拟商店 (217)
4. 网中自有好“住处”
——开办一家房屋资讯网 (219)
5. 为企业出谋划策
——开办一家企划公司 (220)
6. 城庆之中孕商机
——开办一家城庆服务公司 (224)