



进出口贸易 实务新编

国际商务系列



唐海燕 编著

华东师范大学出版社

选题策划 王子奇
责任编辑 王子奇
责任校对 郑灿平
封面设计 高山

进出口贸易实务新编

唐海燕 编著

华东师范大学出版社出版发行

(上海中山北路 8668 号)

邮政编码: 200062

新华书店上海发行所经销

上海中华印刷厂印刷

开本: 850×1168 1/32 印张: 12.25 字数: 300 千字

1996 年 4 月第一版

1996 年 4 月第一次印刷

印数: 1—11,000 本

ISBN 7-5617-1477-7/F·056

定价: 11.30 元

绪 论

从国内贸易到国际贸易

进出口贸易是一国对外经济联系的基本途径和重要方面，它对一国经济发展往往起着举足轻重的影响作用。和对外经济联系的其他方式相比，进出口贸易方式具有许多自身的特征，这些都是在实际业务操作中必须把握的基本问题。

一、进出口贸易是国内贸易的 延伸和发展

一国进出口贸易的产生和发展离不开该国国内贸易的发展程度和水平。从理论上说，国内贸易是国际贸易的逻辑起点，国际贸易是国内贸易的自然延伸和历史发展。但是，国际贸易一经产生，就具有了和国内贸易不同的特点，主要表现在以下四个方面：

第一，贸易对象不同。国际贸易的当事人是分处于不同国家的自然人或法人。由于各国经济发展水平、社会制度、民族习惯、语言文字等方面的不同，国际贸易比国内贸易面临更多的障碍，商业风险相应增大。

第二，贸易方式多种多样。国际贸易的方式比国内贸易的方

式无论在种类还是在形式上都更显多样化趋势。现在,国际贸易方式除了传统的包销 (exclusive sales)、代理 (agency)、单边售定 (unilateral import or export) 等方式外,还有许多具有现代意义的贸易方式,如加工贸易 (processing trade)、补偿贸易 (compensation trade)、租赁贸易 (leasing trade)、合资经营 (joint venture)、对等贸易 (counter trade) 等。

第三,价格含义趋于复杂。国际贸易中的商品价格已经不只是货价本身,往往还要包括运输费用、保险费用、装卸费用、仓储费用、进出口关税,甚至佣金等。为了便于双方磋商,不得不分别运用价格术语来表示不同的价格含义。由于各国使用不同的货币,国际货物价格的表示和磋商更趋复杂。

第四,政策法律环境存在差异。各贸易当事国都有一套根据自己的社会政治经济情况制订的对外经济贸易政策、法律、法规。因此,在国际贸易活动中,必然会出现法律适用问题、政策差异问题。国际贸易的各个环节变得十分复杂,一旦出现贸易纠纷,解决的难度往往很大。

二、进出口贸易是综合性的 对外经济活动

进出口贸易是一国对外经济活动的重要组成部分。它之所以重要,不仅仅是因为进出口商品本身的重要性及其对一国国民经济发展、国民生活水平提高的影响,而且还因为进出口贸易是一项综合性的对外经济活动,涉及国内政府管理机构、银行、保险部门、运输部门、检验机构、司法部门、海关、生产单位、收购单位、贸易公司等。这一点可以从出口贸易和进口贸易的一般程序和环节得到证实,如图绪论-1、绪论-2所示。

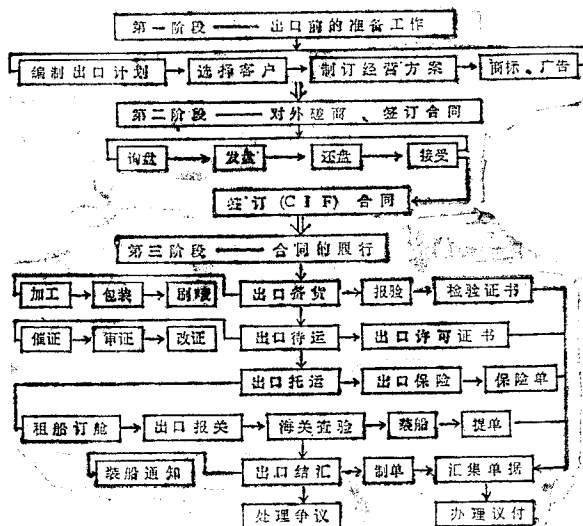


图 绪论-1 出口贸易的一般程序和主要环节

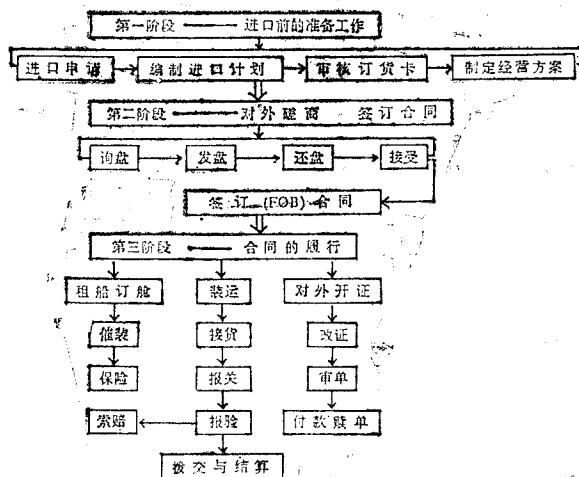


图 绪论-2 进口贸易的一般程序和主要环节

三、国际货物买卖合同是 进出口贸易的核心

国际货物买卖合同 (contract for the international sale of goods) 是不同国家的当事人之间订立的有关货物进口或出口合同的总称。它是进出口贸易的核心。

(一) 国际货物买卖合同是进出口贸易关系有效成立的证据

国际间的货物买卖如同国内商品交换一样, 必须有象征着这种契约关系的凭证。这种凭证表明当事人之间的贸易关系的有效性和合法性, 并依法受到保护。进出口贸易双方当事人如果要使得彼此之间的买卖关系合法化和受到法律保护, 必须签订合法有效的贸易合同。

(二) 国际货物买卖合同是当事人双方履行各自义务、享有合法权益的依据

从法律上看, 当事人双方一旦成立合法有效的合同关系, 双方的权利与义务立即被确定下来, 并具有了法律保障。任何一方当事人必须无条件地按照彼此确定的合同关系履行自己的义务, 同时也享有合同所赋予的合法权利。不履行或未按规定履行自己义务的当事人必须承担相应的法律责任。被损害方的当事人及其上诉法院有权依据合同对违约的一方进行处置。

合同本身虽不是法律, 但是, 合同一经有效成立, 即成为一项具有法律效力的文件, 对合同的各方当事人具有法律的约束力。因此, 履行合同实质上也就是当事人双方各自履行其法律义务的行为和过程。

四、进出口贸易活动必须遵循 国际贸易法律和惯例

进出口贸易差不多是最古老的国际经济联系方式。由于跨国界的货物买卖活动具有许多特殊的性质和复杂的内容，在历史演进过程中，进出口贸易逐渐形成了一整套比较完整的行为规范，包括国际贸易的法律、惯例、公约、协定等。各国的进出口贸易活动原则上都必须遵循上述的各项行为规则，这是国际进出口贸易有序发展的基本保证。

在国际贸易法律中，目前最有影响的国际条约是《联合国国际货物销售合同公约》（简称《公约》）。联合国国际贸易法委员会早在1964年海牙会议上通过了《关于国际货物买卖统一法公约》和《关于国际货物买卖合同成立统一法公约》，在这两个公约的基础上，广泛征询各方面的意见后，经认真研究拟订，在1980年4月维也纳会议上讨论通过了《联合国货物销售合同公约》。其主要内容包括：适用范围、国际货物销售合同订立的规则、合同当事人的权利和义务、违约责任、损害赔偿、风险转移、免责事项等。根据“条约必须遵守”的原则，在法律适用问题上，国家缔结或参加的有关国际条约，除保留条款外，优先于国内法。

在国际贸易惯例方面，由于实践的不断发展，国际贸易惯例不断形成、变化和发展。与国际货物买卖关系最为密切的主要国际惯例有：《1990年国际贸易术语解释通则》、《跟单信用证统一惯例》（UCP500）、《托收统一规则》等。此外，国际贸易惯例还大量地表现在实践操作中的一些的习惯做法方面。比如，有关手续的办理等。各国进出口贸易活动必须符合以各种形式存在的国际贸易惯例。

国际贸易法律和惯例，在许多情况下还是解决贸易各方当事人之间各种争议或纠纷的依据。即使当事人所订立的合同中没有指明该合同适用某一国际公约或国际惯例，有关的仲裁机构或法院都有权根据实践情况推定适用于该合同的法律和惯例，并据以作出裁决。

五、进出口贸易必须以提高 经济效益为目标

进出口贸易是一国对外经济联系的重要组成部分，它所担负的使命往往不是纯经济或纯商业性质的，有时还涉及到如何贯彻一定时期的一国对外政治、外交政策或策略等问题。在这种情况下，进出口贸易并不直接体现经济效益，可能体现出的是该国的长远利益、宏观利益、社会效益。

但是，就多数进出口企业来说，它们的绝大部分业务都是纯商业性的。无疑，这些企业必须真正地把进出口贸易作为一项国际商务工作来对待，要求企业着眼于贸易活动的经济效益，着眼于最大限度地获取国际分工的好处，公平地分享国际贸易利益，并不断地改善其贸易条件。只有这样，进出口贸易对一国国民经济发展、人民生活水平提高的作用和意义才能够更充分地显示出来。

目 录

绪论 从国内贸易到国际贸易	(1)
---------------	-----

第一章 进出口贸易的前期准备	(1)
----------------	-----

第一节 出口贸易的前期准备	(1)
---------------	-----

一、调研国际市场	(1)
----------	-----

二、选择交易对象	(6)
----------	-----

三、制定出口商品经营方案	(9)
--------------	-----

四、商标注册和广告宣传	(11)
-------------	------

第二节 进口贸易的前期准备	(13)
---------------	------

一、申请进口许可	(13)
----------	------

二、编制进口计划	(14)
----------	------

三、审核进口订货卡片	(14)
------------	------

四、制定进口商品经营方案	(15)
--------------	------

第二章 品质、数量与包装条款	(18)
----------------	------

第一节 品质条款	(18)
----------	------

一、标的物与合同中的标的物条款	(19)
二、品质及其表示方法	(20)
三、品质机动幅度及品质公差	(26)
附 合同中的品质条款示例	(28)
第二节 数量条款	(30)
一、数量的确定	(30)
二、重量的计算	(32)
三、数量的机动幅度	(34)
附 合同中的数量条款示例	(37)
第三节 包装条款	(38)
一、包装的分类	(38)
二、包装标志	(45)
三、中性包装	(48)
附 合同中的包装条款示例	(49)
第三章 价格条款	(52)
第一节 价格术语	(52)
一、有关价格术语的主要国际贸易惯例	(53)
二、《1990 年国际贸易术语解释通则》	(57)
三、常用贸易术语	(62)
四、其他贸易术语	(82)
五、如何使用《1990 年通则》	(85)
第二节 佣金、折扣、出口商品成本的核算	(92)
一、佣金	(92)
二、折扣	(93)
三、出口商品成本的核算	(94)
第三节 订价方法、合同中的价格条款	(95)

一、常用的订价方法	(95)
二、合同中价格条款的订立	(96)
第四章 装运与交货条款	(99)
第一节 装运时间、装运地点与目的地	(99)
一、装运时间	(99)
二、装运地点	(102)
三、目的地	(103)
第二节 装运方式	(104)
一、海洋运输	(105)
二、铁路运输	(114)
三、航空运输	(115)
四、邮包运输	(117)
五、联合运输	(117)
第三节 分批装运与转船	(123)
一、分批装运	(123)
二、转船	(124)
第四节 装运单据	(125)
一、海运提单的含义与作用	(125)
二、提单的种类	(126)
三、提单的内容	(130)
附 合同中的装运条款示例	(131)
第五章 支付条款	(133)
第一节 支付工具	(133)
一、货币	(133)
二、票据	(135)

第二节 支付方式	(141)
一、汇付	(141)
二、托收	(142)
三、信用证	(150)
四、不同支付方式的结合运用	(160)
五、分期付款与延期付款	(161)
第三节 国际保理业务	(162)
一、国际保理的内容	(162)
二、国际保理的功能	(162)
附 合同中的支付条款示例	(165)

第六章 保险条款.....(167)

第一节 风险、损失与费用.....	(167)
一、风险	(168)
二、损失	(169)
三、费用	(171)
第二节 中国保险条款中的保险险别	(171)
一、C.I.C. 海洋运输保险的险别	(172)
二、C.I.C. 陆上运输保险的险别	(177)
三、C.I.C. 航空运输保险的险别	(180)
四、C.I.C. 邮政包裹运输保险的险别	(181)
五、保险险别的选择	(182)
第三节 伦敦保险业协会货物险条款中的保险险别	(186)
一、I.C.C.(A) 险	(187)
二、I.C.C.(B) 险	(187)
三、I.C.C.(C) 险	(188)
第四节 保险金额与保险费	(189)

一、保险金额	(189)
二、保险费	(190)
第五节 保险单据	(191)
一、保险单	(191)
二、保险凭证	(192)
三、联合凭证	(192)
四、预约保险单	(193)
五、批单	(193)
附 合同中的保险条款示例	(193)
第七章 一般交易条件	(195)
第一节 检验条款	(195)
一、检验方法	(196)
二、检验标准	(198)
三、检验机构和检验证书	(199)
附 合同中的检验条款示例	(202)
第二节 索赔条款	(205)
一、贸易索赔、运输索赔和保险索赔	(205)
二、异议与索赔条款和罚金条款	(208)
附 合同中的索赔条款示例	(209)
第三节 不可抗力条款	(212)
一、不可抗力的含义	(212)
二、不可抗力的法律后果	(213)
三、不可抗力条款的规定方式	(214)
四、援引不可抗力条款的注意事项	(215)
附 合同中的不可抗力条款示例	(216)
第四节 仲裁条款	(218)

一、争议及其解决方式	(218)
二、仲裁条款的内容	(221)
附 合同中的仲裁条款示例	(224)

第八章 进出口贸易磋商.....(227)

第一节 进出口贸易磋商的基本程序

一、询盘	(228)
二、发盘	(229)
三、还盘	(230)
四、接受	(232)

第二节 有关发盘的法律与惯例

一、构成发盘的条件	(233)
二、发盘的有效期	(236)
三、发盘的撤销与撤回	(239)
四、发盘的失效	(240)
五、实盘与虚盘	(241)

第三节 有关接受的法律与惯例

一、构成接受的条件	(243)
二、有条件接受	(245)
三、逾期接受	(246)
四、带有希望或建议的接受	(247)
五、接受的撤回	(247)
附 交易磋商往来函电示例	(248)

第九章 进出口贸易合同的签订.....(252)

第一节 合同概述

一、合同的基本含义	(252)
-----------------	-------

二、货物买卖合同	(253)
三、国际货物买卖合同	(254)
第二节 合同的成立	(255)
一、合同成立的法律程序	(255)
二、合同成立的时间	(256)
三、合同成立的一般条件	(256)
四、合同的变更与终止	(260)
五、无效合同、可撤销合同、不可强制执行的 合同与不合法合同	(260)
第三节 书面合同的签订	(262)
一、签订书面合同的意义	(262)
二、书面合同的形式	(264)
三、签订书面合同应注意的事项	(265)
四、合同的拟订、审核与签退	(267)
第十章 出口贸易合同的履行	(269)
第一节 备货与报验	(269)
一、备货	(269)
二、报验	(272)
第二节 催证、审证和改证	(274)
一、催证	(274)
二、审证	(275)
三、改证	(277)
第三节 托运、报关和保险	(278)
一、托运	(278)
二、报关	(282)
三、保险	(286)

第四节 制单结汇	(286)
一、制单	(287)
二、结汇	(314)
第十一章 进口贸易合同的履行	(322)
第一节 信用证的开立与修改	(322)
一、开证申请	(322)
二、开证时间	(327)
三、开证方式	(328)
四、改证	(329)
第二节 装运与保险	(330)
一、催发货物备妥通知	(331)
二、租船订舱	(331)
三、派船通知	(333)
四、保险	(334)
第三节 审单付款	(335)
一、审单付款的一般做法	(336)
二、进口单据“不符点”的处理	(337)
第四节 报关、提货、报验与拨交	(339)
一、报关	(339)
二、卸货与提货	(342)
三、报验	(342)
四、拨交	(346)
第十二章 履约与违约的法律问题	(348)
第一节 货物担保	(348)
一、瑕疵担保与产品责任	(348)

二、所有权担保	(351)
第二节 所有权与风险的转移	(353)
一、所有权转移	(353)
二、风险转移	(358)
第三节 违约及其补救	(362)
一、违约认定	(362)
二、违约补救	(366)
参考文献	(372)
后 记	(373)