

21世纪个人成长·组织成长畅销书经典

21世纪

超速创业

21 CENTURY OVERDRIVE BUILDING

陈安之 著



和成出版社



导 言

我在 21 岁时遇到了我的老师安东尼·罗宾,他教会了我潜能开发及创业致富的原则。随后我又认识了世界行销大师赖兹,他教我如何做策略行销规划,等等。仅仅过了 6 年,我已经成为了亿万富翁。这一切之所以成为可能,我觉得是我的梦想、价值观、目标与策略相互协调一致的结果。

不管你相信与否,金钱改变着生活的各个方面。金钱不可能解决所有的问题,但是,缺钱却可以给你的幸福蒙上阴影。如果有钱,解决其他问题时你就可以放手去做,游刃有余。有了钱,你就有机会结识其他人,畅游令你神往的地方,从事有意思的工作,拥有更多的自信,得到更多的承认,并利用更多的机会。你可以听到、看到、感觉到创业对你来说是多么的重要。



· 生活的五大领域

我的老师安东尼·罗宾（世界潜能大师）将生活划分为五大领域：**健康、财务、人际关系、情绪和时间管理**。这五大领域具有一样的重要性。

没有健康，其他的都免谈。无法控制自己情绪的人也无法激励自己将计划付诸实行。好的人际关系则如同汤里的盐巴一样关键。至于所谓时间管理，在我看来，时间管理的生命力所在，就是让你去做你真正感兴趣的事、能激发自己潜能的事、能够造福他人的事，而我们的财务也包括在内。

绝对不要只为了金钱而去做自己丝毫没有兴趣的事。正如我所说的，你需要的是财务自由。

你可以将生活的五大领域分别以五根手指来代表。假如中指代表你的财务，有人用榔头大力地往你的中指捶下去，你会说“没关系，这只不过是一只手指头罢了！反正我还有四只手指……”或者你会因为疼痛难当，而将全部注意力投注到这只手指上？

重要的是，你必须掌握这生活中的五大领域，让五大领域达到彼此和谐的状态。缺钱者肯



定不能很好地平衡这五个方面。缺钱总是给其他领域投下阴影。金钱对于保持生活的平衡十分重要。

为什么有人能在短期内创业？因为他们需要足够的钱保持平衡的生活并进行资金运作。他们需要一部赚钱机器，而不是把自己变成一部赚钱机器。

你知道为什么大部分人都不会去做他们真正感兴趣的事情吗？因为他们缺钱，因此造成了恶性循环：人们不去做真正感兴趣的事，因为他们不知道自己可以藉此赚到钱，但事实证明没有人可以从事自己不感兴趣的事却真正赚到钱的。由于缺钱的缘故，他们必须继续做自己不感兴趣的工作，然后又赚不了多少钱。

解决之道就是：**把事业的基础建立在你的兴趣上**。如此一来，你既能从事你的兴趣所在，又能够赚大钱。但前提是你必须先花一段时间分析自己的兴趣在哪里，有哪方面的才能。

数年前我曾经在纽约认识一位很富有的人，他在书桌前面贴了一则谚语：“整天工作的人，没有时间赚钱。”显然是指，每个人都应该留一些思考的时间给自己。

我问他：“人究竟要思考什么呢？”

他回答：“认识自己，找出自己的兴趣，然后



再去思考如何利用自己的兴趣赚钱。最好每天都把这些问题拿出来问自己，然后每天寻找更好的答案。”

· 追求完美

我们需要时间认真思考，搞清楚什么才能给我们带来真正的乐趣。只有当工作使我们充满激情时，我们才能有好的表现，才能使金钱源源流来。我们需要时间来认识我们的天赋，并将这种天赋转变为能力。我们也需要时间编写生命的剧本，演出精彩的生命杰作。

如果有人不想投资这些时间，就是在浪费生命。我们需要时间去作决定，并赋予自己使命，来完成这些决定。所以每个人在一生当中都必须有自觉的决定：他是要奋进还是要退化。

追求完美意味着学习如何合理利用时间，以实现最佳效果。如果你不想虚度光阴，你应当始终如一尽善尽美。与此相反，大多数人常常懒得规划人生，宁愿得过且过地消磨时光。工作日对于他们是两个周末之间难过的日子。他们工作只是为了挣钱，而不是为了充实自己。他们既不了解自己的天赋，也不了解生活展现给他们的机会。



· 规划是关键

很多人在计划度假时，比计划生活来得精确。然而，现实中只有两种可能性：或者由你掌握自己的人生，或者把自己的命运拱手交给别人来打点。

很多人多次尝试计划，尽管如此还是失败了。某人曾经说过：“我计划得越周密，命运对我的打击就越沉重。因此我不再计划，也就不至于再受失望的打击了。”有一个非常简单的原因可以解释为什么很多人不去实施他们的计划，那是因为他们未能将梦想、目标、价值观和策略联系在一起。

美国国立佐治亚大学教授托马斯·斯坦利曾经对富人的生活进行过长达12年的研究。他得出的结论是，这些人是世界上最满足的人，因为他们的梦想、目标、价值观和策略达到了完美的和谐。梦想、目标、价值观和策略是帮助你创造财富的四大支柱。你一生中能否有所作为并不是取决于你是否意志坚定，而取决于你的梦想、目标、价值观和策略。

在后面的章节里，我们将系统地重点探讨这四大支柱。这样，你就可以在短时间内奠定创业



的理论基础。如果一个人将这四种力量完美地融合在一起，很难想像你创业还有什么做不到的事情。古人云“欲速则不达”，你认为《21 世纪超速创业》真正能让你超速创业吗？答案是，不一定。其实我写《21 世纪超速创业》的最大目的是为了让你在最短的时间内学到成功者是如何运用这四种力量迅速创业的。我深信，它一定能节省你摸索创业成功经验的时间，并真正实现你的创业目标。

【你的梦想】

你的梦想是创业的重要指标。仔细想想，**当你有足够的时间与金钱时，你想要做什么？**你将会发现，你的梦想竟然需要这么多金钱才能实现。

【你的目标】

根据你的梦想，你必须制定出目标，这需要有自觉的决定。在还没有确定并赋予自己责任前，这些梦想只是梦想罢了！问问自己，**想要成为什么？做什么？拥有什么？**

【你的价值观】

现在轮到谈论一个实质性问题了：你的梦想与目标必须与你的价值观和谐一致。请反躬自问：**我到底想要什么？到底什么对我是重要的？**本书后面可以帮助你判断你对金钱的真实看



法。价值观不是指一成不变的既成事实,而是指对各种可能性做出的选择。开始,这样的选择是由别人代我们做出的。受父母和周围环境的影响,我们照单接受了他们的价值观。

但今天你有权进行选择,你拥有选择个人价值观的自由。价值观的选择并非一劳永逸。有时,价值观中的部分内容会出现矛盾,就像我所遇到的情况一样。我自己就有过这种经验,一方面想要变得很有钱,另一方面又认为要变得有钱就必须加倍工作,到时可能会把自己累死。如果我们的价值观把我们往不同的方向牵引,那么我们只会在原地踏步。所以,价值观必须与目标达成共识,这是很重要的。到底该怎么做呢?只有在你自觉地决定由哪种价值观来引导你时,你才能真正掌控你的生活。

【你的策略】

如果你的梦想、目标和价值观并行不悖,那么,设计促使自己成功的策略则成为当务之急。你能够在本书中找到帮你致富的策略。

你需要实施计划的知识 and 能力。你必须了解如何获得你需要的金钱:你要知道如何迅速地增加收入;你将学会如何保持你的财富(因为高收入本身并不能保证发财,富有的关键取决于能否守财)。



最后，我们得设法使你切实执行计划，你需要有人向你介绍如何致富。我会告诉你如何找到这样一个人。

· 祝福

在我们还无法完全掌握自己的生活之前，我们都是弱势的牺牲者。当我们把生活掌握在自己手中之际，才是创业的真正开始。

在你继续往下阅读之前，请先翻到本书的目录，将你特别感兴趣的主题先作个记号。因为最重要的是，你如何运用这本书。你必须不时对自己提出下列问题，并回答这些问题：这个方法适合我吗？该如何马上开始行动？

吸收这本书的内容并付诸行动，图面的练习也不可忽略。

现在就让我们开始建构你的创业蓝图，三五年后你将会变成有钱人，甚至可能不需要五年，或许更早……

目 录

第一部分 对创业无止境的渴望

第一章 梦想的生命力/3

第二章 锻造梦想/11

- ◆ 梦想成真的萌芽期/11
- ◆ 投资梦想/14
- ◆ 绝不放弃/15

第三章 随时保持积极的心态/16

- ◆ 促使你创业成功的九大心态/18
- ◆ 优秀态度的七大优点/21
- ◆ 调整自己良好心态的办法/26

第四章 选择理想的创业方式/29

- ◆ 理性评估自我/37
- ◆ 学会扬长避短/40

第二部分 不可动摇的目标感

第五章 为自己定下大目标/45

- ◆ 测试目标的合理性/49
- ◆ 真正的成功者如何确立目标/52
- ◆ 写出目标的必要性/53
- ◆ 全面出击不如各个击破/56
- ◆ 持之以恒追寻目标/60

第六章 如何制定创业目标/64

- ◆ 创业发展目标市场预测/64
- ◆ 孙正义创业目标定位法则/73
- ◆ 附：创业者行动表/76

第三部分 周详可行的创业计划

第七章 创业个人成长计划/81

- ◆ 多阅读书籍/83
- ◆ 参加好的讲座/93
- ◆ 找优秀的学习榜样/97
- ◆ 认清机会/98

第八章 整合目标成计划/101

- ◆ 如何制定计划/106
- ◆ 制定计划的原则和步骤/110

第九章 创业时间管理策略/113

- ◆ 别被琐事干扰太多/114
- ◆ 敢于说“不”/118
- ◆ 管理时间的四种态度/120
- ◆ 认识自我/126
- ◆ 波得·杜拉克谈时间管理及其他/127

第十章 创业计划表设想/132

第四部分 构筑正面积极的创业价值观

第十一章 创业,要重视金钱/145

- ◆ 犹太人的价值观/148
- ◆ 你想要还是相信……/150
- ◆ 身上该带多少现金/151
- ◆ 如何改变旧有信念/153

第十二章 改写创业使命感/161

- ◆ 认定自己的人生哲学/162

◆ 发现使命的根源/164

◆ 认清个人使命/165

◆ 树立使命感/166

第十三章 探讨创业价值观及信念/170

◆ 价值观决定人生/173

◆ 效法赢家的创业信念/179

第五部分 创新前卫的思维模式(策略)

第十四章 创造力训练/187

◆ 创造力的认知/188

◆ 有效增进创造力/202

第十五章 决策的方法/215

◆ 拓展思维模式的深度/221

第六部分 组建阵容强大的人脉网络

第十六章 优化沟通/227

◆ 全新的沟通理念/227

- ◆ 影响他人的情绪/232
- ◆ 沟通第一步/240
- ◆ 迂回地靠近心灵/247
- ◆ 让他人有人的气息/255

第十七章 寻找适当的创业伴侣/263

第十八章 教练的力量/276

第七部分 理财、行动、人格一点通

第十九章 做雷厉风行的行动者/287

- ◆ 一分收获,一分耕耘/288
- ◆ 每天都在行动/289
- ◆ 对工作的进言/291

第二十章 做理智的冒险者/295

- ◆ 欲望和恐惧/296
- ◆ 信心和恐惧/299
- ◆ 勇气和恐惧/301
- ◆ 运动和恐惧/302
- ◆ 如何克服恐惧/303

◆ 冒险与冒进/306

第二十一章 做大智若愚的“守财奴”/313

◆ 理财要有好目标/320

第二十二章 做完美人格主义者/324

第一部分

对创业无止境的渴望



梦想像指南针，能告诉我们前进的方向。有梦想的人知道他为“求上进”而自愿“放弃”什么。

