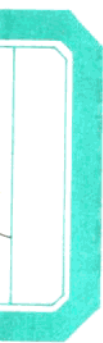


主 编 林日葵

走進興當時代

[illegible]

序

人们跨进一个新的时代时，总是怀着振奋的精神，站在这个时代的前列，去拥抱新的希望，把握新的机遇，迎接新的挑战。

同样，人们走进典当时代，总是会深深地体会到典当为经济的发展带来的新契机，为思维方式、传统观念的变革带来的新冲击，这成为典当时代到来的重要征候。换句话说，时代发展呼唤典当，经济变革呼唤典当，金融创新呼唤典当，观念转变呼唤典当，社会需求呼唤典当。因此，我们要让典当走向百姓，走向生活，走向未来。

现代典当，应该像银行、保险、证券那样被百姓所了解、所接受。当人们一遇有急事需要用钱时，就会想到典当行。这样，就会使典当走向百姓，也会让百姓走向典当。

现代典当，应该像人们的吃、住、行那样贴近百姓，使人们在生活中急有所求、求有所得。这样才能让典当走向生活，让生活走向典当。

现代典当，应该像网络的概念一样被人们逐步认识，逐步利用，真正发挥其功能和作用，为所有急需者服务。这样，才会使典当走向未来，在未来实现网络典当。

林曦

1999年10月26日于杭州



主编简介

林日葵，广东汕头人，先后毕业于北京大学、空军政治学院和浙江大学。高级经济师。曾在军界、政界、商界工作。长期以来，在哲学理论和西方哲学史、党建理论和共运史、经济理论和金融理论等领域从事研究。已出版的专著和主编的著作有《西方辩证法思想概观》、《哲学新探》、《期货交易与技巧》、《中国金融热点评析》、《金融风险管理与控制》、《跨世纪的时代》等11种，发表的论文有《揭开哲学史上的一个“谜”》、《辩证法形态新探》、《论哲学的繁荣及其规律》、《对当今我国国民精神状态的评价和思考》、《论中国国际信托业的发展》、《期货交易的历史发展》等40多篇，其中有的论文被《新华文摘》转摘。

目 录

1

序.....	(1)
一、来自典当行前沿的报道.....	(1)
(一) 典当业重新焕发青春活力	(1)
(二) 典当业——再度兴盛的家族	(3)
(三) 急用钱，上典当行	(4)
(四) 现代典当行，一盏金融应急灯	(7)
(五) 典当行有了“跑街的”	(10)
(六) 典当为消费加油	(11)
(七) 枯木逢春典当行	(13)
(八) 典当行里去“淘金”	(15)
(九) 典当行——私营业主的“绿色通道”	(16)
(十) 发展中的杭州市国信典当行	(17)
二、走进典当时代	(19)
(一) 中国典当业悄然复兴	(19)
(二) 撩起典当行神秘的面纱	(21)
(三) 要充分发挥典当 在金融业中的作用	(23)
(四) 典当行，资金周转的新去处	(24)
(五) 国外典当业的发展	(26)
(六) 未来典当业的前景	(29)
三、现代典当新理念	(31)

目 录

2

(一) 古老的行业，崭新的前途	(31)
(二) 典当特有的市场功能	(34)
(三) 典当急需功能性创新	(35)
(四) 探寻古老与现代的融合	(37)
(五) 典当业在典当时代中的发展和创新	(40)
(六) 典当业——从必然王国走向自由王国	(42)
(七) 走出典当的误区	(44)
四、现代典当面面观	(47)
(一) 这行，那行，行行离不开典当行	(47)
(二) 这物，那物，物物都可作典当物	(48)
(三) 这人，那人，人人都可做典当人	(49)
(四) 谈谈典当业务中的法律关系	(51)
(五) 当户心态透视	(53)
(六) 典当操作技巧	(55)
(七) 典当也要避风险	(56)
(八) 金价狂泻，冲击着 以黄金饰品为主业的典当行	(57)
(九) 当心房地产典当中的陷阱	(60)
(十) 绝当物品面面观	(61)
(十一) 目前典当业存在的问题	(62)
(十二) 说典论当	(63)

目 录

五、现代典当行当户扫描	(67)
(一) 现代典当：百姓的救急站	(67)
(二) 现代典当：为生产者排忧解难	(69)
(三) 现代典当：投资者的应急灯	(70)
(四) 现代典当：为经营者雪中送炭	(71)
(五) 现代典当：“白领”的保管处	(72)
(六) 现代典当：“投机者”的淘金地	(73)
(七) 现代典当众生相	(74)
(八) 收藏者眼中的典当	(76)
(九) “白领”阶层眼中的典当	(77)
(十) 我的典当手记	(78)
(十一) 买衣服，缺了 15 元，怎么办？	(80)
(十二) “5.19”典当	(81)
六、现代典当业务档案	(83)
(一) 关于《典当办法》	(83)
(二) 银行贷款与典当贷款比较	(85)
(三) 关于各类物品的典当	(86)
1. 关于黄白金饰品的典当	(86)
2. 关于字画的典当	(87)
3. 关于古玩的典当	(88)
4. 关于钻石饰品的典当	(88)

目 录

5. 关于有价证券的典当	(89)
6. 关于票据的典当	(90)
7. 关于机动车辆的典当	(92)
8. 关于房屋的典当	(93)
9. 关于手表的典当	(94)
10. 关于照相机的典当	(95)
11. 关于家电的典当	(95)
七、海外典当传真	(97)
(一) 英国的典当业	(97)
(二) 美国的典当业	(100)
(三) 新加坡的典当业	(102)
(四) 俄罗斯的典当业	(103)
(五) 法国、德国的典当业	(104)
(六) 墨西哥的典当业	(104)
(七) 澳门——世界上最兴旺的典当业	(105)
(八) 香港的典当业	(108)
八、从杭州市国信典当行发出的背景报道	(109)
(一) 全国最大的典当行在杭州开业	(109)
(二) 开好头、起好步、走好路、 稳步拓展	(113)
编后语	(119)

一、来自典当行前沿的报道

(一) 典当业重新焕发青春活力

典当是个古老的行业，堪称现代金融业的鼻祖。我国典当业已有 1500 多年历史，它是封建社会商品经济发展到一定阶段的产物。它作为专门从事货币借贷的金融机构，不仅是我国金融业的创始机构，而且长期成为封建社会金融业的重要支柱，在古代、近代社会经济的

发展中具有重要的历史地位。它有效地满足了不同社会成员、特别是广大小生产者日益增长的货币需要，并为近代金融业的形成、完善和发展打下了一定的基础。

新中国建立之后，由于实行计划经济，典当业被赶下历史舞台。中断 30 余年后的 1987 年末，成都华茂典当行宣告成立，标志着我国典当业从此步入了一条恢复、兴起和发展之路。特别是 1992 年邓小平南方观察讲话发表以后，由于人们认识到典当是一种融资的方式，它可以为封建社会、资本主义社会服务，也可以为社会主义社会服务，解决了姓“资”姓“社”的问题，典当行就像雨后春笋一样从南到北，从沿海到内地，在许多城市发展起来。

典当行业的恢复、兴起，既有思想观念转变、历史文化传统影响的因素，更主要的是社会经济发展的需要。我国目前尚处在社会主义初级阶段，生产社会化程度不高，又存在着多种经济成分和多样分配方式，群众和企业对资金需求多样化。在这样的社会经济条件下，典当便有了它生存的土壤。因为在经济转轨时期，人们对资金多样化的需求，必然带来资金融通的多渠道和多种方式。尽管随着金融体制的改革，银行将发挥更大的作用，但是在某些领域是难以取代典当服务的。如一些小企业、个体经济在生产或经营中遇到资金紧缺的时候，很难从银行取得贷款，向朋友借，面子不好看，即使借到又欠了一笔人情债。典当为他们解决了融通资金的渠道，利用闲置的设备、过季的商品或个人财产做质押，既方便又及时地解决了资金的急需，常常使人绝路逢生。再如，企业向银行贷款必须效益好，信誉好，而且手续也比较繁多。而向典当行融资的大部分是经营和资金都很困难的企业，融资手续不需要一定比例的自筹资金，不需要经济担保人，不需要层层审批，只要有当物质押就可以了。所以许多当户说银

行贷款是锦上添花，典当融资是雪中送炭。典当业对资金的有效利用以及手续简便、快捷也符合商品经济和市场竞争的客观需要，能够对社会主义金融市场起到拾遗补缺的作用。

新时期的典当行与旧社会的当铺在服务对象、服务内容等方面有了不同和发展，这也是社会进步的表现。旧社会的当铺是为穷人的生计服务的，消费性融资是主体。而今的典当行是以小企业、个体经济生产性、经营性融资为主体，即使有消费性融资也没有了单为解决吃饭问题而进行典当的了，主要是为人民群众解决临时性的资金需求。10多年来典当业为发展经济、支持生产、搞活流通、方便群众发挥了一定的作用，发挥着其他金融机构不可替代的作用。

(师宝华，全国典当专业委员会会长)

(二) 典当业——再度兴盛的家族

据统计，从1987年末到1995年末，在短短的8年里，全国各地政府不同机构批准建立的各类典当行已达3000余家，注册资本金总额约9亿元人民币。1996年4月，中国人民银行颁发《典当行管理暂行办法》，经过一年多清理整顿，重新规范核准的典当行为1350余家，注册资本金总额约80多亿元人民币，从业人员有1万多人。实行股份规范的典当行，注册资本金一律以500万元为起点，少数股本金达到2000多万元。除西藏自治区尚未设立外，全国1350多家典当行分布于30个省（市、区）的262个市和130个县。其中22个省（未包括台湾省）典当行总共为1200家左右，平均每个省54家典当行，其中数量超过100家的是海南、广东、四川三省。4个自治区（未包括西藏）的典当行数量为81家，其中广西是大户，独占49家，其他3个自治区

平均在 10 家左右。深圳特区设有 8 家典当行。由于诸多因素，国内典当行的分布很不均衡，如拥有量最多的省是我国面积最小的省——海南省，共有典当行 123 家；而拥有典当行最多的城市也在海南，海口有典当行 86 家。典当行数量最少的省是安徽省和青海省，各有 3 家，北京的典当行数量在全国列倒数第二，仅有 4 家。除安徽省外，其余省会城市均设有典当行，而山西省的典当行主要集中在省会城市太原。

10 余年来，复出后的典当行经历了两个发展阶段。从 1988 年至 1996 年上半年的 8 年多时间，为迅速发展的起步阶段。这一阶段，由于当时政府主管部门分工尚未明确，尚未颁行统一的相应法规，监管不力，因而典当市场一度处于无序或失控状态。1996 年下半年至今为第二阶段。在这一阶段，根据中国人民银行颁行的《典当行管理暂行办法》，对典当行进行了全国范围的清理整顿，核发金融企业经营许可证，规范典当行的资本金构成形式和组织形式、经营范围、经营方式等，从而使复出的典当业基本走入规范、有序的发展轨道，在国家各级主管机关和有关部门的协同监管之下，初步形成了依法经营、平稳健康发展的局面。

(王勇)

(三) 急用钱，上典当行

最近，在杭州的一些专业市场、收藏品市场、证券交易部、医院等处都可以见到“急用钱，请找国信典当行”的海报，刚成立不久的目前全国规模最大的杭州国信典当行还在一些专业市场上开展典当咨询服务活动。通过各种形式的宣传和典当业务的咨询活动，使人们对现代典当业产生一种新的认识并重新审视，使

典当逐步走向百姓，走向生活，走向未来。

杭州市国信典当行营业以来，对“急用钱”的情况做了分析，主要有以下几个特点：

一是专业市场上的急用钱。浙江省是一个市场大省，据不完全统计，现有各类专业市场 4600 多家，其中杭州有 100 多家，摊主几百万户。但急用钱的情况各不相同，有的进货缺钱，有的扩大经营规模缺钱，有的借钱还钱等。市场资金的流动，有时就像流水一样“急”，有的摊主说，找银行手续麻烦，找朋友有困难，找典当行最便当。从专业市场急用钱的时间来看，一般都在一个月左右的时间，金额一般在 1000 ~ 5000 元左右，当品主要是金银饰品和钻戒等物品。

二是收藏品市场上的急用钱。这个特点还体现在人们对收藏价值的认同和意义的认识。浙江省被视为“文化之邦”，仅杭州市就有十几家收藏品市场。在市场火爆的时候，各类摊主急用钱进一些货，而在当前收藏品市场不景气、低迷的情况下，摊主又不想“割肉”，把一些收藏品低价卖出，而是往往把它作为质押物拿到典当行典当，然后又把从典当行借来的钱拿去做其他生意或进行股票投资。另外，现在许多百姓家里也有一些字画等收藏品，在急用钱的时候，也把它拿到典当行典当。在杭州市国信典当行就发现这样一件事情，有一家三口同时来到典当行，拿了家里一些字画和邮票来典当。据了解，主人因为儿子读重点高中差几分，要向校方交 4 万元，他们自己凑了 2 万多元，还缺 1 万多元，由于两天后必须交钱，在时间急迫的情况下，他们找到典当行把自己珍藏多年的字画拿来典当，解决了儿子读书的大问题。杭州市国信典当行已感觉到，收藏品典当的市场非常大，在杭州有更广阔的前景。

三是证券市场上的急用钱。杭州人的金融意识、证券投资意

识很强，是被许多外省人所公认的。现在仅杭州做股票买卖的人估计有几十万人。在前段股市行情处于“牛”市的时候，许多在证券营业部做股票的人天天跑到典当行，想把自己的汽车、商品房拿来典当。从证券市场急用钱的人员来看，许多人是做得比较成功的。他们想抓住“牛”市机会，扩大规模。从当品来看，多数是一些固定资产。可见，证券市场需要典当，典当在证券市场上有很大的作为和潜力。

四是看病急用钱。现在有些医院经常碰到这样一个难题，有些病人急需住院治疗，但又一时交不起住院费，这曾困扰许多医院的领导，成为医院的一大难题。如果医院因此不及时治疗，又违背“救死扶伤”精神。如果要进行治疗，费用由谁来支付呢？杭州市国信典当行成立后，就帮助一些医院解决了上述的问题。从看病急需用钱的人员来看，既有本地的市民，也有外地的民工等。例如有一位外地民工由于发生意外事故，几位老乡东措西凑了几件戒指、手机等物品拿来典当，及时解决了病人的急需用钱问题。

五是意外的事情急用钱。杭州是一个风景旅游城市，每天都有成千上万人到杭州来。因此，碰到意外的事情也很多，比如，有的人刚到杭州，钱包就被盗或遗失，但又举目无亲，无法解决回家的路费等问题。有一位台州青年人到杭州来，因为钱物被盗，他就跑到杭州市国信典当行，把自己身上惟一的一只戒指拿来典当，解决了回家的路费。当国信典当行帮助他办好典当手续后，他非常高兴地说，如果没有你们典当行，我今天就回不了家，谢谢你们典当行，我下个月来杭州时，就把戒指赎回去。

因此，“急用钱，请到典当行”将逐步在社会生活中被人认识、接受和运用。

（林日葵）

(四) 现代典当行，一盏金融应急灯

1999年，如同过去的每一年一样，发生了无数大大小小的事件。这些事多少会对人们产生一些影响，或许转变人们的观念，或许改变人们的生活。在这一年里，杭州有3家典当行陆续开业，这会使杭州市的典当行由原来的1家一下子增至4家。在这3家新的典当行中，位于庆春路的国信典当行因其注册资金达到了3000万元而成为目前全国最大的一家典当行。这一切，对于广大老百姓来说，意味着将又多了几条便捷的融通资金的渠道。也许在不久之后，我们会发现，典当行就像一盏应急灯，会在我们最需要的时候，给我们一线光明。

一提起典当，人们便会不由自主地想起在影视中看到那种作为“剥削”代名词的当铺：阴暗的店堂、高高的柜台、奸诈的老板和可怜的典当人。在旧社会里，当铺多是穷人才会去的地方。由于典当利息过高，他们几乎没有能力在期限到时把当物赎回。而典当行大都趁人之危尽量地把估价压到不能再低的程度。作为一种剥削工具，旧社会的典当行只为获得暴利而存在。

现代典当行与过去的典当行虽然有着相似的形式，但它们的本质是完全不同的。作为现代银行信贷金融行为的一种补充，现代典当行不是依靠暴利来赢利的，而是靠收取适当的手续费用来进行运作，它们存在的目的是为人们排忧解难、救急济需。

究竟什么是典当？典当是指以物品作质押向典当行借款的行为。由于典当是一种贷款方式，因此典当就其性质而言是一种金融活动。

典当：真实的现代故事

有这么一个关于典当的故事：有个人到杭州出差，不慎将钱

包丢失。他身无分文，又举目无亲，在一筹莫展的情况下，他找到了杭州恒丰典当行，要求典当随身的一些物品。典当行的工作人员了解了情况后，为他办理了典当手续，于是，他为自己解决了回家的路费。

现在的人们都有这么一个体会：虽然钱挣得多了，但总觉得不够用，尤其是碰到急事时。而借钱也是越来越难了，向别人借吧，几十、几百的还好说，上千上万的就没那么容易了，还要欠别人的人情，而且这个人情不是说很容易便可以还清的。找银行贷款吧，不仅条件要求严格，而且手续繁琐，周期长，难以应急。不管怎样，上银行贷款是许多人敢想不敢做的事。这时该怎么办呢？也许去典当行可以作为一种选择。

大家都知道，皮衣是季节性很强的商品。每到换季，皮衣经销商最头痛的就是如何处理皮衣。租个仓库来存放费用太大，清仓甩卖又不能完全解决问题。而杭城的一家皮衣专卖店却有自己的绝招：典当。他们以极低的价格将皮衣当出，清出店面经营其它货物，同时又获得了一定的周转资金。等两三个月后，皮衣就可以赎回上市了。如果有必要的话，还可以续当，这不能不说是一条既方便又省钱省力的好办法。

或急中生智，或缓兵之计。随着观念的变革，“典当”这种资金转换方式会愈来愈频繁地出现在我们身边。

典当：自力更生的“消费信贷”

贷款消费在西方发达国家十分盛行，不可否认，它在促进社会经济的发展中起了重大的作用。但由于它在很大程度上带有一种“提前享受”、“及时行乐”的心理成分。因此，在中国，即使有很大一部分人可以在观念上接受它，在行动上却不一定实施它。毕竟今天花明天的钱，也就是所谓的“寅吃卯粮”，是很难让一贯以勤俭节约著称的中国人接受的。而典当贷款则不同，除

了可以用来救急济需之外，它的最大特点是尽己所能，救己之困。这在很大程度上迎合了中国人的求人不如求己的心理。不仅在中国，即便在经济发达的国家中，人们也同样青睐典当贷款。在最早开办消费信贷业务的美国，典当行业的迅猛发展也是近 10 年的事。进入 90 年代以来，美国的典当行由原来的 7000 多家一下子发展到 16000 多家，增加了一倍还多，而且数量还在不断扩大。

在中国，典当业已有约 1600 多年的历史，改革开放以来，典当业又焕发了新的生机。从 1987 年四川成都出现全国第一家典当行到现在，全国各地已先后涌现出 1000 多家典当行。浙江省到 1998 年 8 月为止，已有 39 家典当行，分布在杭州、温州、宁波、义乌等经济较发达地区，发展势头不可小觑。

典当“程序”一二三

典当能给人们带来那么大的方便，想必许多人打算一试，那末去典当行时需要注意些什么问题呢？

首先，我们要谈一谈哪些物品可以作为典当的质押品。可以质押的东西很多，除了传统的质押品，如金银首饰、钻石珠宝、字画古玩等可以质押外，家用电器、房产、闲置设备、商品物资、原材料、交通工具、有价证券、相机手表、邮票钱币等也都可以作为典当物品。同时要提醒大家的是，虽然有些东西按理来说是可以典当的，但如果它们的价格不稳定，或季节性、流行性太强，典当行是不予收当的，如一些服装、彩电、自行车等。

接下来是怎样办理手续。需要典当的个人应当带上本人身份证、质押物及质押物的发票或有关证明。如果需要典当的人是中小企业或个体工商户，则要带上营业执照、法人代表证明书、法人代表签署的委托证明，到典当行申请贷款。典当行对申请书进行审核，确认无误后，对典当物品进行估价，然后与典当户协

商确定典当期限、利率，收取综合费用后向当户支付典当金。一般 15 分钟左右这些手续就可以办妥了。

关于典当，人们最关心的莫过于利率了。按规定，典当贷款的利率按同档次的银行流动资金贷款利率上浮 50% 确定，利息按天数来计算，长则 3 个月，短则 5 天。每月综合服务费用（包括服务费、保管费、保险费等一切费用）最高不超过典当金的 4.5%，目前在杭州一般为 3.6%。

举个例子，某个体户因为进货需要一笔资金，便到典当行以一批货物质押，向典当行贷款 10000 元，期限为一个月。典当行经审核后认为他符合贷款条件，在预扣 300 元的月综合服务费用（月费率 3.0%）后，向他发放贷款，到期后，这个个体户只需要再付 60 元的贷款利息（月费率 0.6%）后就可以赎回货物了。

据调查，在缺少资金的情况下，目前很少有人想到典当行。这与其说是人们不知道有典当行，还不如说人们不了解典当行。但随着社会的发展，个人金融意识的增强，总有一天，典当会走进人们的生活，成为人们在生活、生产、经营中不可缺少的金融应急措施之一。

（《质量时刊》记者龙岩）

（五）典当行有了“跑街的”

将营销概念注入典当行业中，通过对典当行的宣传和推广来拓展典当业务的发展空间，这一新鲜而大胆的创业思路来自于刚刚成立的杭州市国信典当行。

记者最近在对杭城典当业的走访中了解到，除了开业年限较长的杭州恒丰典当行外，杭州市国信典当行和杭州市银通典当行都属于新面孔，从以上两家典当行的装修风格和典当专业人员的