

李嘉誠賺錢術

藍潮

梁鍵

香港上海滙豐銀行有限公司
Promises to pay the bearer on demand at its Office here.
ONE THOUSAND
HONGKONG DOLLARS
憑票即付
港幣壹仟元

示面額會命

1000

ONE THOUSAND

HONGKONG DOLLARS

港幣壹仟元



賺錢秘笈叢書〔1〕

李嘉誠賺錢術

藍潮

梁鍵著



CICIR 260849

李嘉誠賺錢術

作 者：藍潮、梁鍵

責任編輯：孟耀

封面設計：May Go Production Company

出 版：名流出版社

香港灣仔港灣道一號會展中心四一零一室

電話：2571 3673 傳真：2510 8238

發 行：藝文圖書公司

九龍官塘偉業街九十九號連順工業大廈五字樓

電話：2795 9595 傳真：2795 8818

同德書報有限公司

九龍官塘大業街三十四號楊耀松第五工業大廈地下

電話：2753 6663 傳真：2753 6790

印 刷：亨泰印刷有限公司

初版日期：一九九六年十一月

定 價：港幣八十五元

ISBN : 962-928-006-X

版權所有·不得翻印



年青時候的李嘉誠立下長江般的雄心大志，創立「長江塑膠廠」，率先推出塑膠花，賺了第一桶金。圖為經營塑膠花生意時期的李嘉誠。

and Cement Compa



李嘉誠成功秘笈之一，就是「洋為中用」，大膽起用洋人，令集團管理更具企業化，集團發展目標更具國際化。上圖李嘉誠身邊的，就是李嘉誠重金聘請為自己打工的前和黃洋大班馬世民。

or Hutchison's Tel

和記電訊業務



李嘉誠的成功之處，其一就是任人唯賢，知人善任，並廣採博納，匯會衆人的「絕橋」。圖為李嘉誠得力幹將之一的霍建寧。



自七十年代起，李嘉誠開始叱咤香港地產市場，並在八十年代成為香港最大的華人地產商。李氏能成為地產界的一哥，關鍵一點就是他抓住機遇，從長計議，不斷通過官地拍賣與私地收購等方法，為地產發展提供源源不斷的土地資源。圖為李氏旗下公司發展的黃埔花園住宅區一角。

八五年初，李嘉誠以資產不到七億港元的長江實業，收購資產總值六十多億港元的英資洋行——和記黃浦，蛇吞大象，技驚四方。李氏能贏得這場香港開埠以來特大商戰的勝利，靠的是「以和為貴」、「以退為進」、「以讓為盈」的策略。圖為和記黃浦屬下的國際貨櫃泊位。



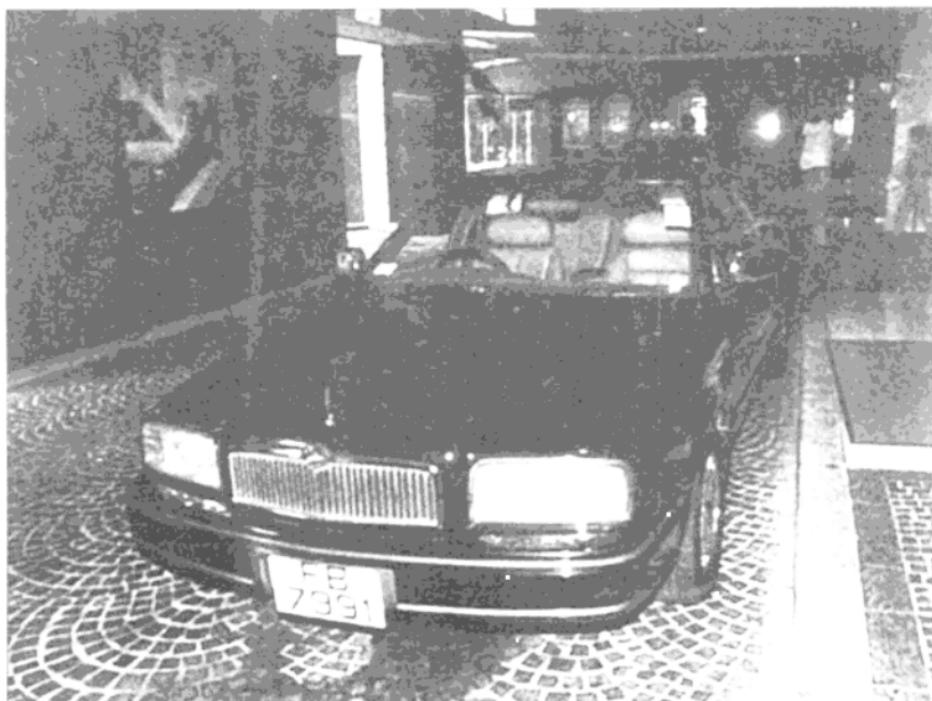
CMP BUSINESS AWARDS 1990



李嘉誠在商界成就卓越，被譽為「超人」。圖為李氏榮獲一九九〇年度香港商業成就獎時，接受前港督衛奕信(右二)的頒獎。



李嘉誠長期奉行「和為貴」的處世營商哲學，廣結良朋，所以在政界、商界、文化界有不少朋友，這使得他左右逢源，事業無往而不勝。上圖左立者為李嘉誠的好友、同是香港地產界風雲人物的李兆基。



這輛車牌為「FB7991」的日產總統型豪華房車，就是李嘉誠平日使用的座駕。但這種房車的香港總代理就是李嘉誠和榮智健等人控有的「大昌」公司，故有人稱李氏推銷商品有絕招，自己使用這種房車，其實就是為之做廣告，實際效果非一般廣告可比。

李嘉誠待人接物有禮有節、和藹可親，時常開懷大笑，笑容可掬，容易引起人們的好感，這是否也成了李嘉誠成功的秘密武器之一？





近年，李嘉誠與不少進軍香港商界的中共「太子黨」合作，雙方相得益彰，李嘉誠的財富更為膨脹，上圖右立者為曾與李嘉誠合作，借殼上市新組中信泰富的中信老闆榮智健。

李嘉誠曾與周北方(左)等中共「太子黨」合組「首長國際」上市，令該股號召力大增，但後來周北方涉嫌經濟案件被內地司法機關查處，但李嘉誠並未受此影響，仍然在香港商界呼風喚雨，果然是「超人」。





九〇年一月，李嘉誠訪華見到鄧小平之後，對香港的前途開始有些動搖，矢言公司不會遷冊的態度一度軟化下來。之後，他開始大規模投資海外，這種分散投資策略，就是不要把雞蛋放在一個籃子裏，以此減少風險。



李嘉誠深諳政治對商業的影響力，故他幾十年來與不少國家的政要關係密切，近年更與中方高層過往甚密。圖為一九九二年，李嘉誠介紹兩個兒子給中共總書記、國家主席江澤民認識。



在安排兒子接班的問題上，李嘉誠在十多年前已經周密部署。長子李澤鉅（左）、幼子李澤楷學成返港後，很快就輔助父親叱咤商界風雲。