

进出口贸易

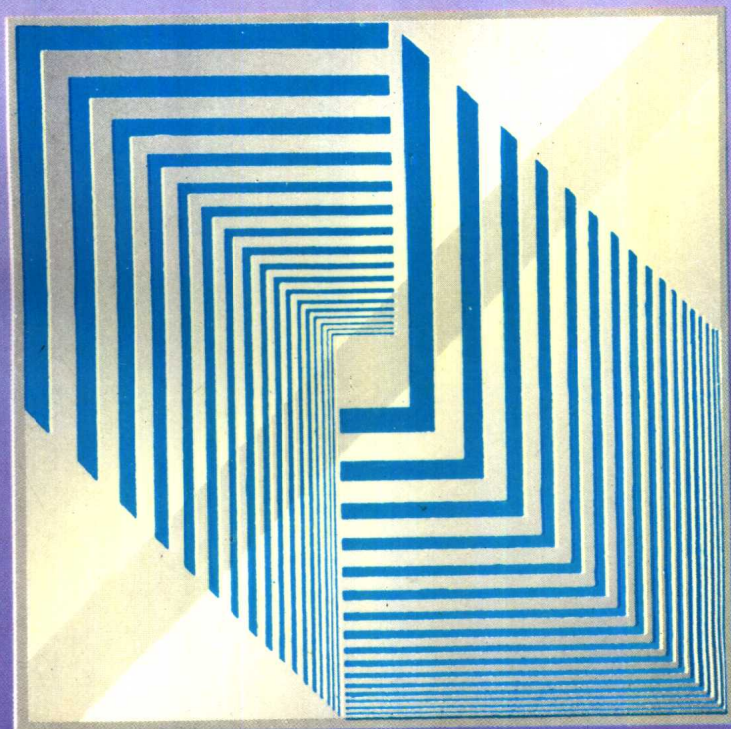
实务教程

主编

吴百福

副主编

周秉成 李正方 徐小薇



上海人民出版社

进出口贸易实务教程

主 编：吴百福

副主编：周秉成 李正方 徐小薇

上海人民出版社

特约编辑 顾家熊
责任编辑 何元龙
封面装帧 陆素义

进出口贸易实务教程

主编 吴百福

副主编 周秉成 李正方 徐小微

上海人民出版社出版、发行

(上海绍兴路54号 邮政编码 200020)

新华书店上海发行所经销 上海市印刷七厂一分厂印刷

开本 850×1156 1/32 印张 21.5 插页 8 字数 495,000

1996年2月第1版 1996年12月第4次印刷

印数 30,001—50,000

ISBN 7-208-01920-7/F·394

定价 24.00元

前 言

党的十四届三中全会以来,我国的改革开放加大了力度,加快了步伐,有中国特色的社会主义市场经济体制正在逐步建立。在此情况下,我国的对外经济贸易要更好地与国际经济接轨,加速提高在全世界经济贸易中的比重,并使之成为世界经济不可缺少的重要组成部分,从而推动我国整个国民经济的加速发展。

面对这种新的形势,目前迫切需要解决的重要问题之一,就是要抓紧培养一批能够适应社会主义市场经济体制,既有国际经济贸易的理论基础,又有从事对外经济贸易实际工作本领的人才。对此,除了要加强学校专业教育外,还要对正在和将要从事外经贸工作的人员进行业务培训和职前培训,以期逐步适应进一步扩大对外开放和对外经贸事业发展的需要。本书就是在原有教材的基础上,根据国内外最新发布、修订和实施的有关法律、法规,特别是国际商会制订的《1990年国际贸易术语解释通则》和《跟单信用证统一惯例》(1993年修订本)以及1995年5月第八届全国人大常委会第13次会议通过的《中华人民共和国票据法》的颁布和实施,并结合近年来我国外贸体制改革和国际贸易实践中出现的新情况、新做法,充实内容,重新进行编写,为校内外教学与在职工作人员的业务培训和职前培训提供一本内容较为详尽的有关进出口贸易实务知识的教材。

参加本书编写的有:吴百福(绪论、第八、十一、十二、十三、十四、十五、十六章和第二十一章中的第一、二、六节)、聂清(第

一、二章)、李国权(第三、九章和第二十一章中的第三、四、五节)、周秉成(第五、六、七章、第二十章第一、二、三、四节)、张骏(第二十章第五节)、徐小薇(第四、十、十七、十八、十九章)、李正方(第二十二、二十三、二十四、二十五、二十七章)、汪学培(第二十六、二十八、二十九、三十章)等同志。本书由吴百福担任主编,负责总纂,周秉成、李正方、徐小薇担任副主编,负责统稿。

限于编者水平,书中的缺点和不妥之处,在所难免,请使用本教程的老师 and 读者批评指正,以便再版时更臻完善。

上海对外贸易学院

国际经贸学院

1995年7月

目 录

前 言	1
绪 论	1
思考题	18

第一篇 合同的标的

第一章 商品的名称和质量	21
第一节 商品的名称	21
第二节 商品质量的含义和要求	23
第三节 商品质量的规定方法	26
第四节 买卖合同中的品名质量条款	35
思考题 案例	40
第二章 商品的数量	42
第一节 数量的计算	43
第二节 买卖合同中的数量条款	47
思考题 案例	50
第三章 商品的包装	51
第一节 运输包装	52
第二节 销售包装	56
第三节 中性包装	59
第四节 买卖合同中的包装条款	60
思考题 案例	63
第四章 货物的检验	64

第一节	买方的检验权	65
第二节	检验的时间和地点	67
第三节	检验机构	70
第四节	检验证书	75
第五节	检验标准与方法	77
第六节	买卖合同中的检验条款	79
第七节	全面进口监管计划	81
思考题	案例	83

第二篇 商品的价格和贸易术语

第五章	贸易术语	86
第一节	贸易术语的含义和作用	86
第二节	有关贸易术语的国际惯例	87
第三节	六种主要贸易术语	98
第四节	其他七种贸易术语	112
思考题	案例	118
第六章	买卖合同中的价格条款	120
第一节	作价方法	120
第二节	计价货币	124
第三节	计价数量单位与单位价格金额	128
第四节	贸易术语的选用	129
思考题	案例	131
第七章	出口成本核算与佣金和折扣	132
第一节	出口商品成本核算	132
第二节	佣金和折扣	134
思考题	案例	137

第三篇 货物的交付

第八章 交货时间和地点	140
第一节 “交货”和“装运”的概念	141
第二节 装运时间的规定方法	142
第三节 分批装运和转运	145
第四节 装运地和目的地	149
思考题 案例	154
第九章 运输方式	156
第一节 海洋运输	156
第二节 铁路运输	168
第三节 航空运输	171
第四节 公路、内河、邮政和管道运输	174
第五节 集装箱运输	176
第六节 国际多式联运和大陆桥运输	179
思考题 案例	182
第十章 保险	185
第一节 保险的基本原则	186
第二节 货物运输保险保障的范围	190
第三节 我国海洋运输货物保险的险别与条款	195
第四节 我国陆空邮运输货物保险的险别与条款	202
第五节 伦敦保险业协会海运货物保险条款	208
第六节 进出口货物运输保险实务	211
第七节 买卖合同中的保险条款	219
第八节 出口信用保险和产品责任保险	221
思考题 案例	228

第四篇 货款的结算

第十一章 票据	233
第一节 汇票	234
第二节 本票和支票	242
思考题 案例	247
第十二章 汇付和托收	249
第一节 汇付	249
第二节 托收	253
第三节 国际保理	266
思考题 案例	269
第十三章 信用证	271
第一节 信用证的含义	271
第二节 信用证的当事人	272
第三节 信用证的内容	275
第四节 信用证的收付程序	276
第五节 信用证的性质和作用	281
第六节 跟单信用证统一惯例	283
第七节 信用证的特点	286
第八节 信用证的种类	288
第九节 SWIFT 信用证	298
思考题 案例	306
第十四章 银行保证书和备用信用证	308
第一节 银行保证书	308
第二节 备用信用证	315
思考题 案例	319
第十五章 不同结算方式的选择使用	320

第一节	选择结算方式应予考虑的因素	320
第二节	不同结算方式的结合使用	322
第三节	分期付款与延期付款	325
思考题	案例	327
第十六章	买卖合同中的支付条款	328
第一节	汇付条款	328
第二节	托收条款	329
第三节	信用证支付条款	332
思考题	案例	338

第五篇 争议的预防与处理

第十七章	索赔	343
第一节	违约责任	343
第二节	索赔与理赔	345
第三节	买卖合同中的索赔条款	347
思考题	案例	352
第十八章	不可抗力	354
第一节	不可抗力事件的认定和处理	354
第二节	不可抗力事件的通知和证明	356
第三节	买卖合同中的不可抗力条款	357
思考题	案例	360
第十九章	仲裁	362
第一节	仲裁的形式和机构	362
第二节	仲裁协议	364
第三节	仲裁程序	366
第四节	仲裁裁决的承认和执行	371
第五节	买卖合同中的仲裁条款	373

思考题 案例	376
--------------	-----

第六篇 出口合同的磋商、订立和履行

第二十章 出口交易磋商和合同订立	380
第一节 出口交易磋商的形式和内容	380
第二节 出口交易磋商的一般程序	383
第三节 出口合同的订立	388
第四节 书面合同的签订	402
第五节 交易磋商中应注意的问题	407
思考题 案例	414
第二十一章 出口合同的履行	418
第一节 准备货物	419
第二节 落实信用证	432
第三节 安排装运	445
第四节 制单结汇	451
第五节 出口收汇核销和出口退税	470
第六节 对违约的处理	472
思考题 案例	475

第七篇 进口贸易

第二十二章 进口交易前的准备	482
第一节 调查研究	482
第二节 进口成本核算	483
第三节 进口货物许可证的申领	487
思考题 案例	488
第二十三章 进口交易磋商和合同订立	490
第一节 进口交易磋商	490

第二节	进口合同的签订	497
思考题	案例	509
第二十四章	进口合同的履行	511
第一节	信用证的开立和修改	511
第二节	安排运输和保险	514
第三节	审单和付款	517
第四节	进口报关	520
第五节	商品检验	523
第六节	进口索赔	525
思考题	案例	528

第八篇 国际贸易方式

第二十五章	经销和代理	530
第一节	经销方式	530
第二节	代理方式	533
思考题	案例	541
第二十六章	招标与投标	542
第一节	招标	543
第二节	投标	545
第三节	开标与评标	546
第四节	签订协议	548
思考题	案例	548
第二十七章	拍卖和寄售	551
第一节	拍卖	551
第二节	寄售	552
思考题	案例	555
第二十八章	对等贸易	556

第一节	对等贸易的基本形式	556
第二节	对等贸易的产生和发展	559
第三节	对等贸易的具体做法	560
思考题 案例		564
第二十九章	对外加工装配业务	566
第一节	对外加工装配的含义和特点	566
第二节	对外加工装配业务的发展和运用	567
第三节	对外来料加工、来件装配业务的基本做法	568
第四节	对外加工装配合同	569
第五节	开展对外加工装配业务的基本程序	573
思考题 案例		575
第三十章	期货交易	577
第一节	期货交易的产生和发展	578
第二节	期货交易的功能	580
第三节	期货交易所的交易内容	581
思考题 案例		587
附录一:	《中华人民共和国涉外经济合同法》	588
附录二:	《联合国国际货物销售合同公约》	594
附录三:	《1990年国际贸易术语解释通则》(国际商会第460号出版物)	(周秉成 黄晓光译)619
附录四:	《跟单信用证统一惯例》(1993年修订本)(国际商会第500号出版物)	(周秉成 吴百福译)649
附件一:	售货确认书	
附件二:	跟单信用证	
附件三:	汇票	
附件四:	商业发票	
附件五:	海运提单	

附件六：保险单

绪 论

进出口贸易实务是一门研究国与国之间有形商品即货物买卖的有关理论和实际业务的课程,也是普通高等院校和成人高等院校对外经济贸易专业中的一门专业基础课程。其任务是:使学生通过本课程的学习,初步掌握在我国对外贸易的方针政策指导下,进行国际货物买卖的基本理论、基础知识和基本技能;学会在进出口贸易活动中,既能结合我国实际,切实贯彻企业的经营意图,又能符合国际贸易惯例和法律规范。

进出口贸易,或称对外贸易,按传统的或狭义的理解,仅指货物的进出口。1986年发动的关贸总协定乌拉圭回合谈判根据当前国际经济往来的实际,把对外贸易的定义扩展为包括货物进出口、技术进出口和服务进出口三大内容。本世纪60年代以来,随着科学技术的突飞猛进,带来了生产力的巨大发展和国际分工的进一步深化,国际贸易的方式和内容也都发生了重大变化。以许可贸易为主要形式的技术转让,以及包括交通运输、银行、保险、旅游、船舶维修、技术咨询、各种形式的劳务合作等在内的国际服务贸易(即无形贸易),已占有相当比重。但是,无论在我国,还是在国际上,货物买卖(即有形贸易)仍然是国际贸易中最基本、最主要的部分,仍占最大比重。而且,有关技术转让与各种服务贸易的业务和做法,不少也是从货物买卖的基本做法中脱胎出来的,有的还是直接沿袭货物买卖的基本做法。所以,有关国际货物买卖的基本理论和业务做法,仍然是每一个从事

各种国际贸易实际工作和研究工作的人员必须掌握的基本知识之一。同时,了解和掌握国际货物买卖的知识,也是为更好地了解 and 掌握技术进出口和国际服务贸易方面知识的途径之一。本教程就是主要介绍国际货物买卖方面的基础理论、知识和基本的操作技能。

第一节 《进出口贸易实务教程》的内容 与教学方法

一、《进出口贸易实务教程》^①的主要内容

国际货物买卖是通过磋商、订立、履行国际货物买卖合同进行的,订立和履行国际货物买卖合同对当事人双方的权益关系重大。《中华人民共和国民法通则》第85条明确指出:“合同是当事人之间设立、变更、终止民事关系的协议。依法成立的合同,受法律保护。”一个国家的企业为出售或购买有形商品而订立的出口合同或进口合同,统称国际货物买卖合同,或称国际货物销售合同,则是指营业地在不同国家的当事人之间订立的就一方(卖方)将特定货物交付给另一方(买方),另一方收取该项货物并支付货款的有关事项的协议。其基本内容就是:买卖双方当事人买卖特定货物所涉及的权利义务的具体规定,其表现形式主要是合同条款,即交易条件在合同中的规定,其中包括成交商品的品名和质量、数量、包装、检验、价格、交付的时间和地点、运输、保险、价款的支付、索赔、不可抗力、仲裁等。由于这些条款的内涵及其在法律上的地位和作用各不相同,各国法律和国际惯例也不尽一致,以致使实际业务的具体操作增加了难度。因此,熟悉

^① 以下均简称:《教程》。

订立和履行国际货物买卖合同的基本环节,掌握各项交易条件和合同条款的规定方法,了解有关国际惯例和法律规则,并能根据我国对外贸易的方针政策和企业的经营意图,予以灵活运用,应是每一个外贸工作者必须具备的基础知识和基本技能。本《教程》就是以国际货物买卖为对象,以交易条件和合同条款为重点,以国际贸易惯例和法律规则为依据,并联系我国外贸实际,具体介绍国际货物买卖合同的内容以及合同订立和履行的基本环节与习惯做法。

随着国际政治形势、经济生活的不断变化和国际贸易的进一步发展,国际货物买卖的状况和促销手段、销售渠道也在变化与发展。就国际贸易方式言,正日益多样化,并涌现了不少综合性的方式。近年来,除了传统的方式外,还产生了融货物、技术、劳务和资本移动为一体的新的国际贸易方式,致使在目前的国际贸易实践中,除了大量采用单边进口和单边出口外,还有经销、包销、代理、招标投标、加工业务、补偿贸易、期货交易等,而研究有关货物买卖的各种国际贸易方式的做法、特点及其发展,也是本课程的任务之一,因此也是本《教程》内容的重要组成部分。

为便于教学,在全书的内容安排上,以通常的逐笔成交,货币结算的单边出口贸易实务为主线进行阐述。另设专篇介绍进口贸易的基本做法和程序。全书除前言、绪论外,共分八篇:第一篇至第五篇,为交易磋商和国际货物买卖合同的内容,分别论述买卖合同的交易条件及其在合同中规定的方法——合同条款以及有关的国际惯例和法律规则;第六篇,为出口合同的磋商、订立和履行;第七篇,为进口贸易;第八篇,为当今国际贸易特别是我国外贸实践中使用较多的包括传统的和近年来发展起来的有关国际货物买卖的贸易方式。