

农民致富200例

安徽科学技术出版社农业编辑室编
安徽科学技术出版社



5.12

农民服务台丛书之四 • 农民服务台丛书之四 • 农民服务台丛书之四 •

农民服务台丛书之四

农民致富 200 例

安徽科学技术出版社农业编辑室编

安徽科学技术出版社

责任编辑：唐季南
封面设计：刘筱元

农民致富200例

安徽科学技术出版社农业编辑室编

安徽科学技术出版社出版

(合肥市跃进路1号)

安徽省新华书店发行 安徽新华印刷厂印刷

开本：787×1092 1/32 印张：5 字数：104,000

印数：600,001—120,000

1984年10月第1版 1984年10月第1次印刷

统一书号：16200·94 定价：0.56元

前 言

近年来，农村在实行联产承包责任制基础上涌现出一批专业户，他们在三中全会路线指引下，正以惊人的胆识、毅力、才干，踏踏实实，艰苦奋斗，创造出一个又一个向农业现代化奋进的奇迹！他们带头勤劳致富，带头发展商品生产，带头学习和应用科学技术，带头学会使用新的经营管理方法，成为八十年代新型农民的先进代表。在他们的带动下，整个农村经济出现了前所未有的生机勃勃，欣欣向荣的新局面。

当前，如何因地、因时、因人制宜，千方百计地寻找生财之道，使农民尽快富裕起来，使农村富裕起来，已成为广大农民群众最关心的问题。为了帮助农民寻找勤劳致富的门路，学习致富的新鲜经验，我们从全国各地报刊上今年报道的专业户致富先进材料中，汇集、编选了二百多例，编成《农民致富200例》一书，奉献给广大农村读者。

本书着重选编了已经先富起来的一部分农民在养殖、种植、副业、运输、经商、制作、加工等方面的成功经验，内容丰富多样，文字简明扼要，是广大农民致富的好参谋，也是广大农村干部组织领导群众勤劳致富的良师益友。

编 者

1984.7.

目 录

乐意种田致富的粮食专业户	1
一个培育果苗良种的专业户联合体	2
专业种田 粮丰财旺	2
学科学敲开致富门	3
立体种植 一箭三雕	4
一项新技术带起三十多个万元户	4
节省投资 经营有方	6
巧用土地 收入倍增	6
投一元费用 获九元效益	7
先知当地情	8
巧卖也生财	8
三分田里做文章	9
屡挫屡干闯出翻身路	10
能干会算 本少利大	10
综合利用 山地变宝	11
初中生成成了种菜专家	12
瓜园里的发财奥秘	12
科学栽蘑菇 热心传技术	14
靠知识致富 向科研投资	14
二十一斤重的一棵大花菜	15
制种九亩 收入四千	15

实现机械化好处多·····	16
精细管理 种百合致富·····	18
节约也是致富道·····	18
一业兴百业旺·····	19
手工变成机械化 一年收入超万元·····	20
“笋王”陈康飞·····	21
靠信息搞生产的富裕户·····	22
两亩荒山种天麻 两年收入两万八·····	22
小酸枣敲开了致富门·····	24
桔树苗壮“穷根”除·····	24
陈金满种菜“立体化”·····	25
靠山吃山养山 林茂粮丰人欢·····	25
李先仁种慈姑棋高两着·····	26
小青年 办大事·····	27
舍得花钱搞基建 致富基础更牢靠·····	27
不随“大流”走 不放“马后炮”·····	28
联合体的威力·····	29
稳步发展 致富有方·····	31
蓝家崇把鸡养“神”了·····	32
鸡兔同笼养 防病又高产·····	33
一花引来百花艳·····	34
养鸭致富 年获纯利四千九·····	34
科学养鸭 四季不掉膘·····	35
良性循环收益高·····	36
挫折不灰心 小赔赚大钱·····	37
一专带多业 提高商品率·····	38

当年杀敌英雄 今日“养猪状元”	38
知青养猪 肥多粮多收入多	39
注意选择良种 坚持科学喂养	40
养鱼“三改” 低耗高产	41
发挥技术优势 不怕市场竞争	41
“鱼苗王”的秘密	42
承包水库 养鱼致富	44
科学养鱼闯新路	45
承包鱼湖 一年致富	46
养鱼致富的万元户	47
锅底田变成富鱼塘	48
养鱼种 售鱼苗	49
科学养奶牛 经济效益高	49
养了奶羊发了家	50
养羊的目的不是“开动物园”	50
胡玉栋养牛致富	51
勤劳养兔 一年致富	52
陈桂花养兔有妙方	52
“养蜂冠军”带起十个万元户	53
科学养鹌鹑 致富不忘邻	54
五社员合育蚌苗	54
养虾能手传“虾经”	55
蚯蚓招财	55
当年栽桑 当年得益	56
养殖紫菜海带 渔家致富有路	56
养毒蛇致富的万元户	57

养鸟也能致富·····	58
捕鼠喂貂 一举多得·····	59
养育蛭苗 得利万元·····	59
一得一失 全在智力·····	60
家庭成员各展所长·····	61
油香飘逸专业村·····	61
小庭院成了小“钱”院·····	62
生姜制成片 出口赚外汇·····	62
脑勤生百巧 嘴勤信息多·····	63
合理分工 各展其能·····	64
农家贮藏业利国富民·····	64
靠海吃海 就地生财·····	65
恢复传统副业 发展商品生产·····	65
打草绳致富·····	66
增加技术投资 提高竞争能力·····	67
十七户农民合资兴办淀粉制品厂·····	68
家庭办起面包厂 质优价廉销路畅·····	69
家庭面粉厂 越办越兴旺·····	69
发挥专长 织网致富·····	70
跨县加工 发挥特长·····	70
兄弟办粉坊 收入上万元·····	71
办起加工厂 不怕卖豆难·····	71
农民办厂 产销两旺·····	72
刘志根家办黄连加工厂·····	74
勇创名牌 织席致富·····	74
变废为宝巧致富·····	75

以诚待客 薄利多销·····	75
专业户经营小煤窑·····	76
经营管理好 经济效益高·····	77
就地取材 兴办纸厂·····	78
代耕致富 不忘乡邻·····	78
想当经济富户 先当知识富户·····	79
转包责任田 专业修农机·····	79
创业有气魄 致富有远见·····	80
经济学进了农家门·····	80
专业户聘请技术员 生产有了新发展·····	81
造船木匠施展祖传手艺·····	82
劈山打石开财源·····	82
“锄镰司令”成了“七机部长”·····	82
有原料有销路的家庭针织厂·····	84
雅致漆筷被选为旅游纪念珍品·····	85
自理口粮住城镇 自产自销棕制品·····	85
请来一个人 富了一个村·····	86
农家企业的一枝花·····	86
缺门生意旺·····	88
你见过卖“散装沙发”吗?·····	88
兴旺的家庭工厂·····	90
审时度势 不失良机·····	91
小能人自建面粉厂·····	91
在管理上下功夫 在经营上做文章·····	94
机械化 甜头大·····	95
农民开发小矿业·····	95

石头致富记·····	96
做活愁停电 青年办电站·····	97
冷门手艺热门货·····	98
两头让利 多产多销·····	98
余粮变麻花·····	99
上门加工找财路·····	99
利用当地余粮 大搞加工增值·····	100
加工水产 支援出口·····	100
身怀一技之长 成为万元富户·····	101
加工猪鬃 远销八国·····	102
自产自加工 收入翻一番·····	102
青梅变蜜饯 万斤赚八千·····	103
山芋干熬糖稀城乡适销·····	103
人多劳力少 也有致富路·····	103
绘图竹帘 适销对路·····	104
一天十根索 银水流进屋·····	105
种藕磨粉发展名牌商品·····	106
远近闻名的酒曲专业户·····	106
家庭皮件厂·····	107
小小钓鱼钩 一年卖两千·····	107
家庭搞贮藏 收入翻两番·····	108
农民办起了食品厂·····	108
榨菜大王——陈细鼎·····	109
“变着法儿”卖·····	111
鹤鹑皮蛋入沪记·····	111
制绢花也能发财·····	112

张兴旺的兴衰史	113
用信息“张网” 靠经营“捕鱼”	114
山区生财也有道	116
“蜡果王”与“万元户”	116
懂得生意经 勤劳先致富	117
受人称赞的农民推销户	118
运销肥料发大财	118
长途贩运“三字经”	119
山区开展长途贩运 富了个人活了山村	120
小卖部做大买卖	121
出租汽车生意隆	121
小店经销高档品	122
脚踏实地 量力而行	122
保质保量 上门销售	123
边干又边学 生意做到家	123
市场信息通 滞货也畅销	124
一个推销户带出了专业村	124
商品流通中的轻骑兵	125
提篮叫卖入京津 小葵花籽变成金	126
不光自己增收 还为乡民图利	127
前门开店 后门种田	127
跨省经营 发展商品生产	128
当百户长 销万元货	129
用飞机抢来的买卖	130
人无我有 甘当配角	130
“推销状元”	131

乐为桑苗当“红娘” 蚕乡焕发新生机	132
赶马大嫂	133
新闻人物	134
小小联合体 挤进大城市	134
联合办货栈 一年利三万	135
不惜巨款买专利 眼观六路做买卖	136
葡萄园里的“育苗大王”	137
上山采巴戟 下山繁药苗	138
摸准服装行情的“缝纫状元”	138
活跃在山区的电影放映专业户	139
学习现代建筑技术的家庭建筑队	139
服务周到 顾客盈门	140
土地转包 两家发财	141
心灵手巧的针织姑娘	141
家庭缝纫学校	142
农民办旅游 便客又致富	143
利用黄河淤土烧花盆	144
花坛高手敢闯国际市场	144
百花园中“花姑娘”	145
十万打菊花远销香港	145
好种配巧法 四季有鲜花	146
山区“盆景鹿” 畅销大城市	146
屋边建“四园” 收入近万元	147

乐意种田致富的粮食专业户

江苏省太仓县新湖乡新屋村第十队社员蒋炳林，夫妻俩安心务农，由穷变富，成了粮食专业户。1982年他家承包8亩6分麦地、18亩6分水田，收到粮食23,349斤，卖给国家18,748斤，加上家庭副业收入，全年净收入1,900元。1983年，他家承包的责任田还是那么多，加上饲料田、自留田，还有十边，共有22亩4分，其中21亩种了水稻，1亩多种上七七八八的经济作物。一熟三麦一熟稻，总共收到27,300多斤，扣除口粮、种子和饲料粮外，卖给国家的2万斤有余。出售的商品粮、油菜籽，加上部分稻草麦草，共计收入4,500多元。支出帐四笔：一是化肥农药，二是机耕、脱粒和水费，三是农业税、管理费、公益金、公积金，四是稻麦种子。收支相抵，净收入2,000多元。蒋家粮多，家庭副业也好，全年出售10头肥猪，60只鸡鹅，加上毛豆、蚕豆、芋头、大蒜等，收入1,300多元。农业加副业，一年净收入3,400多元。夫妻俩是整劳力，算算帐，平均每人月收入140多元。

蒋炳林夫妻俩种这么多粮田，当然季节性的忙是很劳累的。割小麦时，早上3点半下田，带一筐粽子，直到晚上8点半才收工。秋种时，听广播说3天后有雨，两人在地里连续干了两个整天加三个夜班，把8亩6分小麦全部种好。肥田以农家肥为主，麦地上河泥、猪粪1,200多担，水稻田施自然肥料1,600多担。田多，稻草麦草也多，都由他夫妻俩流汗挑回去的。

有人说种田又苦又累，蒋炳林不与人争论，而是公开声称：我家乐意多种田，谁家有了好行当，不想种田的，丢下来，

我想再转包四、五亩，这样给国家提供商品粮更多，我家也富得更快。

一个培育果苗良种的专业户联合体

四川省金堂县五凤乡由培育果苗专业户组成的联合体重视收集经济信息，致力于柑桔品种改良，为发展商品柑桔生产提供优质服务。1983年这个联合体育果苗100多万株，还嫁接良种穗条55万多株，不仅满足本地需要，还向省内其他地、市和外省提供各种良种果苗，共收入30,700多元。

这个联合体由果苗“土专家”张显光倡议发起，由15个培育果苗专业户组织的生产经营组织。联合体根据对市场的预测和分析，积极走改良品种的道路。他们选育培植母本树，嫁接培育出100多万株脐橙、锦橙、血橙、夏橙、无核柚等果苗。经过改良的脐橙，不仅个大皮薄、色泽金黄、果肉丰满、鲜嫩香甜，而且产量高，从实验树结果看，单株产量接近同龄广柑树。其他品种也都各有所长，深受果农欢迎。联合体对买方实行“三包”，即包良种纯正，包壮苗无病，包技术指导，同时还接受技术咨询，以优质服务博得各地好评。

专业种田 粮丰财旺

河南省长葛县增福庙乡曹庄村粮食专业户王长欣，承包24.2亩地，种粮食21亩。1983年粮食总产35,600斤，出售商品粮26,700斤，人均贡献2,670斤，全年经济收入12,500多

元。

王长欣是个种田能手，懂技术，会管理，好钻研。他除种好责任田外，还承包了距村较远别人不愿承包的“荒薄地”和“三跑田”（跑水、跑肥、跑土）。他认为，只要勤劳，善于经营，种庄稼也能聚宝生财。他全家起早贪黑，翻地除草，拣除石块，起高垫低，垒起地埂，使“三跑田”变成“三保田”，亩产小麦达到800斤以上。他还因地制宜，选用良种，合理密植，根据不同苗情，有的施“偏心肥”，有的浇“偏头水”，该治虫的治虫，该保墒的保墒。为了提高劳动生产率，他自筹资金，先后购买了手扶拖拉机、喷灌机、收割机、播种机、水泵等，实现了从送粪、犁地、播种、灌溉到收割、脱粒的机械化。

学科学敲开致富门

河南省太康县老冢乡李丙异村农民李天相，解放前只上过5年私塾，文化基础比较差。党的十一届三中全会以后，他在农业生产上积极学科学，用科学。一家三口，承包6亩耕地，为了提高土地利用率，增加经济收入，三年来，他积极推行麦棉、麦菜、麦瓜间作套种，实现了一年两熟、三熟甚至四熟。1983年他成功地进行了五项科研试验，都取得显著的经济效益，全年经济收入达到4,500元，人均收入1,500元，由过去的贫困户一跃成为村里冒尖的富裕户。

李天相靠科学致富，在周围三里五村的农民中产生了极大吸引力，纷纷向他学艺求教。李天相在自己家里设立了一个技术咨询点，随时解答农民们的技术疑难；还应邀在全乡

各村讲农业技术课30多次，听课群众累计不下万人。为了解决当地群众买玉米良种的困难，李天相带10户农民搞玉米制种30亩，在玉米生长的各个环节，进行地头讲解，帮助他们掌握制种技术。三年来，李天相为本村和外村120户农民提供红薯秧苗1,200多斤，并为困难户免费提供番茄苗4万多棵。

在李天相的示范指导下，全村许多人成了“种子迷”。1983年全村40户家家增产，粮食比去年增长六成，一举跨入全乡先进行列。

立体种植 一箭三雕

辽宁省本溪市思山岭乡农民王宗仁，采取地下层种天麻、地面种蔬菜、利用空间栽葡萄的“立体型”种植方法，1983年在1.1亩地上共收获葡萄11,415斤、天麻420斤，培育猕猴桃苗4,000棵，加上出售葡萄苗和蔬菜的收入，总产值达19,600元，纯收入16,000元。

1981年，王宗仁选择了朝阳、背风、排灌条件较好的1.1亩地，搭起一个塑料薄膜大棚，使棚内温度保持在15~25℃，他在棚内种植葡萄，同时在葡萄垄之间的空地上套种白菜、番茄、黄瓜等蔬菜，获得了成功。1983年春天，又在葡萄垄之间的空地上栽种天麻，从天麻到地面有12厘米厚的土层，仍旧用来种菜，培育猕猴桃苗。

一项新技术带起三十多个万元户

山东省泰安市大北岭村王玉亮、王玉玲兄妹二人，靠科

学致富，试验成功山楂种育苗新技术，3年收入10万余元，成为泰山脚下的富裕户。

35岁的王玉亮曾经在县办林校学习过，对科研发生兴趣。他看到家乡种植的山楂树是用根系繁殖，要从东北买回野生根嫁接，成树后结果盛期只有10年左右，而果实还易遭虫害。这种传统的根系繁殖法不仅影响山楂种植速度，也影响群众的经济收入。于是，他和初中毕业的妹妹玉玲，决心进行山楂种育苗试验。兄妹俩订阅了《农业知识》、《果树栽培》等十多种报刊，并多次到泰安、济南等地科技部门查阅资料，学习有关山楂种育苗试验的一些理论知识。他们首先找到了山楂种硬壳开裂、下种发芽的办法，又多次研究，摸到了幼芽立枯病、土蚕、金针虫等病虫害的防治措施。山楂苗嫁接，更是一场艰苦劳动，必须在农历七八月进行，每天劳动下来，两人都累得汗流浹背。经过1年多的艰苦努力，山楂种育苗试验终于获得成功。1982年荣获泰安地区科研成果二等奖。这项新技术，也使王玉亮一家走上富裕道路。自1979年以来，他家向社会提供山楂芽苗100多万株，嫁接苗9万多棵，成苗4万棵。头两年，每年收入万元，后三年收入共10万多元。

王玉亮兄妹走上富裕之路后，又热情向群众传授技术，先后为泰安市举办了8次山楂种育苗培训班，又深入110多户农民家里传授技术，帮助群众育苗80多万株，嫁接8万多株，为本村群众提供2,000多斤优质山楂种。在他兄妹二人的帮助下，有30多个联系户现在都成了万元户。