

发展中国家对外贸易 政策与措施研究

揭筱纹
罗建
赵力宾 著

四川大学出版社

(川) 新登字 014 号

责任编辑：庄 剑

封面设计：唐利民

技术设计：庄 剑

责任印制：李 平

发展中国家对外贸易政策与措施研究

揭筱纹 罗 建 赵力宾 著

四川大学出版社出版发行 (成都市望江路 29 号)

新华书店经销 冶金部西南勘查局测绘制印厂印刷

850×1168mm 32 开本 6.5 印张 2 插页 160 千字

1997 年 12 月第 1 版 1997 年 12 月第 1 次印刷

印数：0001—1000 册

ISBN7-5614-1650-4/F·252 定价：12.00 元

目 录

| | |
|-----------------------------|-------|
| 第一章 国家贸易政策 | (1) |
| 第一节 国际贸易政策概述 | (1) |
| 第二节 对外贸易政策的类型和特点 | (8) |
| 第三节 我国的对外贸易政策与措施 | (17) |
| 第四节 对外贸易管理 | (22) |
| 第五节 主要发展中国家的贸易政策和措施 | (29) |
| 第二章 关 稅 | (35) |
| 第一节 关税概述 | (35) |
| 第二节 关税的种类及征收 | (36) |
| 第三节 海关税则及通关手续 | (47) |
| 第四节 发展中国家及我国关税制度概况 | (53) |
| 第三章 非关税壁垒 | (56) |
| 第一节 发展中国家非关税措施的特点与种类 | (56) |
| 第二节 我国对部分进口产品采用的非关税措施 | (65) |
| 第三节 如何对付非关税壁垒 | (70) |
| 第四章 普惠制方案 | (77) |
| 第一节 普惠制的原则、目标、作用 | (78) |
| 第二节 普惠制方案中的规定 | (82) |
| 第三节 我国接受和利用普惠制的简况 | (95) |
| 第五章 鼓励出口的措施 | (98) |
| 第一节 出口信贷..... | (100) |

| | | |
|-----|--------------------|-------|
| 第二节 | 出口信贷国家担保 | (104) |
| 第三节 | 其他鼓励出口的措施 | (108) |
| 第四节 | 我国鼓励出口的主要措施 | (113) |
| 第六章 | 出口管制措施 | (117) |
| 第一节 | 出口管制的商品和手段 | (117) |
| 第二节 | 出口管制形式 | (123) |
| 第三节 | 我国对部分出口商品的管制 | (126) |
| 第七章 | 贸易条约与协定 | (133) |
| 第一节 | 贸易条约与协定概述 | (133) |
| 第二节 | 贸易条约与协定种类 | (135) |
| 第三节 | 贸易条约与协定适用的法律原则 | (143) |
| 第四节 | 支付协定与国际商品协定 | (149) |
| 第八章 | 关税与贸易总协定 | (153) |
| 第一节 | 关税与贸易总协定概述 | (153) |
| 第二节 | 关税与贸易总协定的主要内容和基本原则 | (157) |
| 第三节 | 关贸总协定召开的历次贸易谈判 | (163) |
| 第四节 | 乌拉圭回合多边谈判 | (168) |
| 第五节 | 我国与关贸总协定 | (176) |
| 第九章 | 世界贸易组织 | (184) |
| 第一节 | 世界贸易组织概述 | (184) |
| 第二节 | 中国与世贸组织 | (193) |
| 后记 | | (205) |

第一章 国际贸易政策

第一节 国际贸易政策概述

对外贸易是国家国民经济的重要组成部分，随着科技发展，各国之间的相互依赖程度提高，经济发展与对外贸易发展之间的关系进一步密切，世界各国根据自身在世界经济中的地位和本国的经济发展战略纷纷制定了不同的对外贸易政策。国际贸易政策就是由世界各国的对外贸易政策构成的，它是国际经济政策的主要组成部分。

各国制定和实施的对外贸易政策是各国总的经济政策的组成部分，是为各国经济基础和对外政策服务的。因此，一个国家的对外贸易政策首先体现了这个国家的经济利益。在国际贸易发展过程中，各国制定和实施对外贸易政策的目的通常在于：保护本国市场和民族工业的发展；鼓励和扩大本国产品的出口；促进本国产业结构的调整和产业发展水平的提高；积累资本；维护本国的对外政策关系。

对外贸易政策的目的限定了对外贸易政策的内容或构成，对外贸易政策主要包括三个部分：

(一) 对外贸易总政策

它是指从整个国民经济出发制定的一个在较长时期内实行的政策。它是一国对外贸易的基本依据。

(二) 进出口商品政策

它是一个国家根据其对外贸易总政策，经济发展水平和结构，国内外市场状况分别制定的进口贸易和出口贸易政策。它是一国对外贸易政策的主要构成部分，反映了一国发展对外贸易的基本倾向。

(三) 对外贸易的国别政策

对外贸易作为一种国际间的双边或多边商务活动，同国际政策和经济形势密切相关，因此各国必须依据对外贸易总政策，依据对外经济关系和政治关系的需要来制定对不同国家和地区的不同政策。

对外贸易政策的各个组成部分的作用虽各有差异，但总体来说都是为国家的经济和对外贸易的发展服务的，是随生产方式的变化发展而逐渐形成和发展起来的，是不可分割的三个部分。

一国的对外贸易政策是按照本国统治阶级的利益而制定的，其目的是保护本国市场和国内产业，扩大本国产品的出口，促进国内产业发展，维护本国的对外政治经济关系和利益。发达资本主义国家的对外贸易政策建立在资本主义私有制基础之上，并受资本主义经济规律的制约。资产阶级内部存在着若干不同利益的集团，在一定时期，某一集团在政治上占上风，则该国的对外贸易政策就反映这个利益集团的利益和意志。因此，发达资本主义国家的对外贸易政策也随着资产阶级不同利益集团的变化而变化。

随着资本主义生产方式的发展，资本主义国家的对外贸易政策在各个历史时期出现不同的类型与倾向。

资本原始积累时期，也就是资本主义生产方式的准备时期。

16世纪的西欧产生了世界上最早的资本主义生产关系，资本主义工场手工业发展，西欧的新兴资产阶级需要大量货币资本以建立资本主义企业。原始积累时期的对外贸易实质上是一种殖民掠夺贸易。当时主要资本主义国家通过对拉丁美洲、亚洲和非洲的劫掠，得到了大量的货币资本。代表新兴资产阶级利益的重商主义者鼓吹多卖少买的贸易政策，以促使金银的流入。为新兴资产阶级利益服务的西欧各国政府根据重商主义者的主张，疯狂加强对各殖民地的掠夺，奉行奖出限入的对外贸易政策，使贸易保持着一种出超的状态。海外殖民地的金银不断地流入，加速了资本原始积累，从而有利于资本主义生产方式的建立和发展。这一时期的对外贸易政策，以英国生产并出口工业品为例，带有明显的殖民性质。当时参与世界贸易活动而从事实际交易活动的资本主义国家为数很少，并且都不同程度地采取了暴力和强制性。

18世纪末19世纪初，产业革命在英国最早完成，随后，法国、德国等主要发达国家也相继完成产业革命。产业革命后，英国建立了资本主义生产方式，成为当时世界上工业水平最高，发展迅速的国家，号称“世界工厂”。英国的工业品在世界市场上的竞争力最强，商品行銷世界，所需的原料和粮食也来自世界各地，这就促使英国要推行自由贸易政策，以使工业品能自由出口，原料、粮食等得以自由进口。代表着工业资产阶级利益的英国政府，取消了对进口贸易的限制和障碍，取消了对其进口商的各种特权和优惠，逐步降低关税，使商品自由进出，在国内外市场上自由竞争。英国政府还于19世纪20年代废除了《禁止机器输出令》，之后又废除了《谷物条例》和《航海条例》。

与此同时，法国、德国和美国等工业发展水平略低的国家，为了保护本国工业，避免与英国工业竞争的损失，纷纷采取与之相对的保护贸易政策，以阻止外国商品，尤其是英国工业品的进入。

19世纪末20世纪初，自由竞争的资本主义完成了向垄断资本主义的过渡，垄断代替了自由竞争。垄断资本的统治加强了对外贸易政策的扩张性和侵略性。垄断资本不仅要求垄断国内市场，也要求垄断国外市场，并在经济上居于领先地位。经济实力较弱的国家要求赶上并超过经济实力强大的国家，经济实力强大的国家则要求继续保持其经济上的领先地位。垄断组织争夺世界市场的霸权斗争取代了自由竞争方式，也意味着自由贸易政策已被各国政府放弃。代表着垄断资产阶级利益的各国政府实行以保护垄断资本利益为目的的超保护贸易政策。这是一种极具侵略性的保护贸易政策。它与自由资本主义时期各资本主义国家所实行的保护贸易政策不同，除继续采取各种关税壁垒以外，还愈来愈多地采取各种非关税壁垒的措施来限制外国商品的进口，同时通过国家对出口商品的各种优待和补贴，以鼓励商品出口。

与传统的保护贸易政策不同，超保护贸易政策已不限于保护国内幼稚的工农业生产，而主要保护高度发展的垄断集团利益，不限于防御性地保护国内市场，而是加快夺取和侵占国外市场。超保护贸易政策成为帝国主义瓜分国际市场，划分势力范围，实行侵略扩张的重要工具。

随着战后各国经济的恢复和发展，50年代至70年代，各国逐渐放宽了对进口的限制，对外贸易政策出现贸易自由化倾向。战后初期，美国取得了资本主义世界的霸权地位，成为战后经济实力最强的国家，实行自由贸易符合美国垄断资本对外扩张的要求，美国成为贸易自由化的积极倡导者和推动者。40年代末，在美国的策划和组织下，《关税与贸易总协定》订立，也推动了各国的贸易自由化。西欧和日本等国战后经济的恢复发展，竞争力提高，也要求通过发展对外贸易以促进、享有自由贸易的环境。同时，生产国际化、资本国际化、国际分工的深入发展和跨国公司的大量出现，也促使各资本主义国家制订和调整对外贸易

政策，以适应全球出现的贸易自由化浪潮，主要表现为降低关税和减少非关税壁垒。关贸总协定签订后，资本主义国家多次进行减少关税谈判。通过谈判，降低了关税壁垒，减税范围在 6 万个税目以上，涉及的商品占国际贸易总额的一半以上，从而有利于国际贸易的发展。

70 年代中期后，工业国经济发展滞缓，市场处于饱和状态，资本主义国家掀起新贸易保护主义浪潮。美国对钢铁、纺织品等商品实行严格的进口限制，而西欧共同体国家也以保护消费者，保护环境为借口，制订大量限制措施，实施多种形式的非关税壁垒。到 80 年代，贸易保护主义仍然以更深刻的形式继续发展。这种变化可以从西方各国的贸易政策反映出来。美国政府仅 1985 年提交国会审议的贸易保护法案就多达 300 多件，而 1988 年制订的《综合贸易和竞争法》，更用所谓“公平交易”口号取代自由贸易的口号，将保护措施扩大到贸易差额、劳工权利、政府采购和产权等极为广泛的领域，动辄以贸易制裁相要挟。欧共体则实施集体保护主义的贸易政策，以德国新自由主义经济学为理论基础，对内实行经济自由，对外建立统一的关税和非关税壁垒。法国于 1984 年制订新贸易政策法，实际上是步美后尘，以公平贸易为基本口号。日本作为战后具有生产技术后发优势的工业大国，以自由贸易主义的卫道士自居，实际上其国内市场似铁桶一般，其他国家的商品和直接投资都难以进入。贸易保护主义的新发展还表现在“结构障碍协会”谈判，这种谈判直接干涉对方内政，要求对方修改国内法规条例，为本国商品进入对方市场扫清道路。

随着世界经济集团化的发展，90 年代西方发达国家的贸易政策出现了两种趋势：一是自由贸易在集团内部获得较大发展，对贸易保护主义起到一定的抑制作用。二是贸易保护主义从过去的国别保护向集团保护转变。世界贸易组织继续面临新的考验，

协定的自由、非歧视性的多边原则仍受到更多的侵蚀。各发达国家的对外贸易政策仍是保护主义占上风。

在发达国家的对外贸易政策及措施的变化和交替的同时，发展中国家也制定和实施了具体的对外贸易政策和措施，从另一方面反映了国际贸易政策的发展趋势。

发展中国家绝大多数是以前的殖民地、半殖民地国家，长期以来，它们在国际贸易格局中一直处于不利地位，面临着推动现代化，提高人民生活水平的艰巨任务。

二战以后，发展中国家的经济发展大致经历了三个发展阶段，即初级阶段、中级阶段和高级阶段。在不同阶段的战略选择对发展中国家的对外贸易政策及措施的制定具有决定性影响。

初级产品出口战略以出口食物和农矿原料，进口发达国家的工业制成品为主要特征。这一阶段，发展中国家的主要发展目标在政治上是彻底摆脱对前宗主国的依附关系，进一步巩固已取得的独立主权地位；在经济上，是要通过农业初步现代化以及工业化来消除两大部类相互脱节的现象，优化产业组合以逐步建立健全国民经济体系。但是，发展中国家在独立后开始致力于民族经济发展时，也面临诸多不利的制约因素，诸如二元性经济结构特征非常明显，国民经济由一个比较发达、现代化的出口部门和一个大而落后的农业部门组成，部门之间相互脱节，缺乏正常的交换机制，工业品主要从前宗主国进口；出口结构单一、低级，以一两种简单加工的农矿资料初级产品出口为主，伴以少数或无制造业产品出口活动；劳动力过剩，资本稀缺，技术落后，产品构成的主要要素是土地和低素质的劳动力；金融市场不发达，积累率低；农业部门是经济建设资金的主要来源，也是劳动力供给的主要部门。

基于以上原因，在初级阶段，发展中国家的对外贸易政策是大力鼓励和扶植原料性的初级产品出口，以换取更多的外汇，从

而得以平衡劳动密集型工业化进口替代所需进口生产资料的外汇开支。在推进工业化过程中，由于劳动密集型工业有被摧毁的危险，因而多采取保护贸易政策。但是，这一阶段的根本缺陷在于难以改变单一经济结构，难以摆脱贫老殖民主义的剥削和掠夺。此政策的实施会使国家蒙受巨大损失，因为国际旧秩序正逐渐改变，原料和初级产品价格经常下跌，国家并不能得到与出口商品相应的资金。因此，许多发展中国家逐渐放弃这一政策，转向其它类型的贸易政策。

进口替代战略是以国内生产的工业制成品代替原来的制成品进口，达到促进民族工业和经济发展的目的。这一阶段，发展中国家的政治发展目标在于社会收入分配公平，防止出现两极分化，减缓社会摩擦，保证社会的稳定；其经济发展目标在于通过农业进一步现代化和进一步工业化，促使国民经济结构向最充分利用国内经济资源与国际经济资源的现代化经济结构转型，提高人均收入水平。在这个阶段上不利其发展的制约因素为：人口就业压力不断增加；土地产品的比较优势逐渐缩小；劳动密集型产业比重较大；金融市场仍不够发达；农业劳动力无限供应的情况已不复存在。这一时期是发展中国家经济的一个转折点。在进口替代战略下，贸易政策的内向型和保护性色彩仍较浓厚。这一战略与贸易政策有利于奠定一国初步工业基础，为以后经济发展创造有利条件，也有利于发挥本国资源、技术等优势，且能使外汇在最关键的地方发挥最大效益。但它阻碍出口的发展，易导致国际收支的恶化，忽视其他经济部门的发展，同时过度限制进口，排斥竞争机制，保护落后，会降低国民经济整体效率。所以，这种政策只能在特定经济发展阶段适用，超越这个经济发展的特定阶段和合理程度，这种政策就不可取了。

出口替代战略（也称出口导向）是以工业制成品的出口替代传统的初级产品出口，以出口为动力，带动工业体系的建立和发

展。这一阶段，发展中国家的政治发展目标是进一步平衡国内各类政治势力，推进民主化进程，提高本国在国际上的影响力。其经济发展任务在于保护和最佳利用国内经济资源与国际经济资源，完善现代经济结构，确立高新技术立国的根本方针。这一时期的发展中国家大多实行开放性和自由化的贸易政策，并采取各种措施，促使国内工业生产的发展，面向世界市场。采用此项政策是因为：第一，本国经济已高度成熟化，其产品在国际市场上的竞争力较强，贸易规模扩大，对外投资和投资收益增加，外汇储备增多，因而，没有必要害怕国外的竞争；第二，国际收支由逆差变为顺差，本国经济已与世界经济融为一体，如果本国仍实行保护贸易政策将会遭到他国的报复，国际环境的压力也迫使本国开放市场；第三，实行自由化贸易政策的根本在于其具有保护本国现代化经济结构长盛不衰的刺激功能，并能避免大量贸易顺差所带来的贸易摩擦。

采用出口导向政策可使国内企业迫于国际竞争压力，不断提高生产效率，在有利的国际环境中能保持经济持续发展。促进出口增加，有利于改善一国经济发展的条件。但这种进口政策使一国对国际市场依赖性较大，容易出现外汇收支不平衡。

第二节 对外贸易政策的类型和特点

世界各国在对外贸易中从自身实际情况出发，制定出多种不同的贸易政策，按照国家政权对国际贸易的干预程度把它们分为两大类：保护贸易政策和自由贸易政策；按照对外贸易政策的性质可以分为：内向型的对外贸易政策和外向型的对外贸易政策。

自由贸易政策是国际贸易政策的一种基本形式。它是指国家

对进出口贸易允许自由输入与输出的贸易政策。主要内容有国家不设置限制进出口贸易的各种障碍，也不给国内出口商以优惠和特权，实行自由贸易。与保护贸易政策的限入奖出不一样的是自由贸易政策既不限制进口也不鼓励出口。它在第二次世界大战前的世界大多数国家很盛行，后来由于新贸易保护主义的出现和实行，各国实行的自由贸易政策逐渐减少。目前发展中国家中，韩国、新加坡、墨西哥等国实行的是自由贸易政策，而且自由贸易政策正成为发展中国家对外贸易政策的主流。

自由贸易理论是建立在贸易互利原理的基础上的。它从贸易利益的角度论证了自由贸易的合理性。

18世纪时亚当·斯密提出的绝对利益说就在国际贸易史上第一次全面论证了贸易互利原理，比重商主义的国际贸易单方有利的理论大大前进了一步。亚当·斯密主张自由贸易，他认为自由贸易能促进生产发展，而国际分工是建立在一个国家拥有的自然优势的基础上的，世界各国按自由条件与地理环境从事具有绝对利益的商品生产，再进行交换，则双方可以获得最大利益即绝对利益。在此基础上李嘉图创立比较成本说，他从生产成本的相对差别出发，创立了贸易互利原理，拓展了人们对贸易利益普遍性的认识。这个理论表明不论一国处于什么发展阶段，经济实力或强或弱，都能确定各自的相对优势，即使处于劣势的国家也能找到相对优势。各国根据比较成本原理安排生产，进行贸易，双方就可以获利。随后发展的生产稟赋理论、部门内贸易理论，都说明自由贸易的合理性。事实上，二次世界大战后近半个世纪以来国际贸易不断扩大即是自由贸易的结果。

自由贸易的实质就是“资本的自由”，从历史上看，资本主义自由竞争时期的自由贸易政策的提出和实施是资本主义国家为了占领国外市场、取得廉价生产资源，或在经济恢复和发展之后向外扩张的需要而提出和实施的。

从现实看，自由贸易政策的提出和实施的另一种情况。在二战后的50—70年代，发达资本主义国家都在不同程度上放宽了进口限制，出现了贸易自由化倾向。随着世界经济的恢复和发展，垄断资本主义日益加强，它们实行和扩大进口自由化，实行外汇自由化。尤其是美国，成为战后贸易自由化的倡导者和积极推行者。这种自由贸易政策的实施是为了使经济集团内部各成员国的商品、资本、劳动力自由流动而提出和实施的。

虽然在不同时期实施的自由贸易政策的目的和措施不尽相同，但它们都表现出一些共同的特点：

- (1) 国家对国际贸易采取不干预或少干预的基本立场，取消或减少进出口贸易障碍，减低关税。
- (2) 商品自由进出，在国内外市场上自由竞争。
- (3) 资本流通更自由。由于税法简化，商品流通方便简易，更易于国家占领市场和资本回流。

实行自由贸易政策能够产生两方面的利益。一方面，它大大促进了一国的对外贸易和经济的迅速发展，对经济的向外扩张起到了重大作用。这是从国际贸易的静态利益方面来看。国际贸易的静态利益是指开展国际贸易后，双方国家获得的直接经济利益。另一方面，国家可以获得国家贸易的动态利益即双方开展贸易后，两国在经济、社会发展等方面所产生的间接的积极影响，往往更重要的是这种动态利益。

具体来说这些静态和动态利益体现在以下几方面：

提高企业竞争力。参与国际贸易后，本国企业与外国企业直接或间接纳入竞争，对企业来说这是一种最有效的刺激。本国产品必须同外国生产的同类产品竞争，企业不可避免地要面对国际竞争。这就把企业推向国际市场，有效地参与国际贸易分工。

开拓新市场，促进经济增长。经济的增长与对外贸易互相联系，互相影响，经济的增长要导致企业寻求新的市场，新的市场

需求又促进工业企业的发展，新的工业企业从而产生。

促进一国产业结构合理化。各国的供给结构与需求结构不可能刚好相符，这就需要进出口调节。而发展优势产业，淘汰不合理的产业，促进了企业的技术进步，使结构合理化，资源配置优化置化。

进出口贸易的广泛开展与交往，必然带来人员交流，文化传播，思想相互影响等各种文明的交往，使企业以及人员观念更新。

纵观国际贸易史，自由贸易政策只是在某个阶段或时期被采用，而没有形成主流，其原因在于这种政策对本国的工业和产品造成一定的压力和冲击，导致并加剧了失业问题的出现。在世界经济关系多变的情况下，容易造成国家的对外贸易失衡状态，形成对外贸易中的逆差，同时这也给国家经济和政治带来了巨大压力。

保护贸易政策是指国家运用国家权力，采取各种限制措施，如高额关税，许可证制和外汇管制等手段，使国内市场得以保护，给国内出口商予以优惠以刺激出口的一种贸易政策。这种政策突出地表现为限入奖出，其实质无非是“加强一个国家的资本反对外国资本的力量”。

贸易保护论的创立可追溯到德国的弗·李斯特在19世纪提出的理论主张。他研究的问题是在相对落后的情况下，如何通过贸易保护使本国经济获得长足发展。当时英、法通过发展资本主义，其实力已超过德国，德国的发展受到威胁，因而在相对落后的情况下如何发展德国经济问题日益突出，贸易保护由此产生。

李斯特认为一个国家的对外贸易政策必须根据该国发展所处的阶段来确定，在不同的阶段实施不同的政策。在农业阶段应该实行自由贸易；在工业发展的起步时期，自由贸易不再适应需要，应转向保护贸易；而当一个国家的经济发展到最高阶段，其

实施的又应为自由贸易。只有这样才更有利于相对落后国家的经济发展。

贸易保护主义的观念是建立在生产力论基础上的。李斯特一贯反对只重视交换价值和财富而忽视生产力的必要性，他的根本观点是工业利益高于贸易利益，国内市场比国外市场更重要，因此需要格外加以培养和保护。国家应该干预对外贸易，通过保护关税等措施发展本国工业。

李斯特主张国家干预对外贸易；主张关税制定为保护本国工业发展服务而不是为财政目的。他的关于在保护的条件下发展本国相对落后的经济的主要思想得到相当多的国家的拥护，尤其是经济相对落后的国家。在当时，这种理论和政策的实施使德国的工业获得很大发展，对德国从封建主义过渡到资本主义给以促进作用。

据李斯特及其后续者的理论，许多国家继德国之后采取了各种程度不同的保护制度。

贸易保护政策采取各种限制进口措施，但它并不等于闭关自守，禁止进口。它的特点具体表现在：

(1) 保护对象主要指工业，尤其是工业中的重要部门，经过发展能成为与外国竞争的部门。

(2) 这种保护贸易不是绝对禁止进口而是限制进口，尤其是限制某些对本国工业易造成重大冲击的外国产品的进口。

(3) 保护贸易政策中所说的保护是有时间限制的而不是无限的。

(4) 这种政策下的保护是逐步实施的，主要通过对关税的升降实施。当本国产品有竞争力时就逐步降低保护程度，通过竞争来刺激本国工业进一步发展。

贸易保护政策的主要手段是关税壁垒和非关税壁垒。关税壁垒是指国家对外国的某些商品征收高关税，提高进口商品的价格

以削弱国外商品在本国市场的竞争力，而另一方面，对有利于本国经济发展的商品征收低关税，甚至免税。非关税壁垒是指除关税以外的一切限制进口的措施。因为非关税壁垒具有灵活性、针对性和隐蔽性的特点，在当今，它的作用日益加强。如美国，就对别国实行了名目繁多的非关税壁垒措施。

从历史上看，国际贸易政策是以保护贸易政策为其主流的，其原因在于实行这种政策具有一定优越性。第一，保护贸易主义的立足点是保护和促进本国经济增加，发展生产力，以增强本国的经济实力。第二，财政收入增加。关税是财政收入的重要来源，关税收人的上升导致财政收入增多。第三，贸易条件改善。第四，使资源实现动态的优化配置，照顾到经济成长的长远利益。第五，保证国内经济结构调整的平衡性，保持本国经济运行的稳定。

但另一方面，保护贸易政策尤其是采用关税这种措施具有极大的负作用。首先表现在它不能完全调整市场出现的扭曲，有很大的负效应。其次，保护主义政策除了针对某些因进口会造成很大冲击的部门，也包括为其提供原材料和中间产品的那些生产部门，如果对它们课以重税，就会抵消保护效果甚至可能使有效保护率变成负数。第三，商品不能自由进出，不能占领更多更广阔的市场；资本不能自由流动，对外贸易发展则会受到限制。第四，对幼稚产业实施保护难以掌握恰当的分寸，可能会造成某些企业竞争意识薄弱，发展缓慢，反而延续了新兴工业的发展。

另外一种分类目前主要盛行于发展中国家，即内向型对外贸易政策和外向型对外贸易政策。

内向型对外贸易政策是落后国家在经济发展初级阶段所采取的一种政策。其主要特点是通过扩大初级产品的出口促进经济的发展。主要出口食物和农矿原料，进口发达国家的工业制成品，这种贸易政策在历史上有很多成功的先例，19世纪的美国，加