

八国对外贸易 管理和经营体制

茅 岩 毛正言 编

中国对外经济贸易出版社

八国对外贸易管理和经营体制

茅 岩 毛正言 编

中国对外经济贸易出版社

1983

八国对外贸易管理和经营体制

茅 岩 毛正言 编

*

中国对外经济贸易出版社出版

北京安定门外大街

东后巷 28 号

中国对外经济贸易出版社发行

中国青年出版社印刷厂排版

二二〇厂印刷

*

787×1092 毫米 32 开本 10 印张 208 千字

1983 年 2 月第 1 版 1983 年 2 月第 1 次印刷

印数 1—11,000

书号：4222·22 定价：1.20 元

(限国内发行)

前　　言

党的十一届三中全会决定，全党工作的着重点要转移到社会主义现代化建设上来；要改革经济管理体制；实行对外经济开放政策。这些，都已为实践证明是十分正确的。根据三中全会的精神，要积极扩大我国的对外经济交往，改革对外贸易体制，使我国的对外贸易在工农业生产增长的基础上，有一个较大的发展。

改革对外贸易体制，是发展我国对外贸易的一个重要环节。这几年来，在国务院的领导下，已经进行了若干改革的试点，取得了一定的成果。很明显，今后还要继续有计划有步骤地推进改革。为了做好外贸体制改革工作，要从我国的国情出发，根据实际情况，采取适合的办法，实现工贸结合，产销衔接，统一领导，分头经营；既坚持国家的统筹安排和统一对外，又能调动各方面的积极性，达到发展对外贸易的目的。也可以说，要通过不断的实践、认识、再实践，形成适合中国具体情况的对外贸易体制。但是，这决不是说，我们不应该去研究其它国家的经验。恰恰相反，要形成适合中国具体情况的对外贸易体制，不但要研究、总结我国三十多年来发展对外贸易的经验和教训，而且要广泛研究国外的各种经验和教训，吸取那些成功的、适用的经验，来丰富和充实我们外贸体制改革的设想，开展多种形式的改革试点，正确地做到“洋为中用”。

近年来，在对外贸易领域里，许多从事实际工作和理论、教育工作的同志，已经开始了对国外经验的广泛研究，

有的并已写成论著，比较全面地介绍了国外的情况，有助于开阔我们的视野。

这本小册子提供了几个主要国家有关对外贸易的政策制订、管理体制、经营方式和促进出口的措施、办法以及出口行业协会组织等材料。这些材料中的大部分，是近年来对各该国实地调查所得，小部分是间接调查所得。我们力求客观地介绍给广大读者，以供大家研究。这本小册子并不是全面介绍各该国对外贸易的经营和管理体制。这是因为，一方面，如前所述，近年来已有一些论著对国外的外贸体制作了介绍，不再重复；另一方面，在国外实地调查考察的时间有限，只能就主要问题和平时不易接触到的情况，作些重点调查，侧重在实务。因此，这里所介绍的，也力求是各该国外贸政策、管理和经营体制中有代表性的情况。凡是一般资料中可以查到的材料，均不详细介绍。

由于我们所掌握的材料还不够丰富，对国外所介绍的某些材料，在理解上也可能不准确，加以编者水平不高，因此，在内容上还会有错误之处，敬请读者批评指正。至于有些具体内容和规定，今后也不断会有些变化，需要在以后再作补充。

在编写过程中，我们得到对外贸易部国际贸易研究所、政策研究室、第三局、第四局和有关驻外商务机构的大力帮助和支持，在此一并致以谢意。

编 者
1981年10月

目 录

日本对外贸易的管理和经营体制

- 一、战后日本对外贸易发展概况.....(1)
- 二、日本对外贸易的管理体制和管理工作.....(12)
- 三、日本政府制订对外贸易政策的程序、
 机构和主要政策措施.....(24)
- 四、日本对外贸易经营体制.....(32)

附录：

- (一)日本《进出口交易法》(摘要)(46)
- (二)日本机械输出组合章程.....(51)
- (三)日本纤维制品输出组合 1980
 年度事业计划.....(75)
- (四)日本纤维制品输出组合章程.....(79)
- (五)日本贸易会议成员名单.....(97)
- (六)日本大阪商工会议所常务理事
 须原喜八郎关于该所工作情
 况的简介.....(100)
- (七)日本政府中、小企业政策措施
 体系图 (300)

美国的对外贸易管理体制

- 一、美国对外贸易概况.....(103)
- 二、美国对外贸易政策的制订和管理工作.....(105)
- 三、美国对外贸易经营方式和政府机构的
 服务工作.....(116)

四、美国的行业协会和商会在出口中的作用…… (123)

附录：

- (一) 美国参议员罗茨和里比科夫关于
《国际贸易和投资改革法》提案的
发言摘要…………… (126)
- (二) 美国商务部纽约办事处情况介
绍…………… (133)
- (三) 美国通用电气公司国际贸易发展
部情况介绍…………… (135)
- (四) 美国全国出口管理公司协会章程
(1977年) ……………… (138)

加拿大对外贸易管理体制和出口经营

- 一、对外贸易概况…………… (146)
- 二、对外贸易管理体制…………… (149)
- (一) 参与制订对外贸易政策的部门和
管理权的划分…………… (149)
- (二) 联邦工业、贸易和商业部对外贸的
管理工作…………… (150)
- (三) 地方机构对外贸的促进工作…………… (158)
- (四) 出口经营体制及其特点…………… (160)
- (五) 加拿大大宗商品统一经营出口…………… (165)
- 三、加拿大出口协会…………… (167)

附录：

- (一) 加拿大钾肥公司情况介绍…… (171)
- (二) 加拿大西宝木材销售公司情况介
绍…………… (173)

(三)加拿大小麦局情况介绍 (175)

英国对外贸易体制和促进出口措施

- 一、英国对外贸易概况 (177)
- 二、英国对外贸易管理和促进机构 (179)
- 三、英国政府促进出口工作的主要措施 (187)
- 四、英国对外贸易渠道 (192)
- 五、英国企业是怎样扩大出口的 (195)

附录：

- 介绍英国两个外贸集团：英之杰公司
和怡和洋行 (200)

法国的对外贸易管理体制和有关组织的职能

- 一、法国对外贸易简况 (212)
- 二、法国对外贸易的管理 (213)
- 三、法国管理和促进外贸的主要机构 (218)
- 四、法国的外贸企业 (230)

西德对外贸易的经营管理体制

- 一、主管外贸的政府机构及其职能 (234)
- 二、西德政府对外贸的监督和管理 (238)
- 三、经营外贸的主体——生产厂和专业贸易公
司 (247)

附录：

- 西德的商会组织和在对外贸易中的作
用 (254)

意大利对外贸易管理和有关组织促进外贸的职能

- 一、意大利对外贸易概况 (260)
- 二、意大利的对外贸易管理机构 (260)

三、意大利外贸协会.....	(263)
四、意大利其它促进出口的机构.....	(268)
五、意大利资助中小企业发展出口的政策和措 施.....	(275)

西班牙的对外贸易管理和发展贸易的有关机构及其职能

一、西班牙对外贸易发展概况.....	(278)
二、西班牙主管经济贸易的政府机构——经济 商业部.....	(279)
三、西班牙对外贸易的管理工作.....	(282)
四、西班牙商会、协会等半官方机构和民间组 织在外贸中的作用.....	(289)
五、西班牙经营外贸业务的重要企业.....	(292)

附录：

(一)西班牙新经济政策的主要内容...	(294)
(二)西班牙经济商业部驻巴塞罗那地区代 表处的工作情况介绍.....	(296)

日本对外贸易的管理和经营体制

一、战后日本对外贸易发展概况

日本自然资源贫乏，长期以来，工业原料和能源依赖进口，若干重要产品依赖外销。日本经济对外贸的依赖程度较高，七十年代对出口的依赖程度为9.3—12.3%，进口为7.9—13.2%。

日本经济对外贸的依赖程度(%)*

年 度	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980
出 口	9.4	9.3	12.3	11.2	12.1	11.5	9.7	11.0	12.5
进 口	7.9	10.6	13.2	11.4	11.6	9.8	8.3	12.4	13.5

日本一些主要资源的进口和主要商品的出口，分别占国内消费量和产量的比重都很高。据日本经济企画厅等部门的统计**，1978年日本十种主要资源对进口的依赖比率为：棉花、羊毛、橡胶100%，原油99.8%，铁砂99.4%，小麦93.8%，铜矿砂91.9%，盐85.7%，煤炭84.6%，大麦

* 日本经济企画厅调查局长田中诚一郎向外贸部体制考察组的介绍(1981年2月2日)和1981年日本通商白皮书。

** 日本经济企画厅《经济要览》(1980年版)和1981年日本通商白皮书。

82%。十种主要出口商品出口占总产量的比率为：纺织机械 89.7%，照相机 65.8%，轮胎 59.7%，人造丝织品 59.8%，合成纤维织品 59.1%，尿素 58.6%，汽车 47.7%，电视机 39.5%，硫胺 38.9%，陶瓷器 29%。

战后初期，日本经济十分困难，1946 年工业生产总值仅为战前的五分之一，出口贸易量只相当战前的 6%。战后日本历届政府都非常重视发展对外贸易。它利用当时国内工资水平低和国际上能源便宜、供应稳定等国内外有利条件，通过法令、政策和财政、金融等各项具体措施，积极干预产业，大力扶持出口，使贸易结构不断适应国际需求的发展变化。经过十年的恢复和准备，1955 年开始了经济高速发展。1949—1979 年的三十年中，日本国民生产总值年平均增长率达到 8.3%，工业生产为 11.8%；出口贸易额增长率为 19.4%（贸易量为 14.3%），进口贸易额为 17.4%（贸易量为 11.3%）。1979 年日本国民生产总值达到 10,116 亿美元，在世界经济中的比重约占 8%。

1980 年，日本出口贸易额为 1,298 亿美元，而 1950 年仅 8.20 亿美元，增长了 150 多倍。战后日本进出口贸易额增长变化情况（见表《战后日本进出口贸易额统计》）。

日本出口贸易在世界出口贸易额中所占比重，1960 年为 3.2%，1980 年增为 6.5%。在这一时期，日本出口商品结构也发生了很大变化。由战后初期以轻、纺产品和杂货为主（1955 年纤维制品出口占总出口额 37.3%，杂货占 15.5%），逐步发展为重工业和化工产品占绝对优势（1980 年重工和化工产品出口占出口总额 84.4%）。其中，汽车、机械以及电气产品等所占比重，越来越高。

战后日本进出口贸易额统计*
(金额单位:亿美元)

年 度	出口额	进口额	贸易差额
1946	0.67	3.06	- 2.36
1950	8.20	9.70	- 1.50
1955	22.11	24.71	- 4.60
1960	40.55	44.91	- 4.36
1965	84.62	81.69	+ 2.83
1970	193.18	188.81	+ 4.37
1975	537.53	578.63	- 21.10
1978	975.01	787.31	+ 87.70
1979	1,030.32	1,106.72	+ 76.40
1980	1,298.00	1,405.00	- 107.00

进口商品中的工业原料，原来所占比重很大，如1955年占进口总额的49.6%。第一次石油危机后，油价上涨，燃料进口的比重上升到第一位，矿物燃料在进口总额中的比重，1975年占44.3%，1979年增至40.9%；制成品进口所占比重，近年来也有增加。

日本为适应经济高速发展的需要，战后执行了一条保护国内产业发展和扩大出口的基本政策。这项政策，依每个时期国内外条件的变化，各有侧重，但始终注意了促进设备投

* 日本经济企画厅《经济要览》和该厅1981年2月2日向外贸部体制考察组提供的资料和1981年日本通商白皮书。

资和扩大出口这两个方面，力求相互促进，相辅相成。日本战后发展贸易的背景和情况，按照日本当前较为普遍的看法，可分为三个时期：

（一）五十年代的贸易管制

五十年代是日本经济恢复和重建的时期。当时，物资短缺，进口需求旺盛，但出口能力低下，贸易收支连年逆差。因此，如何保护和发展国内产业，扩大出口，避免企业之间的过分竞争，建立良好的出口秩序，是当时日本贸易政策和管理体制方面的重要课题。日本政府在1949年就着手制订相应的贸易政策和管理办法。这一年采取了两项重大政策措施：一是实行单一汇率制（1949年4月）；另一项是制订了《外汇和对外贸易管理法》（1949年12月）。这两项重大政策措施的基本精神，是奖出限入和对外贸、外汇实施严格管制，以保护和扶持国内产业，促进企业技术改造和扩大出口。根据《外汇和对外贸易管理法》规定，当时企业对外成交要事先取得通商产业省同意，并由政府分配进口外汇。为了贯彻执行奖出限入政策和逐步完善管理体制，日本政府在这个时期，又陆续制订了许多具体政策措施和管理办法，例如：《出口保险法》（1950年3月）、《外汇管理令》（1950年6月）、《出口贸易管理令》（1950年12月）、《进口贸易和对外支付管理令》（1950年12月）、《振兴出口对策的决定》（1951年5月）、建立开发银行和改订关税税率（1951年）、《设备出口外汇损失补偿办法》（1952年5月）、《输出入交易法》（1952年）、设立由内阁总理任委员长的内阁最高出口会议（1954年9月）和对出口成绩优异的企业给予进口配额奖励的制度；与此同时，积极恢复商社活动和指导建立行业进出

口组合（行业进出口协会）以及日本贸易振兴会（JETRO）等促进贸易的组织。由于日本政府实施这样一系列政策措施，取得了重要成果，使日本在战后经济十分困难的条件下，把有限的外汇首先用于进口粮食、购买原料和引进先进技术，为恢复战后经济和实现经济高速发展、扩大出口，提供了重要条件。五十年代恢复自主贸易后，随着经济的恢复和发展，贸易逐渐开展，到1958年进出口贸易已基本恢复到战前水平。当时出口商品以轻、纺产品为主，约占出口总额的三分之二，重工和化工产品约占三分之一；与此相适应，工业原料的进口约占进口总额的一半，食品和粮食约占四分之一。

五十年代日本经济贸易的迅速恢复和发展，也是同当时对日本有利的外部条件分不开的。侵朝战争爆发后，美国大力扶植日本，企图使日本成为它在亚洲的给养补充基地，所需军用和消费物资大多由日本生产供应，从而刺激了日本产业，获得了销售市场，扩大了出口，使日本得到大量外汇收入。

（二）六十年代的贸易开放

六十年代是日本实现经济高速增长时期，也是日本开放国内市场和对外进一步加强竞争的时期。1959—1969年，日本国民生产总值年平均增长率为11.0%，出口额年平均增长率达到16.9%，大大高于同期世界出口总额年平均增长9.4%的速度。出口商品结构，已由轻、纺产品为主发展为以重工和化工产品为主。重工和化工产品在出口总额中所占比重，从1955年的36.2%，上升到1965年的62%。在日本出口金额最大的十项商品中，钢铁、船舶、汽车、电气产

品等重工和化工产品所占比重，六十年代有了显著增加。战后日本各个时期出口的十大商品顺序变化，详见下表。

日本出口的十大商品顺序变化表*

顺 序	1950 年	1960 年	1970 年	1980 年
1	棉织品	钢铁	钢铁	汽车
2	钢铁	棉织品	船舶	钢铁
3	人造丝织品	船舶	汽车	船舶
4	铜	服装	收音机	科学光学仪器
5	船舶	收音机	合成纤维织品	金属制品
6	服装	人造棉织品	光学机械	录音机
7	丝织品	玩具	服装	收音机
8	玩具	汽车	录音机	摩托车
9	人造棉织品	鞋袜类	塑料	塑料
10	纺织机械	陶瓷器	电视机	电视机

这个变化，说明日本的出口商品结构，已由五十年代的劳动密集型产品，逐步向资本密集型产品和技术密集型产品方向发展。这些重工和化工产品，特别是机械产品和电气产品的扩大出口，价格较高，金额也大，促使日本的出口总额迅速增长。

随着经济的高速发展和技术的进步，日本产品在国际市场已具有较强的竞争力。当时西方各主要资本主义国家实行

* 日本通商产业省 1981 年 2 月 2 日向外 贸部体制考察组提供的资料和 1981 年日本通商白皮书。

着贸易开放政策，日本仍然实行着贸易保护政策，严格限制外国商品输入，引起各国不满，要求日本开放国内市场和实行贸易自由化。在这种情况下，日本出于国内经济发展的需要和来自国外的压力，遂由五十年代的全面保护政策，逐步转为开放政策，逐渐放松了对进出口贸易的管制。通过开放国内市场，鼓励企业参加竞争，来促进产业设备投资，引进新技术，扩大生产，降低成本；同时，通过竞争调整产业结构，使之适应国际需求，以增强产品的竞争能力，进一步扩大出口。

但是，日本实施贸易自由化的进程是很慎重的。它对本国生产的已经具有一定国际竞争能力的商品，先实行自由化，对竞争能力还较弱的商品就拖延开放。例如，1961年日本的汽车产业还处于发展阶段时，尽管国外强烈要求日本开放国内市场，而日本一直拖延到1965年汽车产业已获得高速发展、国际竞争能力已大大增强时，才逐步实行贸易自由化。另一方面，日本在开放国内市场的同时，加强了关税在进口工作中的管理作用，并制订了新的关税法。

日本实施贸易自由化，迄今二十余年，仍未对所有进口商品全部实施开放，只是由全面保护逐步过渡到部份保护，即使日本已经实现了生产现代化的今天，也没有放松对进口的管制。

（三）七十年代的国际协调

日本在六十年代实现了经济高速增长后，出口竞争能力大大增强，出口贸易急剧发展。1979年日本出口贸易额增加到1,030亿美元，比1970年的193亿美元增加4倍多。重工业和化工产品在出口中的比重，一般在80%以上。其中，

机械产品所占比重增长最快，由五十年代的三分之一增加到现在的三分之二。1978年以后，在日本出口金额最大的十项商品中，几乎全部为重工和化工产品。汽车、钢铁、电气产品、船舶等已成为出口的主力商品。由于出口贸易的迅速发展，特别是由于日本进出口商品结构严重不平衡（制成品进口约占20%，出口约占80%），对西方经济发达国家冲击很大，引起不满，导致贸易摩擦。在这种情况下，日本政府为了缓和同各国的矛盾，采取了许多措施，积极进行国际协调。日本政府在大力进行国际协调的同时，积极指导企业界进行有秩序地出口（包括“自主限制”）和产业结构调整，发展资本和技术密集型产品生产，增加适销对路产品，并鼓励企业积极参加国际竞争，因此，尽管受到资本主义经济危机和两次石油危机的冲击，出口增长速度缓慢下来，但总的说来，出口贸易仍在发展。1980年出口额较1979年增加25%，较1970年增加5倍多。

战后日本对外贸易的高速发展，有着主观和客观上的有利条件。从外部条件看，曾经有美国的扶植，有对日本发展经济的有利的国际形势；但主要的还是日本政府采取了一系列重要的政策，振兴产业，提高工业产品质量，鼓励和推动企业扩大出口和发展贸易的结果。

（1）日本历来重视对外贸易，充分利用国际市场，通过交换，发展经济

日本各种资源均极缺乏，需要从国外进口。这是它的不利因素。但日本也有其有利的条件，如私人储蓄率高达20%以上，有较多的社会资金可以利用；有大量熟练的劳动力；有丰富的企业管理和国际贸易经验；有较高的科技教育水