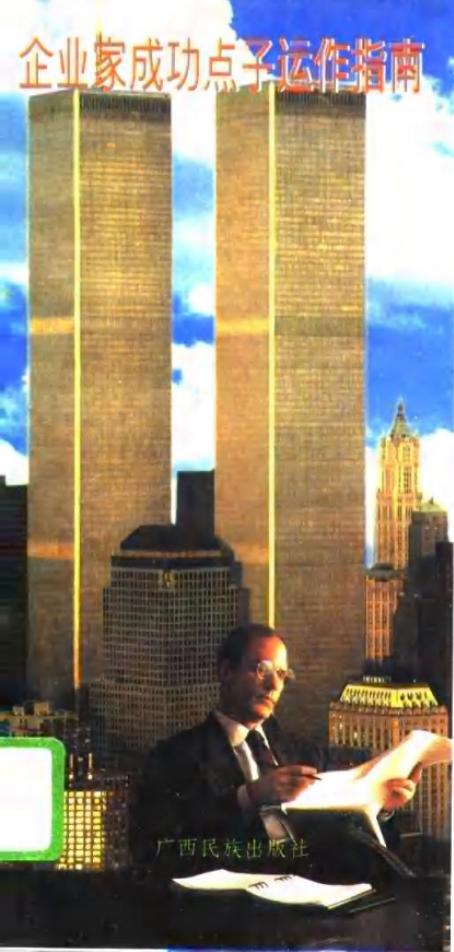


企业家成功点子运作指南



广西民族出版社

发财金点子

(桂)新登字 02 号

企业家成功点子运作指南

主 编:古草

副主编:张正义 王义刚

发财金点子 彭莹 编

责任编辑 韦琮瑜

封面设计 卓 越

出 版 广西民族出版社

发 行 广西新华书店经销

印 刷 广西柳州日报印刷厂印刷

开 本 787×1092 1/32 10 印张 200 千字

版 次 1995年5月第1版 1995年5月第1次印刷

印 数 1—5000 册

ISBN 7—5363—2991—1/F·62 定价全套 89.8 元(单本 11.9 元)

目 录

第一篇 出奇制胜的点子	(1)
●假日旅店大王.....	(1)
●致胜因为出奇.....	(2)
●“虞美人草浴衣”.....	(4)
●难民成富翁.....	(4)
●只卖一次，再不进货	(5)
●“食客档案 ”	(5)
●以床化座的影院.....	(6)
●赢棋者可免费享用牛排大餐.....	(6)
●仿制古币的魅力.....	(7)
●让“阎王”与死者对话.....	(8)
●请外宾来织地毯.....	(9)
●烧一幅再烧一幅仅剩一幅	(10)
●“此人廉售七千元”	(11)
●把人粘上去	(11)
●把菜单写在招待员的衣服上	(12)
●金币粘在墙，谁掰下归谁	(12)
●白色骷髅烟盒	(12)
●从九折优惠到一折优惠	(13)

●1997 优惠计划	(14)
●我可以在人造卫星上做广告吗	(14)
●万元产品只卖 1 元	(15)
●中国大酒店养“虎”招客	(16)
●《空中小姐》到底要干什么	(17)
●裤子广告打在了裸体上	(18)
●赋予商品以记忆功能	(18)
●标新立异的公司种种	(20)
●美女求救,为销香烟	(22)
●最是精明日本人	(22)
●渐次降价的妙处	(23)
●女袜男穿为哪般	(24)
●连“黑色星期一”也不放过	(24)
●人弃我用 哈默发财	(25)
●《讨厌的人寿保险》	(26)
●一份攻击自己的报纸	(26)
●“我最被人痛恨”	(27)
●请不要购买本店的	(27)
●“我还是第二”	(28)
●靠缺点发财	(28)
●烟台啤酒独辟蹊径抢市场	(29)
●同样的商品价高者俏	(29)
●兄弟相争谁得利	(30)
●出小钱卖大风险	(31)
●一对聪明绝顶的“聋”兄弟	(32)
●香烟每盒 19 支	(33)

●金石堂的围魏救赵之计	(34)
●以1元投标千万元的工程	(35)
●令人叫绝的调虎离山	(36)
●哈勒尔的敌进我退敌驻我扰战术	(37)
●荒诞礼品的轰动效应	(39)
●痛快过瘾的“工商武侠”	(40)
●卓有成效的讨债术	(41)
●别具一格的“缸鸭狗”	(42)
●把广告做到厕所去	(43)
●第二次寄订单	(43)
●先吃螃蟹的人	(44)
●环境恶劣是淘汰对手的良机	(45)
第二篇 借鸡生蛋的点子	(47)
●国库券里的暴利	(47)
●小铅笔发大财	(47)
●犹太人经营法则	(48)
●筹办奥运会的尤伯罗斯	(49)
●借鸡生蛋	(50)
●数学家玩“魔方”	(52)
●救人与肥己	(53)
●珠宝商的假新闻	(54)
●总统骑“飞鸽”	(55)
●长城饭店借里根出名	(55)
●体操王子的名头	(56)
●“我没有想到日本也有这么好的巧克力”	… (57)
●王子结婚 商人发财	(58)

●罗斯福的当选与哈默的胜利	(59)
●一份目录成大业	(61)
●给总统的生日礼物	(61)
●专门借“鸡”的田式美	(62)
●放弃专利	(63)
●在自由女神百岁生日的日子里	(63)
●你想做总统的邻居吗	(64)
●先“攘外”再“安内”	(64)
●鞋业公司从不产鞋	(66)
●“伤感商品”销售	(66)
●租用一瓶酒的效果	(67)
●挂总统的招牌卖“总统的菜”	(68)
●把顾客偷过来	(68)
●“狐假虎威” 盖帝大获成功	(69)
●希尔顿借钱	(70)
●废旧报刊使他成富翁	(71)
●在“伊朗门”外发财的人	(71)
●向大书法家要钱	(72)
●让别人眼红去吧,他们什么也看不见	(73)
●卖砖头赚大钱	(74)
●借银行来销产品	(74)
●二十五亿买名牌 成效卓著	(76)
●请想当副总统的女人做广告	(77)
●炒比赛发财的人	(77)
●“福尔摩斯”再显身手	(78)
●借怀旧情绪大发“知青”财	(79)

●生产《吹牛》里的产品	(79)
●人写《红楼》我用“红楼”	(80)
●搭帮毛主席得翻身	(81)
第三篇 白手发家的点子	(83)
●钟华生空手倒来五亿元	(83)
●亿万富豪曾是流浪者	(84)
●生在普通人家的世界船王	(84)
●“空手倒”大师牟其中	(85)
●“群众心理”	(86)
●两手倒大师图德拉	(87)
●从拿佣金的雇员到亿万富翁	(88)
●拥有四十二亿资产的人曾是穷光蛋	(89)
●买卖积压产品 陈玉书富甲一方	(90)
●养老鼠 兽医成巨富	(91)
●抓住信息穷汉腰缠万贯	(91)
●赚一千万缘于一条消息	(92)
●一架相机使他年收入数亿	(93)
●三千万缘于一条冰冻鱼	(94)
●一顿便饭为大企业家的事业奠定了基	(94)
●从一文不名到大亨的黄楚九	(96)
●从无到有到富到阔的霍英东	(97)
●原价销售法“发”出了个大亨	(98)
●一次失手使他得到数不胜数的钱财	(99)
●一个农村办事员的发明	(101)
●小组扣发大财	(102)
●中国最大的“借家”	(103)

- 顺势借东风 (105)
- 废物变了宝 (107)
- 政策不设防的地方有赚钱的机会 (107)

第四篇 画龙点睛的点子 (110)

- “太阳神”的奇迹 (110)
- “连我也不能例外” (110)
- 让美女从半裸到全裸 (111)
- 给店门“点睛” (112)
- 筷子烫字身价猛涨 (113)
- 无带球鞋 (114)
- 让玩具说话 (114)
- “隔壁好”小吃店 (114)
- 也可用茶清热 热也可用茶清 (115)
- “只要青春不要痘” (116)
- 包娜娜与香蕉 (117)
- 小柳茂寿的点睛之笔 (117)
- “请大家告诉大家” (118)
- “多少钱？您看着给” (119)
- “无法”熄灭的灯泡 (119)
- 让洗衣老妪做广告 (120)
- 精妙绝伦的告白 (120)
- 节目结束，请喝杯热咖啡 (121)
- “哈立克？不，我是沪立爆” (121)
- “闲”妻良母 (123)
- 报纸上持续三天的空白 (123)
- 原珠笔与原子笔 (124)

●“本地旅游有十大危险”.....	(125)
●画龙点睛的钟表广告.....	(125)
●鱼餐馆前的渔网.....	(126)
●靠原始交易方法进入国际市场.....	(126)
●顾客接受赠送之后.....	(127)
●超级富豪的推销术.....	(128)
●画商卖画.....	(129)
●妙不可言的逃税伎俩.....	(130)
●百货商店里的饭店.....	(130)
●三个字的市场效应.....	(131)
●发光雨衣.....	(132)
●打开,它就是你的	(133)
●长字的水果.....	(135)
●“鳄鱼”畅游世界商海.....	(136)
●平民都住得起单人房间的旅馆.....	(136)
●发音排球的威力.....	(137)
●“尿不湿,就是尿不湿”	(138)
●两个电话号码的市场效应.....	(139)
●听君一句话,胜读十年书	(139)
●默默无“蚊”的奉献.....	(140)
●“今天炸糖圈吗”.....	(141)
●一张报纸的订阅广告.....	(141)
●找伞的学问.....	(143)
●“梁培基发冷”与发冷丸畅销.....	(143)
●“何济公,止痛唔使五分钟”	(144)
第五篇 起死回生的点子.....	(146)

●让“死刑产品”畅销全国	(146)
●给顾客许诺黄金之后	(148)
●微点公司的反唇并策略	(148)
●地图大王蒙勒	(150)
●“雀巢”遭到抵制和攻击时	(151)
●“霞飞”被痛打之后	(152)
●征集广告词救公司	(153)
●“止痛镇静药”在危难时的镇定	(154)
●海洋浪花公司危难时的反击	(154)
●他们这样对待打击	(156)
●买一送一起死回生	(157)
●“美孚”逃脱起诉的策略	(158)
●大众公司走出困境的手段	(159)
●毫不留情斩断伸向自己钱袋的“黑手”	(160)
●先发制人的市场保卫战	(161)
●史密斯救公司	(161)
●欲擒故纵救公司	(163)
●歪打正着 避孕药“养”出个大亨	(164)
●“生产”米老鼠 一夜成巨富	(165)
●错误使他发了财	(165)
●利用政治救公司	(166)
●破釜沉舟救公司	(167)
●申请破产前的短暂时刻	(168)
●市场岌岌可危 广告回天有术	(169)
●死亡线上救人的广告	(170)
第六篇 感动上帝的点子	(172)

●“您早”、“您好”、“您走好”.....	(172)
●有钱不做广告的老板.....	(173)
●餐巾纸上的幽默.....	(173)
●三十五次紧急电话.....	(174)
●“有奖寻找本厂低劣服务”.....	(175)
●销毁库存·信誉倍增	(176)
●谦虚讨教创奇迹.....	(177)
●瞬间催眠术.....	(178)
●麦当劳给小朋友的祝福.....	(179)
●让顾客来宣传自己.....	(179)
●搞公益事业赢得顾客.....	(180)
●产品造成责任事故之后.....	(181)
●行善扬名.....	(181)
●雨天送伞.....	(181)
●让平民来买珠宝.....	(182)
●霍金士的诚实.....	(183)
●改推销为求教.....	(183)
●用优惠措施稳住和吸引顾客.....	(185)
●为用户保密.....	(186)
●米勒啤酒的独到眼光.....	(186)
●一元超值销售.....	(187)
●让白花油走进万户千家.....	(188)
●赔本销售的利润.....	(189)
●穷人身上赔点 阔人身上找回	(189)
●推销员守则.....	(191)
●方便顾客肥了自己的麦当劳.....	(192)

- 以战迫和,心照不宣 (192)
- 先称赞对手再“战胜”他 (194)
- 一个小小的尊重赢得了一场谈判 (195)
- 梦幻酒廊的半跪式服务 (195)
- 瓶装酒过秤卖 (196)
- 免费修理所有的缝纫机之后 (197)
- “如信不过,请这样鉴别” (197)

第七篇 点石成金的点子 (199)

- 雷诺兹的眼光 (199)
- “旧酒”注入“新壶”之后 (199)
- 垃圾变财富 (200)
- “搬”出来的企业家 (201)
- “柴把鸡”与“抱财鸡” (202)
- 手提袋上的图案 (203)
- “乳酪里有金子” (203)
- 花四分钱做广告 (204)
- “杜康”热到日本 (205)
- 制造“风水宝地” (206)
- 零工艾布杜的致富经 (206)
- “活力 28 沙市日化” (207)
- 店规 (209)
- 三句话三次使商品畅销 (209)
- 一箭双雕 (210)
- “梁新记牙刷一毛不拔” (211)
- 让男孩把酒尿出来 (211)
- 积压产品抢购记 (211)

- 政府法规里的发财机会…………… (212)
- 视觉与销售…………… (213)
- 给地毯嵌上指南针…………… (213)
- 小设计赚了百万元…………… (214)
- 吉利安全剃须刀…………… (214)
- 棺材与官财…………… (216)
- 小磁石成“金蛋”…………… (216)
- 农妇在小失误后成富婆…………… (217)
- 一孔之见…………… (218)
- 玫瑰刺的启发…………… (218)
- 衣服夹子的启示…………… (219)
- 尼龙搭扣挣来上亿美元…………… (219)
- 铅笔安橡皮 穷画家暴富…………… (220)
- 西瓜积压怎么办…………… (221)
- 卖豆芽卖出来的亿万富翁…………… (222)
- 主要入口处…………… (223)
- 张中一点子净赚八万多…………… (224)
- 让“冷板凳”“热”起来…………… (225)
- 名菜一道：“轰炸东京！”…………… (226)
- 鸭蛋和蛋鸭…………… (226)
- 一只瓶子卖了六百万…………… (226)
- 巧用盲人事半功倍…………… (227)
- “死玫瑰”花店…………… (227)
- 走俏的次品…………… (228)
- 卖凉水成小富翁…………… (229)
- 在衬衣纸板上做文章…………… (229)

- 笑星销烟.....(231)
- “唔发”与“发发久”.....(232)
- 把广告印在鸡蛋上.....(233)
- 灰尘贵于黄金.....(233)
- 印在邮票上的广告.....(234)
- 波音公司奈何不了一只鞋.....(234)
- 手冢国利点石成金.....(236)
- 雨水换外汇.....(236)
- 大富翁发的是老鼠财.....(237)
- 卖草皮赚外汇.....(237)
- “破烂摊大王”的生意经.....(238)
- “张飞都怕，我不怕”.....(239)
- “一点点”使他成巨富.....(239)
- 掺水的酒大行其市.....(240)
- 把钟表放到鱼缸里.....(241)
- 一滴墨水的效果.....(241)
- 无法拒绝的诱惑.....(242)

第八篇 留心生活，人人都可以发财

- 衣食住行中的点子.....(243)
- “拍立得”的由来.....(243)
- 小烟筒上有大文章.....(243)
- 汤匙安个温度计.....(244)
- 肘关节与折叠伞.....(245)
- 牙齿被刷出血之后.....(245)
- 金奖产品的灵感源如生活.....(246)
- 跳橡皮筋的女孩在听收音机.....(249)

- 推磨推出来的点子 (250)
- 人弃我用,鱼头变财富 (251)
- 木轮——胶管——轮胎 (251)
- 药剂师创造的惊世奇迹 (252)
- 奇货可居 (253)
- 一炉废物“诞生”了耐热玻璃 (254)
- 小玩意换回了万贯家财 (255)
- 海带与味精 (256)
- 错别字连篇的广告效应 (256)
- 赛马迷与放映机 (257)
- 接二连三的喜新厌旧 (257)
- 歪打正着发现了喷香的臭豆腐 (258)
- 一怒之下有“清酒” (259)
- 卖跳蚤 赚大钱 (259)
- 拾剩菜也腰缠万贯 (260)
- 不留神使他开了服装干洗之先河 (260)
- 从气象信息中大赚一笔 (261)
- 为我做事,请他掏钱 (262)
- 紫罗兰花被染,酸碱指示剂问世 (262)
- 充气鹿与内压式自动喷嘴 (262)
- 泡菜坛子与药罐子 (263)
- 小处着眼,大处着手 (264)
- 精简整编“简”出了五笔字型 (265)
- “诺贝尔奖”原本不属于他 (266)
- “牛痘病”与“天花” (267)
- 文具盒内有利可图 (268)

- 小学生的大发明 (270)
- 目睹拖拉机手摇车被打之后 (271)
- 厕所可以招财 (272)
- 主妇尿床“尿”出来的专利 (273)
- 小学生治蚂蝗 (274)
- 发明打火机,店主成了企业主 (275)

第九篇 点子大师和他的点子库

- (276)
- 让点子套出千万个点子 (279)
- 让点子更加“点子” (280)
- 让“累赘”成为广告载体 (281)
- 给电话消毒片“点睛” (282)
- 一次性杯子与列车时刻表 (283)
- 纸袋与“倒爷包” (284)
- 两种包装的不同效果 (284)
- 把挂历印到毛巾上 (285)
- 电子呼叫装置取代桌牌 (285)
- 借鸡生蛋 (286)
- 声控眼镜 谁都找得见 (287)
- 赋予童鞋以游戏的趣味 (287)
- “停车验票”改不停车“看票” (288)
- 有奖销售不须凭运气 (289)
- “雷锋广告”的效应 (289)
- 在别人的“脸面”上留下自己的形象 (290)
- 给表商的点子 (290)

- 恢复传统不如独辟蹊径 (291)
- 各得其所 (292)
- 从“锦绣中华”想开去 (293)
- 给儿童商店的点子 (293)
- 赋予筷子以更多功能 (294)
- 用聚酯瓶装“扎啤” (295)
- 顾客未到,火锅先燃 (295)
- 分类组合式早餐 (296)
- 把老蒋的“丰镐堂”楼梯“搬”到武汉 (297)
- 让想上人民大会堂讲台的人都可上 (298)