



农家致富百例

马立 何培新

25.14

福建科学技术出版社

F325.14

3

农家致富百例

马立 何培新

52.14/17

福建科学技术出版社

一九八三年·福州

B066664

农家致富百例

马立 何培新

*

福建科学技术出版社出版

(福州得贵巷27号)

福建省新华书店发行

福建新华印刷厂印刷

开本787×1092毫米 1/32 3.875印张 80千字

1983年10月第1版

1983年10月第1次印刷

印数: 1—25,800

书号: 17211·26 定价: 0.36元

前 言

党的十一届三中全会以来，我国农村经历了一场伟大的历史性改革，砸碎“大锅饭”，实行各种形式的联产承包责任制，广大农民学科学，用科学的热情空前高涨，大量科技成果、新技术和经营管理经验较普遍地推广应用，广大农村科技人员和能工巧匠大显身手，出现了一大批“万元户”、“冒尖户”。农村的大好形势将更加欣欣向荣，蒸蒸日上。

本书是精选全国一些省区“冒富户”的典型材料编成的一本通俗读物，它将提供劳动致富的经验、门路和信息，其中一些巧妙的方法和途径，确实令人很难想到，将有利于广大农户解放思想，开拓思路，找到适合自己的致富之路；城镇居民也可以从中感受到落实责任制后农村发生的深刻变化，从中得到鼓舞和启示。虽然本书不是专业科技书籍，但也尽量提供了科技要点和经营知识，为广大读者提供了方便咨询的线索。

本书各篇按种植业，养殖业，加工业，商业、运输业等的顺序编排。在本书的最后，我们集中介绍了几个致富之后不忘集体、乐于助人，品德高尚，事迹感人的材料，希望对正确处理国家、集体、个人三者的关系，能够有些帮助。

本书介绍的实例，大多是据各地报刊发表的材料重新改写的，在此不再一一注明出处。为了充实、核对一些情况，我们给其中不少农户写过信，得到了他们的热情支持。在此向原作者以及给我们支持的农户表示感谢。

编 者

1983.3.

目 录

种植业.....	(1)
制种一年售粮七万斤.....	(1)
种田能手 发挥专长.....	(2)
种粮照样能致富.....	(4)
冬水田养萍致富.....	(5)
精心改田夺高产.....	(6)
随时掌握市场信息.....	(7)
致富计划定到2000年.....	(8)
把自留山办成“百宝山”.....	(9)
家庭办苗圃.....	(10)
种桐栽棕 造福群众.....	(11)
袋栽香菇化工省成本低.....	(12)
蘑菇“二次发酵”产量高.....	(13)
地里也能栽菇.....	(14)
八分地收入二千三.....	(15)
巧安排 多生财.....	(16)
巧用庭院收入高.....	(17)
巧用屋边地.....	(17)
白菜种到房顶上.....	(18)
大田种番茄 一年收两季.....	(19)
家家种点“摇钱树”.....	(20)

果农家办起“保鲜仓库”	(21)
“包袱田”变成聚宝盆	(22)
荒山办蕉园受益快	(23)
“葡萄宋”一年收入一万七	(24)
家种天麻 收入可观	(25)
王秀卿种薄荷有方	(26)
养殖业	(27)
冬闲田里养鱼苗	(27)
育鱼苗的老行家	(27)
稻田养鱼是条好门道	(28)
自建小水库 养鱼三万尾	(29)
盐场蓄水池养鱼虾	(31)
巧建家庭养鱼池	(31)
屋檐上的金鱼养殖场	(32)
海涂养殖大有前途	(34)
滩涂养蛭穷变富	(34)
养蚶收入超五千	(36)
为山区承包寄养鲜蚶	(36)
家底薄也能致富	(37)
自办孵房 富了一片	(38)
专业户签订包供包销合同好	(40)
出售半大鸡 收入一万二	(41)
推广科技 一起致富	(41)
吸取科学成果办鸡场	(43)
“外地人”养鸭发了财	(44)
养鸭户与板鸭厂订合同	(45)
农村养狗 不如喂鹅	(46)

四青年办场养鹌鹑·····	(47)
受欢迎的家庭种畜场·····	(48)
水上搭猪栏好处多·····	(50)
谁有远见谁养牛·····	(51)
八旬老汉发“羊”财·····	(53)
新娘子一心跨上致富路·····	(54)
从一只兔子起家·····	(55)
捕鼠养貂效果好·····	(56)
精心养貂效益高·····	(58)
养蜂富了一个队·····	(59)
栽桑养蚕有学问·····	(60)
蚯蚓喂鸡 鸡粪饲猪·····	(61)
夫妻俩养蛇发家·····	(63)
加工业 ·····	(65)
红薯加工 收入大增·····	(65)
加工生产收益多·····	(65)
家庭副业卖豆腐·····	(67)
加工出售鲚油·····	(68)
稻草变成“金银条”·····	(69)
“小活计”能挣“大钱”·····	(69)
充分利用山区野生资源·····	(70)
经营灵活效益高·····	(71)
兄弟办拖拉机维修站·····	(72)
跨省承包社办企业·····	(73)
兄弟办厂 年产八万·····	(74)
商业 运输业 ·····	(78)
农民经商形式很多·····	(78)

经销灵活 生意兴隆·····	(79)
做童装自产自销·····	(80)
购销户做活了草包生意·····	(81)
农民经商销紫菜·····	(82)
长途贩运一举三得·····	(84)
推销也要有“绝招”·····	(85)
合股买船搞运输·····	(85)
多种经营 ·····	(87)
广开财源不嫌劳力多·····	(87)
人多劳力少 致富有门·····	(88)
劳力弱的农户也能致富·····	(89)
农民致富要讲“三经”·····	(89)
地少靠空间 致富道路宽·····	(91)
其他各业 ·····	(92)
渔民自办电影院·····	(92)
农民到城镇办幼儿园·····	(93)
农民自办木工学校·····	(94)
民办书画店生意好·····	(95)
走村串户拍照片·····	(95)
联合体 ·····	(97)
大包干后剩余劳力怎么办·····	(97)
干部带 致富快·····	(98)
联合筹资是个办法·····	(99)
集资办厂好·····	(100)
活跃的农闲营林工程队·····	(102)
联合生产白木耳共同致富·····	(103)
包砖窑一户带富十五户·····	(105)

受群众欢迎的联合建筑队.....	(106)
致富以后	(108)
王发财舍财救乡亲.....	(108)
“冒富大叔”的风格.....	(109)
致富后乐于助人.....	(111)
知识可以致富.....	(112)



种植业

制种一年售粮七万斤

福建省建宁县黄坊公社武调大队女社员陈丽莉，爱人是县农业局技术干部，家里就她一个劳动力。陈丽莉读完高中一年级后就回乡务农，她虚心好学，吃苦耐劳，很快就学会了种田的各种本领。1969年冬，她曾带着八岁的孩子，跟着丈夫到海南岛搞杂优制种，勤学苦练了半年。1982年，生产队实行了包产到户责任制。陈丽莉看到杂优良种供不应求，自己又有一定的制种技术基础，就在大家支持下，一人承包了制种田二十四亩五分，并主动与县种子分公司签订了交种子五千二百斤的合同，成了全县第一个女制种专业户。

杂交水稻制种是一项比较复杂的技术活。陈丽莉爱人不在家，孩子也小，困难实在不少。她经常早晨四点起床，五点下地，忙到天黑才回来，社员们说她是“早晨一身露水、中午一身汗水，傍晚一身药水”，把一颗心全都扑在制种田里了。陈丽莉为了制好杂优良种，坚持天天到田头仔细观察，记载数据，晚上做完家务后还常常查资料、看农技术书籍，往往学习到深夜。一有机会，她就向农技干部求教，她爱人负责全县制种工作，常年在外头跑，偶尔回家，也从技术上给她指导。在插秧、摘叶、收割时，陈丽莉一人忙不过来，就请本队社员帮助，共付了九百元报酬。

辛勤的劳动换来了丰硕的成果，陈丽莉的制种田共收获杂优种子六千五百三十斤。其中十二亩“四优三”亩产三百二十斤，十亩“汕优”和“威优6号”亩产二百二十斤，都高于全县同品种制种田的平均亩产量。她丰收不忘国家，不去市场卖高价，除留下三百斤明年做种子外，其余都交售给国家，折合原粮七万一千斤，比她家今年征购粮和加价粮的任务多卖了粮食四万八千多斤；全年纯收入八千七百元。为了表达爱党、爱国之情，她一次就用卖种的钱认购国库券四千五百元，在全县传为美谈。

1982年11月下旬，陈丽莉与县良种公司签定了繁殖制种承包合同，交了一万元押金，备足了生产生活用品，安排好子女，以月薪八十元请了六名社员，前往海南岛制种。她决心夺取亩产种子一百八十斤，超产包产指标六千斤的好成绩。

农村发展专业户、重点户，为农村各业的能人开创了大显身手的天地。我们希望在农村中涌现出更多陈丽莉一样的能人来。

种田能手 发挥专长

福建省浦城县石陂大队，在1982年实行了大包干，耕地按“人七劳三”的比例包产到户。这样一来，有的农户种田技术强，劳力有剩余，感到承包的责任田“吃不饱”，有劲没处使；有的农户不会种田，想发挥自己的专长，又被承包的责任田拖住了手脚，感到“吃不了”。那么，大包干后究竟能不能发挥各自的专长，怎么发挥自己的专长呢？石陂大

队种田能手黄庆强等五户社员，在自愿、互利的基础上，进行专业分工，互助合作，妥善地解决了这个问题。

黄庆强是个种田能手，1981年承包了五十亩稻田，还有余力搞木工副业。1982年只承包到九亩地，感到有力使不完；社员黄庆光，有镶牙技术，但是不会种田，1981年包产到组时，他只要上交生产队二百三十八元副业款，就可由队里平价供应他全家口粮，去年实行按户包田，可把他难住了；社员余炳富是经营小鸭的能手，1981年一心挂两头，顾了田顾不了鸭，亏本一千一百元。1982年实行大包干，他感到更难办了。社员周信芳和艾昌荣，种田技术差，资金又缺，也担心包田之后要赔产。就这样，五户社员各有各的难处，他们自然而然地聚到一处商量起来。

黄庆光主动与黄庆强商量，愿意按1981年交副业款的办法，田归黄庆强种，由黄庆强向他家平价供应口粮，余炳富也愿象黄庆光一样与庆强合作，周信芳和艾昌荣则要求同黄庆强合起来承包责任田，黄庆强都当即同意了。就这样，五户社员自愿进行专业分工、互助合作。由三户专业种植五户的四十五亩责任田；两户分别专业从事医、牧生产，善农则农，善牧则牧，善医则医，各自的专长都得以充分的发挥，每人都有了“用武之地。”

专业分工后，经营管理水平大为提高，经济收益明显增加。黄庆强等三户未联合前，各家都得有人看水、治虫；现在农闲时，只要分工一人统一管理责任田就行了，其他人还可以经营副业。他们三户齐心协力，辛勤耕耘，科学管理，承包的四十五亩稻田获得大丰收，比承包产量超过六成半，各项农副业纯收入达到九千九百六十三元，户均三千三百多元。余炳富去年专心管理鸭苗、大鸭，纯收入一千九百元。

黄庆光由于专业镶牙，技术提高了，生意更好，纯收入也达到一千四百元。

在自愿互利的基础上，进行专业分工，互助合作，体现了“各尽所能，按劳分配”的原则，是农民走致富之路的新创造。从黄庆强等五户社员“小而专”的经营方式中，各地农户可以得到启发和帮助。

种粮照样能致富

有人说：“要想富，必搞副；只种粮，喝粥汤。”湖北省蒲圻县神山公社埠头大队社员邹禄河却说：“种粮照样能致富！”1982年，他家五口人，承包水田六十亩二分，全年产粮四万五千一百八十斤，向国家交售三万七千九百五十斤，收入三千九百八十元，加上养猪收入，合计四千八百四十六元。

邹禄河一家为了种好粮食，在家里搞了个“小责任制”，全家因人制宜安排活路，二十二岁的邹禄河有文化，专门负责防治水稻病虫害，当家庭技术员。他平时注意学习当地科技报和县病虫测报站发出的病虫情报知识，细心观察和摸索各种病虫的危害、症状和发生根源，发现为害，及时防治。他家1982年种植的早、中、晚稻，基本上没有发生病虫害。六十一岁的父亲是种田老手，二十四个节气的农事很熟悉，一切生产活路都由他安排。

邹禄河家田多劳力少，为了抢季节，他们因地制宜，合理安排作物。土质肥、水利条件好的就种两季；土质差的和低湖田，就种好一季。去年，他家承包的四十多亩湖田，易

涝怕渍，活路辛苦，他们全部种上抗倒伏的矮秆稻“六九一”和“贾雅”，并提前抢插，及时收割。他们还根据各个田块不同的土质特点，合理调整品种。由于作物布局合理，经营科学，1982年的粮食产量比1981年增产一万九千多斤。

科学种粮，确实是致富的一条重要门路。河北省涿鹿县辛兴堡大队社员赵仲武，今年五十二岁，是队里有名的“好庄户”。实行大包干后，不论公社的技术广播讲座，还是队里的技术课，他都细心听，用心琢磨。他想，要提高单产，就必须首先提高土地的利用率，让一亩地打两亩地的粮食。1982年，他把七亩责任田全修成带田，玉米与小麦带种，他还选用良种，适当密植，每亩种了玉米四千株，平均每亩施农家肥一万一千多斤，磷肥三十斤，碳铵三百五十斤，不仅施肥多，而且用得巧，埋得好。平时精耕细作：小麦锄了三遍，浇了五遍水；玉米锄了四遍，浇了三遍水，样样农活都不违农时，秋后一算账，七亩地总产一万四千多斤，平均亩产超一吨，创造了全县单产最高纪录。赵仲武靠科学种粮，也成了富裕户。

冬水田养萍致富

四川省隆昌县肖家桥公社联盟七队女社员曾国春，全家五口人，有两个劳动力。1981年冬天，她在承包的四亩冬水田里培养繁殖细绿萍、卡洲萍，年产绿萍九万三千六百斤。曾国春把其中的五万斤用来做饲料，养了几头猪和一群鸡。1982年出售了四头肥猪，收入一千一百零二元，出售了八十五只来亨鸡，收入五百多元。其余的四万多斤绿萍，经过堆

沃发酵，分别用在责任田、自留地和半亩桑园里做肥料。1982年养蚕收入二千元，收稻谷四千三百斤，平均亩产一千零二十三斤，比1981年增产一倍。全家一年总收入超过五千元，纯收入三千九百元，人均收入七百九十元。1983年，曾国春准备继续用冬水田养萍，争取总收入超万元。

南方的冬水田，有些地方半年闲，成为“累赘”。可是曾国春却把这“累赘”变成了“宝贝”。她不仅养萍致富，更重要的是她把劳动致富和建立合理的农业结构，良好的生态系统结合起来，使农业生态系统中的物质循环和能量转换趋于合理，这就叫科学。利用科学开辟出一项致富门路，这是今天劳动致富的一个新特点。我们应该对此多加注意，凡事动动脑筋，在一块地、一片水、一座山上做做文章，花样翻新，大有收获。

精心改田夺高产

广西省富川县富阳公社西屏大队第二生产队有块水槽冷底田，每亩年产只有三、四百斤。搞承包时谁也不愿要这二亩八分水槽田，结果队长汪守儒把它接过来了。

汪守儒承包这块水槽田后，带领全家起早贪黑，在改田上下功夫。一是广积农家肥，主要都施在这块水槽田里。二是在水槽田四周和中央开了一条二百多米长的排水沟，来降低水位，提高地温。在稻田中期管理时，主要采用养鸭除虫的方法，不但降低了成本，而且也保护了稻苗。经过一年辛勤劳动，他家承包的责任田，高产的继续高产，低产的也摘掉了低产帽子。1982年他家粮食总产一万一千斤，平均单产

二千斤，成为当地有名的粮食高产户，他被评为劳动模范。

搞承包责任制后，农田建设不能停下来。要多投工，多投资，人不负地，地不负人，收益会大大提高。汪守儒精心改造低产田，承包地上粮食创高产，就很说明问题。在我国，人多地少的矛盾比较突出就更有必要挖掘土地的潜力。

随时掌握市场信息

农村实行专业承包、多种经营以后，随着生产的不断发展，农民的农副产品将越来越多地投入市场，商品生产在农民的整个劳动中将占有越来越大的比例。除了按国家计划种植外，还需要随时掌握市场信息，进行市场预测，使自己的产品适销对路，符合市场的需要，不致产生滞销和积压。

山西省平顺县羊老岩大队1973年初中毕业后回乡的青年农民刘聚才，重视在农业生产上应用科学技术，生产越搞越兴旺。1980年，刘聚才针对当地山高风大秋霜早，庄稼常因倒伏、放青而减产的情况，借用莜麦白酒拌种的经验，对“长单七号”玉茭、“长农17号”谷子进行了白酒拌种试验，结果，玉茭亩产七百斤，谷子亩产五百斤，庄稼还早熟了一个节令，在当地创造了奇迹。他又试验用磷肥、草木灰混合施肥种党参，结果党参亩产达到三百斤，产量比往年翻了近一番。生产上去了，刘聚才却发了愁，原来不少农副产品都滞销，党参、熟地等卖不了，只好让小孩抓着吃。一天，刘聚才偶然看到《河南市场》报上有一则党参脱销的消息，他赶紧把本地不收的党参全部贩运到河南，得了好价钱。这件事使他认识到：山区要想富，不讲科学要碰钉，不问市场路

不通，一定要掌握市场需求才行。

刘聚才由此得到启发，花了一百多元钱，买了一百多本农业科技书籍和一台收音机，还订了《中国农民报》、《农业科学通讯》、《市场报》等报刊杂志，自己办了个服务站，给乡亲们宣传介绍农业科技知识，提供市场信息，让科技上山落户，为社员致富搭桥。

1981年秋天，刘聚才专程到忻县地区购回一万斤“胜利二号”山药蛋种，结合当地情况进行试种，在立夏节下种，到入伏收获，一亩产了七千多斤，比当地产量高一倍，还早收了一个月，提前上市卖了好价钱。跟上他种山药蛋的社员也都发了财。1981年冬天，他专程到河南、山东跑了一趟，了解山药蛋和其它山货的市场行情，预测到山药蛋大量外销有困难，回村后就广为宣传，让队里的社员适当减少山药蛋的种植面积，扩种黄芪、党参。这一炮打得很准，1982年，社员产的党参、黄芪在当地供销社以不低的价格全部脱了手，其他大队却至今还有三百万斤山药蛋没有销出去。1982年羊老岩大队是灾年，刘聚才家却在灾年增了产，纯收入六千元。他所在的马圈凹生产队共八户社员，人均收入也达到四百五十元，比1978年增加了十倍。

致富计划定到2000年

生财之道，时间有短长。短的，抓看得见的项目，可以立见成效；长的，从长计议，积累几年，可见效果。有些人只想抓“短”，不愿抓“长”，看来，谋致富之道不能眼光太短浅。福建省龙岩市苏坂公社苏坂大队有个李福兴，把致