

JOB 书系

全球知名广告创意人

自述成功之道

赢在简单

著/苏 雄

上海遠東出版社

WIN IN SIMPLE WIN IN SIMPLE

贏 在 简 单

Win in Simple

职场人的工作哲学

苏 雄 著

上海遠東出版社

图书在版编目(CIP)数据

赢在简单:职场人的工作哲学/苏雄著. - 上海:上海远东出版社,2002

ISBN 7-80661-473-7

I. 赢... II. 苏... III. 成功心理学 IV. BB48.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2001)第 081632 号

序

我从小就很喜欢发表意见，一群朋友在聊天，声音最大，讲话最多，最投入的一定是我。

从香港到台湾匆匆 12 载，从一个默默无闻的广告小子，到今天稍有成就，得到众多业界朋友的支持。所以在很多广告经营人的研讨会上，或在对学校年轻人的演讲中，都常有人好奇地问我到底是怎样争取到今天的成功。

每个人都希望成功，每个人都羡慕成功的人，事实上每个人的成功都有他的原因，都有他的心得，我虽然不算什么成功人物，但我也希望与各位分享我的一些做人的态度、处事的方法，希望能启发大家去思考自己的成功之道。

就如书名《赢在简单》所显示，我认为成功没有必胜的方程式，也没有复杂、深奥的大理论。要成功，只要把一些简单、基本的做人原则融会贯通，能够身体力行，而且坚持到底，就能得到你应得的回报。我相信天下没有白吃的午餐，你没有付出十分的努力，就不要期望有一分的回收；不经过努力，是不可能成功的。

一个人做事能够成功，其中一个主要原因是，他旁边跟他共事的每个人都愿意帮助他，能为他解决问题，让他顺利完成工作。要得到别人的认同、协助，首先你要愿意去帮助人。你对朋友、同事所提供的每一次帮助，都是为你未来的成功储存实力；所以帮助别人成功，就是为自己的成功铺路。

另一个我认为必须跟大家分享的简单成功观念，就是对别人的尊重。现代人都愈来愈以自我为中心，看不起别人，不懂得去尊重别人。其实从每个人身上都可以学习一些帮助你成功的经验，无论是正面的成功例子或是负面的失败例子，都可以让你在成功路上跨进一步。

希望这本书能够让大家从一个新的角度去看成功之道，成功其实很简单，你我都可以做到，就看你决心如何，希望大家看完这本书，都可以“赢在简单”。

在本书的第一部里，我会依据职场位阶的不同，告诉你每一阶段需要注意哪些原则。第二部的着力点是如何让你的员工和工作伙伴快乐。第三部是告诉你如何将客户视为伙伴，创造彼此双赢的局面。在第四部里我谈到参与专业性团体的经验，以及参加的好处，此外，我还详述了我自己争取

公平对待的经过。最后一章，也是至为关键的一章，我阐述了我的成功原则并不是特例，只适用于我一个人，而是尊重人性，根植于人性需求的基本原理原则，所以它适用于每个人。

最后，不要视这本书为老生常谈，只要对自己和他人有益，任何你未曾做过的事，试一试又何妨！



在西班牙旅游与妻子合照。

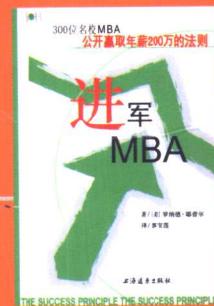
苏 雄

香港中文大学企管硕士、社会科学学士。

曾任香港恒美广告公司客务总监（1981-1985），智威汤逊中国公司总经理（1986-1987），中国台湾智威汤逊广告公司董事长暨国际副总裁（1988-1997），电讯盈科首席副总裁。

现任天高广告公司亚太区董事长。

JOB书系





书系

不只是找寻工作，而是找到生涯

目 录

序 | 1

1 帮自己赢

第一章	简单道理大成功	3
	把握原则,认真投入 /4	
	良师益友来自开放心灵 /10	
	青春苦短,无需设限 /16	
	倾听是说服他人的第一步 /18	
	大胆向前走 /22	
第二章	职场人出头守则	25
	勤练基本功,做事不会空 /26	

尽力帮同事把工作做好/31
做好容易出色难/37
和公司合伙/41
见树又见林/44
参与公司的危机/46

第三章 职场人晋升守则 51

中层主管难为/52
与部属同甘共苦/55
高阶主管不行也行/57
先透明化才有参与/59
充分沟通后再授权/62
善用资源创造价值/65
脑中随时有流程图/68
区域齐步走/70
我像个教练/74

2 帮工作伙伴赢

第四章 管理在现场 79

苏雄式早点名/80
解决问题不是制造问题/84

	徜徉在公司的文化里/87
第五章	每个人都是赢家 91
	主动消弭人际界线/92
	我们是个团队/96
	雨天不收伞/99

3 帮客户赢

第六章	互信双赢 105
	提出共同的目标/106
	创造别人对你的需求/108
	同理是双赢的基础/111
	我能为你做什么/114
	专业是平等的基础/117
	做个容易结合的元素/121
第七章	营造良好的客户关系 125
	理性受人欢迎/126
	不做“Yes Man”/129
	让客户信赖我们/132
	别花客户的钱做自己的事/135

人人有主见才需要沟通/138

小事可以赶走大客户/141

4 我们是一个团队

第八章	团体的价值	147
	两种享受/148	
	讲真话交真朋友/151	
第九章	华人对世界的贡献	153
	不相信中国人不行/154	
	打破玻璃天花板/158	
	中国人应该被尊重/161	
	本土化政策/164	
第十章	放之四海皆准	167

1

帮自己赢

BANG ZI JI YING



简单道理大成功

第一章 ● ● ● ● ● ● ● ● ● ●

我并不认为自己比别人聪明多少，
也不认为自己有什么过人的能力。
我只是比别人多一份坚持，
而我所坚持的原则，
全是一些平凡不过的道理。

把握原则,认真投入

依山建筑的香港中文大学,左临吐露海港,右达逸夫书院,上起第十苑,下止于崇基学院校门。有趣的是火车铁轨紧临海港穿越部分校区,大学火车站就在崇基学院校区内。

一日,夏天的雷阵雨刚过,空气像被水洗过一样,略带海风的咸味,一群崇基学院的学生热热闹闹地跑进车站,快步赶上即将离站的火车。等到所有的人都找到座位之后,一群人恢复方才的嬉笑打闹。忽然有人大声起哄:

“我们叫苏雄模仿老师!”

“好!”有人高声附和。

“苏雄! 苏雄! 苏雄! ……”

被唤做苏雄的学生站了起来,摆摆手示意大家安静。他的长相斯文、穿着朴素,一点也不像个调皮捣蛋的学生。可是当他开始模仿师长们的神态,同车的人立刻被他惟妙惟肖的表演倾倒。

欢乐的时光短暂,笑声中一群人已然到了目的地,当这伙人鱼贯下车之后,一位坐在后排座位的中大生忍不住问旁边的同学:

“刚才那个人就是苏雄吗?”

“对啊! 就是他。”

“他怎么那么疯啊?”

与其说我疯,不如说把握原则,认真投入。