

國際貿易實務

賴錦浪 編著

巨浪出版社印行

國際貿易實務

賴錦浪 編著

巨浪出版社 印行

版權所有
翻印必究

國際貿易實務

定價：400元

編著者：賴 錦 浪
出版者：巨 浪 出 版 社
總經理：巨 浪 商 業 圖 書 公 司
地 址：台北市重慶南路一段61號7樓
電 話：3120648・3712850
郵 撥：1 0 2 4 5 2 號
修訂版：中 華 民 國 73 年 9 月

出版登記證：局版台業字第0158號

編輯大意

- 一、本書遵照民國七十二年一月教育部公佈之商業專科學校課程標準，採用最新教材及方法編輯而成。
- 二、本書論述力求簡明，避免艱深理論，務適合商專學生程度，以免教學之困難。
- 三、本書講述國貿實務的基本概念，並將涉及保險及信用狀部份按 1982 年倫敦協會貨物保險條款，1983 年信用狀統一慣例有關條文編定。
- 四、本書之教學目標有三：
 - 1 講述國際間商品買賣的原理、原則，確立學生從事國際貿易的各項基本概念。
 - 2 以國際貿易交易過程的順序為細部解說，俾學生對實務作業能作系統性的接納。
 - 3 配合實例及相關書表、文件、單據的熟習，培養學生從事國際貿易實務作業的能力。

目 錄

第一章 緒論.....	1
第一節 國際貿易實務的基本概念.....	1
第二節 國際貿易形態的分類.....	2
第三節 國際貿易與國內貿易的比較.....	4
第二章 國際貿易的一般交易程序.....	7
第一節 出口程序概要.....	9
第二節 進口程序概要.....	13
第三章 國際貿易的交易前準備.....	17
第一節 市場調查.....	17
第二節 尋找交易對手.....	20
第三節 信用調查.....	22
第四章 貿易條件.....	29
第一節 貿易條件概說.....	29
第二節 貿易條件解釋規則及其適用性.....	30
第三節 國際商會的貿易條件.....	35
第四節 美國對外貿易定義.....	87
第五節 華沙牛津規則.....	92
第六節 其他貿易條件.....	98

第五章 國際貿易交易的基本條件·····	105
第一節 品質條件·····	105
第二節 數量條件·····	112
第三節 價格條件·····	118
第四節 包裝及刷唛條件·····	121
第五節 交貨條件·····	131
第六節 付款條件·····	141
第七節 保險條件·····	146
第八節 檢驗條件·····	150
第九節 不可抗力事故條件·····	154
第十節 索賠條件·····	157
第十一節 仲裁條件·····	160
第六章 進出口價格的計算·····	169
第一節 出口價格之構成要素·····	170
第二節 出口價格的計算方法·····	171
第三節 出口價格的計算實例·····	174
第四節 進口價格構成要素·····	177
第五節 進口價格的計算實例·····	178
第七章 報價與接受·····	181
第一節 報價與接受的意義·····	181
第二節 報價的種類·····	182
第三節 對穩固報價的答覆·····	183

第四節	接受通知方法與用語	184
第五節	附條件的接受與附請求的接受	187
第六節	還價與部份接受	189
第七節	接受遲到的效果與處理	191
第八節	出口報價內容及實例	193
第八章	貿易契約	205
第一節	簽立貿易契約的方式	205
第二節	契約條款的性質	206
第三節	貿易契約的各種條款	208
第九章	進口簽證	213
第一節	申請人資格及可申請進口的貨品	214
第二節	進口簽證的分類	217
第三節	輸入許可證申請書的種類及填製方法	219
第四節	輸入許可證的延期，更改內容及掛失補發	224
第十章	信用狀(一)	229
第一節	信用狀的意義	229
第二節	信用狀對進出口商的功能	234
第三節	信用狀的關係人	235
第四節	信用狀的種類	239
第五節	信用狀內容分析	263
第六節	信用狀的開發、通知、保兌及接受	271

第十一章	信用狀	291
第一節	信用狀之轉讓	291
第二節	出口轉押匯之探討	298
第三節	國內信用狀	305
第十二章	出口簽證、檢驗與報關	316
第一節	出口簽證	316
第二節	出口檢驗與產地證明書	325
第三節	出口報關	340
第四節	出口沖退稅	389
第十三章	貨物運輸保險	399
第一節	海上貨物保險的危險	399
第二節	海上損害的種類及費用	406
第三節	海上貨物保險的種類	415
第四節	海上保險單的種類	429
第五節	保險單的構成	432
第六節	協會貨物條款	449
第七節	投保的義務人，保險區間及保險金額	449
第八節	投保的手續	453
第十四章	輸出保險	455
第一節	輸出保險	455
第二節	輸出融資綜合保險	457
第三節	託收方式（D/P、D/A）輸出綜合保險	458

第四節	中長期延付輸出保險.....	461
第五節	保險費率表.....	461
第十五章	貨物運輸.....	476
第一節	定期船運輸.....	476
第二節	貨櫃運輸.....	478
第三節	不定期船運輸.....	486
第四節	提單.....	495
第五節	航空貨運.....	504
第六節	提單的種類.....	507
第十六章	滙票及其他貨運單據.....	524
第一節	滙票.....	524
第二節	商業.....	539
第三節	提單.....	552
第四節	保險單據.....	613
第五節	官用發票.....	629
第六節	其他單據.....	654
第十七章	進口結滙.....	669
第一節	結滙種類.....	669
第二節	信用狀結滙.....	670
第三節	進口託收結滙.....	675
第四節	其他進口結滙方式.....	676
第五節	如何辦理擔保提貨.....	677

第十八章	出口結匯	681
第一節	結匯種類	681
第二節	辦理出口押匯前出口廠商應注意事項	686
第三節	出口押匯之程序	694
第四節	出口押匯後應注意之事項	711
第五節	出口託收	713
第六節	預繳外匯	726
第七節	其他結匯出口	734
第十九章	進口報關檢驗與提貨	736
第一節	進口報關的準備工作	736
第二節	進口報關應準備的文件	737
第三節	進口應繳納的稅捐	758
第四節	海關處理的程序	763
第五節	進口檢驗	765
第六節	提貨	766
第二十章	三角貿易	773
第一節	三角貿易概況	773
第二節	如何進行三角貿易	779
第二十一章	貿易糾紛	783
第一節	貿易糾紛的種類	783
第二節	如何解決貿易糾紛	792
附錄：	1983 信用狀統一慣例	811

第一章 緒論

第一節 國際貿易實務的基本概念

國際貿易係指超越國境之貿易。國人對貿易一辭使用已久，史記貨殖列傳：「以物相貿易」，係指物產各異其地，彼此互相交易，謂之貿易。現代「國際貿易」(International Trade)一辭又稱「對外貿易」(Foreign Trade)。其含義有廣狹之分，廣義之說法是指國與國之間，為互通有無，調劑盈虛所作有形商品與無形勞務之相互交易，而產生國際收支之經濟活動。世界各國由於經濟地理條件之不同，生產因素之差異，乃形成國際產業分工，各專其長，然後各以其所餘換取其不足。遂有國際間之交易發生，以求滿足彼此需要。此種交易包括以商品及勞務作營利性之輸出及輸入，其價值之交換係藉不同貨幣之相互換算，然後結清相互間之收支關係。商品之輸出入為有形貿易(Visible Trade)，勞務之輸出入為無形貿易(Invisible Trade)。

依照狹義之說法，國際貿易係單指國與國之間有形商品之交易，換言之，即指超越國境之有形貿易。至於其他有關國際收支之無形勞務，如國際航運、銀行匯兌、貨物保險、則不包括。

今日經營國際貿易業者，固以處理有形商品輸出入為主，然研究

國際貿易實務，却不可侷限於有形貿易範圍，因為不論進出口貿易，在處理程序上，在在與航運、匯兌、保險發生關聯，故對這些無形勞務仍須有所認識。不過，社會文明不斷進步，分業越來越精細，有關勞務輸出入之行業，早已各自形成一門。研究貿易實務時，如要兼顧這些無形貿易作深入研究，必感力不從心，更何況這些專業知識內容，枝節交錯包羅萬象。因此，我們研究實務，如能以狹義國際貿易為主體，而傍及廣義國際貿易範圍為輔助，配合研究，當易獲通盤了解。

第二節 國際貿易形態的分類

國際貿易之經營方式有下列不同分類：

一、依貨物運輸方向別

- (一) 進口貿易 (Import Trade) 向國外供應商 (Supplier) 訂購貨物，輸運進口之交易。
- (二) 出口貿易 (Export Trade) 接受國外廠商訂貨，而將本國貨物輸運出口之交易。
- (三) 轉口貿易 (Transhipment Trade) 貨物自輸出國運往輸入國，在運送過程中，先經過本國卸下、存儲，然後再裝船轉運之交易。自轉口國言，此項貿易可獲得裝卸費、保險費、倉儲費、駁運費等勞務收入。

二、依交易進行途徑別

- (一) 直接貿易 (Direct Trade) 輸入國之進口商與輸出國之出口商，直接進行交易，中間未假手第三人。

(二) 間接貿易 (Indirect Trade) 輸入國之進口商經第三人轉接與輸出國之出口商進行交易。此第三人如係在輸入國或在輸出國境內，即為代理商，純以收取佣金為轉接代價。如係在第三國，則有下列三種方式：

- 1 居間貿易 (Intermediary Trade) 輸出入兩國貨物交易，經由第三國商人之手，貨物自輸出國先運至第三國，通關進口後，原狀再出口，或經改裝後再出口，惟轉運至何國，往往於再出口時決定。
- 2 三角貿易 (Merchanting Trade) 此種交易仍由第三國商人仲介，仲介人之身份對輸出國之出口商係立於買方地位，對輸入國之進口商係立於賣方地位，分別訂立買賣契約，獲取差價利益。而貨物則係由輸出國直接運至輸入國。
- 3 轉轍貿易 (Switch Trade) 此種交易由輸出國之出口商與輸入國之進口商直接訂立買賣契約，貨物也由輸出國直接運往輸入國，但貨款之清算却由第三國業者出來辦理融通。此種方式稱為轉轍貿易。

三、依貨物承銷風險之負擔別

- (一) 通常貿易 (Regular Trade) 普通國際貿易進口商付款之方法多為開立信用狀或先行匯款，進口商收到貨物後，自行銷售，如遇貨價下跌，而致虧損，必須自行承擔，與出口商無涉。當然，如遇貨價上漲，多獲之利潤，亦歸自身享受，無須分享出口商。
- (二) 寄售貿易 (Consignment) 此種方式之貿易，出口商先將貨物運交進口商。進口商收到貨物後代為銷售，盈虧均由原出口

4 國貿實務

商負責，進口商僅抽取代銷佣金。進口商於銷售後，將所得貨款扣除本身應得佣金，餘額匯還出口商。

第三節 國際貿易與國內貿易的比較

國際貿易在性質上有許多獨特之處，與一般國內貿易迥然不同，其瑣瑣大者有下列諸端：

- (一) 涉及外國貨幣 國內貿易買賣雙方同在一個國度內，一國之內幣制向係統一，故不發生幣值換算問題；但國際貿易則否，買賣雙方分處不同國度，進行貿易有時牽涉二種以上貨幣，遇貨幣間相對價值變動之時，國際貿易亦常蒙受影響。
- (二) 涉及外國語文 國內貿易同在一個國度內進行，自然使用同一種文字與語言，但在國際貿易則不然，兩個國家語言文字經常不同，不僅磋商貿易時函電往還須用外國語文，即在成交後移送各種單據更須使用對方熟悉之文字，俾使其易於掌握其應得利益。
- (三) 涉及外國法規 一國以內各地法令規章並無多大差異，蓋大體基於共同基礎制定。而外國則由於不同歷史背景，自然有不同法令規章。國際貿易之契約適用法律問題必定牽涉到外國法規，故發生糾紛時，其情況往往較國內貿易複雜。
- (四) 須經進出口手續 國內貿易之貨物流通，不但不受限制，且力求其暢通無阻。國際貿易之貨物輸出入則須按海關之規定辦理進出口手續。如在保護關稅，配額制度或防止傾銷等政令下，更增加手續上之麻煩。
- (五) 所負風險較大：國內貿易，交易對手同處一國，如發生貿易糾

紛，受同一國法律之保護，而且買賣雙方近在咫尺，交涉簡便，不致有太大風險，國際貿易交易對手遠處他國，不僅貨物運輸易遭毀損，一旦遭受詐騙，常感鞭長莫及，伸訴無門，故風險較大。

- (六) 須受外匯貿易政策影響 國內貿易，貨物不出國境，故不受一國外匯貿易政策之影響，國際貿易不論貨物進出口均須越過國境，使本國與外國貨幣經濟發生交流，關係重大，故其活動必受一國外匯貿易政策之影響。
- (七) 使用外國度量衡制度 一國內內所使用度量衡制度相同，貨物交易無度量衡單位差異問題，但國際貿易，貨物產製包裝均須考慮配合對方度量衡制度之要求，方不致發生糾紛。

第二章 國際貿易的一般交易程序

國際貿易自開始進行，以至完成交易，其間必須經過許多複雜手續，現依其進行之程序約略概分為下述四個階段：

一、準備階段

不論出口商擬將產品對外推銷或進口商擬自國外採購貨物，在正式交易之前，必須先做準備工作。最重要之準備工作為國外市場調查，交易對手之徵信調查，以及寄發招請交易函件或廣告宣傳等。

二、磋商階段

經準備階段招徠客戶之後，接著應進行商議交易條件，直至成交；這階段主要工作為發出報價或還價函電，寄發樣品，送下訂單，及簽訂買賣契約。

三、履約階段

買賣雙方依照買賣契約條款辦理開發信用狀，備貨、裝船、押匯或託收，支付貨款、換領單證、辦理提貨手續。

四、善後階段

交易進行如果順利，買賣雙方均感滿意，本階段便無事可做，但