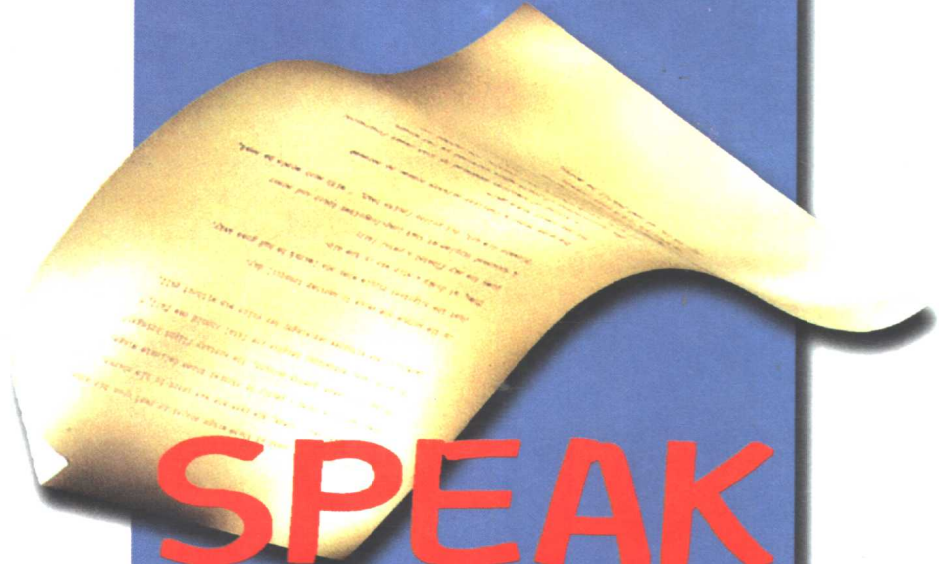


中外演讲文化
系列丛书

当代优秀 常用论辩辞点评

刘建祥 主编



SPEAK

DANGDAI YOUXIU CHANGYONG LUNBIANCI DIANPING

湖南人民出版社

当代优秀 常用论辩辞点评

主 编：刘建祥

副主编：陈东方 王 林

湖南人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

当代优秀常用论辩辞点评/刘建祥主编. —长沙:
湖南人民出版社, 2001. 12
(中外演讲文化系列)
ISBN 7-5438-2331-4

I. 当... II. 刘... III. 辩论-语言艺术
IV. H019

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2000)第 35220 号

责任编辑:易和声
装帧设计:谢路

当代优秀常用论辩辞点评

主编:刘建祥

湖南人民出版社出版、发行

(长沙市展览馆路 66 号 邮编:410005)

湖南省新华书店经销 湖南望城湘江印刷厂印刷

2001 年 12 月第 1 版第 2 次印刷

开本:850×1168 1/32 印张:12.125

字数:297,000 印数:8,001—13,000

ISBN7-5438-2331-4

G·484 定价:15.00 元

前 言

论辩与人类社会活动须臾不可分离。外交谈判，法庭辩论，学术论争，商海舌战，无不闪烁着论辩者聪慧睿智的光芒。

论辩本来就是人们日常生活中经常碰到且必须从事的一项人际传播活动。不管人们是否承认，是否重视，论辩都客观地存在于人们的生活之中。大至宏观宇宙，乃至解决世界性问题的联合国大会的决策辩论；小至微观世界，乃至家庭夫妻间因教育孩子的方法之争。事有大小，理有深浅，每个人都会不可避免和不由自主地参与论辩。

现代社会，一种观念、一种思想的形成，仅有孤立的思考是不够的，世界上的事物错综复杂、现象纷繁，孰优孰劣、孰是孰非，都要在一个比较的过程中清晰和明亮。这个过程就是思辩中的肯定与扬弃。没有争议的世界是个冷清的世界，没有争议的理论是个僵化平庸的理论。从某种意义上来说，论辩实际上是一种向传统、权威、习惯、承袭的挑战。更何况人际关系中的旧与新、解放与保守，或意识，或存在，都处于争辩之中，都需要人们通过论辩去肯定或者去否定。我们甚至可以这样说，在人际传播活动中，“不学辩，无以言”。

这便是选编本书的原因所在。而这套“中外演讲文化系列丛书”中，辑录的论辩辞可以说是门类繁多。“中国论辩辞珍品赏析”、“外国论辩辞珍品赏析”，“当代中学生优秀论辩辞点评”、“当代大学生优秀论辩辞点评”……可以说是林林总总，风格秀出。但在这本《当代常用优秀论辩辞点评》一书中辑录了为数不少的

“法庭论辩辞”，又是一种创新。加之这方面内容的书在已出版的各类文集中本也鲜见，故这本书编者自以为弥足珍贵。

由于有湖南省演讲与口才学会的同仁们的努力和《交际与口才》杂志社及“最能辩”的优秀律师的支持，本书才能较圆满地呈现出此面貌。在此，编者一是说明，二是感谢。

编者

一九九九年十月



前 言	(1)
-----	-------

日常论辩辞

生意合伙做好，还是单独做好？	(3)
做男人有利，还是做女人有利？	(9)
能否在功利性交往中找到真正的朋友？	(15)
爱上恋人的朋友是不道德的吗？	(22)
“情感至上”还是“金钱至上”？	(29)
异性间是否会有永久的友谊？	(35)
“一见钟情”好，还是“挑三拣四”好？	(40)
选择爱人应“文化优先”还是“财富优先”？	(46)
要“形象美”还是要“心灵美”？	(53)
我的“情史”该不该告诉他（她）？	(60)
先“筑巢”还是先追求事业？	(67)
“礼轻情义重”还是“礼重情才重”？	(73)
交朋友应多多益善还是少而精？	(79)
交朋友是“心相通”重要还是“能帮忙”重要？	(85)
对“小人”是斗还是躲？	(93)
与“某领导”如何相处好？	(95)
怎样才能选拔出群众可心的干部？	(101)
文物该不该卖？	(116)

一名党员捐赠万元奖金引起的争论·····	(125)
婚前财产协议到底好不好? ·····	(128)
深化改革的最大障碍是文化落后还是价格体制不合理? ···	(139)
严厉惩处是纠正腐败现象的最好手段吗? ·····	(145)
你对李×“换位脱险”怎么看? ·····	(157)

法庭论辩辞

一起震惊全省的诈骗案的无罪辩护·····	(175)
黄××奸淫幼女案的辩护词·····	(183)
叶××杀人案的无罪辩护·····	(190)
关于李××是“正当防卫”的辩护词·····	(206)
一起受贿案的无罪辩护·····	(210)
苏××诉佳木斯铁路分局人身损害赔偿案的辩护词·····	(215)
关于王××、张××抢劫罪的法庭辩论·····	(222)
关于王××等流氓、伤害案的法庭辩论·····	(226)
关于龚××贪污罪的无罪辩护·····	(230)
郭××采用危险方法危害公共安全案公诉词·····	(237)
田××抢劫案公诉词·····	(242)
姚××伤害案抗诉词·····	(246)
这起案件的处理“公”还是“不公”? ·····	(250)
是一罪还是数罪，是重伤还是轻伤? ·····	(253)
无效经济合同不受法律保护·····	(258)
杨×伤害致死案辩护词·····	(266)
何××盗窃枪支案辩护词·····	(271)

关于丁××贪污案的无罪辩护·····	(276)
刘×危害公共安全案辩护词·····	(282)
关于程××受贿一案的无罪辩护·····	(289)
李××重婚案辩护词·····	(296)
一起承包合同纠纷案的法庭辩论·····	(303)
这篇批评稿并未侵犯名誉权·····	(307)
周××非法搜查案的法庭辩论·····	(312)
金××抢劫案辩护词·····	(318)
这所房子的房权应当属谁? ·····	(321)
张××诉××出版社摄影作品侵权案的辩护词·····	(325)
一起玩忽职守案的无罪辩护·····	(330)
某新闻出版局诉某房屋建设开发公司经济纠纷案件二审诉 讼代理词·····	(335)
一起公有房屋租赁纠纷案的诉讼代理词·····	(343)
一起保险纠纷的诉讼代理词·····	(352)
一起经济纠纷案的法庭辩论·····	(360)
黄×汽车维修质量纠纷案的代理词·····	(366)
一起承包案的诉讼代理词·····	(371)

日常论辩辞



生意合伙做好，还是单独做好？

嘉 宾：朱明善（上海）

张 安（山东济南）

田翠花（黑龙江哈尔滨）

涂永华（湖北襄樊）

渠爱民（广西南宁）

杨柳青（甘肃天水）

范志超（山西万荣）

刘春华（江西新干）

鲁 涛（湖北南漳）

主持人：各位读者朋友大家好！月季红花月月开，夏日玫瑰最红艳——我们又见面了。本次的辩题是：生意合伙做好，还是单独做好？缘起于高考落榜的小刘为了自谋出路想做一点小生意，因为他既无资本又缺乏经验，于是顾虑很多，好在朋友们很热心，纷纷给他出起主意来，下面我们一起来看看都有些什么高见，可以供小刘参考。

朱明善：小刘高考落榜想做生意的想法很好，说明他有一定的胆量和勇气。但做生意必须具备一定的条件，光有胆量和勇

气还不行。资本是其中重要的条件之一，没有资本，再好的生意也无法启动，即所谓的“巧妇难为无米之炊”。而小刘的困难恰恰是缺少资本。缺少资本怎么办？那就要换一个角度分析问题，想办法解决问题。找几个朋友合股一起做，恰恰是解决小刘资本不足的一个好办法。尽管几个人合伙做不如一个人单独做那么自主和意见“统一”，而且很有可能在合伙的过程中引发争论、产生矛盾甚至出现分歧。但换一个角度看问题，如果在生意中遇到麻烦、出现问题，几个人合伙不是更有利于讨论、分析问题，更有利于想办法、出主意而解决问题吗？

张 安：我觉得小本生意还是单独做的好。小刘是高中毕业没考上大学才想做生意，其目的无非是维持自己温饱，并想在商海里学点人生经验。我觉得资金问题是好解决的。首先，像开家小饭馆或者书铺一类的小生意所需资金不多，完全可以向亲朋好友借贷，若不想这样做，还可以向银行贷款。如果小刘不愿负债，那还有另外一条路：先上班。小刘可以先找份工作，攒足了钱再做小生意，一般做个二三年就可以有点积蓄了。我有一个同学也是在刚下学后便步入商海的。但他年纪轻，眼光浅，太天真了，和别人合伙做生意，结果被人骗了，栽了个大跟头。我虽然还在上学，但我作为一个旁观者，却非常清楚地看到了他失败的关键，那就是盲目地与人合伙做生意。

田翠花：有种方法叫“借鸡生蛋”。当你资金薄弱，又想在生意场上有所作为时，与人合伙是较好的方式。

怕在做生意过程中与朋友闹翻或怕生意失败连累朋友而徘徊不前是没有必要的。人不能因噎而废食，而且在任何领域与人相处都是一门学问，关键在于你用什么样的心态对待及与什么样的人来往。道不同不相与谋，选生意合

伙人当然选志趣相投、有经济头脑、踏实肯干的人。这样，在生意运作过程中，经营思想比较容易统一。在生意筹备之初，把合伙人将承担的风险讲清，无论将来经营业绩如何，入股者都没有理由怪你。亲兄弟明算账，生意正式经营之前，把每个合伙人的经济利益以合同或协议的方式规定下来，在以后的经营中，朋友因利益纠纷而失和的可能就小了。

涂永华：做生意不同于做别的事情，它涉及到金钱想法等很多问题，而再好的朋友一旦踏入生意场上，彼此都会以自己的利益为出发点，毕竟“商场如战场”，于是肯定会为一些利益问题发生矛盾，直至最后的生意失败。

和朋友一块做生意，有时还会因为意见分歧发生矛盾，尽管各自的见解都是为了共同的生意，但“公说公有理，婆说婆有理”，如达成共识还好，否则既耽误了生意又影响了感情。

因为是朋友，所以有时朋友明明错了，却又不好意思开口，也会因此耽误生意，所以说做生意还是单独做好。

对于没有资金，建议小刘采取入股的方式，即朋友只出钱入股分红，不参与生意的一切决策，小刘则出钱出力，一人独揽大权，这样既解决了资金不足这一难题，又防止了意见不和而导致生意失败。

渠爱民：我赞成小刘与人合伙做生意。因为，第一，合伙做生意可以筹措到必要的资本。做生意最基本的条件就是要有相应的资本，如果资金不足，又无法筹借到必要的款项，做生意就成为一句空话。而合伙做生意，可以解决资金问题，至少可以使生意运转起来，否则一切无从谈起。第二，合伙做生意要比单独做生意筹款的渠道多。在正常情况下，由于合伙做生意的经营机制是由各合伙人以各自的

全部资产对外承担风险，因而，其信誉程度要比个体经营要好，尤其是，合伙做生意可以调动合伙人的积极性。合伙做生意确有不少失败教训，但更有许多成功范例。即便是单独做生意，如果经营不当，同样会遭到失败的厄运。我们做事情应当因地制宜，不能脱离实际。如果小刘资金匮乏，一时又筹措不到所需的款项，但又必须马上经营，应采取合伙形式为妥。

范志超：有句土话，叫做一个槽上难拴两头叫驴。具体到朋友之间合伙做生意这个问题，又有一句很生动的话，“要想朋友好，生意莫打搅”。

这些话虽然有些偏颇，但还是有道理的。做生意的目的是为了赚钱，在做生意的过程中，不可能没有矛盾、困难和曲折。遇到这些情况，还比较好办，合伙人齐心协力一致对外，问题不难解决。麻烦的是，在内部出现分配不公或发生某些经济利益冲突时，往往你争我夺，两败俱伤，不欢而散，甚至弄得朋友变仇人。在商海中，兄弟相诈，父子相争，朋友相欺是常见的事。难怪人们总结出，朋友之间要想和好相处，在做生意和处理金钱问题上要明算账，说清楚，最好不要搅在一起。所以，我劝小刘还是自己单独干为好，本钱不多可以少一点，没有经验可以慢慢学。

杨柳青：我认为生意合伙做好。从古至今多数人都认为朋友之间最好不要有经济上的牵扯，友谊才会长久，所谓“君子之交淡如水”。其实不然。那么为什么有许多本来关系不错的人往往因为经济上的合作而闹得不欢而散呢？关键是两个问题没有注意，第一是合伙人的选择，一般可以合作的伙伴很多，但必须选一个性情直爽、正直有胆识的人。如果找了一个能力不行又好占便宜、爱耍心眼的人合作，那

么迟早会出问题；第二是合作过程中的运作管理，必须要“先小人后君子”，把合作过程中的利益、权力、责任的分配等事项商议好，制定一个尽可能详细的章程，合作中大家都按章办事。我想如果解决好这两个问题，那么合众人之力，集思广“议”，自然会生意红火，友谊日深。

刘春华：做生意是单独干好，还是合伙做好，这得具体情况具体分析，因人而异，因事而异，不能一概而论。但有一点，做生意不能靠逞匹夫之勇，光有热情和勇气是不够的，还需具备一定的资金、社会关系等客观条件。鉴于小刘走出校园不久，社会经验不足，更缺乏经商的实践锻炼，因此我认为开始还宜与人合伙做，这样既可以解决自身资金短缺、经验不足的困难，也可以向别人学一点经商之道，采他山之石，丰富人生经验，增长自己的才干。至于怕人多意见杂而闹出矛盾，这种担心也并非没有道理，反目成仇的事例已屡见不鲜。所以关键是要选择好合伙人，要选择诚实、厚道、正直，自己认为信得过、比较可靠的人。管仲与鲍叔牙一同经商，管仲常常多分钱财，而鲍叔牙一点也不计较，反而为他开脱说，并非贪心使然，而是因为要赡养年迈的母亲。鲍叔牙如此胸襟开阔，善解人意，后来管仲引为知己，也给后人留下了一段“管鲍之交”的佳话。管仲是很幸运的，他选择了一位理想的合作伙伴。

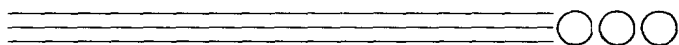
鲁涛：每个人都有自己的理想，这是人之常情，但理想不等于现实，理想能否实现最终还是要靠每个人自身的努力与奋斗。作为才出校门的小刘，既没有资金，又没有搏击商海的知识必要的人生经验，想自己解决生活温饱问题，这并不是一个很高的要求。与其怕自己单独做生意既无资本又会做砸了；或者怕几个人合股来做，人多意见杂容易闹出矛盾还蚀本，不如就去给别人打工，这样既无什么风

险，也能解决温饱问题，最关键的是能锻炼自己吃苦耐劳、忍辱负重的品格。而且只要用心，在打工的过程中不断丰富自己，最后就一定能取得成功。

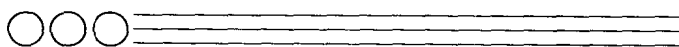
集腋成裘，聚沙成塔。只有集聚了足够的物质资本与丰富的人生经验，你才可能在瞬息万变的商海大潮中永立不败之地，才能做自己想做的事。为了这个理想，哪怕是让我们暂时屈就一个自己所不愿或不屑于干的工作，那又有什么呢？

作为小刘，首先应该摆正自己的位置，检查一下自己的短期目标与长远理想是什么？然后就要下定“不积跬步，无以致千里；不积小流，无以成江海”的勇气和决心，以及吃苦耐劳、忍辱负重的韧劲和精神，从现在做起，从小事做起。只有这样，在不久的将来，你不但可以享受到事业有成的喜悦，还可以做自己想做的任何事。（不过一定要在法律允许的范围内哟！）

主持人：以上各位嘉宾对小刘的疑惑提出了各自的见解，可谓“公说公有理，婆说婆有理”，各方都有自己立论的依据，应当说对小刘都有一定的参考价值。现在的关键确如一些嘉宾说的，无论取哪种途径，单独做还是合伙做，都必须有一定之“规”。总之，理想的实现既要靠自强不息的努力，也要靠和他人的合作、协力。谢谢大家，再见！



做男人有利，还是做女人有利？



嘉 宾：志 鹏（江西赣州）
徐默凡（上海浦东）
龚 译（上海闵行）
黄海明（青海黄南）
骆用刚（贵州贵阳）
舒 雯（浙江舟山）
赵 渊（内蒙古包头）

主持人：我们先来看一则材料。材料的题目是：

做男人有利，还是做女人有利？

刚和瑛是朋友公认的最佳夫妻拍档，最近却为以下问题发生了争执：

瑛是某公司的销售人员，以自己的实际经历感叹道：现在做女人真是难，假如容貌不好工作也会受影响，当工作有了成绩，又会被认为是以容貌取胜，反正不是自己的能力所致；而不管在外多么辛苦，回家还要做“内务部长”，分散了精力和时间，使在外竞争时更加不利，不如做男人来得有利。