



主编 孙恒有 孙彩梅
中华工商联合出版社

教材同步
应试训练

自学考试题解

国际贸易实务

高等教育自学考试指定教材配套辅导丛书(续Ⅲ)

4-44

- 有本好教材,还需要一本好辅导!
- 本书配套教材,由中国人民大学出版社出版,邱年祝主编。

经济管理类

99
F740.6-44
3
2

高等教育自学考试指定教材配套辅导丛书(续Ⅲ)

总主编 孙自强 孙恒有 程爱学

国际贸易实务

自学考试题解

主 编 孙恒有 孙彩梅

副主编 文 娟 尹利剑

XAJN/20

中华工商联合出版社

责任编辑:魏鹤冬 王国瑞

封面设计:爱 学

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务自学考试题解/孙恒有编. —北京:中华工商联合出版社,1998.9

(高等教育自学考试指定教材配套辅导丛书;续Ⅲ)

ISBN 7-80100-451-5

I. 国… II. 孙… III. 国际贸易-贸易实务-高等教育-自学考试-解题 IV. F740.4-44

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (98) 第 24279 号

中华工商联合出版社 出版、发行

北京市东城区东直门外新中街 11 号

邮编:100027 电话:64153909

郑州文华印刷厂印刷

新华书店总经销

850×1168 毫米 1/32 印张 102 2100 千字

1998 年 9 月第 1 版 1998 年 9 月第 1 次印刷

印数:00001—10000 册

ISBN7-80100-451-5/G·151

全套定价:132.00 元

出 版 介 语

对考生来说：有本教材，还需要一本好辅导！

那么，您打开的这本辅导书怎么样呢？

编写依据 本书严格按照国家自考委颁布的自考大纲和组编教材的内容及章节顺序编写。对照章节，教材同步，使用起来很方便。

内容特点 凡参加过自考的读者都有这样的经验——要取得好成绩，除认真领会教材外，还必须根据教材内容，依照试卷的不同题型，进行有针对性的训练。本书的大量篇幅全部集中于此。

第一部分——自学考试门径 从宏观上对本课程在整个专业体系中的地位、自学方法、考试要求、试卷结构以及应考技巧作一概要性的介绍，使考生对参加该门课考试有个总体上的了解。

第二部分——综合复习题解 按教材章节顺序，首先进行考核点提示，然后把课本中的重点及题眼用单选、多选、填空、判断、名词解释、简答、论述等不同的题型反映出来，供考生练习，以增强记忆，强化复习效果。书后附有参考答案供读者对照。

第三部分——考前模拟试题 为了使考生对该门课程的考试要求、考试题型、题量及分布有所了解，提高考场实战能力，本书根据历年考试的标准试卷提供了两套模拟试题，供考生进行考前自我测试和适应性训练。附有评分标准和答案。

作者组成 本书的作者是多年从事本课程的教学和科研工作的大学教师，他们对自学考试教材吃得很透，且具有长期辅导自学考试的经验，积累了大量的资料，掌握较多的信息，对考生参加考试将会起到好的指导作用。

故而，这是您很需要的一本辅导书！

买回一本好辅导，助您考得好成绩！

前 言

本书是根据全国高等教育自学考试委员会指定教材《国际贸易实务》(黎孝先、邱年祝主编,中国人民大学出版社出版)编写的。

为了便于学员自学和把握要点,我们在编写过程中,充分考虑到国家颁布的《国际贸易实务自学考试大纲》的要求,针对自学考试题型,以题解的方式将其主要内容归纳分类,整理成题,力求深入浅出,涵盖全面、重点突出、释义准确、答案简明。同时,根据本课程特点还选入一些具有操作性的计算题和案例分析题,以便抛砖引玉,启发学员思考。另外在使用本书时,要学会举一反三,触类旁通,灵活运用,注意题型转换,切记死记硬背。

本书不仅可供全国高等教育自学考试国际贸易专业考生自学使用,而且可作为高校外经贸专业和各级各类干部培训相同课程的参考书。

由于编者水平有限,加之时间仓促,不足之处在所难免,敬请有关专家、学者和广大读者批评指正。

编 者

目 录

出版介语	(1)
前言	(1)
第一部分 国际贸易实务自学考试门径	(1)
一、国际贸易实务课程的性质、特点和任务	(1)
二、国际贸易实务研究的主要内容及学习重点	(2)
三、国际贸易实务的学习方法	(4)
四、国际贸易实务试卷结构	(6)
五、国际贸易应试技巧	(7)
第二部分 国际贸易实务综合复习题解	(9)
第一篇 国际贸易术语	(9)
第一章 贸易术语与国际贸易惯例	(9)
考核点提示	(9)
综合练习题	(9)
参考答案	(18)
第二章 在出口国交货的贸易术语	(22)
考核点提示	(22)
综合练习题	(22)
参考答案	(42)
第三章 在两国边境和进口国交货的贸易术语	(57)
考核点提示	(57)
综合练习题	(57)
参考答案	(68)
第二篇 合同条款	(75)
第四章 商品的品名与品质	(75)

考核点提示	(75)
综合练习题	(75)
参考答案	(82)
第五章 商品的数量	(91)
考核点提示	(91)
综合练习题	(91)
参考答案	(97)
第六章 商品包装	(104)
考核点提示	(104)
综合练习题	(104)
参考答案	(110)
第七章 商品的价格	(119)
考核点提示	(119)
综合练习题	(119)
参考答案	(127)
第八章 国际货物运输	(135)
考核点提示	(135)
综合练习题	(135)
参考答案	(143)
第九章 国际货物运输保险	(156)
考核点提示	(156)
综合练习题	(156)
参考答案	(164)
第十章 国际货款的收付	(174)
考核点提示	(174)
综合练习题	(174)
参考答案	(191)
第十一章 商品检验	(204)

考核点提示·····	(204)
综合练习题·····	(204)
参考答案·····	(210)
第十二章 争议和索赔·····	(215)
考核点提示·····	(215)
综合练习题·····	(215)
参考答案·····	(220)
第十三章 不可抗力·····	(225)
考核点提示·····	(225)
综合练习题·····	(225)
参考答案·····	(230)
第十四章 涉外仲裁·····	(234)
考核点提示·····	(234)
综合练习题·····	(234)
参考答案·····	(240)
第三篇 合同的商定与履行·····	(246)
第十五章 国际货物买卖合同的商定·····	(246)
考核点提示·····	(246)
综合练习题·····	(246)
参考答案·····	(253)
第十六章 出口合同的履行·····	(259)
考核点提示·····	(259)
综合练习题·····	(259)
参考答案·····	(264)
第十七章 进口合同的履行·····	(268)
考核点提示·····	(268)
综合练习题·····	(268)
参考答案·····	(272)

第十八章 违约及对违约的法律救济·····	(275)
考核点提示·····	(275)
综合练习题·····	(275)
参考答案·····	(280)
第四篇 贸易方式·····	(285)
第十九章 包销·····	(285)
考核点提示·····	(285)
综合练习题·····	(285)
参考答案·····	(287)
第二十章 代理·····	(291)
考核点提示·····	(291)
综合练习题·····	(291)
参考答案·····	(294)
第二十一章 寄售·····	(297)
考核点提示·····	(297)
综合练习题·····	(297)
参考答案·····	(299)
第二十二章 对销贸易·····	(301)
考核点提示·····	(301)
综合练习题·····	(301)
参考答案·····	(305)
第二十三章 招标与投标·····	(310)
考核点提示·····	(310)
综合练习题·····	(310)
参考答案·····	(313)
第二十四章 拍卖·····	(316)
考核点提示·····	(316)
综合练习题·····	(316)

参考答案·····	(318)
第二十五章 期货交易·····	(321)
考核点提示·····	(321)
综合练习题·····	(321)
参考答案·····	(324)
第二十六章 对外加工装配业务·····	(329)
考核点提示·····	(329)
综合练习题·····	(329)
参考答案·····	(333)
第三部分 国际贸易实务模拟试题·····	(336)
国际贸易实务模拟试题(一)·····	(336)
国际贸易实务模拟试题(一)答案·····	(342)
国际贸易实务模拟试题(二)·····	(346)
国际贸易实务模拟试题(二)答案·····	(355)
附:高等教育自学考试指定教材及配套辅导邮购书目 ·····	(359)

第一部分

国际贸易实务自学考试门径

一、国际贸易实务课程的性质、特点和任务

《国际贸易实务》是一门研究国际间商品交换具体过程的学科,是一门具有涉外活动特点的实践性很强的综合性应用学科,它具有不同于国内贸易的特点,其交易过程、交易条件、贸易做法及所涉及的问题,都远比国内贸易复杂,国际贸易面向世界各国和各地区,其市场广泛,相距遥远,在洽商交易,订立和履行合同过程中,涉及到各自不同的制度、法律、文化背景、贸易惯例和习惯做法以及语言文字上的差异,易引起各种各样的纠纷,而且交易的商品,往往需通过长途运输,中间环节多,易受政治经济形势和自然条件变化的影响,风险较大,故国际贸易所涉及的方方面面问题很多。因此,涉外贸易人员不仅必须掌握国际贸易的基本原理、基本知识和基本技能与方法,而且还应具有洞察形势和应变能力,具有分析和解决实际业务问题的能力,才能胜任此项重要工作。

国际贸易实务是在总结我国对外贸易实践,吸收各国的实际经验和习惯做法的基础上形成和发展起来的。而从经济和法律两个侧面,分析研究国际商品交换的各种做法,总结我国的实践经验,学会在进出口业务活动中灵活运用,既能正确贯彻我国对外经济活动的方针政策,确保最佳经营效益,又能为国际社会普遍接受的各种经营做法,则是本课程的主要任务。

二、国际贸易实务研究的主要内容及学习重点

任何一门学科都有其特定的研究对象和研究范围,每一门课程也都有相对明晰的主线,而紧密围绕这一学科主线所展开的实质性表述,便构成该学科的学习重点。《国际贸易实务》课程的主要内容包括四部分,即贸易术语,合同条款,合同的商订和履行以及贸易方式。作为一门操作性很强的实务课程,从其性质来看,作为一个大体的顺序,其学习重点应放在前两部分,其次是合同的商订,然后才是贸易方式。但是重点部分并非都是重点,次要部分也并不是说没有重点。下面结合教材的主要内容,具体谈一下各部分重要的考核知识点。

1. 贸易术语部分。贸易术语是在实践中形成的用来表示买卖双方所承担的风险、费用和责任划分的专门用语。在国际贸易术语中,不同的贸易术语,不仅表示买卖双方各自承担不同的风险、费用和责任,而且影响成交商品的价格,故而,贸易术语是本课程首先要阐述的一项主要内容。本部分包括三章:第一章重要记忆贸易术语的定义及有关贸易术语的国际贸易惯例,认真领会贸易术语的性质和作用;第二章是本部分重点中的重点,其中最主要的是装运港交货的三个常用贸易术语和代表未来趋势的货交承运人的三个贸易术语,这六个主要的贸易术语要认真理解和掌握,并学会运用;第三章其他贸易术语,要了解其含义、性质及特点。总的来说,在学习贸易术语时,重点把握各个术语风险、费用和责任划分的关键点,比较相关联术语之异同,其他问题就迎刃而解了。

2. 合同条款部分。合同条款是合同的实质部分,是交易双方当事人在交换货物、收付货款和解决争议等方面的权利与义务的具体体现,也是交易双方履行合同的依据和调整双方经济关系的法律文件。因此,研究合同中的各项条款的法律含义及其所体现

的权利义务关系,乃是本课程的研究重点和最基本的内容。

在国际货物买卖合同中,除订明采用何种贸易术语成交外,应就成交商品的名称、品质、数量、包装、价格、运输、保险、支付、检验、索赔、不可抗力和仲裁等交易条件作出明确具体的规定。故在学习本部分各章内容时,应分两大块去掌握。一是每章前半部分内容,一般是本条款所涉及的基本概念和知识,易识记和理解,其考核的基本知识点为:商品品质的定义及表示品质的方法;计量单位及计量方法;包装及其分类的有关定义及知识;价格、佣金、折扣有关概念;运输方式、种类、特点及装运单据;风险及损失种类及定义;支付工具、支付方式及其定义和种类;商检定义及检验证书种类;争议及索赔有关定义;不可抗力含义及法律后果;仲裁含义及特点等。二是每章后半部分,是本条款的具体可操作内容,应在理解的基础上,学会运用。其基本考核点为:规定品名、品质、数量、包装及价格条款应注意的问题;价格、佣金、折扣、保险费的计算方法;装运条款的理解及运用;风险和损失的分析判断,保险险别的选择和保险条款的运用;各种支付方式的特点、利弊及使用时应注意的问题;检验、争议、仲裁、索赔及罚金条款的内容;不可抗力内涵的理解、判断及运用等。

3. 合同的商订和履行。买卖双方订立合同的过程,可能包括邀请发盘、发盘、还盘和接受各个环节。其中发盘和接受是合同成立不可缺少的基本环节和必须的法律部分。本部分学习的重点在于合同的商订,要牢记询盘、发盘、还盘、接受的含义及构成发盘和接受的条件,以及《联合国国际货物销售合同公约》关于发盘及接受、撤回或撤销的规定;掌握合同成立的时间、合同生效的条件及合同的形式及内容。合同的履行是缔约双方各自履行合同义务,实现货物和资金按约定方式转换的过程,这里重点学习和掌握进出口合同的基本环节及有关单证的含义。

4. 贸易方式。随着国际经济关系的日益密切和国际贸易的进

一步发展,国际贸易方式、渠道日益多样化和综合化,融货物、技术、劳务、资本移动为一体的新型交易方式已成为一种潮流,这主要包括经销、代理、寄售、展卖、商品期货交易、招标投标、拍卖、易货、互购、补偿贸易、来料加工和来件装配业务等。本部分重点掌握这些贸易方式的定义、性质、特点、作用、基本做法及其适用的场合。

三、国际贸易实务的学习方法

在具体的教学实践中,有许多学生在学习中觉得这门课内容多而繁杂、条条框框理不出头绪,难以记忆。的确,这本教材为本科教材,作为专科自考生来说是有点内容多,难以理解,但也应从学员自身素质、知识水平及学习过程中是否系统等方面找原因。俗话说:方法大于气力,为学好这门课,每位学员都根据本课程的性质和特点,结合自身学习情况,探索一套适合自己的学习方法。这里介绍一些一般性方法,供大家学习时参考。

1. 以本课程教材为主,适当参考有关资料。自考指定教材为黎孝先主编的《国际贸易实务》一书,在学习时要反复认真阅读本教材。教材是学习考试的依据,它体现了教学大纲的基本内容和范围,它能准确地解释有关概念、正确地阐述基本原理,系统性和逻辑性强,便于理解和记忆。当然,其他参考书和参考资料的阅读也是必要的,这主要帮助你对教材的理解、准确把握每一问题的完整内容,但应注意不要过多过滥,冲击教材的学习,注意有时信息多了反而会影响主要信息掌握。

2. 要把这门课放到国际贸易专业大环境中去学习,在学科体系中去理解。本课程是一门实践性很强的综合性应用科学,这涉及国际贸易理论与政策、国际贸易法律与惯例、国际金融、国际运输与保险等学科的基础知识的运用,同时,还应有良好的外语功

底。故在学习时,要结合已学过的《国际贸易》、《国际金融》、《国际商法》等有关课程的内容,联系地去理解记忆,注意各学科的联系。

3. 系统地的把握本课程的基本内容和线索,以线带面,顺藤摸瓜。本课程各章之间既有内在联系,又有相对独立性,课程基本内容和脉络理清楚,形成一个“纲”,然后在这个框架中同再去记忆一些基本概念和基本知识,做到“纲举目张”。

4. 要理论联系实际。由于这门学科实践性很强,故在学习中,若有条件,应力争到现场参观、见习或参加实际工作;若条件不允许,可多看一些案例,重视实例分析,平时模拟练习,以增加感性知识和掌握实际操作技能,学以致用,效果会更好。

5. 要贯彻“洋为中用”的原则。为了适应国际贸易发展的需要,国际商会等国际组织相继制定了有关国际贸易方面的各种规则,如《国际贸易术语解释通则》、《托收统一规则》和《跟单信用证统一惯例》等,这些规则已成为当前国际贸易中公认的一般国际贸易惯例,它被人们普遍接受和经常使用,并成为国际贸易界从业人员遵守的行为准则。因此,在学习本课程时,我们必须根据“洋为中用”原则,结合我国国情研究国际上一些通行的惯例和普遍实行的原则,并学会灵活运用国际上一些行之有效的贸易方式和习惯做法,以便按国际规范办事,在贸易做法上加速同国际市场接轨。当然,认真研究这些国际惯例的原文,有助于对教材相应内容的深入理解和掌握。

6. 要正确处理重点与一般的关系。本课程内容有重点和一般之分,但考试内容是全面的,而且重点与一般是相互联系的,不能截然分开。学员应全面系统地学习教材,掌握全部考试内容和考核知识点,在此基础上再突出重点、难点问题,即要求把握重点,兼顾一般,切忌孤立地抓重点,顾此失彼、猜题押题。

7. 要在切实理解的基础上适当的记忆。自学本课程时,重在理解,在理解的基础上应适当记忆,防止不求甚解,囫囵吞枣和死

记硬背。

8. 勤于动手,善于思考。要针对每章的重点、难点和疑点多做一些复习思考题和模拟试题,要求学生刻苦钻研,独立思考,举一反三和触类旁通,以实现“无师自通”和达到“自学成才”的目的。

四、国际贸易实务试卷结构

试卷结构是指试题的内容、题型、题量和各题分数的构成。一般说来,本课程的命题考试,应根据大纲的考试内容和考试目标来确定考试范围和考试要求,命题要覆盖大纲和教材各章,并适当突出重点章节,体现本课程的内容重点,但从总结构看是比较稳定的。

从本课程在试题中对不同能力层次要求的分数比例看,一般为:识记占 15%,要求能知道有关名词、概念、知识的含义,并能正确认识和表述;领会占 30%,要求在识记的基础上,能全面把握基本概念、基本原理、基本方法,能掌握有关概念、原理、方法的区别和联系;简单运用占 35%,要求在领会的基础上,能用学过的一两个知识点分析和解决简单问题;综合运用占 20%,要求在简单应用的基础上,能用学过的多个知识点,综合分析和解决比较复杂的问题。

从试题难易程度来看,试题难易度可分为易、较易、较难、难四个等级。每份试卷中不同难易度试题的分数比例一般为:易占 20%;较易占 30%;较难占 30%;难占 20%。这里应注意,试题的难易度与能力层次不是一个概念,在各能力层次中都会存在不同难度的问题,切勿混淆。

国际贸易实务试卷通常采用的题型有:单项选择题、多项选择题、填空题、名词解释、计算题、连线题、简答题、案例分析等,以上各题型及其分值在试卷中是相对稳定的。当然,也可能由于考生

所在考试省份和命题老师的不同,或许会在某一个题型或分值上稍有变动,应加以注意。比如,我们后边第三部分的两套模拟试题显然是来自不同省份的考题,从第一套试题看,选择题把单选和多选混为一起命题,同时,又把名词以英语的形式出现,先翻译后解释,这无疑增加了试题的难度。而第二套试题单选和多选是分开的,但为了反映英语情况,多了个连线题。同时,有些简答题也以案例形式出现,也增加了难度。两套试卷各有特色,请学员学习时斟酌处理。(注:限于篇幅,各种国际贸易名词的英文意思在此为未反映,请使用本书的读者,多看教材,切不可忽略不记)

五、国际贸易应试技巧

在认真研读考试大纲和指定教材的基础上正确掌握自学方法,刻苦学习,牢固掌握其基本概念、基本知识和基本理论,是考好国际贸易课的关键,但是,如何把平时所学,变为试卷上的成绩,发挥出最佳状态,考出真实水平,尚须注意一些应试技巧。

那么,如何才能发挥自己应有的水平呢,首先应严肃认真,充满自信,既不要有什么侥幸心理,也不能怯场,要自信而坚定的作卷,排除各种杂念;其次,要把握好审卷、审题、答题和检查四个环节。审卷要把握卷子的全局,了解试卷中试题的种类及其分值,并合理地分配时间;审题要注意题干后边的具体说明和要求,按其要求作题;答题是考试的关键环节,一定要根据试卷要求,做到:答案完整正确,字迹工整清晰,先易后难,并针对不同的题型,把握其要领,既防止漏掉要点,又要尽量不做无用功,繁简有章,长短适度。答题完毕后,要认真检查,注意是否漏题,所答内容是否符合题意,所答要点是否答全,有无修改和补充之处等。

这里我想重点介绍一下案例分析的应试。该题是测试考生的综合分析和解决复杂问题的能力,是比较高层次题型,应答这类