

人生经营战略必备丛书

有“礼”走遍天下
弱者也有“一片天”
“叛逆”精神不可无
.....

ZUO REN
XUE HUI ZHE JI ZHAO

做人必须 学会这几招

王爱国 编著

炼就慧眼看世界
两智相争勇者胜
布衣本可傲王侯
.....

中国三峡出版社

当众拥抱你的敌人
以播种的心情来
经营你的事业
.....

人生经营战略必备丛书

做人必须学会这几招

王爱国 编著

中国三峡出版社

人生必修课——学会做人

学做人 必须 这几招

王爱国 编著

中国三峡出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

做人必须学会这几招/王爱国编著. - 北京:中国三峡出版社,
2002.2

(人生经营战略必备丛书/金志文主编)

ISBN 7-80099-590-9

I. 做… II. 王… III. 人生哲学-通俗读物 IV. B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2002) 第 001628 号

中国三峡出版社出版发行

(北京市海淀区太平路 23 号院 12 号楼 100036)

电话:(010)68218553 51933037

<http://www.e-zgsx.com>

E-mail:sanxiab@sina.com

北京昌平百善印刷厂印刷 新华书店经销

2002 年 4 月第 2 版 2002 年 7 月第 2 次印刷

开本: 850×1168 毫米 1/32 印张:9.75

字数:207 千 印数:5001-10000 册

ISBN7-80099-590-9/Z·88 定价:18.00 元

序

我们通常说的做人，其实是指做人的技巧和谋略。人的一生，免不了要与他人打交道，无论他是谁，成功者也好，失败者也好。卡耐基甚至说过：“一个人的成功，只有 15% 是由于他的专业技术，而 85% 则是要靠人际关系和他的做人处世能力。”由此可见，与人交往是多么重要。人的一生中要与各种各样的人交往，其中有好人，有坏人，也有不好不坏的平常人，如何与这些人相处，让好人帮助你的事业，让坏人无法危害到你，这就是一种做人的技巧。

苏秦能够纵横六国，最后胸前挂满六国的相印，其做人的成功可谓登峰造极，就是因为他能够在做人方面修炼得左右逢源，八面玲珑，而且达到滴水不漏的境界。但苏秦不是天生就如此能干，一生下来就有 6 个国家等待他去做宰相，而是一步一步地实现他的理想的。想当初游说各国失败，灰溜溜地回到家里时，遭受到的是无穷无尽的白眼冷遇。不仅别人嘲笑羞辱他，他的嫂嫂也同样如此。苏秦之所以能取得成功，是因为他能砥砺自身，养成气候，最后挫败对手，达到出人头地的目的。

现代社会虽然不是春秋战国时代了，但无论社会怎样发展，做人的道理却还是一个样的。也许，你不想像苏秦一样做六国宰相，也不想做国家元首；但无论你是一个公司经理，一个政府官员，还是一个普通职员，你都会碰到各种各样的人与事，如与同事的竞争，与上司的关系，与下级的相处，都会出现各种各样的矛盾；有时处理得不好，就会导致无穷无尽的麻烦，甚至如下棋

对弈，一步走错，全盘皆输。

正因为如此，本书从现代人的生活着眼，以现代人的眼光来看待一个人应该在现实社会中怎样为人处世，让自己的一生少失败，多成功，提供了许多有益的借鉴经验。希望读者在读了此书后能有所领悟，在现实生活中派上用场。

谢义初

2000年9月20日



定价：18.00元



定价：18.00元



定价：18.00元

责任编辑/王 杨
总 策 划/湘 田
装帧设计/吴 进

ZUOREN BIXU
XUEHUI ZHEJIZHAO



目 录

第一章 形成气候

人生之始，就好像一棵小树，根柢浅，力量小，无法承受大风大雨，如果要使自己长成一棵能够历经风雨的参天大树，就必须营造一个适合自己生长的环境，以待来日脱颖而出。换句话说，就是要养成气候。

鼓励自己，以“播种”的心情来经营事业·····	(3)
拜人为师，尽快成为你那一行的专家·····	(7)
控制情绪，心胸扩宽才能成大事·····	(10)
找一位“贵人”做衣食父母·····	(20)
实力才是你的王牌·····	(24)
笨鸟先飞与笨鸟慢飞·····	(25)

善用拟态和保护色	(27)
如何说话，事关成败	(29)
有“礼”走遍天下	(34)
妥协不是投降，识时务者为俊杰	(36)
弱者也有一片天	(41)
如何交朋友，并“促进友谊”	(44)
培养敏捷的思维	(52)
吃得苦中苦，方为人上人	(53)
听他说，但不可轻信人言	(56)
处世要有软硬两手	(59)
借用别人的智慧来做事	(61)
做老二比做老大更好	(63)

第二章 砥砺自身

古人说“宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来”。一个人要想成就一番事业，自身的素质是相当重要的。而素质是多方面的，不仅仅指学识，同时还包括品德、性格，乃至体质等综合性素质。要提高自身素质，就必须敢于直面人生。

逆境中不屈从	(69)
吃眼前亏，不逞匹夫之勇	(72)
自弱才有可能成功	(77)



留得青山在，不怕没柴烧	(79)
“叛逆”精神不可无	(81)
大丈夫能屈能伸	(82)
做人要学会自我反省	(84)
事越烦，越要耐烦	(86)
危机意识不能少	(88)
挫折和苦难不是坏事	(90)
要阅人于微	(108)
勇敢是智慧的前提和条件	(110)

第三章 与他人竞争

人是一切社会关系的总和。要想在这个社会上生存下去，并求得自身发展，肯定要与他人竞争，也就是说，要生存，要发展，就会有斗争。而且，你必须把竞争对手打败，世界是属于胜利者的。

靠派系不如靠实力	(119)
多方面了解自己的优缺点	(121)
装聋作哑，不战而胜	(124)
识时务者为俊杰	(125)
当众拥抱你的敌人	(127)
兔子逼急了也会咬人	(129)

敢于以硬碰硬·····	(131)
坚持自己的权利·····	(134)
两智相争勇者胜·····	(135)
了解你的天敌·····	(136)
强者气质就是实力·····	(138)
以低姿态化解别人的嫉妒·····	(140)
与其你死我活，不如你活我也活·····	(142)
遭人暗算如何应付·····	(144)
太离谱的话没有说服力·····	(146)
做乌龟，不要做兔子·····	(148)
投石问路揣心迹·····	(150)

第四章 如何出人头地

人在这个世界上活着，既然有敌人，也就会有朋友，反之亦然。敌人之所以是你的敌人，是因为他与你争权夺利；而朋友之所以是你的朋友，是因为他与你具有共同的利益。如何摆平朋友与敌人的这些利益关系，从而利用这种关系，是一种人生方略问题，也是出人头地的关键所在。

社会交际 16 招·····	(161)
巧用异性魅力·····	(162)
如何广交四方朋友·····	(166)



择友共事要谨慎·····	(167)
美梦天天做·····	(169)
怎样与上司处好关系·····	(170)
不要见权无措·····	(175)
有进取心才会被重用·····	(176)
民心就是人和，就是人缘·····	(180)
如何利用天时与地利·····	(184)
布衣本可做王侯·····	(195)
领头雁与天下皇帝轮流做·····	(197)
决心是梦想的底线·····	(198)
确定奋斗目标，立刻去行动·····	(200)
机遇来了，该上就上·····	(204)
包装一副好品牌·····	(208)
多多栽培，小心自保·····	(213)
合伙应该“先小人后君子”·····	(217)
技术与头脑结合·····	(219)
天上不会掉馅饼·····	(222)

第五章 与人相处的艺术

明哲保身、与人为善固然是一部分中国人的传统观念。但现实生活中，如何处理好自己与周围的人之间的关系，如何使自己在这偌大的生存空间里，左右逢源、八面玲珑，并使它上升为一种艺术，却是人们苦苦探求的真谛所在。

俗人俗事学点门道

如何运用糊涂学·····	(227)
如何任用不同身份的人·····	(230)
与下属打交道的艺术·····	(237)
如何识人庐山真面目·····	(241)
辨人本性，知人善任·····	(246)
顺着个性用人·····	(248)
与人交往，以诚为先·····	(251)
该心慈时心要慈·····	(252)
管人的独特招数·····	(257)
遇强宁愿弱三分·····	(261)
把冲突消灭在萌芽状态·····	(262)
红脸白脸都能唱·····	(265)
喜怒哀乐深藏于胸·····	(267)
商贾的商德与商谋·····	(271)
让沉石浮出海面·····	(275)
把握要领：稳、准、狠·····	(280)
础润张伞，捷足先登·····	(282)
投桃报李，香饵引鱼·····	(283)
赚钱千万别忽略小生意·····	(286)
以人为本是经商的前提·····	(288)
活学活用，随机应变·····	(292)

第一章 形成气候

人生之始，就好像一棵小树，根柢浅，力量小，无法承受大风大雨，如果要使自己长成一棵能够历经风雨的参天大树，就必须营造一个适合自己生长的环境，以待来日脱颖而出。换句话说，就是要养成气候。

