

黑龙江省通货膨胀研究

高欣 罗贵儒 编著

.5

黑龙江人民出版社

98
PC2.5
15
2

黑龙江省通货膨胀研究

高 欣 罗贵儒 编著

XAL83/14



3 0116 5098 7

黑 龙 江 人 民 出 版 社



C

430170

责任编辑:张 显

封面设计:邱 野

黑龙江省通货膨胀研究

高 欣 罗贵儒 编著

黑龙江人民出版社出版发行

(哈尔滨市南岗区宣庆小区1号楼)

黑龙江省文联印刷厂制版、印刷

开本 787 × 1092 毫米 1/32 · 印张 8

字数: 170 000

1997年4月第1版 1997年4月第1次印刷

印数 1 — 1000

ISBN 7-207-03742-2/F · 739

定价: 18.00 元

前 言

改革开放以来,在我国出现了两次比较严重的通货膨胀,给社会经济、人民生活带来了严重的影响,因此,通货膨胀作为宏观经济的主要问题之一,已经引起各级各类经济决策者以及广大消费者的广泛关注。在理论界,通货膨胀的出现尤如一石激起千层浪,关于通货膨胀的研究一度成为中国宏观经济研究的热点之一。近年来出版了很多的著作,发表了很多论文,这些研究成果不仅丰富了中国的宏观经济理论体系,而且为制定宏观经济政策提供理论基础,取得了较高的社会效益。

黑龙江省作为一个地区,其经济形势与全国的经济运行状况息息相关。全国发生通货膨胀,黑龙江也必然出现物价上涨。但是,黑龙江作为一个边疆省份,其经济结构与全国相比有较大的差异,在向市场经济体制过渡过程中,各种经济成份的比重与全国的情况也不尽一样,因此,黑龙江经济有自身的特点。在通货膨胀问题上,也表现出在生成机理,发生、发展过程中的特殊性。认真研究黑龙江省的通货膨胀问题,对于改善黑龙江的中观调控,促进其经济持续、快速、健康发展不无裨益。因此,我们在八十年代末,省科委软科学重点课题“黑龙江省治理通货膨胀决策支持体系研究”的基础上,形成了这部书稿,希望对黑龙江省级政府决策,以及黑龙江经济研究发挥有益的作用。

全书由高欣执笔。由于时间仓促,作者水平有限,在书稿中可能存在许多纰漏、错误,敬请广大读者提出宝贵意见,以利我们提高。

作 者

1997年3月

目 录

理 论 篇

一、通货膨胀的实质与定义.....	(3)
(一)几种常见的定义.....	(3)
(二)通货膨胀的实质.....	(5)
(三)一个反映实质的通货膨胀定义.....	(13)
二、通货膨胀的计量.....	(15)
(一)现行通货膨胀计量指标.....	(15)
(二)通货膨胀影响度和综合率的设计.....	(22)
三、通货膨胀的类型.....	(34)
(一)公开性和隐蔽性,或物价型和短缺型.....	(34)
(二)爬行式、小跑式和奔腾式.....	(35)
(三)战时型、战后型与和平型.....	(37)
(四)恢复性、适应性和“滞胀”性.....	(38)
(五)可预期性与不可预期性.....	(38)
(六)需求型、成本型、混合型、结构型、 政策型等.....	(39)
(七)社会主义通货膨胀与资本主义通货膨胀.....	(44)
(八)国内通货膨胀与世界性通货膨胀.....	(45)

(九)惯性通货膨胀与螺旋形通货膨胀·····	(46)
(十)平衡的通货膨胀与非平衡的通货膨胀·····	(47)
四、通货膨胀的经济效应·····	(48)
(一)通货膨胀与经济增长·····	(48)
(二)通货膨胀与失业·····	(66)
(三)通货膨胀的负效应·····	(83)

实证分析篇

一、历史概览·····	(91)
二、建国初期的通货膨胀·····	(94)
(一)概况与特点·····	(94)
(二)成因分析·····	(95)
(三)新政府治理通货膨胀的政策措施·····	(101)
三、“大跃进”及经济调整时期的通货膨胀·····	(109)
(一)概况与特点·····	(109)
(二)原因分析·····	(111)
(三)经济调整与治理通货膨胀·····	(126)
四、八十年代的通货膨胀·····	(136)
(一)概况与特点·····	(136)
(二)成因分析·····	(146)
(三)治理对策·····	(166)
五、九十年代以来的通货膨胀·····	(169)
(一)概况与特点·····	(170)
(二)原因分析·····	(172)
(三)治理对策·····	(186)

六、八十年代和九十年代通货膨胀的对比分析.....	(191)
(一)量上的对比	(191)
(二)成因方面的对比	(195)
(三)几点启示	(202)

对 策 篇

一、提高资金使用效率,控制货币和信用膨胀	(207)
二、努力实现经济总量平衡,改善经济结构	(211)
(一)短期对策与中长期对策	(212)
(二)经济调整与经济改革	(213)
(三)财政政策与信贷政策	(214)
(四)指标控制与利率调节	(216)
(五)收入膨胀与消费政策	(217)
(六)在治理通货膨胀过程中深化改革	(219)
三、加快经济体制转轨,降低和控制经济转轨 的成本防范严重通货膨胀发生.....	(221)
四、转变经济增长方式,从根本上治理通货膨胀	(226)
(一)加快固定资产投资方式的转变	(226)
(二)加快科技进步,提高科技进步对经济 增长的贡献	(227)
(三)努力发展各类教育,全面提高劳动者素质.....	(228)
(四)实施龙头战略和名牌战略,提高资源 的配置效率和企业的竞争能力	(228)
(五)按照发展特色经济、优势经济的思路, 推动产业结构调整	(229)
(六)加强企业管理,全面提高企业综合素质.....	(230)

(七)合理开发和利用自然资源,促进经济的可持续发展.....	(231)
(八)进一步扩大对外开放,不断促进对外开放的升级.....	(231)
(九)建立促进经济增长方式转变的考核指标体系.....	(232)
(十)建立促进经济增长方式转变的经济体制和运行机制	(233)
五、发挥地方政府的职能作用,综合治理通货膨胀.....	(235)
(一)地方政府行为与通货膨胀	(235)
(二)地方政府在抑制通货膨胀中的作用	(237)
(三)抑制通货膨胀是市场经济各个活动主体的共同任务	(240)
附录:主要参考文献.....	(243)



理论篇

一、通货膨胀的实质与定义

通货膨胀是现代经济社会中一种极为普遍、影响广泛的经济现象，也是经济学家、各类经济决策者最为关注的课题之一。然而，对于定义通货膨胀这一问题，一直众说纷纭，以至于相当权威的《大英百科全书》都认为“不存在一个唯一的、普遍接受的关于通货膨胀的定义”。不同的学派从不同的角度出发，对通货膨胀给出了不同的定义。

（一）几种常见的定义

在经济学文献中，通货膨胀有几十个定义，但大致说来可分为以下几类：一类是从通货膨胀的原因角度给出的通货膨胀定义。如弗利德里奇·哈耶克和米尔顿·弗里德曼将通货膨胀的原因归咎于货币供给过多，他们分别给出了与货币供给相联系的通货膨胀定义。哈耶克认为：“通货膨胀一词的原意和真意是指货币数量的过度增长，这种增长会合乎规律地导致物价的上涨。”米尔顿·弗里德曼认为：“通货膨胀随时随地总是一种货币现象……其产生的原因只能是货币数量的增长大大快于产量的增长”。再如琼·罗宾逊将通货膨胀的原因归咎于工资的膨胀，给出了一个与工资增长相联系的通货膨胀定义，她说：“我不认为应当就这样简单地用物价的上涨来给通货膨胀下定义。……可以这样说，通货膨胀是由于对同样经济活动的工资报酬率的日益增长而引起的物价直升

变动。也有人将通货膨胀归咎于过度需求,给出了与需求状况联系的通货膨胀定义,如“通货膨胀是一种概括过度需求的状况。”

另一类是从通货膨胀的后果角度给出的定义。如米尔顿·弗里德曼认为:“物价的普遍上涨就叫通货膨胀。”保罗·A·萨缪尔逊认为:“通货膨胀的意思是:物品和生产要素的价格普遍上升的时期——面包、汽车、理发的价格上升;工资租金等等也上升。爱德华·夏皮罗认为:“通货膨胀规定为一般物价水平的一贯的和可以觉察到的增长。”这几个定义说明了通货膨胀的最基本表现——物价水平的上涨。与此类似,但更为圆满的是大卫·莱德勒和迈克·帕金的定义,即“通货膨胀是一个价格持续上升的过程,也等于说,是一个货币价值持续贬值的过程。”这一定义在物价水平上涨的基础上加上了货币价值的贬值。其实,物价水平的上涨和货币价值的贬值,是同一个问题的不同方面,二者的实质是一样的。

还有一类通货膨胀定义将通货膨胀的原因和通货膨胀的结果结合起来,从通货膨胀的成因与结果的结合上定义通货膨胀。如美国经济学家M·布朗芬布伦纳和F·霍尔兹门在《通货膨胀理论概览》中曾这样定义,即“通货膨胀是一个具有附加特征或条件的价格总水平上升。这些附加条件是:非完全预期性,它(通过成本)导致价格的再上涨;它不增加就业和真实产量;它快于‘安全’率;它产生于货币方面;它由减去间接税和补贴之后的净价格来测度;同时(或者)还可以说它是不可逆的。”这一定义比较全面地反映了通货膨胀的特征。

以上各种通货膨胀定义各有所长,分别从不同的侧面定

义了通货膨胀,但所涉及的都只是一些表面现象,没有深入到通货膨胀的实质。产生这种现象的原因:一是经济学家们重现象,轻实质的研究方法;二是通货膨胀本身的复杂性。这样,在对通货膨胀仁者见仁,智者见智的研究中就难免产生不同的通货膨胀定义。

那么通货膨胀的实质是什么呢?尽管提到通货膨胀人们总是将其与物价水平的上涨、货币价值的贬值以及由此引发的一系列其他现象联系在一起,但物价上涨和货币贬值并不是通货膨胀之实质,而仅仅是通货膨胀实质的集中表现。通货膨胀的实质只能是经济利益的重新分配。因为经济利益重新分配的要求是通货膨胀的根本原因,经济利益的新的格局是通货膨胀的直接结果,同时,经济利益的重新分配也是通货膨胀各种效应的原因所在。

(二)通货膨胀的实质

1. 各种利益集团争取和维护自身利益的竞争是通货膨胀的根本原因

在经济文献中,通货膨胀的原因通常解释为“需求拉动”、“成本推动”、“结构变动”等等。在这些解释之中都包含一个十分重要的因素,这就是各种利益集团争取和维护自身利益的内在冲动,由于各个利益集团都希望取得超过其应得份额的收入,使得名义的收入水平超过实际的收入水平,于是便产生了通货膨胀。正如波斯纳所说:“当前的通货膨胀是内含有一种有关国民收入分配的社会冲突;许多社会集团坚持不懈地努力使他们的消费增加超出与其它集团的目标相一致的水平,或超出与宏观经济稳定性相一致的程度;随之而产生的价

格水平在工资——物价或者工资——工资的螺旋上升中被不断地哄抬上去。”

在国民收入一定的情况下,各利益集团的收入就取决于他们的收入占国民收入的比例。如果各利益集团的收入在国民收入中的比重不变,或者一个利益集团收入比重的增加刚好为另一个利益集团收入比重的减少所抵消,那么,就不会产生通货膨胀。但如果一个集团企图多占有一个部分,而另外的集团又试图捍卫自己的既得利益,那么,通货膨胀就不可避免。

工人的工资增长是一个比较容易打破原有收入分配格的因素。根据货币工资刚性的理论分析,不同部门工人之间的相对工资也具有刚性,工资的确定必须考虑到纵向的和横向的公平,一个部门提高工资,对其他部门行业起到示范的或领导的作用,一个部门或行业提高工资,必然会带动其他部门或行业提高工资。同时,由于各个部门或行业所处的经济环境不同,生产的发展也不平衡,有的部门蒸蒸日上,有的部门日日萎缩,前者生产率高,对劳动力的需求过旺,会抬高这个部门或行业的工资水平,而由于攀比效应,后者的工资不仅不会下降而且还会上升,这就会引起工资收入者的收入超过其应该得到的收入份额,从而打破原有的收入分配格局,诱发通货膨胀。

利润收入者对利润的过度追求也是通货膨胀的诱因。在非完全竞争的垄断市场和寡头市场上,产品的价格不直接由产品的供求关系决定,而是由垄断者自己操纵,这就有可能使垄断者人为地规定高于成本增加的产品价格,从而导致通货膨胀。由于寡头垄断行业和垄断行业往往是国民经济的重要

部门，它们的产品大多是其他生产部门的生产资料，所以这些部门或行业的价格上涨会很快地波及到所有的生产部门，从而导致一般物价水平的上涨，引发通货膨胀。因此，“在一个大量存在所谓‘操纵价格’的经济中，至少有可能可以操纵这些价格以大于成本增长的速度上涨，以便赚取较多的利润，如果这一过程得以推广，于是就会产生利润推进的通货膨胀。

尽管没有一次通货膨胀不曾被“归罪于‘渔利者’、‘投机者’、‘囤积者’或者‘按超过他们的地位的水平生活的’工人和农民。”但工资所有者和利润所有者争取和维护自身利益的内在冲动如果不与政府的行为结合，通货膨胀就得不到圆满的解释。政府通常被解释为公众利益的代表，与公众争夺利益似乎与政府的身份矛盾。但实际上，政府有其独自の利益，在利益分配的问题上，“公共支出不断上升规律”不允许政府向公众让步。当然，与公众不同，政府增加其在国民收入分配中的比重不是采取直接的方式，而是采取隐蔽形式，即增发货币的形式。正是由于增发货币产生了过度的货币供给，才使通货膨胀成为现实。而在通货膨胀过程中，政府则借助“通货膨胀税”不声不响地将公众手中的收入转移到了自己的名下。通货膨胀给政府带来的额外收入，使政府对通货膨胀具有一种不自觉的偏好，这种偏好是通货膨胀产生的不可缺少的原因。

总之，“通货膨胀是一个过程，它来自企图保持一定水平的总实际收入、总实际开支和总产出的竞争，而这一水平在物质上是已经不可能的、或者是在物质条件不可能水平上企图增加这些总量。”简言之，通货膨胀是各种利益集团争取和维护自身利益的竞争过程。

2. 经济利益重新分配是通货膨胀的结果

在通货膨胀条件下,如果价格上涨1倍,那么,国民收入也会上涨1倍,但实际国民收入保持不变,人们总体的实际收入也保持不变。如果人们对未来具有准确的预期,并据以调整自己的经济行为,那么市场上一切价格就会与物价水平同比例地变动,这样,通货膨胀就不会给一些人以好处,使另一些人受到损害。但实际上,人对未来的预期总是不能如愿以偿,同时,自身经济行业的调整也往往受到诸多限制,因此,市场上的不同价格难以完全按通货膨胀率调整,这就使不同的利益集团在通货膨胀中有得有失。“每当一种物品的价格上涨,经济中就会出现两种情况,该商品的购买者发现其实际收入下降了,但另一个人却因高价而提高了收入。这个人可能是商品的出售者、生产者或原材料所有者,这部分收入无论谁得到了,它绝不会消失,因为对于一个胜利者而言,必有一个失败者。”

首先,通货膨胀造成的利益调整表现为通货膨胀引起有利于利润收入者而不利于工资收入者的分配。利润收入者在通货膨胀中受益,而工资收入者则在通货膨胀中受损。因为在通货膨胀条件下,产品价格的调整要快于生产成本、工资的调整,利润收入者完全占有价格上涨带来的好处,取得比原来更多的利润,而工资收入者却只能望价兴叹,仍然按合同的规定领取不变的工资,或按落后于物价上涨的工资增长率领取工资,蒙受无法弥补的损失。当然就利润收入者来说,通货膨胀对他们的影响也不一样。一般地,实力雄厚、处于垄断地位的厂商能自己决定产品的价格,对通货膨胀可以采取迅速的、十分充分的反应。如果有必要它完全可以将产品的涨价幅度