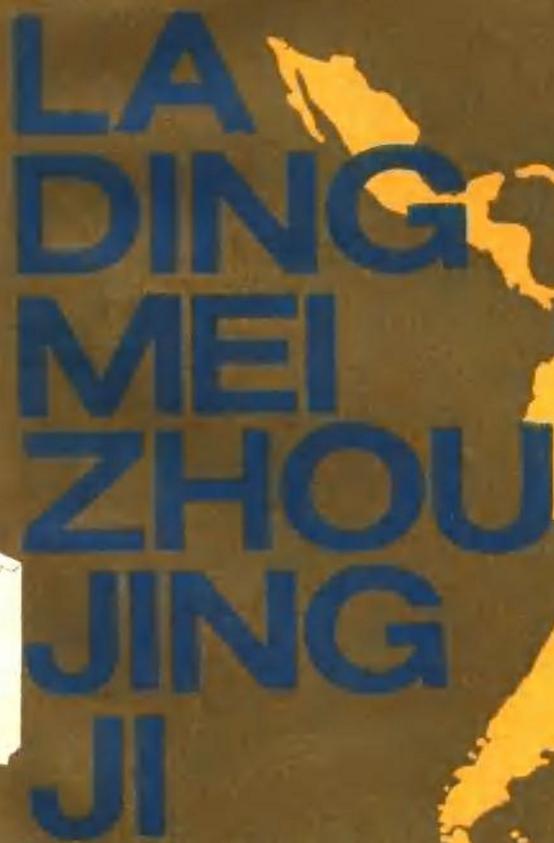


拉丁美洲经济

复旦大学拉丁美洲研究室

LA
DING
MEI
ZHOU
JING
JI



封面装帧 王申生

拉丁美洲经济

复旦大学拉丁美洲研究室

上海人民出版社出版

(上海绍兴路 54 号)

由书店在上海发行所发行 常熟周行印刷厂印刷

开本 787×1092 1/32 印张 20.5 字数 406,000

1986 年 4 月第 1 版 1986 年 4 月第 1 次印刷

印数 1—2,300

书号 4074·580 定价 3.45 元

限国内发行

说 明

《拉丁美洲经济》一书介绍拉丁美洲已独立国家的地理概况、经济简史、社会经济结构和国民经济状况。篇首的概述，综述拉丁美洲经济发展的特点及其面临的问题，以下各章分国别进行介绍。国家排列顺序一般按其地理位置由北而南。书中采用的资料主要参阅联合国和有关国家出版的书刊，也有一些是从别的国家出版的资料中转引的。书中搜集的资料，由于资料来源和各国资料编制方法不同，少量资料难免有前后不尽一致的地方。

本书由复旦大学拉丁美洲研究室的方幼封、刘文龙任主编，方幼封、刘文龙、赵长华、林无畏、朱理胜、李沨、万素珍、徐蔚、徐忠礼、陈才兴、陆廷纲参加编写，张连娟、张春凤参加部分资料搜集工作。

由于我们水平不高，掌握材料有限，书中一定有所疏误，欢迎读者批评指正。

编 者

1983年4月

目 录

概 述	1
第一 章 墨西哥合众国.....	20
第二 章 危地马拉共和国 伯利兹 洪都拉斯共和国 萨尔瓦多共和国 尼加拉瓜共和国 哥斯达 黎加共和国 巴拿马共和国.....	77
第三 章 古巴共和国	138
第四 章 牙买加 海地共和国 多米尼加共和国	181
第五 章 巴哈马联邦 安提瓜和巴布达、多米尼加联 邦、圣卢西亚、圣文森特和格林纳丁斯、格 林纳达 巴巴多斯 特立尼达和多巴哥共 和国	219
第六 章 哥伦比亚共和国	260
第七 章 委内瑞拉共和国	294
第八 章 圭亚那合作共和国 苏里南共和国	324
第九 章 巴西联邦共和国	350
第十 章 秘鲁共和国	418
第十一章 厄瓜多尔共和国 玻利维亚共和国	465
第十二章 智利共和国	512

第十三章 巴拉圭共和国 乌拉圭东岸共和国 559

第十四章 阿根廷共和国 587

附录

拉丁美洲区域性经济组织 623

拉丁美洲国家面积、人口、国内生产总值一览表 638

拉丁美洲国家货币名称及其对美元汇价一览表 641

拉丁美洲八国国内生产总值及其部门构成 644

拉丁美洲地区及八国主要经济指标一览表(一) 646

拉丁美洲地区及八国主要经济指标一览表(二) 648

拉丁美洲地区及八国主要经济指标一览表(三) 649

概 述

拉丁美洲是第二次世界大战后经济发展较快的一个地区。八十年代初，拉美人口占世界总人口的 8%，国内生产总值占世界总产值的 6%。^①这个地区的经济发展日益引起世界各国的重视。

一、拉美地区概况

拉丁美洲位于西半球的中、南部，包括美国以南的美洲地区。东临大西洋，西濒太平洋，北以布拉沃河（即格兰德河）为界同美国接壤，南隔德雷克海峡与南极洲相望。北南全长 1.1 万多公里，东西最宽处 5,100 多公里，最窄处巴拿马地峡仅 48 公里。面积为 2,070 多万平方公里，约占世界陆地面积的 13.8%，相当于两个欧洲。

拉丁美洲通常分为墨西哥、中美洲、西印度群岛和南美洲四个区域。现有 32 个独立国家以及分别处于英、美、法、荷统治下的 12 个殖民地。

① 世界银行副行长尼古拉斯·阿迪托·巴尔莱塔：《一位银行家对债务问题的看法》，《拉丁美洲时报》1981 年 5 月号。

15世纪末以来，拉丁美洲相继沦为西班牙、葡萄牙、法国等拉丁语系国家的殖民地，长期遭受拉丁语系国家的殖民统治，后来各国都以拉丁语系的语言为官方语言，故被称为拉丁美洲。这个地区绝大部分国家的居民讲西班牙语，巴西讲葡萄牙语，海地讲法语。加勒比地区国家讲英语。

拉美土地辽阔，境内地形、地质构造复杂，气候差异性颇大。墨西哥南部、中美、西印度群岛以及南美安第斯山等地区火山较多，地震频繁，全境80%以上地区处于热带和亚热带。大部分地区位于赤道以南，它的季节恰好同我们中国所处的北半球相反。气候湿润多雨，年平均降水量超过1,000毫米的地区约占五分之三。

拉美土地肥沃，资源丰富，拥有战略资源、热带资源、森林资源和海洋资源。(1)战略资源：拉美蕴藏着20多种贵金属和与国防有关的重要矿物资源。矿产品中，铁(占世界储量12%)、锡(15%)、锰(18%)、铝土(20%)、镍(24%)、铜(30%)以及硫磺、硝石等的储量均居世界前列。石油储量占世界11%，年产量占世界8.3%，超过本地区消费量，有5个石油出口国。大陆架蕴藏着丰富的石油、天然气、煤以及多种金属矿藏，在深海海底还发现大量锰团块堆积。(2)热带资源：拉美具有发展热带经济作物的巨大潜力。亚马孙平原、巴西高原、西印度群岛和中美洲广大地区，盛产咖啡、可可、甘蔗、烟草、香蕉等热带经济作物。加勒比地区的蔗糖，厄瓜多尔、洪都拉斯的香蕉，巴西、哥伦比亚的咖啡、可可，墨西哥的剑麻等都驰名世界。拉美的蔗糖产量占世界五分之二，香蕉产量占世界五分

之三。(3)森林资源：拉美森林面积占世界的24%，盛产红木、雪松、檀香木等贵重木材。亚马孙丛林地区有700万平方公里，被认为是开发森林资源和缓和世界人口压力的后备地区。(4)海洋资源：拉美海岸线长达4.5万公里，沿海渔业资源丰富，盛产金枪鱼、鳀鱼、沙丁鱼和各种虾类。秘鲁、巴西沿海和加勒比海为拉美三大渔场。1980年拉美各国的捕鱼量约占世界总量的10%。此外，拉美还有丰富的水力资源、人力资源，拉美还是世界肉类的主要供应地之一。

第二次世界大战后，拉美人口增长迅速。1950—1970年和1970—1980年间，人口平均增长率分别高达2.8%和2.7%，是全世界人口增长最快的一个地区。1980年拉美总人口为3.68亿，其中三分之二的人口集中在巴西、墨西哥、阿根廷和哥伦比亚四国。人口密度为每平方公里19人。人口分布极不平衡。拉美民族成份十分复杂，大体可分为四种类型：(1)以印第安人为主的国家。如危地马拉、玻利维亚、秘鲁等国。印第安人是美洲原来的主人，曾创造过灿烂的古代文化——玛雅文化、托尔蒂克-阿兹台克文化、印加文化和奇布恰文化。(2)以白人、土生白人为主的国家。如阿根廷、哥斯达黎加、乌拉圭三国。(3)以黑人为主的国家，如海地、牙买加、特立尼达和多巴哥等国，有半数左右集中在西印度群岛。(4)以印欧混血型为主的国家，如尼加拉瓜、萨尔瓦多、哥伦比亚等国。印欧混血种人、黑白混血种人和黑印混血种人，是现代拉美居民的主要组成部分。此外，还有华侨和华裔，主要集中在古巴、巴西、巴拿马、秘鲁等国。

19世纪初，拉美大多数国家摆脱西班牙、葡萄牙、法国的殖民统治而独立。但是独立后仍长期受到帝国主义的剥削、掠夺和侵略。英美法德等列强起初主要通过贷款和贸易进行经济扩张，攫取政治、经济特权；八十年代后，资本输出成为列强掠夺拉美的主要手段。19世纪末，英美加紧对拉美扩张。它们通过推销商品，输出资本，开办企业，霸占土地等方式，大肆掠夺拉美的资源，残酷剥削当地廉价劳动力，控制各国的主要经济部门。1899年，美国对拉美的投资总额只有3.08亿美元，1913年增加到12.4亿美元。原来，英国在拉美的经济势力最大，但到第一次世界大战前夕，美国超过英国居于首位。1822年，美国与拉美（巴西除外）的贸易总额只有2,600万英镑，远比英国少。但到1913年，拉美的输入总额中，美国占25%，英国占24.4%；在输出总额中，美国占30.8%，英国只占21.2%。美国已基本控制加勒比地区和中美洲。

第一次世界大战期间，大多数拉美国家没有卷入战争，战争削弱了欧洲帝国主义国家对拉美各国政治上、经济上的控制，使拉美各国民族经济获得较大的发展。美国遂趁机通过贷款、收购土地、直接开办工矿企业和银行等办法加强对拉美经济的控制。1914—1928年间，美国向拉美各国贷款191次，共达20亿美元。20世纪初，美元已代替英镑成为拉美金融和货币的主宰力量。

三十年代起，部分拉美国家开始实行替代进口战略，努力发展民族工业，特别是消费品工业，使拉美工农业生产在1934年后发展较快。对外贸易也随之有较显著的增

长。1932—1939 年期间，拉美进口总额由 61,040 万美元上升到 134,650 万美元，出口由 103,040 万美元上升到 185,850 万美元。

二、战后拉美经济发展特点

二次大战后，拉美地区经济发展较快。五十年代前主要是为工业化奠定基础，五十一—六十年代，多数国家注重发展本国工业，以替代进口工业作为本国经济发展的基本政策。从六十年代中期起，一些国家大力发展钢铁、石化、机器制造、汽车、航空、造船等工业部门。到七十年代，制造业在国内生产总值中所占比重已超过农业。1945 年制造业为 18.5%，1976 年增至 25.4%，与此同时，农业的比重从 21.7% 降为 11.6%。此后，替代进口工业向纵深方向发展。经济增长速度平均达 6% 以上。但在西方经济危机的冲击下，拉美经济转入缓慢增长阶段，1976 年起呈徘徊不前的现象，迄今未能恢复到 1970—1974 年 7% 以上的增长速度。

二次大战后到七十年代末的 30 多年中，国民经济平均每年递增 5.5%（其中制造业为 6.4%）。这一发展速度高于日本之外的西方发达国家。1980 年拉美国内生产总值为 5,188 亿美元，人均产值 1,437 美元。巴西、墨西哥、阿根廷三国经济发展名列前茅，三国的国内生产总值约占拉美地区国内生产总值的三分之一。拉美总产值的另三分之一又主要集中在委内瑞拉、哥伦比亚、秘鲁和智利四国。拉美 80% 的工业和 90%

以上的制造业产值，集中于上述七国。古巴经济也有其独特之处。因此，本书着重介绍这八个国家的经济。

战后，特别是六十年代末和七十年代初，随着拉美国家经济的发展，社会经济结构也有所变化，其主要特点如下：

第一，资本主义经济发展较快，城乡雇佣劳动者显著增加。拉美雇佣劳动者在就业人口中的比重1950年占52%，1960年占56%，1970年占61%，1980年接近70%左右。在一些拉美国家，传统的农民和手工业者已退居次要地位。阿根廷、乌拉圭、智利、哥斯达黎加等国家雇佣劳动者在全部就业人员中的比重达70—78%，巴西、墨西哥等国家工业中的雇佣劳动者约有半数以上集中在大中型企业。拉美许多国家城乡广泛存在资本主义雇佣劳动制。工矿企业、银行、大农场大部属于本国或外国的私人资本所有，国家资本也占有重要地位。七十年代末，拉美雇佣劳动者人数已达5,000万—6,000万人，其中工业、运输业、建筑业的工人为3,000万人。^①

拉美国家资本主要集中在交通运输、公用事业和基础工业部门。铁路和石油工业几乎全部由国家经营。海运、航空、电力、钢铁业大部分也由国家掌握。许多国家通过征收、赎买外资企业和增加国家投资等手段，使国家资本主义在国民经济中占有重要地位。私人资本在战后垄断性日益增强。如巴西、智利、委内瑞拉等国少数大家族或集团资本在国民经济中占有重要地位。此外，在一些国家还存在极少数大官僚资本家

^① [乌拉圭]《学习》1979年，第73、74期。

族。如尼加拉瓜的索摩查家族、多米尼加共和国的特鲁希略家族、海地的杜瓦利埃家族等，不仅控制国内大批工商企业，且占有大量土地。他们同外国垄断资本有密切关系，常和国家政权结合在一起，控制和左右本国的政治和经济。中小私人资本在国民经济中也占有一定地位。

第二，制造业发展迅速，城市化进程加快。二次大战后拉美经济发展较快，制造业发展尤速，工业品在出口总值中的比重七十年代比六十年代增长了10倍多。五十年代制造业在国内生产总值中的比重已超过农业。六十年代末七十年代初，重工业也超过轻工业（1960年重工业在制造业中占42.8%，1970年上升到52.3%），出口更加多样化。

随着经济发展，城市投资增多，人口自然增长率升高，农村人口大量移居城市，使城市人口直线上升。1960—1980年拉美城市人口的年平均增长率高达4.2%。城市人口占总人口的比例由1950年、1960年、1970年的39%、47%和54%增至1980年的66.2%。其中城市化水平较高的有阿根廷（85%）、乌拉圭（83%）、智利（78%）、委内瑞拉（76.5%）、哥伦比亚（74.8%）、墨西哥（65%）和巴西（63%）等国。

第三，农村中大庄园制仍占优势，农业生产发展比较缓慢。拉美土地高度集中在少数大庄园主手中。占农村人口2%的大土地所有者占有全部土地的47%，而70%的农村人口（约8,500万）只有2.5%的土地。广大无地少地农民遭受大庄园主、高利贷者、中间商人和外国农业公司的多重剥削。此外，大庄园主还垄断了信贷和农村基本设施。不合理的土

地占有制度阻碍了拉美农业的发展，使农业生产发展缓慢。1960—1980年，拉美农业生产年平均增长率为3.3%。阿根廷1950—1960年农业生产年平均增长率仅为2.2%，智利只有2%。由于工业发展较快，农业在拉美地区的国内生产总值中所占比重由1950年的21.2%下降到1978年的11.5%；1950—1980年从事农牧业生产的经济自立人口由54.3%下降到34%。拉美农业总产量的四分之三集中在阿根廷、巴西、墨西哥、哥伦比亚等国。农业的增长率通常低于本地区的经济增长率。六十年代初，拉美不少国家也相继通过“土改法”，但土地改革进程缓慢。

第四，经济上对外国的依赖性仍然不小。拉美国家的经济过去处于依赖和从属于外国的地位，经过长期的努力和斗争，迄今情况已有所变化。但由于旧的世界经济关系的束缚，拉美许多国家仍然在相当程度上是发达资本主义国家的热带作物或矿产原料产地、商品销售市场和投资场所。有一些国家的一两种主要出口商品就占出口总值的一半或90%以上，如智利的铜、玻利维亚的锡、哥伦比亚的咖啡、委内瑞拉的石油、牙买加的铝土、厄瓜多尔的香蕉、古巴的糖等。这就使拉美国家的主要矿业部门和农业部门经常受到国际市场同类商品供求量和价格波动的严重影响。

拉美地区作为发达资本主义国家商品销售市场，六十年代以来，进出口商品结构发生了变化。资本货进口逐渐增加，占进口总额的三分之一，粮食在进口中占有一定比重（1980年粮食进口高达2,200万吨）。消费品、纺织品所占比重下降。

此外，拉美也是接受外国直接投资和贷款较多的地区之一。外国投资主要集中在巴西、墨西哥、委内瑞拉等国。投资部门由采矿、公用事业转向制造业、金融业、冶炼业等部门。外资采用同当地国家或私人资本合营方式，并将耗费劳力、原料、能源及污染程度高的工业部门转移到拉美去。七十年代以来，外国对拉美资本输出越来越多地采用贷款、援助等借贷资本的形式，其数额超过外国在拉美的直接投资额。

第五，国民收入分配不均和财富日益集中。二次大战后拉美经济增长较为迅速，其财富收入日益集中在少数人手里，人民生活改善不多。拉美 10% 的家庭收入占总收入的 44%，而 40% 的家庭收入仅占总收入的 8%。在 1960—1970 年期间，70% 的人只得到全部收入的四分之一。其余 30% 的人则享有全部收入的四分之三。拉美经济委员会的报告表明，拉美 1 亿人处于贫困线之下，5,000 万人处于极端贫困之中。这是社会和政局不稳的重要因素。七十年代以来普遍存在通货膨胀，1982 年膨胀率高达 84%。货币贬值，物价上涨，职工的实际工资下降，许多人处于贫困的境地。1982 年拉美失业人数高达 4,000 万人。

三、拉美国家同第一、第二世界的经济关系及其维护经济权益的斗争

1. 美国对拉美经济的控制和影响

二次大战后，拉美一向是美国投资的重点地区。七十年代

中期以来，美国在拉美的投资迅速增加，美国资本至今仍占拉美全部外国私人直接投资的一半以上。1981年美国在拉美的私人直接投资388.83亿美元^①，占其对外投资总额的18%，占其对发展中国家私人直接投资的70%。美国3,000多家公司在拉美设有子公司，这些公司主要集中在巴西、墨西哥等国。除直接投资外，美国还通过其他种种手段加强对拉美经济的控制和影响。

美国资本历来瞩目于拉美各国的原料和能源。二次大战后近40年来，拉美大多数国家仍是美国的热带作物、矿产品或燃料的供应地。在拉美出口商品中，原料（包括燃料）和初级产品仍占85%，其中铝土、香蕉、咖啡、蔗糖和鱼粉的出口量均占世界出口总量的一半以上。不少拉美国家的一种或几种农矿产品仍占其出口总额的一半，甚至90%以上。美国联合果品公司（1970年改名联合商标公司）就曾在中美洲霸占了几百万公顷土地，大规模经营香蕉种植和贸易，并制定垄断价格，使香蕉生产国所得收入的88.5%为跨国公司所有。1976年委内瑞拉石油国有化前，以美国为主的19家外国公司霸占了216万公顷租让地，在半个世纪中共投资50亿美元，却攫取了多于投资额5倍的利润。

长期来，美国一直是拉美的主要贸易对象国，它通过在国际市场上的垄断地位，不断抬高售给拉美工业制成品的价格，低价收购拉美的初级产品。如拉美主要出口商品之一的咖啡

① [美]《商业现况》1982年8月号。

所得收入的 86% 落入跨国公司的腰包^①。十年前一吨香蕉换一吨钢，现在要两吨香蕉换一吨钢^②。七十年代末、八十年代初，西方资本主义国家经济衰退，美国即对拉美采取贸易保护主义措施，限制拉美商品的进口。美国对拉美向它出口的 1,051 项商品采取了 400 项非关税壁垒措施。把自身困难转嫁给拉美国家，使拉美外贸连年出现巨大逆差。此外，美国还采取抛售它储备的锡、铜和银等物资为手段，随时根据其需要来降低这些矿产品的国际市场价格。

美国还通过跨国公司从拉美国家获取高额利润。美国人直接投资战前主要集中在采矿和公用事业。六十年代后，由于拉美不少国家将采矿业、石油业、交通运输业收归国有，外资就转到制造业和金融业。随着外资迅速增长和资本的日益国际化，跨国公司在拉美的势力得到加强。它利用当地廉价的原料和劳动力，占领当地市场，逃避所在国的关税壁垒和其他贸易限制，加强在国际市场上的竞争力，获取高额利润。1980 年美国在拉美所获利润达 68.5 亿美元，利润率高达 18.7%。^③ 1980 年底止美国在拉美榨取的利润累计额超过 600 亿美元。七十年代中期，美国跨国公司控制了拉美生产总值的五分之一，工业生产的三分之一，出口的 40%，银行业资产的一半。跨国公司在拉美一些国家实现国有化后，通过对技术、专利、许可证、商标、行政管理和运输等方面控制，继续获取大量收入。在墨西哥，跨国公司控制其全部工业的

①② [墨西哥]《对外贸易》1982年2月，第182页。

③ [美]《商业现况》1981年8月。

35%，农业生产的 58%。

美国还以“援助”为名输出国家资本，控制拉美各国的财政经济，为私人垄断资本的经济扩张开道。六十年代起美国向拉美提供的贷款和“援助”不断增加，贷款的很大一部分以美国进出口银行的商业信贷和借款方式提供。凡接受信贷和借款的国家都与美国签订了投资保证协定和互惠贸易协定，从而为美国资本和商品流入打开方便之门，美援几乎有一半是以美国商品支付的。七十年代以来，拉美国家由于西方资本主义国家转嫁经济危机，造成国际收支困难，不得不更多地向国际和私人银行借债；1980 年美国私人银行借款在拉美外债中占 80%。美国私人银行贷款一般比官方贷款的期限短、利息高，致使拉美国家债务负担越来越重，被迫借新债还旧债。到 1981 年底，拉美国家欠外债 2,400 亿美元，外债还本付息加上跨国公司的利润汇出约占拉美出口外汇收入的三分之一以上。^① 1982 年拉美所欠外债达 2,740 亿美元，占发展中国家外债总额（6,230 亿美元）的 44%。拉美国家对外国投资和贷款支付的利润和利息，从 1981 年的 270 亿美元增加到 1982 年的 340 亿美元。所以每年还本付息就是一项沉重的负担。

2. 苏联对拉美的经济渗透和扩张

自六十年代以来，苏联加紧利用美国和拉丁美洲国家的矛盾以及拉丁美洲国家的经济困难，对拉美进行经济渗透和

^① [墨西哥]《对外贸易》1983 年 3 月，第 303 页。