

都市文化丛书

马莎著

# 都市职业大震荡

.2

长春出版社

都市文化丛书

马莎著

# 都市职业大震荡

.2

长春出版社

都市职业大震荡  
马 莎 著

---

责任编辑：张 樱

版式设计：陈凤和

封面设计：庄宝仁

---

长 春 出 版 社 出 版  
(长春市重庆路40号)

吉林省新华书店发行  
·长春新华印刷厂印刷

---

开本：787×1092 1/32

1991年5月第1版

印张：8 插页：2

1991年5月第1次印刷

字数：179 000

印数：1—13 000册

---

ISBN 7-80573-434-8 / I·78

定价：3.95元

## 作者的话

伴随着商品经济的巨大冲击，正在走向现代化的中国大都市人的思想观念、生活格局、文化意识、职业求索都发生了深刻的嬗变，尤其是中国大都市职业状况呈现出大变化、大震荡的趋势。

大学生去当个体户，机关干部成了红歌星……经商热、走穴热、出国热……冒险、拼搏、牺牲、求索、创新……全新的观念，全新的方位，全新的角度……形成了令人眼花缭乱的都市职业大震荡。笔者试图从多侧面、多角度反映出都市人在全方位的职业震荡面前表现出的困惑、探索、追求、奋斗和成功，同时试图帮你找到寻找最佳职业的钥匙。

读者朋友，请您随着我的笔，去感应那强烈的时代脉搏吧！

|     |           |    |
|-----|-----------|----|
| 第一章 | 都市职业大震荡   | 1  |
|     | A. 职业万花筒  | 2  |
|     | B. 开辟第二职业 | 4  |
|     | C. 南下热流   | 11 |
|     | D. 外部的诱惑  | 19 |
|     | E. 震荡后的思索 | 26 |
| 第二章 | 都市人才大流动   | 29 |
|     | A. 观念正在变革 | 30 |
|     | B. 职业流动趋向 | 40 |
|     | C. 勇于打破常规 | 47 |
|     | D. 寻找最佳位置 | 55 |
| 第三章 | 都市职业面面观   | 62 |
|     | A. 产业大军   | 63 |
|     | B. 科学殿堂   | 70 |
|     | C. 艺术天地   | 77 |
|     | D. “黄色”飓风 | 84 |

|            |                    |            |
|------------|--------------------|------------|
|            | E. “仕途”之路          | 90         |
| <b>第四章</b> | <b>都市职业选择</b>      | <b>99</b>  |
|            | A. 动机与职业选择         | 100        |
|            | B. 兴趣与职业选择         | 106        |
|            | C. 性格与职业选择         | 114        |
|            | D. 气质与职业选择         | 122        |
|            | E. 培养职业能力          | 129        |
| <b>第五章</b> | <b>都市求职技巧</b>      | <b>136</b> |
|            | A. 超前准备            | 137        |
|            | B. 自信第一            | 144        |
|            | C. 自我推销术           | 151        |
|            | D. 使用绝招            | 159        |
|            | E. 寻找机遇            | 170        |
|            | F. 交际技能            | 177        |
| <b>第六章</b> | <b>都市职业心理适应</b>    | <b>186</b> |
|            | A. 缩短职业适应期         | 187        |
|            | B. 消除心理障碍          | 194        |
|            | C. 角色转换与心理调适       | 200        |
|            | D. 宽容和坦诚会让人<br>喜欢你 | 208        |
| <b>第七章</b> | <b>都市职业结构趋向</b>    | <b>214</b> |
|            | A. 结构与价值体现         | 215        |

B. 心理坐标系的移动 222

C. 立足现实 面对未来 227

## 第八章 未来都市热门

职业展望 231

A. 咨询与信息网络 232

B. 形形色色的新兴职业 235

C. 随心所欲的职业串连 239

D. 未来职业的趋势 242

## 第一章

# 都市职业大震荡

人生充满了选择，现代人在现代社会中令人眼花缭乱的选择，形成了一股巨大的震荡波……

有位名人曾经说过：“人生的道路虽然漫长，但紧要处只有几步，特别是当人年轻的时候。你走错一步，可以影响人生的一个时期，也可以影响你的一生。”

人生充满了选择，职业的选择就是人生“紧要处”之一。它仿佛是你的身影，仿佛是竖立在人生曲折道路上的一块块路标。职业的选择是决定你未来生活与事业的关键，职业生活将占据你一生中最宝贵的光阴，也是衡量你人生成败的主要标志。因而，职业的选择可以造就一个人，也可以毁灭一个人。职业决定了你的未来，选择职业，就是选择你未来的自己。

## A. 职业万花筒

当今社会，存在着千百种既相互联系，相互渗透，又千差万别，各具特色的职业。它们组合在一起，便形成了一个纷繁复杂、五光十色，又令人眼花缭乱的职业万花筒。面对着千奇百怪的图案，形形色色的职业，需要你做出选择。所不同的是，有的人很快找到了它，有的人却终生也找不到。找到的，即使本领平平，却能尽其所长。找不到的，即便是本领出众，也可能落个骏马犁田的境地。

因此，每个人都希望自己能尽快找到职业万花筒中那个最适合自己的职业，尽快找到自己在社会中的那个最佳位置，这就需要“知己知彼，方能百战百胜”，了解各类职业，才能使你做出正确的选择。

现今社会存在着许许多多的行业、工种，我们不可能逐一认识，正可谓有人夸张地说过：“世上有多少条路，就有多少种职业。”因此，现代社会令人眼花缭乱的职业门类，对寻职的人们形成了目不暇接的状况。多少人在它面前吃惊迷茫，甚至望而却步。朋友，不要紧，让我们综合起来分一下类，先初步掌握一下打开职业之门的钥匙。

**实务工作** 典型的实务工作很多，包括使用机器、工具和其它种类的设备，也包括使用各种书写仪器的工作。如电子技术员、汽车修理工、打字员、运输工人等。这些职业的工作任务很实际，得到报酬是直接的。随着技术与经验逐渐增加，可以很快看到自己的劳动成果。

**社会服务工作** 它的范围很广，主要是指帮助别人解决困难或比较典型问题的的工作，比较典型的是医疗卫生保健，其

它还有民事纠纷调解员、婚姻或职业介绍所工作人员等。

**文教工作** 这些工作涉及文字的运用，或者通过使用各种媒介，把信息和知识带给别人。如教师、记者、图书馆的工作人员、档案管理员。

**科研工作** 主要是指科学研究和实验工作。通过使用实验设备，经过观察、分析、调查研究自然界和人类社会是怎样构成和发展变化的，从而得出某种结论。实验技术员、化验员、药剂师等各类科研人员就属这类职业。

**艺术及创造工作** 从事这些工作的人们用语言、音响、动作、色彩等创造艺术作品。这些工作令你绞尽脑汁、煞费心思，需要把自己的意念和想象力完全表达出来。一次成功的创造会给你带来极大满足感。如摄影师、作家、设计师、画家、音乐工作者。

**计算及数字工作** 这些工作包括简单的钱财管理，以及将资料有系统地记录、分类和分析，需要做大量的书写工作。如银行职员、会计、统计员。

**自然界工作** 这类工作很多时候都要在户外或任何天气之下进行，主要指料理牲畜和植物。包括农业、饲养业、技术管理、渔业、牧场工人、兽医、公园管理人员。

**户外工作** 这类工作大部分时间在户外，且有一定艰苦性。如交通民警、勘测及其它野外作业人员。

**一般服务工作** 这些工作需要经常与人接触，也需要有一些专门的技术和知识，但目的是向别人提供所需的各项服务，它与社会服务工作的不同之处是通常要求被服务者付出适当的代价。如招待员、导游员。

**凭说服力和影响力进行的工作** 这些工作需要与人接触，包括劝说、指派他人去做某事，并且在适当情况下，运

用影响力说服力去达到工作目标。如国家机关及工作机构的负责人、党团干部、厂长、经理、律师、推销员等。

以上十种职业类别，还远远不能包括由此而派生出来的各种职业。当今关于职业分类学说虽有较权威性的，但归结起来，却谁也不能把五花八门的职业全都囊括进去，因为哪一种分类都会有它的一定局限性，况且随着经济的发展，新的令人眼花缭乱的职业还会不断产生。

## B. 开辟第二职业

第二职业是指在职职工在干好自己的本职工作的基础上，利用业余时间所从事的他种职业。开辟第二职业是挖掘潜在智能的最佳渠道，也是解放生产力的法宝。

美国哈佛大学著名教授詹姆斯曾说：“普通人只发展了蕴藏能力的十分之一。与我们应当成就的相比较，我们不过是半醒着，我们只利用了我们身心资源的一小部分……”

其实，人人都蕴藏着潜能，人人都有能力开辟第二职业，人人都希望多赚些钱，人人都能够好上加好。在改革开放的形势下，一部分职工在八小时之外寻点“外快”，希望以此来发家致富；一部分职工想发挥自己的其他特长，想把自己过剩的精力献给祖国建设事业，为社会创造更多的财富，因而，职工的第二职业便应运而生，且呈蔓延趋势。

张林是师范大学的青年教师，每周的课时不算太多，感到非常轻松。这样，他利用每周三天的时间，为电大业余班的学员上课，每天按课时拿钱，一个月下来，所挣的钱比自己工资还多。他尝到了开辟第二职业的甜头，所以还想再找

两个班去上课，这样做一是锻炼了讲课的实际能力，二是增加了个人的经济收入，真是个两全其美的办法。

还有一位工程师林某，办起了科技信息站，利用科技信息，使很多城乡农民脱贫致富，而自己从中也收到了可观的效益。

现在的“星期天工程师”，可以说是越来越多。大批科技人员，利用业余时间，深入生产第一线，帮助厂家解决生产中的实际问题，收到了明显的效果，受到了企业的普遍欢迎。

化工研究所的工程师老廖，今年为三家化工厂当技术顾问。他每周到工厂去一次，对生产中遇到的问题进行分析。然后提出切实可行的办法，解决了工厂燃眉之急。其中，给光明化工厂搞技术革新一项，就节约资金 10 万元，使企业迅速走出低谷。目前，这个厂产品基本上在竞争中站住了脚。

孙医生是一家大医院比较有名望的副主任医师，他在近两年来，经常应业余职工医科大学的邀请，去讲内科学。由于他讲课逻辑性强，且通俗易懂，所以很受学员们的欢迎。在业余讲课的同时，他还接受了一家区医院的聘请，担任家庭病床的会诊，使许多患者因接受了良好的治疗而痊愈，孙医生每月也有一笔可观的收入，这种一举两得的事，引起了人们越来越大的兴趣。

“不满是我们活力的源泉，发展与发明的原动力。”许多人由于不满意现有的薪水，才开辟了第二职业。据载：成都的彭某某，他在八小时之外，发明了“方便纽扣”，最近自己组织了相当可观的批量生产。在他的试行中，使我们看到了第二职业开发的前景和趋势：发明人自己办厂！

的确如此，搞了发明，申请了专利，许多外单位来人来函要求转让技术。谈到技术转让，都免不了就入门费、提成

费等进行磋商，然后还要求你去协助实施。后来，发明方便纽扣的“星期天工程师”就算了一笔帐。他以“方便纽扣”为例，这个产品量大、面广，若国内每人购一套，年产值竟高达1亿元！一旦转让，可能会收入专利费几万元，但除去研制成本，申请专利，参展及税收等支出，将所剩无几。若自己办厂生产，仅满足国内需求的10%，年产值可达1000万元，利润至少可达100万元。产品若出口，利润还要大。另外，从科技发展中看，自己发明、自己生产、自己销售成功的也不乏其人：诺贝尔的炸药、贝尔的电话、马可尼的无线电、福特的汽车、王安的电脑、松下的电器，都是自己发明、生产、销售自己的专利产品，造就了工业大国的繁荣。那么，作为“星期天工程师”，在投资小、见效快、效益大的情况下，何乐而不为呢？

开辟第二职业之所以吸引着越来越多的人，主要是因为第二职业的经济效益远远超过了第一职业。人人都有本事在业余时间创造财富，从少年儿童到家庭主妇，从机关干部到科研人员。三百六十行，行行有创收的可能。在改革开放的今天，利用工作之余创收的事例不胜枚举，比比皆是。

王力夫是某公司的总务管理员，他每天早晨四点钟就起床去粮油食品店取油条，然后到市场去卖，到七点半钟准时收摊，就能赚二十几元钱，一年下来，就有几千元的收入，家庭生活也得到了改善。他尝到了甜头，还想继续干一年，积蓄一些钱，然后开个小食品店，准备赚更多的钱。

老李酷爱长跑，他每天跑完十公里的任务后，就从桥外领来进城卖菜的乡下人。他熟练地扬起马鞭，替老农赶车，车停到了菜市场，当场秤，当场成交，一切都由老李来承担，至于乡下的菜农，他们早已有了君子之交。就这样，老李凭着

自己对市场行情的掌握与谈判技巧，彻底驾驭了菜市场的蔬菜批发业务，每晨由他从郊外接来几车菜，几乎是低价收进，中价或高价卖出，仅早晨两个小时的班前业务便足以挣上百八十元。需要强调的是，老李上班从未晚过，工作一点也未受到影响，象他这种靠自己的勤劳与智慧捞取外快，难道我们不应该大力提倡吗？

现在，老李的路子越走越宽，人缘越交越广。他早晨所经营的已不再局限于蔬菜，现已发展到鸡、鸭、鹅、兔，许多土特产他全包。他已经是一位有相当经营能力的业余经纪人，而他的工作时间规律得很，风雨不误，成了 10 万元大户了。

再来看《现代人报》1989 年 1 月 3 日第一版报道：新型交通工具“边车”。

本报讯：近日来，每晚在成都火车北站，总有许多“边车司机”在招揽刚出站的旅客，不到一刻钟，边车便载着旅客向市区驰去。边车，带斗的自行车，多为青年丈夫接送怀孕妻子或幼儿用，成都人雅称“幸福车”。面对成都市“乘车难”一时难以彻底缓解的状况，一些人便插入“空档”，发挥边车的“余热”。他们服务周到，收费较低，故颇受欢迎。一对从广西北海来蓉旅行结婚的青年包租了两辆边车，每车每次 25 元，悠悠然游览了市容和市区名胜古迹。“边车司机”既充当导游又扮演采购土特产的参谋，新娘高兴的说：“简直是观光车，逍遥车！”

据调查，成都市区有这样的“边车司机”近千人。以每车每天接送二人计算，一天运载 2000 人，一年运载 73 万人，这对公共交通是种补充。但由于它“身份不明”，处于半公开半地下状态，对有关管理部门无疑是个新课题。若能组建专

门机构管理和引导，既能方便群众和缓解“乘车难”，还能增加税收。

这段报道的本意是“新型交通工具边车方便了群众，缓解了乘车难”。可是从另一个角度来看，那些“边车司机”不是很好地开辟了第二职业吗？他们利用自己动手做的“边车”，以周到热情的服务，收取合理的报酬，这不是于人于己都有利的事吗？所以说，要想业余创收，最要紧的就是具有创收的畅通渠道，而这开通渠道的上帝不是别人，就是你自己。你必须具备快速思维的头脑，还要长着一双善于观察捕捉致富信息的眼睛，眼观六路，耳听八方，察微见著，横草不过。只有这样，你的财源才会滚滚而来。

青年职工小李更是会神机妙算，抓住时机，发了一笔大财。

去年夏季，一股由北向南的台风热风从哈尔滨、长春、沈阳，悄然来到了美丽的海滨之城——大连。在下班之后及节假日的时间里，成千上万的青年人围在台球案边，以球取乐，以球会友，以球消磨时间，到了如痴如狂的地步。而台球的经营商，却在那坐收红利，打一次 5~10 收费不等。

小李看到这种情形，感到创收的好机会来了，于是眉头一皱，计上心来，他制定了一个创收方案。

第一步：找一个集体生产厂家签订联合生产新式台球案子的协议。协议中明文规定：只用该厂的名头、电话和一间展室作为洽谈室。其余人力、物力、财力均不牵扯，最后将纯利的 10% 交给厂家做为管理费。

第二步：提出一部分存款让朋友小徐去进一批绒布，再让朋友小高去烟台进一批球和杆。自己到木器公司找人进五米硬杂木，同时，再备足钉子、万能胶等。

第三步：到大连火车站前劳务市场，廉价雇十位木工。

第四步：找朋友小赵从房产搬迁处借块场地，有动力电，可以昼夜连续作业。

第五步：先做出五个不同规格的样品，送到木器厂展室，之后在报纸、电台播放和登出销售台球案的广告，由专人现场接待定货并收取定金。

第六步：根据定货数量组织人力连夜生产。

所制定出的分步措施，全部得到落实，在广告登出的三天内就有 300 人交了定金。每个台球案可纯盈利 500 元，300 个台球案的纯盈利是 15 万元，而这 300 个台球案子就用了半个月的时间。小李除掉分给朋友的费用，除掉必要的开销，半个月自己纯赚 10 万元。而这 15 天中，他照常上班，没有耽误一点工作。对于小李的精明脑瓜，我们不能不佩服。

在开辟第二职业中，有许多人比较通晓行情，这样，就为寻求第二职业打开了方便之门，通过这条出路，来增加个人的经济收入，从而使物质生活得到满足。

杨凡是具有 30 年工龄的老会计，他除了主管本单位的财务外，还利用业余时间，为两家小公司管理财务帐。由于他对业务比较熟悉，加上细心认真，所以那两家公司的领导对他都很满意。而杨凡自己呢，在本单位工作也干得顶呱呱，连年被评为先进工作者。我们说，象这种开辟第二职业的方法是值得提倡的。因为每一个人都有很大的潜能，只要能够挖掘出来，就会获得成果。如果不把这份能力发挥出来，那将是一件憾事。当然，有许多客观情况限制了更好、自由度更大地开辟第二职业，这些在目前来看尚需要有个过程，这里除包括人们本身主观的努力，更重要的是社会经济的发展。

对开辟第二职业，人们众说纷纭，有的人还心有余悸，其

实这都是大可不必的。在西方发达国家，几乎人人都在从事第二职业，有的人甚至从事第三、四职业，因为整个社会就象一部调整运转的机器，而每个人都是这部机器上的螺丝钉，只有拧紧，才能保证机器的运转。所以，人人都在开辟自己的一块天地，自由地掌握着自己。在我们今天的社会里，越来越多的人对于开辟第二职业有了明确的认识，许多人也正在跨入这个行列。

于伯阳是某外贸公司搞广告宣传的，摄影、绘画，样样精通。由于他长期做对外贸易的广告宣传，所以对广告艺术颇有些研究。他的一些朋友求助于他画广告，制作金字招牌，每天应接不暇。除此之外，他还替一些单位搞广告摄影，间接修理相机。这些第二职业使他每月的收入非常可观，并且越干门路越广，他还有个“宏伟”计划，待到资金允许的情况下，自己开一个广告公司。

老张父子俩都是建筑公司的水暖工，他们除了正常上班外，和一个包工队签订了合同，每天下班后去干水暖活儿，这样，他们一天晚上的工资是白天上班日工资的几倍。经济收入的增加，使生活条件得到了改善，所以，他们还准备利用冬季建筑业淡季时，再去找些水暖维修的活儿，反正一年四季不能闲着，只要有这身技术，就能创收，于国于己都是有利的。

有人对从事第二职业的情况做过调查，发现人们对此事褒贬不一。有人认为产业工人从事第二职业无可非议，而且应当鼓励。理由有二：第一，产业工人从事第二职业一般都是利用业余时间，凭技术、劳动挣钱，合理合法；第二，把自己的技术、智慧有偿提供给社会，一方面自己可以增加收入，另一方面能为社会排忧解难。从事第二职业还能为国营、