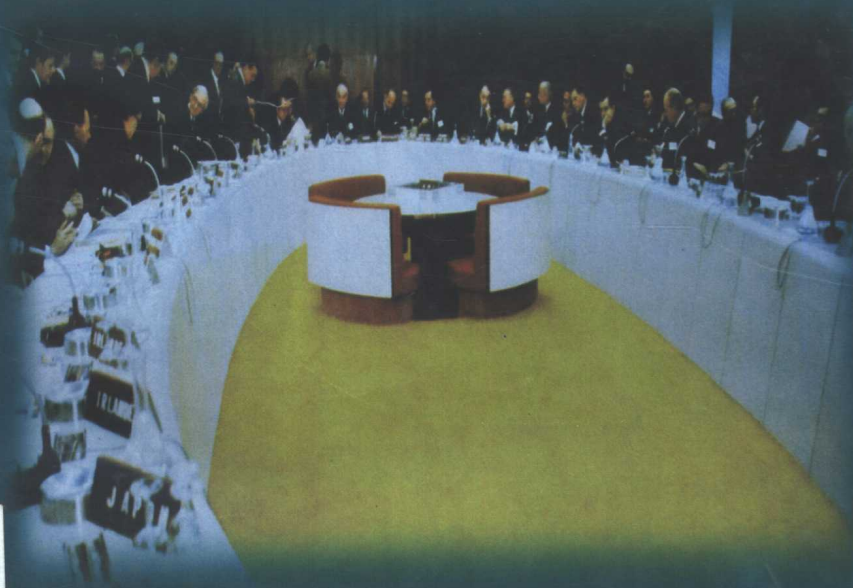


世界经济一体化集团化研究

—— 及关于欧洲经济一体化的特例分析

杜厚文 夏庆杰等著



中国大百科全书出版社

世界经济一体化集团化研究

——关于欧洲经济一体化的特例分析

杜厚文 夏庆杰等著

中国大百科全书出版社

责任编辑 李西琴

图书在版编目(CIP)数据

世界经济一体化集团化研究:及关于欧洲经济一体化的特例分析/杜厚文等著. - 北京:中国大百科全书出版社, 1997.6

ISBN 7-5000-5847-0

I. 世… II. 杜… III. 国际经济关系-经济一体化-研究-世界 IV. F114.41

中国版本图书馆 CIP 数据核字(97)第 12001 号

世界经济一体化集团化研究

—及关于欧洲经济一体化的特例分析

杜厚文 夏庆杰等著

中国大百科全书出版社 出版发行

(北京阜成门北大街 17 号)

北京怀柔燕文印刷厂印刷

开本 850×1168 1/32 印张 10.25 字数 250 千字

1997 年 6 月第 1 版 1997 年 6 月第 1 次印刷

ISBN 7-5000-5847-0/F·186

定价:16.50 元

目 录

第一部分 经济一体化理论

第一章 世界经济一体化集团化理论分析·····	(1)
第一节 世界经济一体化是世界经济发展的 客观必然趋势·····	(1)
第二节 三大区域经济集团的形成和发展·····	(5)
第三节 关于世界经济集团化一体化的理论思考 ·····	(16)
第二章 贸易创造和贸易转移 ·····	(20)
第一节 范纳的基本理论——贸易创造和贸易转移 ···	(21)
第二节 范纳理论的一般评价及结论 ·····	(30)
第三章 规模经济和外部效应 ·····	(33)
第一节 规模经济下的三种情形 ·····	(34)
第二节 外部效应、最优和次优·····	(42)
第四章 非纯粹竞争下的关税联盟 ·····	(48)
第一节 最优关税 ·····	(48)
第二节 关税联盟和贸易条件 ·····	(50)
第三节 动态分析 ·····	(54)
第五章 货币一体化理论 ·····	(56)
第一节 货币一体化的内涵 ·····	(56)
第二节 汇率联盟的损失:偏离内部平衡·····	(59)
第三节 工资灵活性与货币区的可行性 ·····	(63)
第四节 劳动力市场一体化 ·····	(64)
第五节 汇率联盟的得益:汇率变化影响价格 的机理 ·····	(67)

第六节	贸易一体化与货币一体化的相关性	(70)
第七节	共同农业政策和货币一体化	(72)
第八节	资本市场一体化的得益与损失	(74)
第九节	汇率联盟对资本流动的影响	(76)
第十节	资本流动对汇率联盟的影响	(77)
第十一节	货币一体化和财政一体化	(81)
第十二节	总结	(85)

第二部分 欧洲联盟的运行机制与经济社会政策

第六章	关税联盟	(88)
第一节	关税联盟的运行机制	(89)
第二节	关税联盟的影响	(91)
第三节	关税联盟的经济效果实证研究考察	(94)
第七章	共同农业政策	(115)
第一节	共同农业政策产生的背景和内容	(115)
第二节	关于共同农业政策的理论剖析	(130)
第三节	共同农业政策的实施效果	(134)
第四节	共同农业政策的改革	(145)
第八章	欧洲货币体系	(161)
第一节	货币一体化产生与发展的根源	(161)
第二节	欧洲货币体系建立的历史背景和经过	(165)
第三节	欧洲货币体系的内容及运行机制	(169)
第四节	欧洲货币体系的运行状况	(175)
第九章	欧洲统一市场	(182)
第一节	欧洲统一市场计划提出的背景和 实现过程	(182)
第二节	欧洲统一市场的运行状况	(189)

第三节	欧洲统一市场运行过程中面临的问题·····	(197)
第十章	欧洲联盟·····	(200)
第一节	欧洲联盟计划提出的背景·····	(200)
第二节	欧洲联盟条约的主要内容·····	(201)
第三节	马约前景展望·····	(209)
第十一章	共同预算制度·····	(211)
第一节	共同预算制度的演变·····	(211)
第二节	预算外资金来源·····	(222)
第三节	共同预算开支·····	(224)
第四节	共同预算的预算程序·····	(228)
第五节	共同预算展望·····	(233)
第十二章	地区政策·····	(236)
第一节	欧洲联盟内的地区发展不平衡·····	(237)
第二节	关于地区政策的理论分析·····	(238)
第三节	欧共体各成员国的地区政策·····	(241)
第四节	欧共体共同地区政策·····	(247)
第十三章	竞争政策·····	(255)
第一节	竞争政策及其范围·····	(255)
第二节	竞争政策的措施及其发展·····	(261)
第三节	基本评价和总结·····	(270)
第十四章	共同工业政策·····	(272)
第一节	共同工业政策及其发展·····	(272)
第二节	欧洲企业和控制兼并·····	(277)
第三节	关于共同工业政策的案例分析·····	(281)
第四节	基本评价·····	(286)
第十五章	共同社会政策·····	(288)
第一节	欧共体社会政策法律框架的演变·····	(288)
第二节	欧共体执行社会政策的实践·····	(292)

第十六章 对外经贸政策·····	(306)
第一节 欧洲联盟对外经贸政策的不确定性·····	(306)
第二节 欧洲联盟承担的国际义务·····	(307)
第三节 贸易措施和欧洲联盟对外经济 政策的发展·····	(308)
第四节 原产地原则·····	(310)
第五节 贯彻保护措施·····	(311)
第六节 对外经济政策和服务部门·····	(313)
第七节 有关在欧洲联盟内建立子公司的问题·····	(314)
第八节 对等原则·····	(315)
第九节 第三国可能获得的其他利益·····	(316)
参考书目·····	(317)
后记·····	(320)

第一章 世界经济一体化 集团化理论分析

自 1958 年欧洲经济共同体成立以来,区域经济集团化越来越成为世界经济发展当中的一个重要现象;60 年代、70 年代一大批发展中国家区域经济集团纷纷建立,这是区域经济集团化发展的第二次浪潮;80 年代以来,区域经济集团化浪潮再次兴起,北美自由贸易区的成立和亚太经济合作的蓬勃发展,表明区域经济集团化已成为世界经济发展的不可逆转的趋势。因此,研究区域经济集团化具有特别重要的意义。本章对区域经济集团化产生的基础、区域经济集团化和世界经济一体化的关系及区域经济集团化的发展趋势进行一些探讨。

第一节 世界经济一体化 是世界经济发展的客观必然趋势

一、世界经济一体化的客观基础

经济的国际化和全球化是指当代世界经济发展过程中,国家与国家之间相互依存、相互联系、相互合作大大加强各国的经济活动已经越出一国的边界向区域、向国际和全球范围扩展,形成你中有我,我中有你,不可分割的有机整体。世界经济一体化则是指在经济全球化过程中所实现的制度变革,即用通过国家或政府之间建立必要的制度以保证经济一体化措施得到实施。世界经济一体

化是一个长期发展的过程。区域经济集团化只是世界经济一体化发展过程中的一个阶段,是在无法完全实现世界经济一体化这一最优状态而被迫采取的一种次优措施,具体指区域内各成员国将其部分主权让渡给该集团的超国家机构。

世界经济一体化的客观基础,从根本上来讲是生产力的大发展要求生产关系与之相适应。经济一体化说到底是一个生产关系问题。现代生产力水平要求生产的组织形式、生产中人与人之间的关系,以及国家与国家之间的关系与之相适应。现代生产力水平已发展到这样一种程度,即科技革命的大发展要求生产关系国际化。生产力有几个要素,首先是生产工具的国际化,交通通讯技术特别是信息技术的发展可以说已消除了世界各国之间存在的空间和时间距离,无论你走到何处,都可以指挥全世界范围内的生产、消费和流通;资金的调拨也因此成为瞬间的事,这就是生产力的大发展。生产力的大发展导致商品市场的划分、人才的流动均已国际化。而所有这些均是实实在在的生产力国际化。

生产力的国际化相应地要求生产关系国际化,而生产关系国际化则表现在经济关系国际化上。首先是贸易,现在国际贸易增长的速度、规模、内容、手段和方式全部国际化了。从规模来看,国际贸易的增长速度超过了生产的增长速度,(据世界贸易组织统计,1995年世界商品和服务贸易额第一次突破6万亿美元。1995年世界商品出口额比上年增长8%,大大超过过去10年平均5.5%的水平,与此同时,商业服务贸易额增加14%^①)。特别值得注意的是,世界范围资金流量的增长速度超过国际贸易的增长速度。据世界银行统计,世界上每天资金的成交量为1万亿美元,以至任何一个国家的经济发展都离不开世界资本市场。生产也国际化了,产品成为世界产品,跨国公司大发展(现在全世界已有4000

^① 《贸易的黄金时代》,美国《商业日报》,1996年5月21日。

多个跨国公司,它们在全世界有 25 万个分公司;世界上 100 家最大跨国公司之间的贸易额占世界贸易总额的 1/3,它们同其他跨国公司子公司的贸易额又占去 1/3;它们在全世界工商业的直接投资推动着世界经济全球化的进程^①)。地区和国家的界限不断退后,资本国际融合,本国的民族工业和外资工业之间的融合和联合在不断加深。在这种情况下,发达国家之间、发达国家和发展中国家之间以及发展中国家之间在经济上的相互依赖和相互制约已达到这样一种程度:要求在世界范围内协调各国的宏观经济政策,否则世界经济已无法运转。这同时也要求生产关系向国际化发展,要求把现存的生产关系、经济关系规范化、制度化,我们讲的经济一体化就是适应这种形势而发展起来的。否则,不把现存的生产关系、经济关系规范化、制度化,就会阻碍世界化的生产力的发展,如果世界各国制造贸易壁垒、资本流动限制或经济政策无法协调,就会阻碍世界化的生产力的发展。然而,由于在短时间内还不可能在全球范围内实现经济一体化,于是区域经济集团便应运而生。

二、世界多边贸易体系和区域经济一体化组织

从表面看区域经济一体化组织如欧洲联盟、美加墨自由贸易区等具有排他性,这样就有一个问题,随着区域经济一体化的发展,是会阻碍世界经济一体化的进程、还是会加速世界经济一体化的进程,换句话说区域经济集团化和世界多边贸易体系到底是一种什么关系,世界多边贸易体系要求打破地区分割,要求整个世界具有统一的市场、统一的规则,即按照世界贸易体系的原则在世界范围内消除各国的关税壁垒、非关税壁垒和资本流动障碍,实现贸易和投资的自由化。但是区域经济一体化在某种程度上恰恰是和

^① 《人人都在说全球化》,德国《世界报》,1996 年 5 月 10 日文章。

这种趋势相违背。有人曾经说世界经济一体化和区域经济集团化是矛盾的,随着区域经济一体化的发展,世界多边贸易体系就要走到末日了。世界市场被划分成几大块,欧洲是一块,北美是一块,亚洲是一块,前苏联也在搞一体化,那么世界经济还是不是一个一体化的经济呢?

客观上看,区域经济集团化造成了区内外国家贸易待遇的不公平。区域经济集团化在国际贸易方面的最大特点是“对内自由,对外歧视”,区域经济一体化的程度不同,“对内自由,对外歧视”的程度也不同。一体化程度较高的区域经济集团可以利用其集体讨价还价的能力在国际贸易谈判中处于有利地位,以较小的让步取得较大的好处;相反非集团化国家在与区域经济集团进行贸易谈判时则处于严重的不利地位,因为非集团化国家无法对区域经济集团实施有效的贸易报复。因而一体化程度较高的区域经济集团的对外歧视就不仅表现为客观上的贸易歧视或不平等竞争,而且表现为主观上的人为阻碍全球贸易自由化进程的倾向。80年代以来,由于贸易保护主义加强,经济形势的恶劣,世界经济区域集团化浪潮再次以更大的规模兴起,而且在贸易上带有较强的防御性和进攻性,因此可以说区域经济一体化和世界经济一体化是有着矛盾和冲突方面因素的。也就是说区域经济集团化不利于世界经济一体化的进程。^①

但是,另一方面,世界经济一体化和区域经济集团化又是可以兼容的。因为资本的流通是自由的,绝大部分区域经济集团各成员国都欢迎外国直接投资。对外直接投资的大幅度增加在一定程度上削弱了区域经济一体化对国际贸易的负面影响。可见,目前推行的区域集团,都不是封闭的,而是开放的。从长远来看,从根本上看,区域经济集团化又是有利于世界经济一体化进程的。

^① 薛敬教、佟家栋:《区域经济一体化越出多边贸易体制的关系》,《世界经济》,1995年第3期,第55~61页。

除此以外,世界贸易组织的强化也可对区域经济一体化的负面影响起到较大的约束作用,乌拉圭回合的胜利结束、世界贸易组织的建立就是一个明证。另外各大区域经济政治集团之间还在谋求合作,如欧盟和北美自由贸易区之间进行对话,欧盟和东亚国家对话,北美自由贸易区谋求加入亚太经济合作区等。一个重要原因在于三大集团均实力相当,谁也无法完全吃掉或打败对方;如果对峙起来,势必均受到损害。亚当·斯密曾说合作会给合作各方带来财富、好处和发展,因而只有寻求合作,才能达到“双赢”,这样说来区域经济集团之间的合作是一种必然趋势。

第二节 三大区域经济集团的形成和发展

一、三大区域经济集团的形成

(一)欧洲联盟的建立和扩大

第二次世界大战结束以后,美苏两霸在欧洲对峙,使欧洲的局势异常紧张;德国一分为二,欧洲潜伏着不稳定和冲突的危险;欧洲一分为东西两半,成为东西方冷战的前哨阵地,安全受到极大的威胁;在北约组织内部,西欧国家无论是政治上还是军事上均处于从属于美国的地位。西欧国家和美国的关系也很复杂。面对强大的苏联和昔日的战争策源地德国,要求美国保持在西欧的军事存在,以制衡苏联和约束德国,保证欧洲的安全和稳定,同时又可减少本身的防务开支。美国要称霸世界,必须加强西欧的阵地。但是又不愿为此卷入太深而付出过多的代价。因此鼓励和赞同西欧国家联合,希望建立一个在美国控制下的“经济上发展、军事上强大、政治上稳定统一的欧洲”来帮助美国制衡苏联。

面对美苏在欧洲的对峙,西欧国家的一些领导人也深感到欧洲联合的必要,1950年5月让·莫内向法国外长罗伯特·舒曼提交了欧洲煤钢共同体计划,其主要内容是通过一体化办法,将煤钢的

生产部门置于超国家机构的监督和控制之下。这样可使任何一国及早察觉哪个国家企图重整军备的最新迹象。在得到联邦德国政府的同意后,于同年5月9日在巴黎将该计划公之于众。从此,欧洲一体化的旗舰欧洲煤钢共同体启锚开航了。舒曼计划的目标是“不仅使战争是不可想象的,而且在物质上也是不可能的。”《建立欧洲煤钢联营条约》(也称《巴黎条约》)于1951年4月18日在巴黎签订,它将欧洲煤钢共同体成员国法国、联邦德国、意大利、荷兰、比利时、卢森堡的煤钢工业企业(无论是国有的还是私人的)均置于超国家机构欧洲煤钢共同体监督和控制之下,欧洲煤钢共同体负责各成员国煤钢企业的生产、定价、投资等决策。

欧洲煤钢共同体的建立部分地消除了战争的隐患和欧洲各国对德国的恐惧,促使法德和解,从而扫除了欧洲联合道路上的最大障碍,为欧洲联合顺利进行奠定了坚实的基础,并拉开了序幕。

受欧洲煤钢共同体建立的鼓舞,欧洲国家又企图建立欧洲防务共同体、欧洲政治共同体,但由于这些计划过于宏伟和雄心勃勃而夭折。在这种情况下,欧洲的政治家们采取迂回办法,即通过经济一体化的办法实现政治一体化。煤钢共同体6国外长于1955年6月1日参加摩西拿会议。6国政府一致认为“建设欧洲的时刻到了,首先要在经济领域里行动起来。”6国认为应在发展运输、能源特别是核能方面进行合作,并逐步建立无关税、无配额限制的欧洲共同市场。而英国则认为削减关税和自由贸易协定属于关贸总协定的范围,因而英国没有必要参加。摩西拿会议建议组成以斯巴克为主席的政府代表委员会,其主要任务是制定共同市场计划。1957年3月25日,法国、联邦德国、意大利、荷兰、比利时和卢森堡6国首脑云集意大利首都罗马庄严地签署了《建立欧洲经济共同体条约》和《建立原子能共同体条约》(通称《罗马条约》)。1958年1月1日,一个地区性的一体化经济组织欧洲经济共同体和欧洲原子能共同体(亦称欧洲原子能联营)宣告正式成立。1965

年4月8日,6国签订了《布鲁塞尔条约》,决定将欧洲煤钢共同体、欧洲原子能共同体与欧洲经济共同体三个组织的执行机构合并,统称欧洲共同体。欧洲大陆人的使欧洲联合的古老梦想终于实现了。

欧共体成立后不断扩大,1973年1月1日英国、丹麦和爱尔兰加入;1981年1月1日希腊加入;1986年1月1日西班牙和葡萄牙加入,至此,欧共体共有12个成员国。

1991年12月11日,欧共体在马斯特里赫特举行首脑会议,通过了建立欧洲货币联盟和欧洲政治联盟的《欧洲联盟条约》,即“马斯特里赫特条约”(简称“马约”)。1992年2月7日,欧共体12个成员国的外长正式签署了“马约”。经各成员国批准,“马约”于1993年11月1日正式生效,欧共体发展为欧洲联盟(简称欧盟)。1995年1月1日,随着奥地利、瑞典和芬兰的加入,欧盟成员国由原12个扩大到15个,其国民生产总值已与美国接近,对外贸易总值则远远超过美国。如今,欧盟已成为国际政治、经济生活中的一个不可忽视的力量。

(二)北美自由贸易区的成立

长期以来,美国一直对《关贸总协定》第24条关于关税联盟和自由贸易区的规定持有异议,但其80年代后却成了区域经济集团化的积极参与者。1985年美国与以色列签订了自由贸易协议,1992年与加拿大、墨西哥签订了建立北美自由贸易区的协议。美国还表示有意将北美自由贸易区进一步扩大到整个拉丁美洲。与此同时,美国还积极参与亚太地区的经济集团化进程。

美国对区域经济集团化看法的转变主要出于以下几个原因:
①发展中国家特别是东亚和东南亚国家经济迅猛增长、在世界经济中所占比重日益上升,而美国在世界经济中的地位相对下降且贸易逆差长期居高不下,因而美国和日本及东亚国家的贸易摩擦越来越严重;
②欧洲一体化不断加深,增强了欧洲国家同美国讨价

还价的实力,美国迫使欧共体在贸易上作出让步越来越困难。鉴于这两个主要原因美国有必要率先与自己所能支配的国家(如加拿大和墨西哥)建立起区域经济集团,以增强同其他地区讨价还价的实力。

受美国贸易保护主义之苦的国家除欧共体和日本之外,还有加拿大。1980~1987年间,美国对加拿大大宗出口商品征收了20次反倾销税、11次反补贴税,并开展了多次301条款调查,加拿大为此蒙受了不少损失。鉴于加拿大对美国市场的严重依赖,加拿大在诉诸于贸易保护措施的同时,自1985年起多次向美国提出双方就遏止不断上升的贸易保护主义与免除尚存关税进行谈判,以建立北美自由贸易区。因此,美国和加拿大自1986年5月起,经过18个月的谈判,达成了建立美加自由贸易区的协议,规定至1998年起逐步消除尚存关税及各类非关税壁垒,并在劳务、投资、相互合作诸方面予以互惠及建立协调双方贸易冲突的专门机构等等,该协定自1989年1月1日起正式生效。

80年代以前,墨西哥对北美两个发达国家特别是美国在经济关系上存有戒心和不信任。在经济发展上实施进口替代战略,对外贸易实行高度集中的管制方式,拒绝加入关税及贸易总协定。但进入80年代以后,在世界经济危机与油价下跌的冲击下,墨西哥经济出现了严重问题,自1982年起债务危机的爆发及其并发症使墨西哥经济步入困境。严峻的国内经济形势迫使墨西哥政府重新制定经济发展战略。80年代中期起,墨西哥开始实施外向型发展战略,1986年正式成为关税及贸易总协定成员。

经过多年筹备酝酿和连续14个月的谈判,美国、加拿大和墨西哥三国外贸部长代表各自政府于1992年8月12日签订了《北美自由贸易协定》。在经过三国国会的批准之后《北美自由贸易协定》已于1994年1月1日起正式生效。北美自由贸易区是世界上最大的区域经济集团,其总人口达3.63亿,国内生产总值近7万

亿美元。北美自由贸易区的建立将对北美及世界经济产生重要的影响。

(三) 亚太经济合作区的形成

自 1965 年日本一桥大学小岛清教授提出建立“太平洋自由贸易区”建议开始, 亚太各国有关人士也相继提出了一系列亚太经济合作的构想。1967 年由日、美、加、澳、新五国工商界人士组成的“太平洋盆地理事会”(PBEC) 成立, 1968 年日、美、加、澳学者建立了“太平洋贸易与发展会议”(PAFTAD)。1980 年在日、澳前总理倡导下, 由官、民、学人士组成了“太平洋经济合作会议”(PECC)。这是亚太地区南北方国家探索、协调区域经济合作的半官方论坛。“太平洋经济合作会议”成立以来已举行了八次会议。其中, 1989 年 4 月召开的常委会, 就设立永久性秘书处和筹建高层官方会议作出了决议。同年 6 月还举行了贸易政策研讨会, 专门讨论关贸总协定乌拉圭谈判后尚未获得一致看法的问题。尽管这是一次例行会议, 但为“亚太经济合作部长会议”(APEC) 的成立作了舆论准备。

1989 年 11 月澳大利亚前总理霍克倡议的“亚太经济合作部长会议”(亚太经济合作组织) 在堪培拉会议上正式成立, 从而揭开了亚太地区南北经济官方机构合作的序幕。当时亚太经济区的主要国家和地区包括美国、日本和中国, 加拿大、墨西哥、澳大利亚、新西兰、韩国、菲律宾、台湾、香港、新加坡、马来西亚、印度尼西亚、泰国、文莱、巴布亚新几内亚等也都参加了这一组织。亚太经济合作组织每年一度定期举行外交部长和财政部长会议, 就区域内的经济发展、经济合作与贸易自由化等问题进行磋商和讨论。除此以外, 该组织下设的事务局、经济委员会、财政委员会、贸易投资委员会、贤人会议和专业工作小组等机构, 还经常就亚太各国的经济形势、金融、财政等宏观经济政策, 以及科技、环境保护、人力资源开发、基础设施建设、扶植中小企业等问题举行各种由各国政府有

关部门负责人参加的会议。更为重要的是在美国总统克林顿的倡导下,从1993年11月的西雅图会议起,亚太经济合作组织在召开部长会议的同时,还举行成员国非正式首脑会议。到目前为止,亚太经济合作组织(APEC)已举行了三次非正式首脑会议,我国国家主席江泽民出席了西雅图会议。西雅图部长会议通过了《贸易和投资框架宣言》,非正式首脑会议发表了《经济展望声明》。《宣言》表示,亚太经济合作组织将“扩大经济活动以及促进商品、劳务、投资和技术在整个地区的活动”。为了解决诸如经济政策、贸易和投资的障碍以及交易费用之类的问题,部长会议决定成立一个特别委员会,由该委员会制定推动“贸易自由化、扩大贸易、促进投资环境更加开放以及促进商品、劳务、资本和技术交流的计划”,并要求今后一年一度起草一项“战略性计划以推进地区和全球的开放贸易”。《声明》则提出了“建立亚太经济共同体”的设想及实现这个设想的具体目标和蓝图,并确定了成员国之间合作的七项原则:①加深开放和提倡伙伴精神。通过成员国之间的合作以对付全球范围的经济挑战。②亚太市场要为不断增长的世界经济作贡献并支持开放的国际贸易体制。③减少妨碍贸易和投资的壁垒,以便扩大地区内外贸易,使商品、服务、资本和投资在该地区自由流动。④通过提高收入让人民分享共同体内经济发展的好处。⑤改善教育和培训工作,为发展经济提供技术人员。⑥加速发展通讯和运输,使商品和人员往来畅通。⑦改善环境,确保经济的持久增长,为人民创造安全的未来。

1994年11月亚太经合组织第二次非正式首脑会议在印度尼西亚首都雅加达召开。由于印度尼西亚总统苏哈托的积极倡导,再加上美、澳等国的大力支持,这次首脑会议发表了《领导人共同决心宣言》即《茂物宣言》,正式提出了亚太经济合作的长远目标,宣布在亚太地区实现贸易和投资的自由化,其主要内容有:①亚太地区是一个经济多样化的地区,包括发达经济、新兴工业化经