

35080
756

天赋成功丛书

第二本能

尹红卿
吴深明 编著

台海出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

第二本能/尹红卿, 吴深明编. - 北京: 台海出版社,
2002.5

ISBN 7-80141-231-1

I. 第… II ①尹…②吴… III. ①成功心理学-通俗读
物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2002) 第 032661 号

台 海 出 版 社

地址: 北京景山东街 20 号

邮编: 100009

印刷: 北京宏飞印刷厂

经销: 新华书店

开本 880×1230 毫米 1/32 印张 12.75 字数 300 千字

版次 2002 年 6 月第 1 版 2002 年 6 月第 1 次印刷

ISBN7-80141-231-1/Z·42

印数: 1-5000 册

定价: 22.00 元

前 言

有句非洲谚语说：

“思考是种子，
话语是叶子，
行动是果子。”

哈佛大学有种理念是：

思考能力是你的第三只眼，
创造能力是你的第二本能，
表达能力是你的第一亮点。

美国的拿破仑·希尔和克里曼特·斯通合作撰写的《思考致富》一书中说：

“我获得了巨大的成功！因为我得到了一个有益地发现。我发现了一种劳动工具，它可以激励人们不断提高自己的工作效率和办事的成功率：那就是通过一本教人思考、实践又善于宣传自己而获得财富的好书。”

本套丛书《人生第三只眼》、《人生第二本能》和《人生第一亮点》就是受这种理念的支配而缘起的。下面分述一下各书的主旨。

什么是“人生第三只眼”？

《金刚经十八》中描述了五种眼，即：“肉眼”、“天眼”、“慧眼”、“法眼”和“佛眼”。

这里不想对这“五种眼”作详述，有兴趣的读者可以欣赏《金刚经》原文。这里仅就“肉眼”与“天眼”“慧眼”做一比

较。

用肉眼观察事物，只能看到其表象和假象。如观察月亮，则认为“月有阴晴圆缺”，观察太阳，则认为“朝起暮落”。用“天眼”（科学之眼）观察，则会发觉其实月本无圆缺，太阳亦无起落。

世间上的机会比比皆是，大凡肉眼能观察到的机会已经不是机会了，你能看到，别人同样能看到，毫无“机”字可言，毫无“价值”可言了。只有用心眼（慧眼）观察到的机会才是难能可贵的。有一商业街，一天突然发生了火灾。其他商店老板正忙着吆喝员工抢救商品时，一珠宝商则突然灵感闪现，似乎看到了一个更大规模的珠宝商号，于是指挥员工赶快撤离现场。然后，让他们到全城各大建材市场收购建材。果然，如其所料，灾后重建工程上马后，建材热销，价格上扬，珠宝商在短短的半月之内便赚回了一大笔，不但挽回了火灾的损失，而且扩大了原有规模。此例告诉我们：心眼是人的第三只眼，而这只眼超越了两只肉眼。用肉眼观察的人，只能在平庸中度过，用第三只眼观察的人，则会发现奇迹，创造奇迹。

什么是“人生第二本能”？

简而言之，人生第二本能，就是创造能力、创新能力。当然这种能力是毅力、意志和技能的综合能力。这是拿破仑·希尔发现的，他正是开发了自身的第二本能后才成为世界“成功者”的楷模。

《思考致富》一书的“导言”中这样描述希尔：

“当希尔还是一个小孩时，他的继母十分挚爱他，经常祝福和激励他去争取伟大的成就。正是她激励了一个‘有问题的孩子’去发展个性，艰苦劳动，成为有教养的成功者。

“1908年，当年轻的希尔在为一家杂志工作并上大学时，他被指定去访问伟大的钢铁大王、哲学家兼慈善家安德鲁·卡

内基。

“安德鲁·卡内基十分理解人。有这样一种人，他们有进取精神，有外倾的性格，有卓越的能力，又有充沛的精力和坚强的毅力，而他们的理智和感情又处于平衡状态，激励这种人的一种方法就是向他挑战。这位年轻的客人就是这样的一个人，所以他受到了挑战。

“‘在这个伟大的国家中，凭借着什么，我，一个外国人，或者其他任何人能创立一番事业，获得财富，取得成功呢？’卡内基问道。希尔还未来得及作答，卡内基又继续问道：‘我向你挑战：你将一生的20年用于研究美国成功的哲学。你做出回答，你愿意接受我的挑战吗？’

“‘非常愿意！’希尔果断地回答。

“拿破仑·希尔确实是应用了从卡内基那里所学到的许多原则来自谋生计。

“由于西佛吉尼亚州的参议员任道尔夫的推荐，希尔当了美国两位总统——伍德罗·威尔逊和富兰克林·罗斯福——的顾问。他影响了总统所作的某些决定，而这些决定又影响了美国历史的进程。”

鉴上所述，可见每一个成功者都是在自谋生计中成长起来的。自谋生计是人生的基本行为，但无所创新、无所创造、无所发现、无所上进的生计，只能是碌碌无为，让日月、大气和水白白养活了他而已。

什么是“人生第一亮点”？

著名的化学家拉瓦锡曾经说过：“我在写《化学元素》时，比任何时候都更清楚地感觉到孔狄亚克的话确实不错，那就是：谈吐是思考的中介和媒体，谈吐是劳动过程的项目书，谈吐是成功者的鲜花和光环。”

美国的罗伯特·沃尔森曾经说过：

“人才市场上，应聘者与招聘者都是第一次见面，此时，问是招聘者的选择法，答是应聘者的选择法，一问一答之间，大多数机会失去了，只有极少数人成了机会的幸运者。其实，上帝也没有例外地赐予他们幸运，只是他们答得合格，谈吐之间碰出了闪光，使听者眼睛一亮：就是你。”

许多有志的青年，有了很好的项目和决策时，也是全凭一副口才，四处游说，去筹措资金、争取各方支持，而最终获得成功的。

可见，想得好，还要做得好；做得好，也要学会说得好。这“想”、“做”和“说”三者之间互为依存，构成人生成功的框架。

我们相信，这三本册子既可以作为一种人生的启示，启发人的思考，激发人的动力，点击话匣里的“传说”，同时，也可作为一种对话的平台，让大家都能在这个平台上，与成功者对话。

请听美国繆里埃尔·詹姆斯的《天赋成功》一书“序言”结束语吧：

“我们希望读者理解到：每个人来到这个世界上本来都是可以获得成功的！关键在于你的思考，你的创造和你的谈吐！”

2002年2月于北京中关村

目 录

前 言	1
-----------	---

第 1 章 做事要投入

如痴如醉	1
自由地创造	3
改变你的世界	5
不给自己留退路	7
做事需要责任感	9
管理好激动的情绪	11
感觉也有错	14
不自作聪明	15
不自我卖弄	17
不半途而废	18

第 2 章 做事要敏锐

随机应变	22
------------	----

以退为进·····	23
藏巧于拙·····	24
做暂时的让步·····	26
喜怒不形于色·····	28
斗智不斗力·····	29
学会驾驭时势·····	32
学会抓大放小·····	33
忍痛割爱·····	36
胜算先知·····	39
沉着冷静·····	41
机智解困·····	43
当机立断·····	44
反应机敏·····	46

第3章 为大家做也是为自己做

仁爱的天性·····	49
献上一片爱心·····	51
爱发源于心·····	52
崇高的奉献·····	53
忘掉不愉快·····	54
同情不是怜悯·····	56
常怀感恩之心·····	57
谁会受到爱戴·····	59
给他人带来方便·····	60
仗义直言·····	62
我们生活在义务里·····	63

讲公道话	65
无欲则刚	66
事实就是事实	68
莲花的情怀	70
处处以身作则	71
主动承担	73

第4章 小事要当大事去做

千里之行，始于足下	77
空谈误事	79
超越自我	81
完成自我	82
充实自我	84
牺牲自我	86
平凡中显示伟大	88
乐于做小事	90

第5章 吃亏的事坦然去做

吃亏是福	93
福祸相随	97
潮涨潮落	100
不贪小便宜，不会吃大亏	102
小聪明占不了大便宜	104
肯吃亏的人有大智慧	107

第6章 小挫之后欣然去做

谋事在人，成事在天	112
打脱牙和血吞	113
逆境是朋友	115
没有永远的冬天	116
挑战的痛苦	118
厄运的美德	120
知识改变命运	121
消沉可叹	123
天公不美	125
坚持到最后	127
贫穷也是财富	128
有实力必有机会	130
小不忍则乱大谋	131

第7章 激励大家来做

伯乐与千里马	139
人才可遇不可求	142
聘用中等人才	143
让员工尽职尽责	144
士为知己者死	146
贯彻以人为本	147
管理人员的三个层次	149
人才往往不是全才	150
宽容员工的小过	151

容忍员工的失误	152
尊重员工	153
离开员工	154
激励员工	156
激活部下的创造性	157
知人善任	158
任用贤能	160
惟才是举	161
提拔干将	163
赏罚分明	165
集思广益	167

第8章 随缘而不随波逐流

平平淡淡才是真	171
生命是一轮圆	173
想得开，看得透	175
无可无不可	177
当忧则忧，遇喜则喜	179
天天有个好心情	180
鱼和熊掌之间	182
做自己的主人	183
将矛头对准自己	186

第9章 跟着时代的脚步起舞

走出办公室	190
走出单行道	192

走出地球村	197
走出老茶馆	201
走出绿军装	205
走出塑料大棚	209
走出神话的迷宫	212
走出恐怖的阴影	216
走向男女平等	221
走向绿色食品	225
走进未来之家	229
走进电脑村	232

第 10 章 朋友，朋友，做事的帮手

选择朋友	237
朋友满天下	238
交友要慎重	239
虚心接受朋友	241
成为别人的知音	242
交忠诚的朋友	243
交真心朋友	245
敬重朋友	246
与知礼者交往	250
以心相许的情感	251
交友守信重信	253
和而不流	254
远水不救近火	256
彼此谦让	258
朋友也分等级	259

建立朋友档案	260
不过分依赖朋友	262

第 11 章 学习，学习，能量无比

知识就是力量	266
学习改变人	268
玉不琢，不成器	269
真正的良师益友	271
书山有路勤为径	274
虚心涵泳，切己体察	279
作文如同做人	280
行万里路读万卷书	283
投入生活	289
关注实践	293

第 12 章 做事的软件

识廉知耻	297
无愧于心	299
不畏强权，坚持真理	300
勤劳节约	302
反对浪费	303
君子爱财，取之有道	306
不贪钱财无烦恼	309
不讲排场	311
持家有计	312
惜福者福常有余	314

第 13 章 做事的硬件

处世有圆机	321
莫做阿斗	322
冷静的力量	324
试着拒绝	325
大胆地敷衍	327
沉默是金	328
得理也让人	329
看清了骨与肉	330
画蛇何必再添足	331
结绳的诀窍	333
当当和事佬	334
悠悠故人情	335
礼品是爱心	336
提防小人	338
走正道，做正事	340
法，人情和天	342
接受推辞	343
善意的争辩	345
兴一利不如除一害	346
向人们微笑	347
暂停 1 分钟	349
话家常	351
保持弹性	353
圆桌意识	355
冰释仇怨的良方	356

尊重别人的方式	357
第 14 章 在“做事”中点石成金	
和气生财	359
礼貌待客	361
共同致富	363
新颖的推销法	365
出奇制胜	368
抢占先机	370
利用自己的特长	372
把握商机	374
预测市场	375
互惠互利	377
以诚待客	379
借钱赚钱	380
好奇心就是钱	382
微笑服务	384
特色服务	385
家丑外扬	386
后 记	389

第1章

做事要投入

我活着是为了那些知我爱我的人，为了那含笑等候我灵魂归去的苍天，为了需要援助的事业，为了必须抵制的罪恶，为了遥远的未来，为了我能做有益的事。

——G. L. 班克斯

做事的过程有“三入”，即全身心的投入，下手处的切入，以及一步步地深入。每项工作，只要真正做到了投入、切入和深入，就没有不成功的。

如痴如醉

据说，如果将阿拉伯人的头脑剖开来看，里面一定有一部小小的《古兰经》。或许，这是阿拉伯人的传统意识。它体现了一种精神，即对阿拉伯人来说，《古兰经》的重要性仅次于生命。

所以，阿拉伯人不论在什么地方、什么时候，嘴里诵的是

经文，日常生活中的一言一行，也都是依照经书上的规定。

一位来自伊朗的留学生，他每天都投入地做五次礼拜，从不间断。这名留学生为了做礼拜，往往中断正在进行的工作，他对旁人的眼光视若无睹，口中默默地念诵着：“阿拉是惟一的真主，穆罕默德是阿拉的使者。”

深深的投入，是一种物我皆忘的境界。柳宗元的名诗《江雪》描写的就是这样一种极高的境界：

千山鸟飞绝，万径人踪灭。

孤舟蓑笠翁，独钓寒江雪。

如果你问他钓到了多少名多少利，可能什么都没有。可独钓者钓到了他的感觉，钓到了一个物我两忘的自如、自得、和谐的极致境界。这就是“投入”，这就是追求者的情怀。如果临渊羡鱼，又怕湿脚，一辈子对事业、对情感浅尝辄止，轻飘飘地来，轻飘飘地去，最后将一无所获。要想获得钓鱼的欢乐，就必须到江边。一辈子不想耕耘的人，将永远没有收获。

不论做任何事，必须竭其全力，这种精神的有无，可以决定一个人日后事业上的成功或失败。

只要精神贯注，则工作上厌恶痛苦的感觉都会消失；凡是不懂得这个秘诀的人，也就是不懂得获取成功与幸福秘诀的人，最平常的事务只要能倾注我们的心血和热忱，就能使之成为神圣高尚的职业。

投入是一种最高的艺术境界，即所谓的“如醉”、“如梦”。“如醉”，醉境造就诗人；“如梦”，梦境造就画家、雕塑家、舞蹈家，一切视觉艺术。

出神入化，超时空地“摄取”多种信息；鬼使神差，颠倒痴迷，出现一种自己都不知道的神奇力量在左右支配你！出现一种物我两忘的境界，创造出你自己事后都莫名其妙的惊叹万分的作品，创造出一种“不由自主、任笔挥洒”的自然状态。