

外匯實務入門

余惠白編譯

71
SUNDAY
No. 1

FOREIGN EXCHANGE
GUIDE

原財經圖書公司

PHOTOGRAPH BY



外匯實務入門

余慰白編譯

萬源財經圖書公司

© M.Y.E. BOOK CO., 1982

外匯實務入門

編譯 ■ 余慰白

出版 ■ 萬源財經圖書公司 香港北角道二號頂樓

印刷 ■ 美景製版印刷公司 香港英皇中心二樓B

一九八二年四月版

萬源財經·指點迷津

銀行實務百問百答

金額實務百問百答

國際貨幣須知

股票投資百解

財政管理入門

11/08/06

財經書刊 · 系列出版

海外市場報告

貿易實務入門

商業信用狀應用

外匯實務入門

出入口實務百解

目 錄

第一章 國際貿易一般應考慮事項	1
國外往來銀行之任務	1
貿易發展	2
貿易成功之基礎	2
徵信調查	3
出口保險	4
銷售合約	5
一九四一年修訂之美國國際貿易定義	— 5
海運提單	6
空運提單	7
水險及其他保險	9
海關規章及報關行	10
國外運輸承攬商	11
代理人或代表	12
第二章 國際貿易之融資方法	
國際間交易之融通	13

付款之方法.....	13
預付現金.....	14
商業信用狀.....	14
可撤銷及循環信用狀.....	18
可轉讓的信用狀.....	19
進口信用狀.....	20
承兌匯票.....	22
即期進口信用狀之再融資.....	24
銀行承兌匯票.....	25
開發信用狀申請書之填寫方法.....	27
出口信用狀.....	30
保付與不保付的信用狀.....	31
信用狀條款之修改.....	34
出口信用狀項下之即期與遠期匯票.....	35
貨款之轉讓.....	37
轉開信用狀.....	38
賠償書.....	39
美國政府外國援助方案.....	40
美國政府促進出口方案.....	41
商業信用狀之其他用途.....	41
跟單匯票之託收.....	42
收取匯票款項.....	45
外匯之具備.....	46
跟單匯票託收之墊款.....	47
以寄售方式銷售貨物.....	48
以記賬方式銷售貨物.....	48

第三章 國外匯兌與外匯	50
國外匯兌	50
外匯	51
外匯契約	52
第四章 外匯頭寸之調度	54
外匯交易員	54
遠期外匯契約	57
外匯多缺情況	59
外匯交易員之權限	60
第五章 對旅客之國際性服務	63
旅行信用狀	63
旅行支票	65
介紹函件	66
第六章 對當地銀行之國際性服務	67
對當地銀行可提供之服務	67
銀行匯票	67
國外匯款	68
進口商業信用狀	68
旅行信用狀	68
跟單匯票之託收	69
第七章 銀行外匯業務詞彙	70
附 錄：銀行外匯業務中使用之格式	89
1.特別海關發票	89
2.外匯售訖契約	91
3.開發信用狀申請書及抵押品契約	92

4.不可撤銷的信用狀.....	94
5.由信用狀交易而產生之銀行承兌匯票.....	95
6.抵押品收據.....	96
7.財務報告表.....	98
8.即期信用狀項下之匯票再融資所產生之銀行承兌匯票.....	99
9.抵押品契約.....	100
10.信用狀修改申請書.....	102
11.修改通知書.....	103
12.信用狀之部份轉讓.....	104
13.信用狀全部轉讓.....	106
14.保付的不可撤銷信用狀.....	108
15.往來銀行之不可撤銷直接信用狀.....	109
16.出口申報書.....	110
17.買入外匯契約.....	111
18.修改通知書.....	112
19.轉開信用狀之轉讓貨款.....	113
20.匯票（正本、副本、顧客之副本）.....	114
21.單張匯票（包括顧客之副本）.....	115
22.國外出口託收指示事項.....	116
23.國外託收函件.....	117
24.國外託收收據.....	118
25.國外託收報告.....	119
26.國外託收情況通知函.....	120
27.銀行匯票.....	121
28.購買銀行匯票申請書.....	122
29.信匯付款通知.....	123
30.國外匯款申請書.....	124

31.旅行信用狀申請書.....	125
32.旅行信用狀.....	127
33.身份證明函件.....	128
34.介紹信.....	129
35.為當地銀行參考用之銀行匯票.....	132
36.當地銀行使用之開發信用狀申請書及抵押品契約.....	133
37.當地銀行使用之開發旅行信用狀申請書及契約.....	135
38.當地銀行使用之國外匯款申請書.....	136

第一章 國際貿易一般應考慮事項

國外往來銀行之任務

國際貿易是互相往來的，且必須對參與者：進口商、出口商、及銀行業均有利益方可。從銀行業之觀點瞭解此項事實，故本行久與國外往來銀行共同分享外匯業務之利益。

數十年來採取此項政策的結果，是與在世界貿易中有重大利益之所有國家的主要銀行，發展往來銀行的關係。

雖然此項往來銀行關係，現在係被本行倫敦分行，及將來本行設於主要外國金融中心之分行所填補，然而往來銀行對本行顧客之重要性及價值，仍繼續增長。

本行與國外往來銀行工作如一整體，而為顧客提供服務。每一往來銀行為該區域提供完整的金融服務。往來銀行制度對國外商業之整個區域，提供了個別的敏銳視察能力。

每一往來銀行對其國家的習俗之經驗與知識，本行皆具備並可提供予顧客。每一往來銀行在其本身的經濟及政治領

域內，以一當地的機構經營。因之，它常規地處理正常銀行交易，但對特殊情況，有外地銀行無法具備之勝任能力。此項全世界金融網之範圍及富有彈性是無可比擬的。將此項制度之利益全部提供予顧客，係本行每日之經常業務。本行可利用倫敦或其他分行及最適當的往來銀行，對顧客委託辦理之國外交易予以迅速的處理。

貿易發展

本行曾收到許多國外代理銀行來函，要求協助其顧客尋覓新的銷售市場或原料之來源。同樣地，本行亦為顧客致函國外往來銀行作類似的協助。

本行國外貿易發展部，在開拓許多進口商與出口商間之新業務貢獻良多。如顧客們想要拓展業務或打入新的市場，本行將可協助達成，且係免費服務。

貿易成功之基礎

如同國內貿易一樣，當從事國際貿易時，需瞭解貿易成功之基礎，係繫於買賣双方之互相信賴。買方需仰賴賣方所供應者，確為其所訂購之貨物。另一方面，賣方希望能如所

約定收到貨款。如果對上述因素有所懷疑，利用信用狀方式成交變成較為重要。另如買方對其購買之貨物應該熟習，及其在市場之接受性亦是重要的。

徵信調查

不論國際或國內貿易，在發生交易之前，買方對賣方之忠實需審慎為之。同樣地，除非交易條件是先付貨款，或由銀行開發一張不可撤銷的信用狀，賣方對買方之財務情況應有瞭解並有信心方可。一般的程序是獲得買方之徵信報告，此可視時間之急迫與否，由本行以電報或用函件查詢。經由本行遍佈國外之往來銀行網，本行可獲得必要之徵信報告。此項服務除非本行需付對方之費用外，皆係免費的。買方之徵信報告，亦可經由國際商業局向美國商務部取得，該部備有成千的國外商號詳細背景資料。包括公司之組織型態、高級負責人姓名、資本、財務參考資料、一般聲譽、規模、每年週轉率、產品、銷售區域及在美國或國外與其有往來之商號名稱。此外，為需要詳細的徵信資料，可從紐約之全國信用管理協會之國外徵信交換局處獲得。

出口保險

向國外銷售貨物之風險，並不一定比在國內銷售之風險為大。美國之出口商可購買信用及政治風險之保險。

為了鼓勵美國商人出口及保障其財務上之損失，紐約之國外信用保險協會，與在華盛頓之美國進出口銀行合作，現在辦理下列出口保險。

1. 對涉及政治風險，承保至貨款之95%，諸為：革命、戰爭、暴亂、沒收、限制或註銷進口許可證、貨幣兌換及類似事件。

2. 對涉及信用風險，承保至貨款之90%，諸為國外買方不付款或倒閉，有時因國外買方不願接受貨物。

為獲得短期之保障（最長至一八〇天），通長全部國外銷售，除信用狀上規定之保險外，必需另加保險。中期（一八一天至五年）之保障則逐案辦理。上述保險皆可經由保險經紀人或國外信用保險協會購買。

國外信用保險協會在舊金山設有西海岸代表辦事處，協助出口商並解答其問題。該協會與美國進出口銀行合作承辦出口保險業務，本行對此已有很多經驗，並協助本行顧客安排其出口保險。

銷售合約

在買賣双方以信函或電報洽商以後，同意將要裝運貨物之價格、付款方式、裝船日期及條款等等，此筆交易通常用銷售或購買合約來證實。在貨物裝運以前，買賣双方對售貨之條件及付款方式皆達成協議，是很重要的。

一九四一年修訂之美國國際貿易定義

在國際或國內貿易之報價中，售貨之條件通常用已有標準意義之許多簡稱來表示，例如F.O.B.係指輸出口岸交貨價格。C.I.F.係包括成本、保險費用及運費。買賣双方對國際貿易定義，必需詳細研究及瞭解，以免誤解双方之職責。

裝運一件很重的貨品，有時要付特別裝卸費。買方或賣方如對該項特別費用有所誤解，認為對方應該負擔，能使一筆獲利的交易變成虧損。許多買方及賣方皆同意對該定義包括在內，成為銷貨合約的一部份。

海運提單

一張提單是運輸公司與裝貨人兩者之間的契約。它亦是運輸公司給裝貨人對其交運之貨物的收據。提單有兩種型式：一為記名式提單 (straight bill of lading)，也有譯為直接提單)，另一為可轉讓提單 (order bill of lading，亦稱negotiable bill of lading——譯者註)。記名式提單乃係運輸公司給託運貨物人之收據，而將貨物交與特別指定之人。通常運輸公司要求在目的地交貨之前，由收貨人將該提單繳驗收回。但是在某種情況以下，運輸公司可將貨物交付與收貨人，而不要求收回該提單。因為記名式提單係不可轉讓，因之並非良好的權利文件 (document of title)。一般地講，記名式提單並不被銀行考慮係其放款之良好抵押品。

除了少數例外，裝貨至國外一般的慣例是用可轉讓提單。其理由係該提單表示所運貨物權利之依據，及因它係可轉讓的文件，它必須在目的地繳還運輸公司，方可提取貨物。因此，一張可轉讓提單加以適當背書以後，附以匯票經由銀行去託收貨款，買方僅在付款以後，或於匯票上承兌後始能獲得提單。有些國家禁止使用可轉讓提單，因之賣方當成交

時必需瞭解此點及其他限制。

經由海上運輸之可轉讓提單通常僅簽發一張(sole form)，或簽發二張三張或四張一套，每張皆為正本(original)。正本提單之號碼通常在提單下端予以註明。運輸公司通常在收回任何一張提單正本且已適當背書後，將貨交與提單上之「到貨受通知人」(notify party)。其餘之正本提單俱皆作廢。在「跟單匯票」(documentary draft)之案件中，如貨物係以可轉讓提單之方式裝運，則全套正本提單均應付於匯票。除此之外，為了記錄或其他目的，亦可取得不可轉讓提單之副本(non-negotiable copies)。

當過去數年中，許多裝貨人為了減少費用及處理，已不再要求運輸公司簽發數張一套的提單，而僅要求一張正本。

可轉讓之提單，因係可轉讓之文件及代表貨物之所有權，予以背書以後，信用情況良好之顧客，通常可以提單作為向銀行借款之質押品。銀行在承做放款之前，要考慮提單內載係何種貨品、出口目的地、付款條件及其他有關的因素。

空運提單 (Air waybill)

當貨物係以飛機運輸，航空公司則簽發空運提單。空運提單係航空公司承運貨物之合約。空運提單亦是收到貨物之