

SAUDI ARABIA

Development of Manpower of An Oil Producer

沙特阿拉伯

一个产油国人力资源的发展

黄民兴 著



● 西北大学出版社

目 录

序	彭树智 (1)
自序	(4)
绪论 中东产油国经济发展的独特性	(7)
第一章 沙特阿拉伯经济的发展	(13)
第一节 第二次世界大战前的沙特阿拉伯经济	(13)
1. 20世纪初半岛的社会经济	(13)
2. 战前的现代化努力	(16)
第二节 战后的经济发展	(19)
1. 经济发展战略的指导思想	(19)
2. 经济现代化起步时期 (1944~1957年)	(22)
3. 现代化稳步发展时期 (1958~1969年)	(26)
4. 石油繁荣时期 (1970~1983年)	(32)
5. 经济调整时期 (1984年以后)	(45)
第三节 沙特阿拉伯经济发展的特征和人力需求	(48)
1. 沙特阿拉伯经济发展的特征	(48)
2. 沙特阿拉伯经济的人力需求	(57)
第二章 沙特阿拉伯教育和职业培训的发展	(59)
第一节 沙特阿拉伯教育发展的诸阶段	(59)
1. 传统教育及战前的教育状况	(59)
2. 战后教育的发展与教育方针的确定	(63)

第二节 沙特阿拉伯现代教育的诸层次和形式	(68)
1. 学前教育	(68)
2. 普通教育	(69)
3. 师范教育	(74)
4. 职业技术教育和职业培训	(76)
5. 宗教教育	(80)
6. 高等教育和留学教育	(83)
7. 特殊教育	(89)
8. 扫盲教育	(91)
9. 女子教育	(93)
10. 科学研究	(96)
第三节 沙特阿拉伯教育的特征	(99)
1. 教育发展的方式	(99)
2. 教育的经济效率和成本—效益分析	(102)
3. 教育的社会经济影响	(106)
第三章 沙特阿拉伯现代人力资源的形成	(109)
第一节 影响沙特阿拉伯劳动力供给的因素	(109)
1. 人口的演变	(109)
2. 卫生保健事业的发展	(112)
3. 传统文化因素	(115)
4. 社会因素	(122)
第二节 传统部门劳动力的释出和变革	(126)
1. 传统部门劳动力结构的特点	(126)
2. 游牧业劳动力的变动	(130)
3. 农业劳动力的变迁	(137)
第三节 现代人力资源的崛起	(144)
1. 现代人力资源的形成	(144)
2. 现代劳动力的结构变化	(150)

第四章 沙特阿拉伯形成中的劳动力市场的特征	(166)
第一节 劳动力市场的特征	(166)
1. 劳动力市场的成员	(166)
2. 劳动力市场的组织	(168)
3. 劳动力的招收、考核和晋升	(174)
4. 劳动力的流动	(179)
5. 劳动力的报酬	(184)
第二节 特殊的劳动力集团	(188)
1. 外籍劳工	(188)
2. 职业妇女	(196)
第五章 沙特阿拉伯人力资源发展的独特道路	(203)
第一节 西方国家人力资源发展的特点	(203)
第二节 发展中国家人力资源发展的特点	(208)
第三节 沙特阿拉伯人力资源发展的独特道路	(215)
附录一 作者发表的有关论著	(223)
附录二 主要参考资料	(226)
后记	(233)

序

彭树智

《沙特阿拉伯——一个产油国人力资源的发展》，是黄民兴同志在他的博士学位论文基础上，经过修改和充实而完成的一部专门性的著作。

黄民兴是我的第一届博士研究生之一。作为他的导师，我很高兴看到这部专著的出版，并乐意为这本书写序。

这是一本系统、深入研究沙特阿拉伯人力资源发展问题的著作。它从沙特阿拉伯的经济发展的独特性出发，研讨了该国经济发展所带来的对人力资源的需求、教育制度的变化与特征、人力资源从传统部门到现代部门的转移与形成，以及该国劳动力的特点。尤其是本书从绪论到最后一章，首尾呼应，总结了沙特阿拉伯人力资源发展的独特道路，富于理论概括，能给人以启迪。

这本书的科研积累厚实。它是在一系列论文的基础上写成的，而且作者有十年左右的连续性研究时间，并有在英国和中东国家的多次考察工作经历。它在许多方面有独特的见解和新意，就其主要方面，可列举如下几点。

一、关于沙特阿拉伯的劳动力转移模式的归纳。作者认为，沙特阿拉伯的劳动力转移模式为：“农业→服务业、工业”，而不是绝大多数发达国家所经历的“农业→工业→服务业”模式。沙特

阿拉伯的模式，不同于“配第一克拉克法则”。另外，在农业劳动力向现代部门转移之前，还存在一个传统部门内游牧业向定居农业转移的过程。

二、关于沙特阿拉伯教育体系明显的发展不平衡性的论述。作者把主要表现归结为：高等教育的超前发展；职业技术教育的落后；普通教育（主要是初等教育）的落后。由此而造成的结果是：高层人才的过剩、中层技术人员和熟练劳动力的缺乏和对外籍劳力的依赖。

三、关于沙特阿拉伯资源动员体系的弊端的分析。所谓资源动员体系也就是政府机构对经济资源和人力资源（教育和卫生事业）的动员体制。这是沙特阿拉伯政府长期奉行的人力发展战略的中心和努力不懈追求的目标。作者认为，其弊端是以文科教育为主、不平衡发展和严重依赖外籍劳动力，其缘由主要在这种以建立资源动员体系为中心的人力发展战略上。

四、在方法论上，作者运用了多学科和跨学科的理论和方法，特别是吸收了发展经济学、教育经济学等经济学科的概念和方法，使本书在占有充分资料的基础上，进一步提高了科学水平。例如本书对教育的成本和效益的分析，就加深了对沙特阿拉伯劳动力问题的理解。

作者研究的课题，是沙特阿拉伯社会经济发展中的一大难题。该国官员、企业家和经济学家在最近几年，都把话题集中在政府紧缩开支之后的公民就业和维持慷慨的福利制度的难题上。沙特阿拉伯政府从 80 年代以来，提出了为该国公民就业的新口号：“沙特化”。沙特人口约为 1800 万，约有 600 万是外侨，在私营部门的职工中，沙特人不到 7%。一些经济学家估计，沙特的失业率为 20%，而失业是产生社会动乱的肥沃土壤。这就是沙特政府正努力实施 1995~2000 年发展计划，以解决失业问题的依据之一。计划规定，必须吸收 65.99 万新的沙特失业者，其中约 80% 受过

中学水平或中学水平以下的教育。它预计在计划期间，会出现 34 万个新的就业机会，其中 30% 是专业或技术领域的就业机会。

但问题的严重性还在于，沙特阿拉伯人口增长的速度快于经济增长的速度。沙特阿拉伯是主要石油输出国家。由于油价下跌导致主要石油输出国出口收入减少，受此影响，沙特阿拉伯的国内生产总值增长率从 1996 年的 2.4%，下降到 1997 年的 1.8%。人均国内生产总值自 80 年代初以来下降了一半以上，从 1981 年的 1.88 万美元降到 1995 年的 6 000~7 000 美元。经济学家们估计，直到本世纪末，沙特阿拉伯的人口增长率将会保持在 3%~4%。尽管采取了种种措施，但前途不容乐观。因此，关于人力资源这一课题的研究，还有深入开拓的广阔余地。

《沙特阿拉伯——一个产油国人力资源的发展》，是继 1997 年《沙特阿拉伯的国家与政治》一书之后，西北大学中东研究所出版的第二本有关沙特阿拉伯的研究成果。这两本著作，从不同角度深化了对沙特国家的研究，为这个世界储油大国和主要石油输出国的国家通史的写作，准备了必要的条件。对中东国家或国家群进行现实与历史相结合的具体研究，是一个长期、稳定的研究途径。中东国家是中东地区的基础，中东国家是中东地区诸多利益核心之所在，中东国家又是中东种种矛盾的交织点和具体承担者。同时，一个国家的通史，往往是研究水平的标志。为《沙特阿拉伯——一个产油国人力资源的发展》写序的时刻，我的脑际再一次浮现出酝酿已久的宿愿：应当有一套由我国学者撰写的中东国家通史，和外国学者的同类著作并列在图书馆的书架上。我主编的《阿富汗史》，已初补此愿，但仅仅是开始。我相信，一本本成果的连续智力积累，拾级连步而上升；一代代学人的不懈薪火相传，驿驰接力以行进，这个宿愿终会逐步实现。

1998 年 7 月 31 日于西北大学

— 3 —

自序

本书主要研究沙特阿拉伯人力资源的发展历程，即沙特人力资源的形成和发展过程、特点及其在经济发展中的作用。

马克思主义政治经济学认为，社会生产力包括三要素，即具有一定科学技术知识、生产经验和劳动技能的劳动者，同一定的科学技术相结合的、以生产工具为主的劳动资料以及劳动对象。劳动者所创造的剩余价值成为马克思构筑其宏伟的经济学大厦的基石。

然而，从 17 世纪的古典政治经济学到本世纪 50 年代的现代经济学，西方经济学却始终未能给予人力资源以应有的地位。第二次世界大战后形成的经济增长理论和发展经济学，都首先强调资本积累在经济增长和经济发展中的作用，认为资本稀缺是不发达的主要原因。反映上述观点的主要理论有哈罗德—多马模型、贫困恶性循环理论和大推进理论等。在探讨人口对经济发展的作用时，多数学者强调的是发展中国家庞大的人口对资本积累的不利影响。

50 年代末 60 年代初以来，人力资源的重要性日益为学术界、各国政府和国际组织所认识。在经济学界，形成了人力资本理论和教育经济学。国际劳工组织在 1965 年的一份研究报告中指出：人力资源是经济发展中最重要的因素^①。

根据国际劳工组织的定义，“人力”包括所有参与经济发展的

^① Saleh M. Al-Shuaibi, *Human Resources Development in Saudi Arabia*, Ph. D. diss., University of Pittsburgh, 1984, p. 2.

人。换言之，它包括专业技术人员、行政管理人员、职员、生产工人和服务人员。“人力”概念本身分为数量和质量两个方面。质量即人的劳动能力，包括体力、智力、身体素质和劳动态度。

决定人力资源的数量和质量的第一个因素是人口状况及其再生产模式，第二个因素是现代教育（包括职业培训）发展的规模、方式和水平，第三个因素是生活水平和保健水平，第四个因素是社会文化传统。

人力资源对经济发展的影响分直接和间接两个方面。其直接影响表现为提供经济发展所需的劳动力，决定储蓄和投资的水平，影响消费品需求的种类和数量，从而影响到一国经济结构和对外贸易的发展，决定技术发展采取劳动密集或资本密集的形式以及本国技术创新能力，等等。其间接影响表现为，人力质量的提高有利于缓和分配不均的现象，改变不利于现代经济发展的生育模式和传统观念，促进人民的政治参与和政治民主化的发展，这些有利于经济长期稳定的发展。另一方面，经济发展的根本目的也在于改变人们的物质生活和精神生活，实现人的改造。因此，人的发展既是经济发展的前提，也是它的后果。由于担负发展人力资源重担的教育和卫生事业在经济发展中的重要地位，它们被称为“社会基础设施”，而与“物质基础设施”（公路、港口、机场、公用设施、通讯等）相对照。

第三世界国家在经济发展方面所面临的主要障碍是资本稀缺、技术落后、低效率的行政管理和庞大而低素质的人口等。因此，人力资源的发展具有极其重要的意义。从历史上看，美国和日本的经济发展提供了这方面的实例。

沙特阿拉伯与大多数发展中国家不同，它拥有充足的资本和相对稀缺的人力资源。但是，它也具备资本主义生产关系不发达、技术落后、经济单一、传统观念根深蒂固等不发达国家的共同特征。对于沙特阿拉伯，人力资源的地位尤其突出。因此，研究沙

特阿拉伯人力资源的发展，不但对其他发展中国家的社会经济发展有所启迪，而且作为经济史的个案研究，它本身就具有莫大的意义。

本书分绪论和 5 章正文。绪论对作为沙特阿拉伯经济和现代化发展动力的石油收入的性质作了一般性分析，指出石油与其他出口的农矿产品不同，它具有大幅度提价的可能性；同时，石油收入又是地租性收入，包含稀缺租金、差异资源租金和垄断租金三种成份，由此形成了产油国的地租型经济。因此，产油国成为第三世界唯一的资本富余国家。第一章从历史的角度分析沙特阿拉伯现代经济发展的前提和不同阶段，指出该国早期即存在大量的资金积累，但民间的重商主义倾向妨碍了工业的发展，而 70 年代石油经济的形成导致了经济运行机制的变化及其一系列后果，并影响了对人力资源的需求。第二章剖析了沙特阿拉伯传统教育的特点及其向现代教育的发展，论述了不同层次和形式的现代教育发展的历史和特征，总结了作为人力产出部门的沙特教育的一般特征、效率、成本—效益及其社会经济影响。第三章分析了影响沙特人力资源发展的诸因素、沙特传统人力资源向现代人力的转变、传统部门的内部变迁及现代人力的形成过程及其结构特征，以及政府的人力政策及其影响。第四章讨论了沙特劳动力市场的组成、运行特点及一些特殊的劳动力集团（外籍劳工和职业妇女），进一步阐明了沙特劳动力的特点。第五章是结论部分，在比较发达国家与发展中国家人力资源发展的一般特征的基础上，总结了沙特阿拉伯人力资源发展的独特道路及其影响，以及对非产油的广大第三世界国家的借鉴意义。

绪论 中东产油国经济发展的独特性

在战后第三世界的经济发展中，石油生产国、尤其是中东高收入产油国是一类极其独特的国家。概而言之，产油国的经济发展具有这样四个特点：第一，属于资本剩余国，这在第三世界中是绝无仅有的，在世界历史上也不多见，并由此产生以下特点。第二，经济发展的高速度。第三，属于战后最早向西方国家输出资本的国家之列。第四，人均产值居世界前列（阿拉伯联合酋长国在 80 年代初曾高居世界第一）。显然，中东产油国与其他大多数原料生产国的遭遇大不相同，而与拉美和东南亚的一些新兴工业化国家同属第三世界经济业绩最佳国家之列，为世界银行每年出版的《世界发展报告》单列为一组，即“高收入石油输出国”。但是，从经济发展的动力、结构和效果等方面看，中东产油国与多数为非产油国的拉美和东南亚国家相比存在着极大的差别。那么，究竟是什么原因造成这种区别呢？这里存在两个问题：首先是石油收入潜在的大规模提价的可能性，其次在于石油收入不同于一般的工农业收入的特点。

首先，我们比较一下战后世界石油与其他原料的生产、尤其是价格的情况。1950~1978 年，石油和天然气的产量分别增长了 536% 和 595%，高于小麦、花生、棉花、天然橡胶等农业原料，也高于原煤、铁矿砂、钨精矿和铜矿砂等矿产品^①。与此相联系的是价格的变化。从 50 年代前期至 60 年代前期，食品的价格下降

^① 转引自黄民兴：《战后石油天然气出口在世界原料市场上的地位》，《世界石油经济》1989 年第 3 期。

7%，其他农业原料下降9%，而燃料和金属均上升3%。1965至1977年，各种原料普遍涨价，其中食品的价格指数上涨150%，非食品农业原料上涨90%，而矿产品的涨幅高达606%^①。

农业和某些矿产品的市场和价格疲软的原因有如下六点。第一，农业原料的需求收入弹性较低，其市场难以迅速扩大。因为农业原料一般涉及人们的日常生活，而随着收入的增长，它们的比例必然呈现下降趋势，此即所谓的“恩格尔定律”。据估计，发达国家的国民收入每增加1%，它们进口的食品将增加0.6%，农业原料如天然橡胶、棉花等增加0.5%，制成品增加1.9%，燃料则增加2.4%^②，后者的增长潜力最大。第二，发达国家的食品和农业原料自给率增长，某些产品还有大量出口，从而减少了对发展中国家同类原料的需求。这与第二次世界大战前的情况形成鲜明对照，那时宗主国普遍从殖民地大量进口这类原料。目前，发达国家仅在热带原料方面需要进口。战后苏联东欧国家农产品进口的增长无法抵销西方国家农产品出口增长的影响。第三，战后人造材料和合成材料的增长使许多农矿产品的生产和出口面临着替代品的巨大冲击。例如，塑料成为金属、木材、皮革的重要替代品，而化学纤维和合成橡胶则大量替代了纤维作物和天然橡胶。第四，农业原料与矿物原料不同，在具有同样气候条件的国家均可生产，因而供给弹性较大。因此，一旦生产国建立集团，提高价格，就会促使集团外国家扩大生产和出口，从而迫使价格下降。第五，科学技术的发展，使工业所需的各种原料的投入系数大大降低，从而降低了原材料消耗。最后，发达国家对本国出口的农业原料实行政府补贴，而对从发展中国家的原料进口施加限制，增

① 据以下资料推算：Joan E. Spero, *The Politics of International Economic Relations*, 2nd ed., New York, 1981, p. 201.

② 谭崇台：《发展经济学》，人民出版社1985年版，第92～93页。

加了发展中国家原料出口面临的困难。

相反，石油天然气的生产和出口则迅速增长。其原因有四点。第一，石油天然气作为能源是国民经济的所有部门、国防和人民生活必不可少的，其需求远远大于其他原料，后者有时仅是个别经济部门所需要的。战后世界经济的迅速发展、现代兵器对石油的严重依赖、随着以三 A 为代表的生产自动化、办公自动化和家务自动化的发展，使得世界市场对能源的需求以前所未有的规模迅速增长。第二，石油天然气具有种种优点，难以以为其他燃料所取代。由于有单位热值高、可燃性好、燃烧后残余物少且污染较少、储运方便等优点，因此石油在 60 年代已取代煤成为最重要的一次能源。相反，石油的替代能源因各种原因而难以推广。第三，虽然化学合成工业是农业原料和非石油矿业原料的一大克星，但它却是石油天然气的一个重要市场。以油气为化工原料，不但储运方便、工艺流程简单、成本较低，而且可以生产几乎所有的化工原料，因此石油化学工业在 60 年代取代煤化工成为主导的化工产业。第四，与其他原料相比较，石油供应的价格弹性较低。一般说来，采掘业的资本有机构成高于制造业，而石油开采业的资本有机构成在整个采掘业中几乎又是最高的。大量的资本投入和地质勘探的困难，使得石油生产在世界范围内很难迅速提高。

由于以上原因，产油国具有得天独厚的优势，可以在短期内迅速提高油价而不必担心西方国家的抵制。但是，物极必反，上述所列的原因只能在一个时期内有效，而 1973 年和 1979 年两度大幅度提高油价终于促使形势向相反的方向发展。居高不下的油价刺激非欧佩克国家的石油勘探和生产不断发展，同时迫使西方国家大力开发节能技术和石油替代能源，加上 1973 年以后西方经济的长期停滞，最终导致 1983 年石油价格的下跌。石油繁荣的时代结束了。

那么，汹涌而来的石油收入究竟具有什么特殊性呢？我们认

为，它是一种地租性收入。一般而论，地租是供给弹性相对不足的土地的收益^①。由于地租通常为地主所获取，而土地属于自然资源，因此地租被认为是“上天赐予的收入”，地主也相应成为不劳而获的阶层。一些西方经济学家指出，地租或租金就是“超过用来将生产要素吸收到生产活动中所需成本的收入”^②。所以，地租广泛存在于所有经济中，例如拥有独特劳动技能的人的工资和首先运用某种科技发明的公司的利润均包含一定的地租成分。

根据自然资源经济学的观点，有开采价值的非再生矿物资源包含“高于寻找和开发资源所使用的劳动和资本费用的潜在剩余价值”，这种剩余价值即地租或租金。与商业性资源储备有关的租金有三类：（1）稀缺租金，即非弹性供应之生产要素带来的收益。（2）差异资源租金，矿物资源因其质量（如品位上乘或开采费用低廉）的不同所产生的租金。（3）垄断租金，为跨国公司垄断资源而产生的租金^③。中东的石油生产包括所有这三种租金，因为石油的形成需要漫长的地质年代，所以属于非弹性供应的资源；中东石油质优，储油层浅，油井自喷率高，外运方便；石油资源长期为外国大公司所控制，价格极低。据认为，中东石油收入中地租成分占到了85%以上^④。

实际上，每个国家的经济中都包含地租因素，问题是经济在多大程度上依赖地租，而中东产油国的这种依赖达到了罕见的程度，以至人们提出了“地租型（Rentier）国家”、“地租型经济”的概念。西方学者马赫达维于1970年最早提出了“地租型国家”的

① 供给弹性不足即土地的数量不变，这只是一个理论假设，因为垦荒可以增加其面积。

② [美]马·吉利斯等著：《发展经济学》（中译本），经济科学出版社1989年版，第677页。

③ 吉利斯等前引书，第674～675页。

④ Thomas Stauffer, *Income Measurement in Arab States*, in Hazem Beblawi and Giacomo Luciani eds., *The Rentier State*, Croom Helm Ltd., 1987, p. 31.

概念^①。那么，究竟什么样的经济能列为“地租型经济”呢？

第一，地租在经济中占主导地位。在科威特和沙特阿拉伯的国内生产总值中，石油地租的比重分别达到了70%和67%，而同样盛产石油的挪威仅为16%^②。因此，一些学者指出应从产油国的国民生产总值中扣除石油收入和投资收入（即海外石油资产的红利和股息），它们应被列为“资本”。与此同时，石油收入在中东产油国的政府财政收支、外贸出口和资本形成中均占主要地位。例如，1979年科威特的石油出口收入占其出口总值的94%、政府收入的93.2%，同年国内固定资本形成总值的88%来自石油部门^③。

第二，地租型经济大量依赖于外部地租。如果地租来自经济内部，则即使数量很大，它在产生一个食租阶层的同时也会产生一个生产阶层。但在产油国，在实行国有化以前，石油一直由外国大公司生产，其技术管理人员、工人、技术、资金主要来自国外。实行国有化或国家参股以后，外国公司仍有很大影响。因此，石油的生产及石油收入的增长与产油国经济没有太大的关系，后者因而也无须发展一个强有力的生产部门。

第三，参与创造地租的只是极少数人，而绝大多数人参与其分配和使用。石油工业的资本有机构成程度很高，其雇佣的人数不多，再加上其中的外籍人员为数不少，产油国本国的就业人员确实不多。在海湾地区，一般仅有1%~3%的劳动力在石油部门中工作。

① H. Mahdavi, *The Pattern and Problems of Economic Development in Rentier States: the Case of Iran*, in M. Cook ed., *Studies of Economic History of Middle East*, London, 1970.

② Beblawi and Luciani 前引书，第30页。

③ Mahmoud Abdel-Fadil, *The Macro-behaviour of Oil-Rentier States in the Arab Region*, 载 Beblawi and Luciani 前引书，第94~95页。

第四，地租收入完全为政府所控制。第三世界国家的矿物资资源一般由国家所有，因此来自采矿业的地租收入自然进入国库。国家掌握大量地租收入后，发展计划的资金来源主要依靠它，税收的作用微乎其微，经济发展便主要依赖于地租收入的分配。而在一般国家的制造业和农业中，利润大半归私人所有，国家征税，因此资源的分配更加市场化，私人和国家都对生产的发展给予重视。一些西方学者据此把地租型国家界定为“分配型国家”，而其他国家为“生产型国家”^①。

第五，产生地租收入的部门为“飞地型经济”。换言之，这些部门与国民经济的其他部门缺乏前向与后向联系。具体而论，产油国生产的原油绝大多数供出口，用来炼油和作石化工业原料的很少。70年代以来，中东产油国大量投资发展炼油、石化及相关的天然气采集和液化、冶金工业，但像石化工业的产品也多半是中间产品，主要供出口，用作其他工业原料的比例不大。至于石油勘探、炼油和石化设备的生产，在产油国是绝无可能的。因此，中东产油国的石油工业是一种典型的“两头在外”的飞地型经济，它在产业、就业、技术等方面与其他部门的联系甚少，其与国民经济的主要联系就是资金。

所以，包括沙特阿拉伯在内的中东产油国具备了上述5个条件，成为名副其实的“地租型经济”。地租型经济的形成，对产油国的整个经济模式和人力资源发展模式产生了深刻而全面的影响。

① 鲁西安尼（Luciani）认为来自石油等的外部收入占国家收入40%以上的即为“分配型国家”。据此叙利亚、约旦也被列入，因为两国接受了产油国的大量外援。见 Giacomo Luciani, *Allocation vs. Production States: A Theoretical Framework*, 载 Beblawi and Luciani 前引书。

第一章 沙特阿拉伯经济的发展

第一节 第二次世界大战前的沙特阿拉伯经济

1. 20世纪初半岛的社会经济

沙特阿拉伯王国（以下简称“沙特”）幅员辽阔，面积约 215 万平方公里。但是，沙特境内有一半面积为沙漠，属热带沙漠气候，无河流和湖泊，1992 年可耕地仅占国土面积的 1.7%，全国森林覆盖率仅为 0.8%^①。全国从自然地理和人文景观上可以分为五个地区：（1）西部，即汉志。为唯一的地中海式气候区，系沙特经济文化最发达的地区和麦加、麦地那两圣地的所在地，50 年代以前也是中央政府的所在地（现在仍有一些政府部门），商业和服务业十分兴盛。（2）东部，即哈萨。为沙特石油资源集中地，经济在传统上以渔业、采珠业为主，居民主要是什叶派。（3）中部，即内志。为沙特的主要伊斯兰教派瓦哈比派和现代沙特国家的发祥地，也是首都利雅得的所在地。（4）南部。其中西南部，即阿西尔，属多山地区，雨量充沛，农业发达。东南部为国内最大的沙漠地区，人口稀少。（5）北部。经济落后，以农牧业为主。

在沙特国家建国前后，游牧业在半岛经济中占有极为重要的

^① UN Development Program. *Human Development Report 1995*, New York and Oxford, 1995, p. 188.