

企业家成功点子运作指南

四两搏千金



广西人民出版社

目 录

一、小本经营者必知	(1)
●本钱再小也能赚钱	(1)
●从最熟悉的开始	(2)
●留心身边的发财机会	(2)
●本小发财靠自己	(3)
●瞄准女人	(4)
●经营嘴巴	(5)
●希望工程	(5)
●几度夕阳红	(5)
二、零售业	(7)
●女性用品专柜	(7)
●女士服装店	(8)
●二手时装店	(9)
●顾客报价时装店	(11)
●百货商场时装点	(11)
●流行服装店	(12)
●儿童时装店	(13)
●中老年服装专卖店	(13)

●改衣店	(14)
●运动鞋专卖店	(14)
●学生用鞋专卖店	(15)
●床上用品总汇	(16)
●日用品商店	(17)
●礼品屋	(17)
●鲜花店	(18)
●新时尚物品店	(19)
●专业书店	(20)
●少年儿童书店	(21)
●女性书店	(21)
●连锁书店	(22)
●高码洋图书直销店	(23)
●文具专营商店	(24)
●玩具店	(24)
三、餐饮业	(26)
●快餐店	(26)
●米粉店	(27)
●面食店	(28)
●小笼包子店	(28)
●特色小吃店	(29)
●麻辣烫	(30)
●花生绿豆汤圆店	(31)
●甜品屋	(31)
●糖果专卖店	(32)
●文化饼干店	(33)

●西饼屋	(34)
●特色面包店	(34)
●精致香美食店	(35)
●流动送餐车	(36)
●恋爱豆腐果店	(37)
●情侣咖啡屋	(38)
●饮品屋	(39)
●特色家常菜馆	(39)
●自助餐厅	(40)
●家乡美食店	(40)
●街坊小酒店	(41)
●螺蛳汤粉店	(42)
●营养食品店	(43)
●特色素菜馆	(44)
●靓汤店	(44)
●低热量食物专营店	(45)
●黑色食物专卖店	(46)
●纯天然食物专卖店	(46)
●虫类食物专营店	(47)
●保健凉茶店	(48)
●滋补糖水店	(48)
●蛇餐馆	(49)
四、服务业	(51)
●电脑咨询维修店	(51)
●电话维修服务工作站	(52)
●卡拉 OK 厅	(52)

●电子琴培训班	(53)
●购物服务	(54)
●家庭法律顾问	(55)
●出国咨询服务公司	(56)
●婚姻介绍所	(57)
●特色服饰出租服务	(58)
●取名服务公司	(58)
●形象设计服务	(59)
●社区职业介绍所	(60)
●预约上门美容服务	(61)
●特殊用品专营店	(62)
●专业补缺商店	(63)
●节食保健诊室	(64)
●快捷彩扩冲印服务	(64)
●汽车修理铺	(65)
●家电维修中心	(66)
●水暖器材维修店	(66)
●美发店	(67)
●居室装潢店	(68)
●大众搬屋服务公司	(68)
●心理咨询服务中心	(69)
●导游服务业	(69)
五、加工业	(70)
●服装加工业	(70)
●食品加工业	(71)
●非标准件加工业	(72)

六、养殖业 (73)

(一) 宠物养殖业 (73)

● 养得鹦鹉好致富 (74)

● 驯养画眉鸟利不轻 (75)

● 养观赏狗 (75)

● 蟋蟀声声入耳来 (76)

● 养猫养出 200 万 (77)

● 观赏鱼业 (78)

● 养花专业户 (78)

(二) 实用类养殖业 (79)

● 养猫能致富 (79)

● 养狗专业户 (80)

● 养鸡专业户 (80)

● 鹌鹑虽小亦有可为 (81)

● 养猪专业户 (82)

● 因地制宜, 因人而异 (83)

七、旧货业 (84)

● 古旧书店 (84)

● 旧家具店 (85)

● 旧衣旧裤店 (86)

● 旧家电业 (86)

● 专业旧货市场 (87)

● 典当业 (87)

八、投资业 (89)

● 选择理想的投资项目 (89)

●你适合在哪些行业投资	(90)
●个人投资法则	(91)
●密切注视社会趋势	(93)
●从历史看现状	(94)
●你能拿到多少钱	(94)
●影响利润的因素装在心中	(95)
●股票投资	(96)
●外币投资	(97)
●期货投资	(99)
●债券投资	(100)
●黄金投资	(101)
●商品投资	(102)
●基金投资	(103)
●房地产投资	(104)
●收藏品投资	(105)
九、连锁业	(108)
●连锁业为何种怪物	(108)
●连锁业有哪些优势	(109)
●连锁业的优势从何而来	(110)
●照版复制,以小博大	(111)
●连锁经营的成功保证	(112)
十、直销业	(113)
●日用百货直销店	(114)
●洗涤化妆用品直销店	(114)
●食品直销连锁店	(115)

十一、咨询业	(116)
●金点子策划公司.....	(117)
●营销策略咨询公司.....	(117)
●企业管理经营顾问.....	(118)
●生活类咨询服务业.....	(119)
十二、种植业	(121)
●粮食种植业大有可为.....	(122)
●经济作物种植.....	(122)
●果树类种植业.....	(123)
●药材类种植业.....	(123)
十三、刻写业	(125)
●玻璃雕刻工艺业.....	(125)
●木雕工艺业.....	(126)
●石质雕刻工艺业.....	(127)
●玉牙雕刻工艺业.....	(127)
●旅游工艺品雕刻业.....	(128)
●图章印鉴雕刻业.....	(128)
●标牌业.....	(129)
十四、发财新大陆——期货业	(130)
(一)中国期货入门正宗	(130)
●下一个发财新大陆.....	(130)
●什么是期货.....	(133)
●还是需要了解一点期货的历史.....	(135)
●期货交易有哪些特点.....	(137)
●炒期货与其它投资方式的优劣比较.....	(139)

●期货为什么比股票投资更有魅力·····	(141)
●谁是期货市场参与者·····	(142)
●谁都可以从事期货交易吗·····	(144)
●哪些商品可以作为期货交易·····	(145)
●神秘的商品期货交易所·····	(147)
●期货交易中商品交易所的作用·····	(148)
●各类期货商品的主要交易场所·····	(149)
●你懂得期货交易所的基本规则吗·····	(153)
●期货交易所的运作·····	(156)
●期货合约·····	(157)
●期货结算方式·····	(158)
●中国政府和经济学家都看好的高级市场 ·····	(160)
●中国目前的各类商品期货市场·····	(162)
●中国大陆期货市场的运行机制·····	(167)
(二)国际期货知识必备·····	(170)
●世界重要期货市场巡礼·····	(170)
●国际期货交易中经常采用什么代号·····	(172)
●香港期货市场如何运转·····	(173)
●什么是期权交易·····	(176)
●期权交易的重要术语·····	(178)
●国际期货交易有何细则·····	(179)
●国际市场上有哪些金融期货种类·····	(181)
●全球四大黄金市场·····	(183)
●什么是伦敦金价格·····	(185)
●什么是平仓·····	(187)

●具备什么条件才能成为国际期货交易所的 会员.....	(189)
●为什么国际期货交易都必须通过结算所	(192)
●什么是美国式期货交易中的“自由叫价式”与 日本式期货交易的“报价盘式”.....	(194)
●什么是外汇期货交易.....	(196)
●什么是利率期货.....	(198)
●什么是股票指数期货.....	(199)
●国际标准期货交易委托书.....	(202)
●客户可以从什么渠道了解期货交易的风险	(203)
●期货订单有几种? 客户如何运用.....	(205)
(三)期货买卖实战 16 手	(208)
●套期保值战术.....	(208)
●初始产品供应者怎样运用套期保值.....	(209)
●仓储商在期货交易中怎样保值.....	(211)
●加工者在期货交易中怎样保值.....	(212)
●利用价格走势图利.....	(213)
●运用不同月分期货价差套利.....	(214)
●利用基差投机谋利.....	(215)
●跨越两地市场套利.....	(217)
●期货现货转换套利.....	(218)
●巧借相关商品套利.....	(219)
●国债期货投机.....	(220)
●利用外汇期货稳定出口成本.....	(222)

●两种不同外汇交叉买入对冲.....	(223)
●通过 CD 期货稳定贷款利率.....	(224)
●存款利率下降时利用欧洲美元定期存款期货 保值.....	(226)
●在利率上涨时进行卖出对冲获利.....	(227)
(四)期货交易经典技巧.....	(229)
●入市先定交易策略.....	(229)
●把握影响市场涨跌的四类消息.....	(230)
●确定自己的投机方式.....	(231)
●利用期货行情表赚钱诀窍.....	(233)
●运用你所能负担得起的闲钱去投资.....	(234)
●学会控制情绪.....	(235)
●不要全部投入保证金.....	(235)
●从小额开始.....	(235)
●不要轻易地改变原有的主意.....	(236)
●偶尔停止交易,外出散心有助于思考下一轮 投资策略.....	(236)
●不要人云亦云,跟着大家走.....	(236)
●拒听其他意见.....	(237)
●要有自制力和忍耐力.....	(237)
●学会能够接受失败的考验.....	(237)
●不要在输的场合里加码,要能快刀斩乱麻	(237)
●使你的获利成倍数增加.....	(238)
●在相关的商品中交易.....	(238)
●不要同时做数种商品交易买卖.....	(238)

●有时可以反其道而行·····	(238)
●天地价不可期·····	(239)
●永远在利多之后获利了结·····	(239)
●学习抢短线·····	(239)
●谨慎防范多头转向·····	(239)
●在暴利之后马上收手·····	(240)
●注意成交量可做价钱的线索·····	(240)
●多空之后大势的调整·····	(240)
●行动要能准、稳、狠·····	(240)
十五、其它行业 ·····	(241)
●清洗业·····	(241)
●广告代理业·····	(242)
●种子业·····	(243)
●家私加工业·····	(243)
●寄销业·····	(244)
●速递业·····	(245)
十六、小本经营发大财实例 ·····	(247)
●骏升公司生财有道·····	(247)
●神戸烤肉饼备受欢迎·····	(248)
●西方报业巨子靠小本兴家·····	(250)
●靠寄售店起家·····	(251)
●从经营食品杂货店起家·····	(252)
●小小蜡烛显奇迹·····	(254)
●旧电器回收业小本赚大利·····	(255)
●存货大王小本起家·····	(256)

●经营信息起步的大亨·····	(257)
●靠两部缝纫机起家·····	(258)
●从最低下的工作做起·····	(261)
●从小贩到世界著名企业家·····	(262)
●迎合时代的个性·····	(264)
●依靠五两金起家的珠宝大亨·····	(264)
●两历失败终成功的珠宝商·····	(267)
●靠洋杂起家的地产巨子·····	(268)
●从小小订书钉起家·····	(269)
●一身经营三种生意的小男孩·····	(272)
●饲养蚂蚁终成富豪·····	(273)
●六款设计打天下·····	(274)
●因时制宜终成大亨·····	(275)
●王永庆从米店小工起步·····	(278)
●把握时机誓不低头·····	(284)
●林氏兄弟四百元起家·····	(288)
●垃圾堆里捡来的财富·····	(290)
●股票浪子的发家道路·····	(291)
●藏山宿水的传奇富翁·····	(297)
●制造木乃伊起家发大财·····	(299)
●得利斯智取市场发大财·····	(300)

一、小本经营者必知

●本钱再小也能赚钱

广东华隆公司总裁卢俊雄开始做生意时，本钱只有1元人民币，是父母每个月给他零花的。他的家境并不好，家中有祖母，父亲是工程师，母亲是财务人员。还有兄弟二人，没有海外关系。全家每月收入共有110多元。

卢俊雄拿到1元钱后，便琢磨许久：怎样才能让它下些仔儿呢？经过一番考察后，他决定批发报纸来卖：那时的《羊城晚报》批发价是每份3分钱，街上零售4分钱，每售出1份报纸可以赚得1分钱，每日便可以赚回2角。

每天中午或者下午，瘦小的卢俊雄便小跑到邮局，用1元钱批30多份报纸，沿街叫卖，卖了一段时间后，卢俊雄有了10多元钱的积蓄。

后来，卢俊雄便改为倒卖旧书刊。每周他都去仓边路旧货收购部收购旧书，收购站收购价为每斤0.21元，他便出到0.3元钱1斤。书拎回家后，挑选，整理，修补后，挑出有价值的，转卖给北京路旧书回收部。无价值的便当废纸卖掉。旧书回收是按原价打折扣的，一般是原价的3折至7折不等。一般情况下，3毛钱一斤的书能赚上一两块钱。经过一段时间后，卢俊雄便有了相当的积蓄，开始了他的创业生涯。1994年底，卢俊雄的资产已近1亿元。

不要埋怨自己手中的本钱太少，只要你肯下功夫，总会有收获的。

●从最熟悉的开始

本钱不大做生意很不容易，要赚钱就更难，如果瞎碰，想瞎猫碰死老鼠，那简直天方夜谭。微小的本钱在商海中挣扎，一不小心随时都可能被别人吃掉。因此，为了稳当起见，应当从最熟悉的开始。记住：从最熟悉的开始。

阿坤原是单位食堂里的掌勺，煮煮煨炖之类最熟不过。后来单位严重亏损，破产了，便赋闲家中。生活没着落，便想做点生意赚些钱补贴补贴。看见街上流行红衬衫，阿坤也想插上一脚。但阿坤一时拿不准，便问他的丈夫。丈夫是百货公司的业务员，对生意游戏规则娴熟。他说：

不熟不做，这是做生意的准则。你对服装业了解多少呢？你知道布匹的花色、质地、优劣吗？你对这一行一无所知，看见街上卖红衬衫的人赚了大钱，也想厕足其中。但你不熟门熟路，你注定要失败的。还是开家面食店罢，把你在食堂里练就的手艺拿出来，保准生意红火。

果然如此，阿坤开了间面食店，不到半年时间就赚得50000多元。

每个人都有自己最感兴趣、最熟悉的事物，在考虑创业时，首先应当问问自己，你对哪一行最熟悉，谨慎选择入口。这样，你才有可能确保有赚，万无一失。

●留心身边的发财机会

有些人总是叹息没有机会发财，不知道该从何处入

手做生意。其实，只要你事事时时处处留心，做一个有心人，任何时候都有发财的机会，关键在于你有没有把握住。有些机会是一闪而过、稍纵即逝的。抓住了，就可以大发其财。

安全刀片大王齐雷兹道在还没有发明安全刀片以前，一直是一位不伊瓶盖公司的推销员。20多岁时就开始节衣缩食，省吃俭用，把省下的钱全用在发明研究上了。但由于他不善于抓住机会，干了10多年，依然是一个没有出息的穷光蛋。这样一晃便到了40多岁。

1895年的夏天，有一天，齐雷兹道去波士顿出差，和以往一样，他住在旅馆里。也许因为舟车劳顿的缘故吧，第二天早晨，齐雷兹道起床晚了。正在匆匆忙忙用刮胡子时，旅馆的侍应生大声喊道：“快点呀！再过5分钟火车就要开走啦！齐雷兹道先生！”齐雷兹道一听，慌了神，忙乱中把嘴巴割伤了，血流不止。

“这种刮胡刀什么玩意！太差劲了，要是有一种不会割伤皮肤的剃刀该多好。”

齐雷兹道一边用纸擦拭血污，一边咕囔。应当有一种安全便宜的刮胡刀！一定会受大家欢迎的。这种念头一直在齐雷兹道脑海中翻滚。于是，他一有空就埋头研究，经历了千辛万苦之后，终于研制出了像现在我们每天都在使用的安全刀片。没过多久，他的安全刀片在全世界掀起了一场大革命，齐雷兹道也摇身一变，成为世界安全刀片大王。

由此看来，一个人想要发财，尤其是本钱不大的时候，一定要处处留心，善抓机会。

●本小发财靠自己

本钱小而想发大财的人为数最多，那么，怎样做才能

实现自己的愿望呢？

下面八条要诀，是从无数富豪发迹史中总结出来的，你想发大财，就请铭记心间吧。

(1)一往无前，永不言败。坚定的信心和耐力，是从小本钱做起而发大财的首要条件。做生意很少有一帆风顺。往往经过无数次大小挫折。不能经受挫折的，绝对不宜做生意。

(2)决不乱花。赚钱不易，别把赚来的钱用于挥霍排场，应当用钱来生钱，用于投资。

(3)无利不言商。天下熙熙，皆为利来，天下攘攘，皆为利往。做生意就是要赚钱。不要在无利可图的事情上浪费时间。如果入错了行，尽快抽身，另择行业。去选择那些社会民众需要而又有利可图的行业吧。

(4)不作井底之蛙。不要坐井观天，不要为小小的利润而满足，沾沾自喜。应当在完成小积累之后，向更大的目标迈进。

(5)不戴有色眼镜。对待任何人和事，要保持客观公允，摒弃偏私和主观意气用事。只有如此才能把握住市场实质。

(6)不要固步自封。

(7)把握住感情尺度。

(8)不要见利忘义。

●瞄准女人

按犹太人说法，男人赚钱拼命，女人拼命花钱。特别是现在，很多职业女性手中有钱，想花就花，想用就用。因此，凡是与女性有密切关联的生意，赚钱就相对容易。在