

市场经济实用知识丛书之二

您

也来试试

第二职业

蒙志和 晓 维编著

中国国际广播出版社

市场经济实用知识丛书

您也来试试第二职业

晓维 晓理 等编著

中国国际广播出版社

(京): 新登字 096 号

书 名	您也来试试第二职业
编著者	晓维 晓理
出版 发行	中国 国际 广 播 出 版 社 (北京复兴门外广播电影电视部内) 邮政编码: 100866
印 刷	北京友谊印刷经营公司
经 销	新 华 书 店
开 本	787×1092 1/32
字 数	130 千字
印 张	6
版 次	1993 年 9 月 北京第一版
印 次	1993 年 9 月 第一次印刷
印 数	10100 册
书 号	ISBN 7-5078-0861-O/F·69
定 价	4.20 元

前 言

被西方称之为“月光下的事业”的第二职业，在我国已经形成了一股不小的浪潮。党和国家的政策、先行者的成功，使许多观望者的心头也萌发出一种强烈的参予意识。“心动不如身动”，您也可以来试试第二职业。从事第二职业可以具有一定专业技术的人员，也可以是普通的工作人员，可以是男人，也可以是女人，可以是年纪大点的，也可以是年轻的，只要您是国家允许的从业人员，只要您愿意在业余时间付出诚实的劳动，就可以参予并且获得成功。从事第二职业既可以充分发挥您的智慧和才能，又可以使您的家庭尽快致富。

先行者的道路可以给您以启示和鼓励，别人能行，您也能行；国家有关的政策和法规的介绍，可以使您免入误区；从业人员自身素质的分析和测定可以使您对于自己有一个更清楚的认识，帮助您选择更能发挥自己特长的职业；国内外方兴未艾的赚钱行业可以给您选择合适的从业行业以启迪；从业技巧的介绍愿您在具体的操作过程中旗开得胜。总之，本书的宗旨是领您加入，助您成功。

本书是集体工作的结晶，既有个人的体会和认识，又参阅了近期公开发表的有关报刊资料，在此向有关作者一并表示衷心的感谢。由于时间和水平的关系，难免有不尽如意的

地方，敬请广大读者不吝赐教。

编 者
一九九三年夏

目 录

前 言	(1)
一、先行者的足迹	(1)
打毛活的女售票员	(2)
“星期日工程师”	(3)
受人欢迎的家庭教师	(5)
繁忙的教琴教师	(6)
八小时之外的“小时工”	(7)
受雇于个体户的看摊者	(9)
“帮您小伙”	(10)
“业余作家”	(11)
“集邮”也是第二职业	(12)
“再度就业”的老会计	(13)
二、第二职业从业资格	(15)
地方党政机关干部到企业兼职、或到 企业任职的有关规定	(17)
党政机关干部从事第二职业的有关规定	(18)
现役军人、离退休干部、职工、家属 经商办企业的有关规定	(19)
伤病假职工不得从事第二职业	(20)

科技人员业余兼职的有关规定	(20)
高等学校教师校外兼课的有关规定	(22)
医务人员业余行医的有关规定	(23)
哪些人可以申请从事个体工商业?	(24)
什么人可以成为个体工商户?	(24)
三、第二职业择业的思考	(27)
选择第二职业的一般原则	(27)
认真地分析一下自己	(30)
你适合做何种工作?	(33)
你有管理才能吗?	(34)
你有“公关”才能吗?	(39)
你能承受多大压力?	(41)
你属于哪种性格类型?	(43)
防止“后院着火”	(46)
四、从事第二职业应具备的基本素质	(49)
从事第二职业应该树立的新观念	(50)
从事第二职业应该具备的基本素质	(51)
从事第二职业应该具备的职业道德	(53)
从事第二职业应该分清主次	(54)
从事第二职业应该以“诚”为本	(56)
五、有关第二职业的政策法规	(59)
个体工商户不可以经营哪些行业?	(60)
工商行政管理部门向个体工商户收取 哪些费用?	(62)
对集市贸易经营活动有哪些规定?	(63)
关于集贸市场有什么规定?	(64)

国家对于公共场所卫生有何规定？	(65)
从事食品生产经营有什么规定？	(66)
对旧货市场的管理有哪些规定？	(68)
对金银饰品和金银有哪些规定？	(69)
对文物市场的管理有什么规定？	(70)
私人收购文物有哪些规定？	(70)
对演出市场有何政策性规定？	(71)
开办营业性舞会（厅）应具备什么条件？	(72)
对出版物销售、放映环节主要有	
哪些规定？	(73)
是否允许私下交易旧机动车辆？	(73)
汽车交易应符合什么条件？	(74)
哪些属于非法出版物？	(75)
哪些属于房地产交易的违法行为？	(76)
哪些属于金融市场的违法行为？	(77)
哪些属于投机倒把行为？	(78)
在生产资料市场中哪些属于违法行为？	(79)
哪些属于发票违章行为？	(79)
个体工商户如何办照？	(80)
个体工商户如何进行变更登记与	
注销登记？	(81)
哪些行业在申请登记时要求提交	
有关证明？	(82)
如何申请办理机动车客、货运输？	(85)
个体户如何申请开立银行账户？	(86)
用租赁房屋作为经营场所如何申办	

注册手续?	(87)
个体工商户请帮手、带学徒有哪些规定?	(87)
如何正确使用商用计量器具?	(87)
如何购领、使用、保管发票?	(88)
如何办理税务登记?	(89)
如何办理纳税申报?	(91)
如何办理纳税鉴定?	(92)
如何计算缴纳个人收入调节税?	(93)
个体工商户如何计算缴纳所得税?	(96)
如何计算缴纳营业税?	(99)
如何签订经济合同?	(101)
如何代订经济合同?	(104)
经济合同有哪些担保形式?	(105)
如何办理经济合同的鉴证?	(107)
如何办理经济合同的变更和解除?	(108)
如何签订房屋租赁合同?	(110)
如何办理公正?	(111)
如何聘请律师?	(112)
如何申请注册商标?	(113)
如何印制商标?	(115)
如何申请专利?	(116)
如何申请发布广告?	(118)
如何申请发布文化补习班和技术培训班 招生广告?	(120)
如何申请发布招聘广告?	(121)
如何申请举办临时性广告经营活动?	(121)

六、可供选择的第二职业	(122)
服务业.....	(123)
手工业.....	(124)
饮食业.....	(125)
商业.....	(126)
咨询业.....	(129)
修理业.....	(129)
运输业.....	(129)
文化教育业.....	(130)
七、方兴未艾的赚钱行业	(132)
宝宝用品专卖屋.....	(132)
滋补品零卖店.....	(133)
快速肖像画家.....	(133)
礼品包装组合.....	(134)
资讯交换中介.....	(134)
进出口贸易.....	(135)
婚礼筹备服务.....	(135)
邮购销售.....	(135)
演讲促销活动.....	(136)
个人采购服务.....	(137)
活动设计计划.....	(137)
家庭电脑.....	(137)
悄然兴起的“头脑公司”.....	(138)
旅游纪念品大有开发.....	(139)
捷足先登的搬家业.....	(141)
联络人间美好情感的消费产业.....	(142)

方便用户的租赁市场·····	(144)
应运而生的咨询业·····	(146)
随叫随到的香港社康护士·····	(148)
香港“猎头公司”生意旺·····	(149)
日本民间的快递业——“宅急便”·····	(150)
台湾的速冻米食·····	(151)
东京的“中国粥”·····	(152)
日本的出租“天伦之乐”服务·····	(153)
美国的“女性形象顾问公司”·····	(154)
出售时间的“新婚礼品服务部”·····	(154)
独特的旅行服务公司·····	(155)
台湾的代办旅游服务公司·····	(157)
八、第二职业从业技巧·····	(159)
搞好市场销售的几个环节·····	(159)
商品定价的策略·····	(161)
商品摆放的学问·····	(163)
开发新产品的思路·····	(164)
搜集信息的要诀·····	(166)
争取顾客的学问·····	(167)
营业员售货的技巧·····	(168)
处理滞销货的方法·····	(170)
不用花钱做广告的小窍门·····	(171)
“炒股”十招·····	(172)
与雇员搞好关系的要点·····	(179)

一、先行者的足迹

被人们议论纷纷、褒贬不一的第二职业，在改革开放的大好形势下，伴随着劳动人事制度的改革及优化组合的深入推广，还是悄然地由地下转到了地上，由秘密逐步走向了公开，并且兴旺发展起来。

第二职业在我国产生和发展有其必然性。这个必然性是由第二职业的主体和客体两个需要结合构成的。所谓主体，就是从事第二职业的人，他们当中大部分是“大锅饭”里吃不够的低收入阶层，利用业余时间，多付出一份辛劳增加点收入，以补消费这不足。所谓客体，就是社会。第二职业，尤其是从事饮食、服务、修理等行业的，恰是社会需要，便民利民，可以起到为第三产业拾遗补缺的作用。由于这两个需要，加上改革开放以来，商品经济的发展，人们的思想观念的转变，第二职业就产生了。第二职业的存在也有其合理性。首先，在业余时间靠自己的超额劳动，靠多洒一点汗水来获取额外收入，是正当所得。其次为社会多提供一份服务，多创造一份价值，实为有益之举。综上所述，第二职业既是必然事物，我们就不应去阻碍，是合理的行为，我们就不应去限制。

关于第二职业，国家的政策取向总的看，是“开”，而不是“禁”，是“导”，而不是堵。全国各地纷纷出台一些新的政策，为第二职业打开“绿灯”，对第二职业加以引导。如北

京在92年5月作出决定，企事业单位职工凡是符合条件者可以领取执照，从事第二职业。北京的东大桥市场堂而皇之地挂出了“星期日职工第二职业市场”的醒目横幅，只要亮出身份证或是工作证，交出10元钱的摊位费，就会合理地赢得一席之地。从1992年7、8月以来，第二职业在政策的鼓舞下，发生了质的飞跃。从业人数、规模都大大超过以往，第二职业的种类也日趋繁多。许多先行者在付出大量的劳动之后，也获得了不菲的报酬，改善了家庭的经济条件，也方便了人们的生活，同时有的还为国家的经济建设作出了有益的贡献。

许多观望者也萌发了一种强烈的参与意识。“心动不如身动”，其实您也可以来试试第二职业。无论您是做什么工作的，只要是国家允许从事第二职业者，都可以来试一试。下面我们向您介绍几位先行者的足迹，从他们的事例中，您或许可以得到一些启示。

打毛活的女售票员

小王是公共汽车的售票员，平时上班忙上一阵儿，倒班时在家没事就爱打毛活。小王心灵手巧，打的毛衣花样翻新，远近闻名，常常有人慕名而来，学习求教。单位同事更是近水楼台，有的同事就毫不客气，干脆买来毛线请小王代劳了。小王每每是有求必应，三二天就能交活。有同事开玩笑地说：小王可以开个织毛衣的工厂了。

随着商品经济的发展，从事第二职业的人越来越多，小王也坐不住了，她想，我何不就势就来个打毛活这第二职业。

说干就干，小王就到工商所咨询了一下，并按规定办理了执照，就开张了。无论是毛衣，还是毛裤，也无论是大人的，还是孩子的，只要你选好样式，量好尺寸，到时就请来取成品，保您满意。小王的毛活收费合理，式样多，款式新，而且是采取手工编织的方法，非常受顾客的欢迎。大家一传十，十传百，使得小王的生意格外的红火。

利用工作外的时间，小王每月靠打毛活的收入能在 200 到 300 元左右。每每说到这，小王总是非常得意地说：我打毛活，其实是个爱好，每天坐着也是干坐着，手里织点什么，觉得挺踏实的，没想到织毛衣竟能织出个第二职业。过去给人家织毛衣主要是为人民服务，现在还能挣些钱，真是太好了。

第二职业完全可以利用自己的爱好和兴趣来开展，小王这个普通的女售票员的经历不正是这样吗？

“星期日工程师”

要是说起干第二职业，“星期日工程师”恐怕应该算作先行者。随着改革开放的开展，乡镇企业异军突起，许多科研院所的高级工程师，和一些单位的技术人员，被乡镇企业视为“活神仙”，纷纷聘为技术总管或是顾问。开始的时候，这科技人员还怕人看见，怕单位不同意，往往是星期天早晨被人用车悄悄地接走，晚上再被人用车悄悄地送回来，既不耽误工作时间，又不被发现，所以被人称为“星期日工程师”。

随着政策的放开，“星期日工程师”也由地下转到地上，星期日工程师的出现，一方面为一些急需科技人员的企业和单位解决了问题，为他们的发展给予了关键性的帮助，对于

国家的经济建设和发展且有积极的作用。另一方面，对于“星期日工程师”本人来说，能够使其所学的知识在社会上得到更加广泛的应用，使自己的劳动和人格受到社会的承认和尊重，同时也可以得到相应的报酬，来增加自己的经济收入。象老纪是一家汽车修配厂的老板金工，经验丰富，技术非常好，被一家新开的汽车修配厂看中，几次上门求师，最后终于谈妥，每周一、三、五晚上老纪师傅去指导三个小时，每月给薪金 600 元。老纪师傅每次去除了亲自动手做一些难度比较大的活外，还指导一些青年工人，带出来一批技术过得硬的骨干来。

又如张工是某科研院所的研究员，主攻机电方面的课题，几年来，张工在业余时间已经搞出了十几项机电方面的小发明，但是由于经费和其它方面的原因，一直未能将发明转化为科技产品，令他感到十分的遗憾。恰逢一家生产机电产品的乡镇企业到研究所求贤，结果和张工一拍即合。他的发明在这家乡镇企业中得到了应用，并成为新的科技开发产品，投入市场后，一炮打响，这家乡镇企业在张工的指导下，产品不但在国内站稳了脚跟，而且还出口到了国外。张工对此有说不出的高兴。他说：“我干这个第二职业，并不是为了钱，是为了我的科研成果能够得到社会的承认，能够对国家、对人民有用，这对我来说比什么都强。”在张工的帮助和指导下，这家乡镇企业的效益一年比一年好，而张工的每月收入也不言而喻自然看好了。

对于科技人员业余兼职，从事“星期日工程师”这一工作，国家给予了政策性的支持，并对兼职的一些具体管理问题进行了规定。有知识、有专长的社会科技人员在从事第二

职业的过程中，既实现了自己的价值，又使其知识对社会生产力的提高和进步做出了贡献，无论是对国家还是对个人都是一件值得庆贺的好事。

受人欢迎的家庭教师

现代社会的竞争观念已经深入到每一个人的头脑中，连孩子也不例外，家长更是想在孩子身上来弥补自己当年的不足。所以说，除了在学校受的正规教育外，许多家长为孩子请了家庭教师，有的是为了帮助孩子复习巩固在学校学得不太理想的功课，有的则是为孩子多掌握一门知识，培养孩子的情操而请来教授美术、音乐、外语等等。一些中小学教师，尤其是有多年教学经验的老教师，倍受家长们的欢迎。北京某重点中学的特级教师高教师，是一位有着二十多年教龄的老语文教师，一直是负责毕业班的语文课教学，她教出来的学生在高考中统考的平均成绩是八十多分，语文教学效果是大家一致推崇的。高教师除了保证学校内的教学及质量外，在每个星期六晚上和星期天高教师还要在市内四、五个家庭中奔波，为几个孩子担当家庭补习语文课的任务。尽管这样做高教师等于一年之中没有几个假日可以安安稳稳地在家休息，可是每当高教师看到找上门来家长那一双双渴望的眼睛，高教师实在是难以拒绝，只要是时间安排得开，还是尽量满足家长们的要求。这样经过高教师辅导过的学生一个个从这个校门迈进了那个校门，高教师还是不停地利用她的休息时间，一家一家地奔波着。

家庭教师普遍受到欢迎的原因，一是由于担当家庭教师

的一般都是从事教学工作的专业教师，教学的效果和质量都比较高，比起家长自己来辅导孩子，既省力，效果又好；二是家庭教师的收费一般都比较合理，一般家庭完全可以承担得了，而且有的家长只是在考试前几个月请家庭教师来给孩子补补课，经济上自然是可以应付的。家庭教师的出现并且普遍受到欢迎，是社会上尊重知识，尊重人才的良好体现，这一第二职业对于一些家庭收入比较低的教师来说，也不啻是一个福音。

繁忙的教琴教师

随着人们物质生活水平的提高，人们对于精神食粮的渴求也越来越迫切了。现在的学生家长一般都是在“文化大革命”前后成长起来的一代人，他们一方面痛惜自己当年流逝的青春，另一方面千方百计地想使自己的孩子成为一个身心发展健康的、道德情操高尚的人，尽自己的可能来使自己的孩子成为一个多才多艺的人。许多孩子的家长给孩子购买了钢琴、电子琴、小提琴、手风琴等乐器，同时，相应的教琴教师就成为了众多家长聘请的对象。尽管现在教琴的老师每位都有几个甚至是十几个学生，尽管投入到教琴行列中的专业的、非专业的老师越来越多，但是仍然满足不了广大学琴大军的需求。使得教琴教师成为最繁忙的第二职业从业者。

张红是某专业团体的钢琴演员，几年前开始带二个五岁的小孩，经过两年的认真严格的教学，两个学生双双在市里举办的儿童钢琴比赛中获得名次，令学生家长感激不已。从此登门拜师的学生则是络绎不绝，现在一到张红的休息日，从