

为中部崛起拼搏的人们

中共湖北省委组织部 编
中共湖北省委宣传部

湖北人民出版社

为中部崛起拼搏的人们

中共湖北省委组织部 编
中共湖北省委宣传部

湖北人民出版社



B 533811

为中部崛起拼搏的人们

中共湖北省委
组织部
宣传部 编

*

湖北人民出版社出版、发行

湖北省新华印刷厂印刷

850×1168毫米32开本 11.25印张 1插图 28万字

1988年9月第1版 1988年9月第1次印刷

印数：1—12 000

ISBN 7-216-00242-3

D·61 定价：4.10元

序

关广富

读完《为中部崛起拼搏的人们》这本书稿，感到格外亲切和高兴。

奋力拼搏，争取湖北在中部崛起，是中共湖北省委贯彻党的十三大精神，结合我省实际，提出的经济发展战略目标。在全国发展社会主义商品经济的竞争态势下，我们湖北省的经济发展面临着两种前途的抉择：争，则可能实现在中部崛起；不争，则必将沦为中间谷地。我们湖北省有丰富的资源优势，有优越的区域优势，还有雄厚的工农业生产老基地的优势，我们的抉择只能是奋力拼搏，争取在中部崛起。这是我们经过努力能够达到的目标，也是我们在全国实现四化、振兴中华的伟业中应当作出的贡献。

省委提出这个目标以后，我在省里跑了好几个城市和地、县，到工厂，到农村，调查研究，学习请教。令人振奋的是，

所到之处，无论是干部还是群众，不仅热烈支持这个目标，而且已经在认真研究、迅速行动：我这个地方，我这个单位，在全省处于什么地位，应当如何崛起。楚天大地，水激鱼跃，充满生机和希望。我们坚信：只要全省广大干部和群众同心同德，奋力拼搏，扎扎实实地一步一个脚印地前进，我们就一定能够胜利完成在中部崛起这个光荣而又艰巨的任务。

当然，在中部崛起的道路上，我们还面临着严峻的挑战，存在着严重的困难，需要我们去奋力拼搏，去艰苦创业。在改革方面，现在已经到了攻坚阶段，要打一场以价格改革为主线的硬仗，才能胜利渡过改革难关，为发展社会主义商品经济新秩序铺平道路。在建设方面，既要通过技术改造和改组联合，使湖北这个工农业生产老基地焕发青春；又要发挥优势，创造条件，积极争取增强后劲，以适应沿海发展战略实施后的竞争态势。但是，难关渡过，坦途就在前边。我们一切有志于改革和坚信祖国繁荣富强的仁人志士要坚信这一点，并为之忘我奋斗。

这本书里介绍的中共湖北省委和湖北省人民政府最近决定表彰的于志安等50位同志，就是全省各条战线上，为湖北在中部崛起作出了突出贡献的先进人物的优秀代表。他们和他们所代表的千千万万个先进人物，就是为改革和祖国繁荣富强而忘我奋斗的仁人志士。他们有胆有识、脚踏实地、勇于开拓、乐于奉献，以四化为己任，与改革同呼吸，以自己的先锋表率作用联系、教育和带动广大群众拼搏前进。他们是楚天大地的精英，

是湖北人民学习的榜样。我相信，广泛深入的宣传和学习，一定会使具有鲜明时代精神的先进模范人物源源不断地涌现出来，同时也使这些受表彰的同志继往开来，先进更先进，在广大群众中更好地发挥先锋、表率、桥梁、纽带作用，让湖北在中部崛起的目标早日实现，为实现四化、振兴中华的崇高事业添砖加瓦。

目 录

“龙鸭”腾飞录

——记国营龙感湖农场副场长兼禽畜产总公司总经理

吴伟雄..... 1

他，在倾斜的舞台上

——记天门市丰垌村东方红服装厂厂长欧阳德平..... 8

为祖国争得荣誉的人

——记武汉钢铁公司计控厂工人技师刘渝兴.....17

大山的脊梁

——记应山县浆溪店乡乡长吕华树.....23

长江雄风

——记武汉汽轮发电机厂厂长、长江动力公司总经理

于志安.....31

他，驰骋在希望的田野上

——记钟祥县磷矿镇共同村农民王立伦.....40

清正廉洁的铁面“卫士”

——记中共利川市纪律检查委员会书记田景山.....47

光辉的岗位

——记江汉石油管理局党委书记文光辉.....54

敬礼，人民的女税官

——记蒲圻市蕲川税务所副主任任玉芬.....65

向“第一流”冲刺

——记武汉工业大学校长袁润章·····	72
在夺取金牌的航道上	
——记湖北省体委第二体工大队皮划艇主教练刘治 仁·····	78
银花咏赞曲	
——记荆州地区农科所高级农艺师周鑫·····	85
闪光的轨迹	
——记鄂州市民办建村设计研究院院长、工程师张 永明·····	93
他赢得了人民的信赖	
——记巴东县人大常委会副主任谭元忠·····	101
为在荒湖造“天堂”	
——记洪湖市黄家口乡湘口村党支部书记唐从柏·····	108
在夹缝中崛起	
——记咸宁市橡胶厂厂长胡德嗣·····	115
胆识，在改革潮头显现	
——记兴山县峡口镇峡口村农民熊作风·····	122
金色的追求	
——记华中农业大学农学系教授刘纪麟·····	130
奉献一片安宁	
——记武警湖北总队仙桃市中队排长傅佑国·····	135
乐在湖乡绘新图	
——记汉川县科委主任、农艺师赵崇秀·····	144
他追求的是明天	
——记华新水泥厂厂长傅本一·····	150
有客自远方来	
——记中国林科院开发部副主任、竹山县人民政府 顾问、高级工程师张宗和·····	157

青春，在奋进中闪光

- 记中南财经大学计统系计划方法教研室副主任、
副教授刘昌平…………… 164

她心里总立着那片山

- 记保康县审计局行财股股长徐昌莲…………… 172

“考场”

- 记宜昌市工商管理局陶珠路市场管理所干部何
祖胜…………… 178

夕阳情

- 记麻城市政协委员、离休老红军傅兴贵…………… 185

拓荒者

- 记襄樊市机电研究所所长、高级工程师蔡明刚…………… 192

为了明天

- 记黄冈地区实验小学特级教师汪小芬…………… 199

春雨

- 记武汉钢铁学院工业自动化系副教授宋银宾…………… 206

开弓没有回头箭

- 记国营华光器材厂厂长、高级工程师金其鲁…………… 214

呕心沥血育良种

- 记湖北省农科院畜牧兽医研究所副研究员陈廷
济…………… 222

奔驰

- 记鄂阳地区汽车运输总公司司机管强忠…………… 227

他和他的壁画

- 记湖北省美术院副院长、画家唐小禾…………… 233

蓝盾之光

- 记武汉市公安局民族街派出所民警崔岛健…………… 239

让世界充满“活力”	
——记沙市日用化工总厂厂长滕继新	245
红磷熠熠	
——记华中师范大学教授张景龄	251
车城女杰	
——记第二汽车制造厂发动机厂装配工王淑兰	258
云盘岭上的园丁之歌	
——记房县林特高中校长刘从都	263
生命的守护神	
——记同济医科大学附属同济医院内科护士长刘美玲	270
天池山上的“洋芋迷”	
——记鄂西自治州中国南方马铃薯研究中心顾问、副研究员刘介民	277
民选的行长	
——记中国农业银行枝江县支行行长喻宝元	283
他盯着大洋彼岸的同行	
——记湖北化肥厂厂长袁汉龙	291
银梭闪闪	
——记沙市床单总厂织造车间挡车工冯文红	298
在历史交叉点上的抉择	
——记襄樊棉纺织印染厂厂长余云先	305
大山的儿子	
——记铁道部第四勘测设计院桥隧处高级工程师厉自凡	312
压不断的嫩竹扁担	
——记大悟县涂冲村养鸡专业户李玉芳	319

情系旅客

- 记荆门市汽车客运站站长张秀炜…………… 325
- 让共和国的土壤里充满我们的爱
- 记武汉水利电力学院教授刘祖德…………… 330
- 三尺柜台无限情
- 记武汉市六渡桥百货公司副经理熊汉仙…………… 336
- 回春高手
- 记湖北医学院教授、省人民医院泌尿外科主任
詹炳炎…………… 342
- 后 记…………… 350

“龙鸭”腾飞录

——记国营龙感湖农场副场长兼
禽畜产总公司总经理吴伟雄

如今有一说，地处物华天宝的湖北人饮的是“珠江水”，吃的是“广东粮”。其实，如今在深圳、在香港也有人说：嚼的是“湖北肉”，食的是“湖北油”。不信你到香港看看，那里的麻鸭市场究竟是谁的天下，是湖北的！那么，这鸭是怎样飞过长江，飞过珠江，占领香港市场的？请一睹我们年轻的鸭老板的丰采，你就会明白。

鸭老板，姓吴，名伟雄，刚过“而立”之年，身段气质均如其名。

—

他太爱自己的家乡了，1977年从华中农学院毕业，吴伟雄就想把自己肚里的“墨水”都挤到这块土地上，让它开出奇异的花。他被分到农场的的一个分场任技术员。到分场后被分配养猪，他打扫了一间闲置的猪棚，把行李和书籍都搬了进去。他想，养猪就养猪，这差事学问大着哩！这年腊月二十八，突然有几头种猪发了病，高烧不食，他昼夜治疗护理。除夕之夜，鞭炮声四起，吴伟雄家里的饭桌上摆满了丰盛的饭菜，但老是不见他回来。母亲急了，亲自跑到猪场去喊他，只见儿子正在给猪喂药。她心痛地

说：“大雄呀，回去吃团年饭吧！一家人就等你了！”“妈，现在我走不开，您先回去，叫弟弟送点饭来。”母亲理解儿子的心，只好把年夜饭送到猪棚。就这样，他大学毕业后的第一个除夕之夜在猪棚里度过了。

领导和群众看准了这颗苗苗，两年后，他担任了分场副场长，分工负责抓鸭业生产。养鸭就养鸭，这差事的学问也大着哩！鸭是这里的传统出口产品，为了增加农场的出口产品，吴伟雄率领该场鸭业队的职工搞起了填鸭生产。为做到科学养鸭，他翻阅了不少科技书籍，走访了几个兄弟养鸭场，取人之长，改进饲养方法，攻克了种鸭四季产蛋和填鸭反季节生产一系列技术上的难关，使鸭能四季填肥。这是个突破，它填补了湖北省外贸出口填鸭的淡季空白。

怀着胜利的喜悦，吴伟雄带着9名工人前往深圳，目的是想叩开香港的大门。他和工人们无心欣赏开放城市的摩天建筑群，也无意领略南国异地的优美风景，很快在一块沼泽地上支起了鸭棚，安营扎寨，创办了龙感湖农场深圳填鸭供港转运站。他们改良鸭种，先后培育“龙系白鸭”1、2、3号新品种，投放到香港、深圳市场上，受到消费者的青睐。

捷报刚传，却风云突变，香港市场填鸭突然滞销，外贸部门决定停止出口，湖北省在深圳的其他六家鸭场纷纷关闭、撤退。“我们退不退？”“暂时顶住！”他在前线与大本营领导通话。是的，不能这样不明不白的撤走！吴伟雄与战友们一边苦守白鸭摊子，一边侦察市场。原来香港人视白鸭为不祥之物，嫌填鸭肉肥油腻。行啊，咱们立即调整战略战术，来个“看人下菜”！

二

吴伟雄专程来到武汉找湖北省粮油食品进出口公司共商对

策。公司的领导告诉他：“香港市场麻鸭走俏，你要能拿出好麻鸭来，我们跟你订合同。”吴伟雄拍着胸膛说：“好，我给你麻鸭。”合同一订就是6万只。其实，他手中一只麻鸭也没有。他赶回农场，找来伙伴们，大家七嘴八舌，最后决定兵分四路，出黄梅、上安徽、下九江、进彭泽，收购麻鸭。单是吴伟雄这一路在安徽省宿松县一次就购买了8000多只麻鸭。为了节省运输费用，他们决心用竹篙撑着两只小鸭船赶着鸭群，沿龙湖、感湖旁的浅水滩回家。当他们赶着鸭群横穿20多里宽的湖面时，天公不作美，湖面上掀起了大风大浪，他们又一次扮演了开顶风船的角色，硬是冒着翻船落水的危险，走了三天三夜，行程110多里，把鸭群赶了回来。为了争取时间，他们来了个快速育肥，然后运到香港市场试销。香港五丰行来电：建议批量生产；湖北省粮油进出口公司批给了麻鸭出口配额。柳暗花明又一村。然而下一步怎么走，吴伟雄的眉头又紧紧地锁了起来。他在想，靠收购麻鸭，数量有限，质量不稳，且无保证，不是长久之计。香港名优产品荟萃，竞争者云集，强手如林，没有优质产品又岂能立于不败之地？怎么办？经过一番深思熟虑后，吴伟雄的新点子出来了。“搞麻鸭杂交，拿出自己的拳头产品。”他对公司的干部说，“我们有搞出龙系1、2、3号杂交白鸭的成功经验，我们也一定能搞出杂交麻鸭来！英国有个‘樱桃谷’（优质鸭名），我们一定能搞出个‘龙感湖’！”在吴伟雄的带领下，一场麻鸭杂交组合筛选的战斗打响了。没有鸭种，他亲自赴外地引进优良鸭种；为了解决鸭的重量问题，他又自己开车到华中农学院向专家教授请教。经过努力，几个优质鸭种间的最佳杂交组合试验开始了，一个又一个杂交组合产生了。

艰苦的劳动，理应带来收获的欢乐。然而，吴伟雄和他的伙伴们却没有享受到。经过测定，试验项目被否定了。吴伟雄并没有因此灰心，他对伙伴们说：“失败是成功之母，大丈夫激流勇进，绝不能走回头路。”为了获得第一手资料，吴伟雄又卷起铺盖，睡

在鸭棚，吃在鸭棚，干在鸭棚，科学的奥秘使他兴致无穷。夜，他一个连一个地熬；肉鸭解剖，他一只又一只地做。困了，他用凉水冲冲头；饿了，找些干粮充充饥。每天，他总是连续工作十几个小时。

试验，失败，再试验。……不知苦战了多少个日日夜夜，也不知经过了多少次选种选优，一种既有北京鸭体型，又有中国麻鸭毛色，肉多脂少的优质鸭“龙杂4号”终于诞生了。“龙杂4号”麻鸭向香港市场一推出就成为抢手货。香港建丰、联丰等公司纷纷来电定货。外贸部门急电：“龙杂麻鸭，有多少要多少！”从此，龙感湖农场被省政府列为优质商品肉鸭生产出口基地。

三

商品肉鸭基地怎么建？如何保住和发展拳头产品？刚刚担任禽畜产总公司总经理的吴伟雄在苦苦思虑。传统的“人放天养”不行。搞外国的集约化、工厂化养鸭，高投入、高产出，当然来劲，但厂房哪里来？上千万元的投资哪里来？他在湖边溜，在鸭棚里转。当他看到农场百里滨湖，8000多亩养殖水面时，眼睛亮堂了，心中升起的是一幅靠水吃水的宏伟蓝图：兴办职工家庭鸭场，把农场建成一个多层次、小规模、大批量、低投入、高效益的专业化生产的商品肉鸭基地，走出一条“土洋结合”的路子来。

但是，农场的一些鸭农习惯过着“半年养鸭半年闲，鸭屁股捞点油盐钱”的生活。要他们养商品肉鸭，谈何容易！吴伟雄夜以继日，走东家、串西家，好说歹说，总算把几个养鸭户动员起来了。当地有个小伙子，叫严井泉，有一手养鸭的好经验，吴伟雄一头钻进了他的鸭棚，跟他交上了朋友。在吴伟雄的指导下，他卖掉了蛋鸭，养上了肉鸭，一次进鸭苗1500只，51天后，销售肉鸭1450多只，纯赚1200元。严井泉尝到了甜头，他招兵买马，一

下养了十几棚鸭，半年时间销售肉鸭 5 万多只，纯赚 18000 多元。严井泉养鸭致富的消息不脛而走，农场出现了养鸭热。当年，全场家庭鸭场发展到 167 个，附近农民也被吸引来了，公司生产的优质鸭苗成了俏销货。

一系列问题又接踵而来：鸭子的防病治病、饲料的质量、鸭子的销售等问题成了制约麻鸭发展的重要因素。吴伟雄决定突破传统的鸭业生产方式，以系统工程理论为指导，在农场建立一个从良种繁育、饲料供应、出口贮运、再制加工到技术服务、商品鸭生产等一整套具有湖区特色的鸭业生产体系。说了算，定了干！这个体系很快就建成了。现在，公司给技术服务人员配备了无线电步话机、摩托车、小汽车，免费为鸭农提供技术服务，哪里出现疫情，马上防治；公司饲料厂给家庭鸭场提供优质的配合饲料，用这种饲料喂鸭，49 天每只鸭可长到 2 公斤以上；鸭子出栏，公司出口转运站按时将汽车开上门收购；家禽良种场负责给鸭农提供经过严格检验的优质鸭苗……如果公司不能及时解决鸭农的合理要求，就得赔偿经济损失。例如，由于饲料影响了鸭子的生长或造成死亡，就要赔偿全部损失的 50%~80%。1985 年公司饲料厂因饲料霉变造成鸭子死亡，一次就赔给鸭农损失 8 万元。这个完整的服务体系的横空出世，才使鸭农养鸭不愁资金，不愁鸭苗，不愁饲料，不愁技术，不愁销路。龙感湖农场的鸭业跨上了一个高高阔的新台阶，由 1984 年的 7.5 万只发展到 1987 年的 121 万只，1988 年将超过 150 万只。

四

死死盯住国际市场，进行“外向型”技术开发，这是吴伟雄和农场党委一贯倡导的经营方针。为了缩短“龙系鸭”供港运输线路，提高竞争能力，吴伟雄提出了“北鸭南养”的建议。农场党委支持

他，职工调来了，干部派来了。他们在深圳市清水河畔、官井渡、平湖、塘夏水库旁搭起了鸭舍，联合了深圳两家企业，先后办起了三大鸭场，“深湖填鸭综合场”、“深圳分公司”的牌子牢固地挂在特区。“借深圳的水，养湖北的鸭；用联营的款，赚香港的钱。”挺好！但这还不够，吴伟雄又把手伸到了海南。

他们来到海南岛，驱车行程700多里，实地考察了五个县市，相中了距海口市30公里处的云龙水库，找有关单位谈，租赁合同一订就是15年。紧接着，“海龙禽畜开发公司”成立了。吴伟雄挑选了40名身强力壮的年轻人，组成了一支开发海南的队伍。他带领干部、职工在海口市办起了“龙系鸭苗销售部”和“琼龙鸭场”。短短三个多月时间，他们的鸭苗销售到海南13个县市，生产鲜冻肉鸭3万多只。

前方在大步前进，后方在迅猛发展。但是后方产品的运输成了问题，吴伟雄来了个回马枪。他跑九江、进武汉、下广州，把铁路、民航、码头连成一片，在龙感湖与深圳之间建起了一条斩不断的钢铁运输线。如今每5天就有一架载有这个公司苗蛋的飞机起飞，把龙系鸭种苗运往广州、海南、福建等地；每天有一、两个车皮满载龙系鸭的列车开往深圳、香港。

按下葫芦起来瓢，新的难题又出现了。那些刚出壳的小鸭对外界的适应性差，极易发病。路途的喂养也十分复杂，怎么办？吴伟雄想出了个绝妙的办法——运苗蛋，按照常规孵小鸭一般需要28天的时间，先在农场的电孵箱里孵24天再装上飞机，待飞机运到目的地后不久，雏鸭便呱呱坠地，就可出售了。这样既减少了路途损失，又节约了资金。巧妙的构思，奇佳的效果，又成功了！

五

1987年1月10日，来自全国各地的17名专家教授，通过严格