

# 上线

UPPER LIMIT

一个传销“领袖”的内幕手记

诚 然 / 著  
光明日报出版社

# 上线

一个传销“领袖”的内幕手记

诚 然 著

光明日报出版社

## 图书在版编目(CIP)数据

上线:一个“传销领袖”的内幕手记/诚然著. - 北京:光明日报出版社,2002.9

ISBN 7-80145-592-4

I. 上… II. 诚… III. 长篇小说-中国-当代 IV. I1247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 069489 号



光明日报出版社出版发行

(北京永安路 106 号)

邮政编码:100050

新华书店首都发行所经销

北京秋豪印刷有限责任公司印刷



880×1230 1/32 印张 13.75 插图 8 字数 280 千字

2002 年 9 月第 1 版 2002 年 9 月第 1 次印刷

ISBN 7-80145-592-4/I·

---

定价:24.00 元

## 作者简介

诚然，男，1960年出生。曾经历过工、农、商、学、兵。潜心创作十几年，创作小说、散文、评论、剧本百万字，作品散发于国内多家报刊。著有小说集《心灵体验》、电视电影《太阳风暴》。多次获文学奖。先后进入黑龙江省文学院、北京师范大学作家班学习。现供职于黑龙江省大兴安岭地区加格达奇区政协。系黑龙江省作协会员，中国矿业作协会员，黑龙江省作协合同制作家。

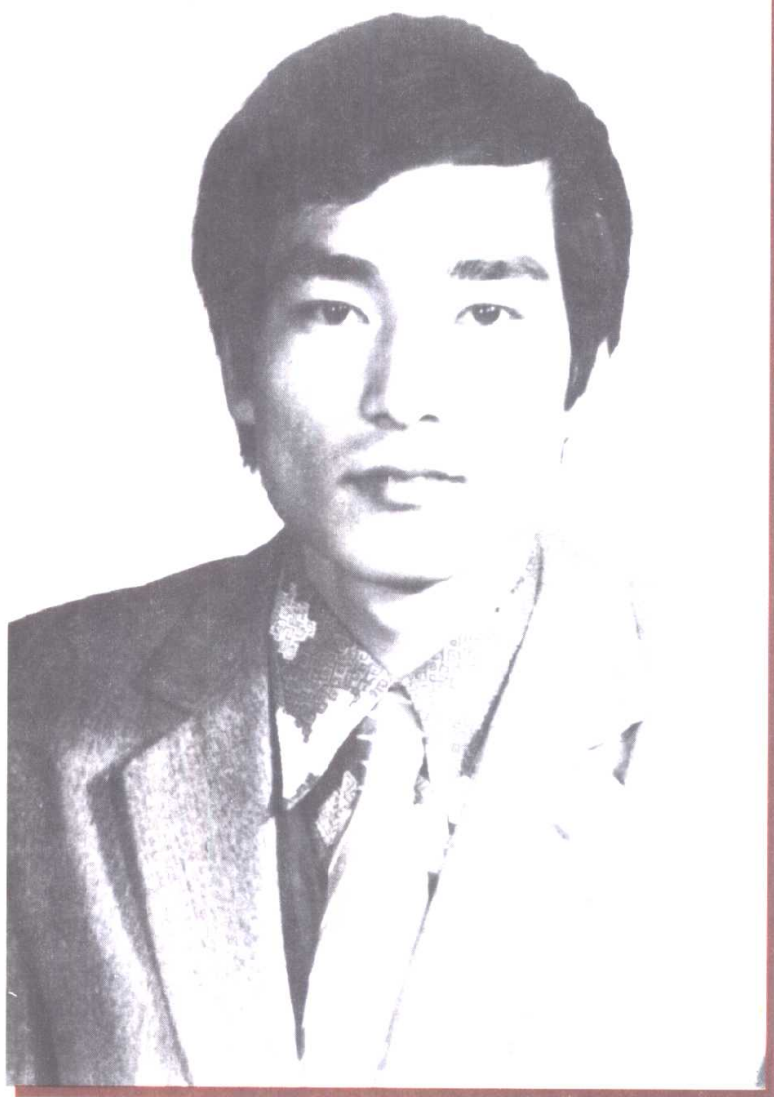
## 内 容 提 要

这是一部详尽描写一九九六到一九九八年发生在中国北部某市传销活动的高层内幕故事，并涉及到被政府取缔后的一些地下非法传销现状，本书以一个上线人物为主线，并以“我”的切身经历讲述了一系列鲜为人知的故事，如激励人加盟传销的OPP课堂，NDO心理调整洗脑，封闭式“潜能”开发和残酷的“魔鬼”训练。

同时，该书运用大量写实手法及事实回答了为什么有些人对传销如此痴迷和疯狂的原因，深刻地揭示了传销的奥秘和蒙在传销上的神秘面纱。

责任编辑：曹 杨

BLUE FLOWER  
李棟設計 + 孙希前  
010-62200706

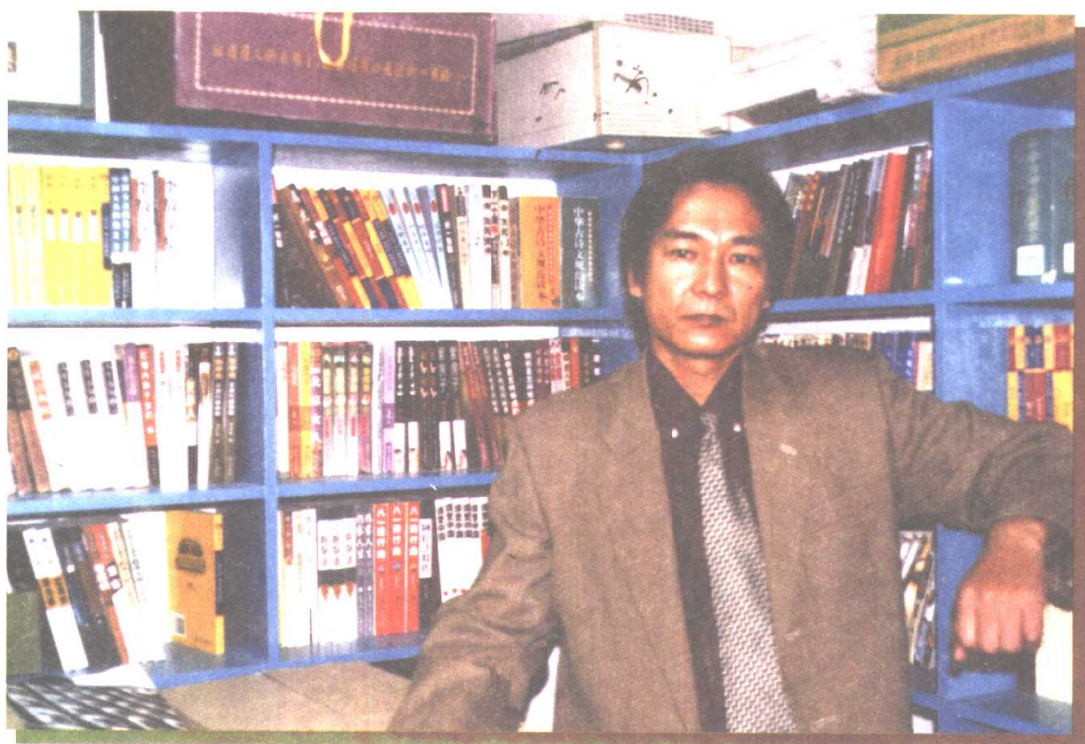


◎ 作 者 像





◎ 作者 近 照





我们再想一想，我们的生命是怎样诞生的。母亲怀胎我们，经受了千辛万苦，用自己的生命做代价才有了我们。怕我们饿了，怕我们渴了，怕我们冷又怕我们热……可我们长大成人了，我们又为父母做了些什么？我们什么时候关怀过自己的父母，我们总为自己着想，又为父母想过（可）多少呢？

我们应该想一想了，我们的良心<sup>se</sup>还有吗，我们的良知沉睡了，该唤醒了。

（父）去买一个母亲节，去真心诚意的说声谢谢，说一声妈妈孩子爱你！

我们的腰包里去掏钱，掏好多钱去孝敬父母。每个人<sup>se</sup>都应该有感恩之心，我们的成长，我们的进步凝聚了多少人的心血，曾经有多少<sup>se</sup>人帮助过我们，我们不该忘记他们，忘了就

# 内 容 提 要

这是一部详尽描写一九九六至一九九八年发生在中国北部某市传销活动的高层内幕故事，并涉及到被政府取缔后的一些地下非法传销现状，本书以主要人物富成为主线，并以“我”的切身经历讲述了一系列鲜为人知的故事，如激励人加盟传销的 OPP 课堂，NDO 心理调整洗脑，封闭式潜能开发和残酷的魔鬼训练。

富成是市机关干部，由于经济上发生暂时的窘困，偶然接触到传销，并利用亲友和庞大的社会关系网，采取各种手段，很快吸引了数万名下线，成为了总上线，并被称为传销领袖，在他发展传销网络的起始过程中，生动地呈现出与总公司、分公司的各种利益争夺；与漂亮女人、冰怡、来临三个女人的性爱；与若干下线端木木、上官兰、欧阳凤、司马欣的勾心斗角；与妻子、女儿去省城，赴东南亚几国免费旅游；与非法传销机构交易，并上当受骗等，淋漓尽致地将各种传销者的最终结局和命运展现出来，如富成从负债累累到腰缠万贯，最终又落得妻离子散，被精简下岗，两手空空地离家出走。还有诸如女收发员的走火入魔，精神失常，总公司、分公司经理携款潜逃等等。

本书侧重将各种人物放置在一个金钱至上的环境中，充分揭示了人性的弱点，发人深省。同时本书回答了为什么有些人对传销如此痴迷和疯狂的原因，深刻地揭示了传销的奥秘和蒙在传销上的神秘面纱。这是一部反映中国传销现状的长篇小说，是一篇名副其实的“传销领袖”的生活亲历。



自然

上线

一个传销「领袖」的内幕手记

# 目 录

|           |     |
|-----------|-----|
| 引 篇 ..... | (1) |
|-----------|-----|

|           |     |
|-----------|-----|
| 第一章 ..... | (3) |
|-----------|-----|

|                 |     |
|-----------------|-----|
| 1. 奇怪的连锁信 ..... | (3) |
|-----------------|-----|

当你接到这封信的时候,幸运就从天上降临到了你的身上!一旦中断此信或不按要求去做,就有大灾难马上降临到你的头上……

|                 |      |
|-----------------|------|
| 2. 神秘的金锁链 ..... | (15) |
|-----------------|------|

让大家都这样遵守规则运作,用倍增的原理两个月后,就会接到像雪花一样来自四面八方的两元钱的汇款单,而最终获得几十万元。

|                  |      |
|------------------|------|
| 3. 突如其来的窘困 ..... | (27) |
|------------------|------|

等我冲进大厅里,被一排铁栅栏挡住了,我就举着石头冲着栅栏后面的人喊:“把手举起来,把钱扔出来。”

里面一个男人缓慢地抬起头来,并没理会我,还在忙

自己的事情。我急了,又大喊:“不举手我可扔炸药包啦。”

#### 4. 桃花飘落的时节 .....(43)

她猛然发出了一声声呐喊,这使我产生了前所未有的激情,在一种奔腾激荡之后,产生了无比美妙的快感。我一次又一次地索取这种快感。

### 第二章 .....(69)

#### 5. 加盟传销 .....(69)

生活中有许多事情是无法用语言说清楚的。就像我此时加盟传销公司,我无论如何也没有想到,就这么一个简单的过程,从此几乎改变了我的一生。

#### 6. 神速发展的网络 .....(84)

我刚到了办公室,那个漂亮女人就凑过来了,这个女人很喜欢有事没事地往我身边凑,我一直想,可能是我比较有魅力。

#### 7. 商务代表人 .....(103)

我说:“这道理我也懂,可不知为什么心里很不好受,我甚至都觉得自己做传销都是一种堕落,是一种逼良为娼……”

#### 8. 造神运动 .....(116)

我说:“你放心,我的上线的上线,我知道怎么办,我

会在短期内把我自己造成个‘神’，到时候再冒出了仙来也没用了。”

### 第三章.....(127)

#### 9. 诱人的领导经销商 .....(127)

小妖笑着：“富哥，祝贺你，这个月有这么高的业绩，按公司规定，你的销售额已累计超过二十万元，你上升为领导级经销商了。”

#### 10. 游览从省城开始.....(149)

我获得了翡翠领导经销商就意味着从此我可以享有总公司给我积的出国旅游基金了，等积到了一定数额，我就可以出国旅游。

#### 11. 新奇的潜能开发.....(165)

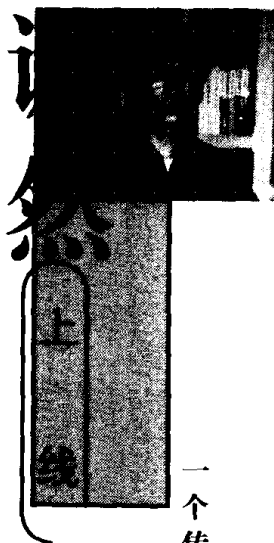
会议室里挡严了窗帘，关掉了所有的灯，锁上门。总训师让我们每人头上扎一条红布，手里捧着一根蜡烛，安静地围坐在一起。

#### 12. 残酷的魔鬼训练.....(188)

来临说：“大伙的火气还没发完，拿水往你最憎恨的人身上泼，泼死他，开始。”

### 第四章.....(213)

#### 13. 完善体系 .....(213)



一个传销「领袖」的内幕手记



我现在把精力放到了帮助下面的代理人制定计划，  
诊断体系，帮助下面开拓更大的市场。

14. 舌战群商.....(220)

不要指望任何一种护肤品能使黑色人种变成白色  
人种，也不要指望任何去皱霜把老太婆变成一个少女。

15. 等级是这样产生的.....(236)

我知道，人的各种稀奇古怪的行为都是由欲望引起  
的。而人的欲望通常都是在潜意识里潜伏着。不激发是  
不会产生出来。

16. 形形色色的下线.....(250)

在扣动板击的同时，带着声响子弹冲出枪膛，再让  
子弹击倒目标，或将目标打碎，那是一种别样的快感。

第五章.....(271)

17. 高潮在这里形成.....(271)

我有这么轰轰烈烈的传销事业。  
我做传销一年赚的钱是我十年的工资。我传三年，  
就够我花到老了。

18. 踏上异国的土地.....(282)

到了伊斯兰场所女士别露太多的肉，那样容易吓坏  
了那里的男人，这是种族习惯。马来人娶四个妻子也别

笑话人家,那是合法的。

19. 手段寻找终极目的 .....(295)

她说:“我胸闷,帮我揉一揉。”我没有动,我之所以没有动不是我能抗拒得住美人计,关键是我此时根本就不缺少美人。

20. 激情在这里燃烧 .....(313)

在《东方颂》的乐曲声中,漂亮女人身着鲜艳的服装,头戴狐狸面具轻盈地走上舞台。台下顿时响起一片呼喊声。

第六章 .....(323)

21. 危机四伏 .....(323)

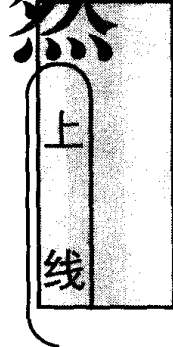
我很后悔,后悔当初没把这生米煮成熟饭。我当时要是把她煮了,也就没人要了。大家都买生米,谁买熟饭呀。

22. 闪着金光的井 .....(330)

“你有几万名下线,只要有一万下线一人买一台,你的利润就是五千万元人民币,五千万元装麻袋里你知道得用什么车才能装下吗?”

23. 取缔传销 .....(341)

实际上这里布满了陷阱,一不留神就踏了进去,而



无人来拯救。我却是那么的忠诚于公司,每到一处我都口口声声说我销售的是优质产品。

24. 绝境 .....(348)

电视和一些新闻媒体开始揭露造氧机的骗局,并且说,这种所谓的造氧机就是台式电风扇……

第七章 .....(359)

25. 逃避 .....(359)

来临说:“不,我请客,你现在是个穷学生,我来请而且找一个好酒店,不然就委屈了我们的传销领袖了。”

26. 徘徊 .....(386)

但总会有人对我说,你那时候可赚了不少钱。也有人说,那时候你可骗了不少人。对此我只是莞尔一笑。

27. 尴尬的相会 .....(396)

看着她们三个人在吸烟,我有些忍不住想笑。我曾经说过,我喜欢看女人吸烟,我认识的女朋友都吸烟。

28. 无言的结局 .....(410)

就在这时,一件令我意想不到的事情发生了。

那个远在湖南的作家班女同学辣妹子突然来到了我家里。



上线

一个传销「领袖」的内幕手记

## 引 篇

我曾在我的另外一篇小说提到过这部《上线》。其实,那时候这部小说还是个线条很粗的提纲式的初稿。

写不写这部小说,心里很矛盾。一年又过去了,我终于下定了决心,不管怎样,我都要写出来。

这段传销生活是我亲历的,当年我在做传销时还和别人戏说,等我体验完这段生活,说不定能写出一部书来。这事真被我言中了。

一九九六年,我加盟了一家传销公司。成为经销商后,我以十分惊人的速度发展了无数名下线,设立了代理机构和供货站,被称为“传销领袖”。

一九九八年初,传销被明令禁止后,我撤出了这家公司,后来又有好多公司派员来让我重新启动我的“体系”再做下去,我没有做。因为我知道,传销已被取缔变成了非法,即使再去做,也不会有那么多人跟随,更不可能再出现像那时的辉煌了。但我也知道,传销在中国大陆不会在短时间内真正消亡。

那么,这是为什么?