



DUI DULIANTI JINGMAO SHIWU

对独联体经贸实务

焦钢英 黄玫 编著

黑龙江科学技术出版社

34
F752.751.2
4
2

对独联体经贸实务

焦钢英 黄 玫 编 著

XAK-15



3 0106 7169 5

黑龙江科学技术出版社



C

990420

(黑)新登字第2号

责任编辑: 孙旭凤

封面设计: 赵元音

版式设计: 李洪

对独联体经贸实务

焦钢英 黄 玫 编著

黑龙江科学技术出版社出版

(哈尔滨市南岗区建设街35号)

阿城市印刷厂印刷

黑龙江省新华书店发行

787×1092毫米32开本18.75印张2插页380千字

1993年4月第2版·1993年4月第1次印刷

印数: 1—4000册 定价16.80元

ISBN 7-5388-1495-7/Z·138

修 订 版 前 言

随着我国进一步开放沿边，辟黑河、绥芬河、珲春、满洲里为边境开放城市，并给予相当沿海特区的优惠政策，我国对独联体的边境、地方贸易进入了前所未有的大好时期。以边境省（区）为龙头，内地省份为支柱，覆盖全国乃至港、澳、台地区的多层次、多渠道、多形式的对独联体经贸网络及格局已迅速形成。易货、现汇贸易额成倍增长，经济技术合作迅猛发展，取得了令人瞩目的巨大成就，成为国内各外贸公司、企业翘望的新热点。尤其是苏联解体后，独联体各国的政治、经济正处在调整时期，各国之间原有的供需关系已经打破，新的供需关系尚未形成，为摆脱目前的困境，独联体各国都采取了比较开放的对外经贸政策。如下放外贸权，减少出口许可证商品种类等等，这些无疑为我们开展对独联体经贸提供了新的契机。但由于我们部分公司、企业对开展对独联体经贸的惯例及特点等业务知识缺乏一定的了解，因此常常遇到寻找真正能过货的贸易伙伴难，意向多，签约少，履约率低等方面的困难，在一定程度上，打消了他们工作的积极性，阻碍了对独联体经贸的进一步发展。

为解决上述存在的问题，我们曾于1991年编著了《对苏经贸实务》一书。该书受到了广大读者的欢迎和肯定。为满足新形势下对独联体经贸的需要，应广大读者的要求，我们在广泛征求各外贸公司、企业的业务人员提供的宝贵意

见后，在原书的基础上，删去、修改了一些不适的部分，充实了我国及苏联解体后独联体各国最新的对外经贸政策、法规及贸易惯例等内容，并针对未来实际业务的需要，增添了现汇贸易及业务谈判中必备的知识、资料等内容，其目的在于抛砖引玉，为有志开展对独联体贸易的外贸公司、企业指出一条成功的捷径。

在编写过程中，我们借鉴、参考了有关书籍和资料，得到了黑龙江大学经济学院、绥芬河市政府、绥芬河边境经济贸易总公司、黑龙江金龙实业股份有限公司等有关外贸公司、企业领导和同志们的鼎力支持和协助，特别是绥芬河边境经济贸易总公司栾贵书总经理审阅了书稿，提出了许多宝贵意见，在此一并致谢。由于编著者水平有限，错误在所难免，诚望读者批评指正。

——编著者

1993年3月1日于哈尔滨

目 录

第一篇 对独联体商品贸易实务

第一章 交易前的准备工作·····	(3)
第一节 对外贸易管制·····	(3)
一、对外贸易经营权的管理·····	(3)
二、进出口商品的专营管理·····	(5)
三、进出口商品许可证的管理·····	(6)
四、进出口商品的代理制与收购制·····	(8)
第二节 商品与市场·····	(9)
一、双方商品需求的互补性·····	(10)
二、双方商品价值的互利性·····	(11)
三、独联体各国需求我方商品的种类·····	(12)
四、我方可从独联体各国进口商品的种类·····	(14)
五、独联体各国的工业布局及原材料基地·····	(16)
第三节 寻找贸易伙伴·····	(22)
一、寻找贸易伙伴的“三定法”·····	(23)
二、寻找贸易伙伴的十条最佳途径·····	(25)
三、对贸易伙伴资信的调查·····	(27)
四、邀请客户的有关事宜及程序·····	(28)
五、与客户的电传、电报及信函联系·····	(31)
第四节 谈判前的准备工作·····	(38)

一、组织强有力的谈判班子·····	(38)
二、谈判主要内容的准备·····	(39)
三、独联体经贸人员洽谈签约的特点·····	(40)
四、独联体经贸人员洽谈签约的一般程序·····	(42)
第二章 合同条款的签订与履行·····	(45)
第一节 商品的品质、数量与包装·····	(45)
一、进出口商品品质的确定·····	(45)
二、进出口商品数量的选择·····	(49)
三、进出口商品包装的选用·····	(50)
第二节 商品的价格·····	(54)
一、进出口商品价格的构成·····	(54)
二、对独联体出口商品的报价方法·····	(56)
三、出口报价时应注意的问题·····	(58)
四、独联体客户报价、还价的特点及我方的 对策·····	(62)
五、货币的折算·····	(65)
第三节 交货与支付·····	(67)
一、交货条款·····	(67)
二、中国与独联体贸易交货细则的有关规定·····	(69)
三、交货中应注意的问题·····	(71)
四、易货贸易的支付与结算·····	(73)
第四节 合同的其它条款·····	(80)
一、进出口商品的检验条款·····	(80)
二、索赔与仲裁条款·····	(82)
三、不可抗力条款·····	(86)
四、附则条款·····	(88)

第五节 合同的签订与履行	(88)
一、合同的签订	(89)
二、合同的履行	(90)
第三章 商品检验	(95)
第一节 中国的进出口商品检验	(95)
一、商检机构的主要职能	(95)
二、进出口商品的报验范围	(96)
三、进口商品的报验程序及要求	(97)
四、出口商品的报验程序及要求	(99)
五、商检证书的种类、使用范围及作用	(101)
六、检验费用的计算	(102)
第二节 独联体各国的商品检验	(103)
一、对检验权和检验标准的规定	(103)
二、出口商品的检验	(103)
三、进口商品的检验	(104)
四、独联体各国工商会简介	(105)
第四章 海关	(107)
第一节 中国海关对进出境货物的管理	(107)
一、海关对进出口货物申报的规定	(108)
二、海关对进出口许可证商品的管理	(114)
三、海关对受管制货物进出口的管理	(115)
四、海关对禁止进出境物品的管理	(118)
五、海关对限制进出境物品的管理	(119)
六、海关对进出口货物担保的管理	(119)
七、海关对进出口货物的查验与放行	(120)
第二节 中国海关关税的稽征	(121)

一、进出口货物完税价格的审定.....	(121)
二、海关进出口税则.....	(122)
三、关税的交纳.....	(123)
四、可以减免关税的货物.....	(124)
五、关税可以退补的进出口货物.....	(128)
六、非贸易性物品进出口税的稽征.....	(129)
第三节 其它法定由海关征收的税费.....	(129)
一、进口产品税.....	(129)
二、进口增值税.....	(130)
三、进口产品税(增值税) 减免税的计算.....	(132)
四、进口调节税.....	(133)
五、海关监管的手续费.....	(134)
六、海关规费.....	(135)
七、车辆购置附加费.....	(135)
第四节 出口产品退税.....	(136)
一、出口产品退税的方法及原则.....	(136)
二、出口产品退税额的计算.....	(138)
三、出口产品退税手续的办理.....	(138)
第五节 海关对独联体、东欧等国贸易的特殊规定.....	(139)
一、对边境小额易货贸(边贸) 的规定.....	(139)
二、对地方易货贸(地贸) 的规定.....	(141)
三、经济技术合作项下进口货物的税收政策.....	(143)
四、对外贸、外经公司业务交叉问题的规定.....	(143)
第六节 独联体各国的海关.....	(144)
一、海关的监督职能.....	(145)

二、关税的稽征.....	(145)
三、海关对货物进出境的有关规定.....	(147)
第五章 对独联体贸易货物的运输.....	(150)
第一节 铁路货物运输概况.....	(150)
一、我国通往独联体(蒙古) 的铁路干线及国境车站.....	(150)
二、国际铁路货物联运业务简介.....	(151)
第二节 国际铁路联运出口货物运输.....	(156)
一、出口货物运输计划的编制.....	(156)
二、国际铁路货物联运的托运和承运.....	(157)
三、国际铁路联运的出口货物的交付.....	(160)
第三节 国际铁路联运进口货物运输.....	(161)
一、进口货物在国境站的交接.....	(161)
二、国际铁路联运进口货物的交付.....	(162)
第四节 河路货物运输.....	(163)
一、河运口岸的情况.....	(163)
二、我国出口货物河运程序.....	(164)
三、我国进口货物河运程序.....	(165)
第五节 其它运输方式.....	(166)
一、公路运输.....	(166)
二、航空运输.....	(166)
三、海洋运输.....	(166)
第六章 现汇贸易.....	(169)
第一节 我国对独联体现汇贸易的现状 & 问题.....	(170)
一、独联体客户的外汇来源有了一定保证.....	(170)
二、双方的支付与结算问题得到了改善.....	(170)

三、在业务往来方面统一了文字·····	(171)
第二节 价格术语·····	(172)
一、价格术语的由来、含义及作用·····	(172)
二、有关价格术语的国际贸易惯例·····	(172)
三、常用3种价格术语的解释及应注意的问题·····	(174)
四、对其他价格术语的解释·····	(177)
五、“到岸价”与“目的地交货价”的主要区别·····	(180)
六、我国与独联体贸易常用价格术语的解释·····	(181)
七、对独联体贸易现汇报价应注意的问题·····	(182)
八、签订价格条款应注意的问题·····	(183)
第三节 支付与结算·····	(184)
一、支付工具·····	(185)
二、支付方式与结算方法·····	(187)
三、各种支付方式的运用·····	(196)
第四节 现汇合同的洽商、签订与履行·····	(197)
一、交易洽商的内容及程序·····	(197)
二、合同的签订·····	(202)
三、合同的履行·····	(203)
第五节 各种单证的缮制·····	(205)
一、汇票·····	(206)
二、发票·····	(206)
三、提单(简写B/L)·····	(210)
四、保险单·····	(212)
五、商检证书·····	(214)
六、产地证明书·····	(215)

七、装箱单和重量单·····	(215)
----------------	---------

第二篇 对独联体经济技术合作实务

第七章 合营企业·····	(219)
第一节 独联体境内的合营企业概况·····	(220)
一、独联体境内合营企业概况·····	(220)
二、我国在独联体所建合营企业的现状及应注意的问题·····	(222)
三、独联体各国目前急待创办合营企业的行业·····	(224)
第二节 我国对在独联体创办合营企业的有关规定·····	(226)
一、创办合营企业的条件及原则·····	(226)
二、合营企业项目的报批程序·····	(226)
三、草拟项目建议书·····	(228)
四、可行性研究报告的撰写·····	(229)
五、合营企业合同及章程的主要内容·····	(240)
第三节 独联体对在其境内创办合营企业的有关规定·····	(242)
一、国家的保护政策·····	(242)
二、对合营企业的审批及注册程序的规定·····	(242)
三、对合营企业经营范围的规定·····	(244)
四、对合营企业投资方式及作价原则的规定·····	(244)
五、对合营企业产品销售的规定·····	(245)
六、对合营企业外汇平衡的规定·····	(246)

七、对合营企业税务的规定·····	(246)
八、对合营企业中的劳动关系及社会福利的规定·····	(246)
九、对合营企业解散的规定·····	(247)
十、在自由经济区投资的有关规定·····	(248)
第四节 在独联体经营合营企业的具体实施办法·····	(248)
一、合营企业的注册程序·····	(249)
二、合营企业财产和利益的保险办法·····	(249)
三、合营企业的贷款与结算程序·····	(252)
四、合营企业的供应与销售办法·····	(257)
五、合营企业的税收办法·····	(258)
六、合营企业统计和报表管理办法·····	(260)
七、俄联邦对外国法人和自然人征收所得税的规定·····	(262)
第五节 与独联体在中国境内创办合营企业·····	(263)
一、现状及可行性·····	(263)
二、合营企业的特点·····	(264)
三、设立合营企业的条件·····	(265)
四、创办合营企业的程序·····	(267)
五、创办合营企业的有关规定·····	(270)
第八章 对独联体工程承包和劳务合作·····	(273)
第一节 概述·····	(273)
一、对外工程承包和劳务合作的含义·····	(273)
二、潜在的独联体工程承包和劳务合作市场·····	(273)
三、对独联体开展工程承包和劳务合作的内容及特点·····	(276)

四、我国开展对独联体工程承包和劳务合作的	
现状.....	(277)
五、开展对独联体各国工程承包和劳务输出的途	
径.....	(278)
第二节 双方开展工程承包和劳务合作的有关规	
定.....	(279)
一、对外经营权的管理.....	(279)
二、进出口许可证的管理.....	(280)
三、工程承包和劳务合作项目的报批程序.....	(281)
四、独联体各国建筑部门规定的对外签约的四	
个条件.....	(282)
第三节 开展对独联体工程承包和劳务合作的程序	
和内容.....	(282)
一、合同的洽谈.....	(282)
二、立项及项目建议书.....	(284)
三、项目的考察和可行性研究.....	(285)
四、合同的签订.....	(287)
五、合同的报批与生效.....	(288)
第四节 开展对独联体工程承包应做好的几项具体	
工作.....	(289)
一、工程设计工作.....	(289)
二、工程取费工作.....	(292)
三、风险防范工作.....	(295)
四、项目的索赔工作.....	(298)
第五节 开展对独联体劳务输出应做好的几项工	
作.....	(301)

一、做好对外报价工作·····	(301)
二、劳务输出的经济效益分析·····	(306)
三、签订合同时应注意的问题·····	(307)
四、劳务人员的选派及管理·····	(308)
五、赴独联体劳务人员的有关待遇·····	(309)
第六节 几种主要工程承包与劳务合作项目的惯用做法·····	(311)
一、室内外装饰工程项目·····	(311)
二、蔬菜种植项目·····	(314)
三、森林采伐项目·····	(319)
第九章 经济技术合作的其它方式·····	(324)
第一节 加工装配业务·····	(324)
一、加工装配的方式·····	(324)
二、加工装配协议的内容·····	(325)
三、加工装配费的计算与支付·····	(326)
四、加工装配合同的签订与审批手续·····	(326)
五、我国对开展加工装配业务的优惠政策·····	(327)
六、开展对外加工装配业务应注意的问题·····	(328)
第二节 补偿贸易·····	(328)
一、补偿贸易的类型·····	(329)
二、补偿贸易与易货贸易的区别·····	(330)
三、开展对独联体补偿贸易的程序及内容·····	(331)
四、我国对开展补偿贸易的优惠政策·····	(332)
五、补偿贸易合同的主要内容·····	(333)
六、签订补偿贸易合同应注意的问题·····	(334)
第三节 技术贸易·····	(335)

一、开展技术贸易的可行性与必然性·····	(335)
二、技术贸易的内容与交易方式·····	(337)
三、技术转让协议的主要内容及应注意的问题·····	(339)
四、开展技术贸易有关的审批手续·····	(341)

第三篇 对独联体经贸综合篇

第十章 赴独联体访问必读·····	(345)
第一节 出访团组的报批手续·····	(345)
一、出访团组应具备的条件·····	(345)
二、对出访团组人数,出访时间、地点的要求及费用的支付方式·····	(347)
三、申报出国报告之前的准备工作·····	(348)
四、出国报告的报批程序·····	(349)
第二节 出国批件下发后应做的工作·····	(350)
一、领取护照·····	(350)
二、申办外汇·····	(353)
三、办理保险·····	(354)
四、体检及健康证书·····	(355)
五、置装·····	(356)
第三节 赴独联体出访路线及费用·····	(357)
一、乘飞机出访的路线及订票方法·····	(357)
二、乘火车出访的路线及购票方法·····	(360)
第四节 出访回国后应做的工作·····	(363)
一、撰写归国报告·····	(363)

二、办理外汇核销手续.....	(363)
三、做好项目落实工作.....	(364)
第五节 赴独联体有关衣、食、住、行的必备知 识.....	(364)
一、独联体各国的气候情况及时差.....	(364)
二、有关宾馆、饮食、交通等方面的情况.....	(366)
三、邮电、通讯方面的情况及费用.....	(368)
四、独联体各国的外汇兑换及使用规定.....	(369)
五、百货商店及商品市场情况.....	(371)
六、独联体各国国内的工作日及节假日情况.....	(371)
七、独联体各国海关对其国内消费品携出国的 规定.....	(372)
八、哈巴罗夫斯克市导向指南.....	(372)
第十一章 独联体部分商品的技术性能与指标.....	(376)
第一节 钢铁及其制品类.....	(377)
一、独联体各国钢号的表示方法.....	(377)
二、钢材.....	(379)
三、钢管.....	(382)
四、钢轨.....	(384)
五、钢筋.....	(385)
六、铸铁.....	(386)
第二节 木材类.....	(389)
一、园木.....	(389)
二、成材.....	(390)
第三节 建筑材料及其制品类.....	(393)
一、水泥.....	(393)