

跨世纪的世界经济

主 编
韩世隆 王世浚
THE 21ST CENTURY

WORLD ECONOMY TOWARDS
THE 21ST CENTURY

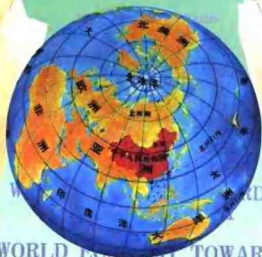
WORLD ECONOMY TOWARDS
THE 21ST CENTURY

WORLD ECONOMY TOWARDS
THE 21ST CENTURY

WORLD ECONOMY TOWARDS
THE 21ST CENTURY

WORLD ECONOMY TOWARDS
THE 21ST CENTURY

WORLD ECONOMY TOWARDS
THE 21ST CENTURY



WORLD ECONOMY TOWARDS
THE 21ST CENTURY

WORLD ECONOMY TOWARDS
THE 21ST CENTURY

WORLD ECONOMY TOWARDS
THE 21ST CENTURY

四川大学出版社

98
F11-53
6
2

跨世纪的世界经济

WORLD ECONOMY TOWARDS THE 21ST CENTURY

主 编 韩世隆 王世浚
副主编 赵昌文 朱欣民
李天德 雷启淮



四川大学出版社
1997年·成都



C

277697

(川)新登字 014 号

责任编辑:李慧宇 李 昆

封面设计:冯先洁

责任印制:张 凡

跨世纪的世界经济

主编 韩世隆 王世浚

四川大学出版社出版发行 (成都市望江路 29 号)

新华书店经销 郫县犀浦印刷厂印刷

850×1168mm 32 开本 17.5 印张 2 插页 420 千字

1997 年 10 月第 1 版 1997 年 10 月第 1 次印刷

印数:0001—1000 册

ISBN 7-5614-1635-0/F·251 定价:24.00 元

前 言

《跨世纪的世界经济》一书是四川大学世界经济学科 1992—1997 年对世界经济和国际经济问题的部分研究成果，书中 37 篇文章是从全部 392 篇文章中精选出来的。其中绝大多数论文都曾在《中国社会科学》、《世界经济》、《国际经济合作》、《国际贸易问题》、《南亚研究季刊》、《欧洲》、《西亚非洲》等刊物上发表过，少数几篇为参加国际性学术会议提交的论文或研究报告。本书的作者既有多年来一直从事世界经济问题研究，在国内外学术界具有一定影响的老教授和研究员，也有近年来在国内外获得博士、硕士学位的年轻学者。因此，它基本上代表了四川大学近年来对世界经济问题的研究水平。

《跨世纪的世界经济》一书按照四川大学世界经济硕士学位点的现有方向分为世界经济理论、国际经济关系、地区国别经济三个部分。世界经济理论部分主要是对世界经济和国际经济的一些重大理论问题进行研究，它包括了世界经济的基本规律和发展趋势，世界经济周期和国际经济一体化等问题；国际经济关系部分主要研究国家集团、国家之间的经济关系，包括商品流动和资本、劳动力、技术、信息等要素的国际流动所形成的贸易、金融和经济合作关系，地区经济对外开放等问题；地区国别经济部分主要研究世界上不同地区、国家范围内的社会经济问题，包括南亚经济、欧盟经济、非洲经济、日本经济和一般发展中国家经济等。

《跨世纪的世界经济》一书由赵昌文、朱欣民、李昆三人具体

负责编辑，对外经济贸易系 95 级国际金融专业陈谊同学参加了编辑校对工作。值本书出版之际，我们谨向本书入选论文原发表的刊物表示感谢，向四川大学出版社王锦厚社长、李慧宇女士、冯先洁女士及照排室的工作人员在本书编辑出版过程中付出的辛勤劳动表示感谢，并借此机会向曾经在四川大学世界经济学科建设和发展中提供过支持及帮助的国内外朋友表示感谢！

由于本书是一本论文集，作者风格不一，加之编辑出版时间仓促，缺陷在所难免，敬请读者指正。

编 者
1997 年 10 月

目 录

回顾历史 开拓前进

- 四川大学世界经济学科的建设与发展
..... 赵昌文 (1)

世界经济理论

- 国际经济关系中的“4C 规律” 王世浚 (3)
90 年代世界多极格局形成的理论基础 韩世隆 (15)
90 年代后期世界经济将峰回路转走向柳暗花明
..... 韩世隆 (34)
论跨世纪世界经济的四大趋势 韩世隆 (54)
世界经济地区集团化的回顾与前瞻 刘晓风 (82)
世界经济区域集团化对 90 年代发展中国家经济的影响
..... 刘用明 (87)
世界地缘经济格局与西南区域经济发展 艾南山 (97)
中国四川与世界经济相关因素分析 李天德 (107)

国际经济关系

国际信息合作

——国际经济合作的重要组成部分	
..... 王世浚 李 骏 (131)	
当代全球经济大战透视	王雅梅 (140)
当前我国利用外资工作中应引起重视的几个问题	
..... 李天德 (154)	
跨国公司在华投资风险及我国的改革措施 ...	龚秀国 (168)
论外资对地区经济均衡发展的作用	赵昌文 (174)
内陆地区利用外资结构分析	蒋 瑛 (183)
亚太地区经济合作模式的思考	王世浚 (192)
横向比较中的国外农业宏观调控模式	赵昌文 (205)
论西南地区的进一步对外开放	蒋国庆 焦 芳 (220)
发挥西南整体优势 加速开拓南亚市场	王益谦 (230)
实施两新战略 带动四川开放	朱欣民 (243)
从恢复关贸总协定席位谈 90 年代我国外贸改革与发展的对 策	蒋国庆 (263)
论外贸企业的“四化”	赵锡琨 (276)
《服务贸易多边框架协定》与中国服务业 ...	冯 莉 (283)
SINO - AMERICAN TRADE RELATIONS; BARRIERS AND OPPORTUNITIES	肖慈方 (294)
INTERNATIONAL BUSINESS-ORIENTED DEVELOP- MENT OF PERSONAL CONNECTIONS IN CHINA ...	
..... 朱欣民 (331)	

地区国别经济

印度经济改革和发展趋势	李德昌 (345)
试析印度经济发展道路的特色	陈继东 (357)
印度利用外资发展农业	雷启淮 (368)

印度农业发展浅析	文富德 (392)
印度国际收支研究	何道隆 (413)
巴基斯坦国家预算和财政政策	木 子 (426)
合法贸易与非洲传统政治结构	罗建国 (441)
经济增长中的社会福利指数模型	屈锡华等 (456)
难产的欧洲新秩序	张传文 (464)
ANTIDUMPING DE LA CEE SUR LES	
IMPORTATIONS DE BICYCLETTES	
ORIGINAIRES DE LA REPUBLIQUE	
POPULAIRE DE CHINE	杨 玲 (469)
STRATEGIE D'INVESTISSEMENT POUR	
DES ENTREPRISES EUROPEENNE VOULANT	
PENETRER DANS LE MARCHE CHINOIS	
.....	杨 玲 (484)
雇用における日本の男女平等	
——男女差別に関する判例を中心として	
.....	姚顺先 (498)
パラダイム転換期における経営活動と経営理論	
——企業変革の傾向とその問題点をめぐって	
.....	郝 勇 (526)

世界经济理论

增长的历史表明,这些国家在工业化处于劳动密集型工业为主和资本密集型工业为主阶段,以及从资本密集型工业为主向技术密集型工业为主阶段的过渡时期,或该国产业结构处于第二次产业为主及第二次产业为主向第三次产业为主阶段的过渡时期,其经济往往表现为高速增长或经济增长的幅度很大;工业化处于技术密集型工业为主尤其是高技术密集型工业为主阶段;或产业结构处于第三次产业为主尤其是信息产业发达阶段,其经济往往表现为中低速稳定增长。

例如,美国是 1812--1814 年英美战争时开始工业革命的,1861—1865 年南北战争之后加速了工业化的步伐,到 1879 年第二产业(包括矿业、制造业和建筑业)已超过农业,在各部门产品增殖所占比例中居第一位。到 1929 年重工业(资本密集型工业)已超过轻工业在全部加工工业中所占比重。从 20 世纪 20 年代开始美国第三产业在三次产业占国内生产总值的比重中已略为领先,到 1950 年,第三产业已占国内生产总值的 53%,1960 年达 57%。^①根据美国社会预测学家约翰·奈斯比特的判断,美国从 1956 和 1957 年开始进入信息社会即后工业社会^②。美国经济增长的历史表明,美国自 19 世纪末期第二产业在国内生产总值中所占比重居首位以后,直到 1956 年开始进入后工业社会之前这段时期,其经济增长年份增长幅度一般都较大,GNP 增长率最高年份为 1941 年达 16.1%,其次为 1922 年达 15.8%。从 1915 年到 1955 年的 40 年间,GNP 增长率在 7% 以上的有 17 年,其中有 7 年在 10% 以上。只是由于周期性经济衰退使 GNP 出现负增长或低增长的情况,40 年间有 13 年是负增长,下降幅度最大为 1932 年达

① 《世界经济统计简编 1982 年》,三联书店(北京)1983 年版,第 23 页。

② [美]约翰·奈斯比特:《大趋势,改变我们生活的十个新方向》(中译本),中国社会科学出版社 1984 年版。

国际经济关系中的“4C 规律”^①

王世浚

当代国际经济关系的发展变化，无论是从量上还是从质上考察，都有着前所未有的新特点和多种多样的表现形式。怎样从那些变化特征和运动形式中揭示出起着普遍作用的一般规律，这不仅有利于填补经济学科理论研究的空白点，而且对于如何自觉运用这种规律为我国扩展对外经济贸易实践，学会对外开放的重要知识、经验与方法，有着极为重要的现实意义。

—

第二次世界大战后起直到现在，在相互依赖日益深化的当代国际经济关系中，国际经济交往的领域与规模不断扩大，层次更渐复杂，活动也更加频繁。尽管参与国际经济活动的行为主体（国家、地区、集团、企业、个人等）有所不同，所追求的目标与利益不尽一样，所起的功能与作用也有差别，但是，从这些行为主体的具体国际经济活动中，我们不难发现其中存在着一些带有规律性的普遍现象，即国际经济竞争（Competition）、国际经济矛盾（Contradiction）、国际经济协调（Coordination）、国际经

^① 本文原载《世界经济》，1992年第3期。

济合作 (Cooperation) 等现象的存在。由于这四大方面都是客观存在, 我们称之为国际经济关系中的“4C”规律。

(一) 国际经济竞争

历史实践证明, 人类社会发展至今, 对外开放已经成为国际之间相互关系的普遍政策与行为。就一国而言, 在对外开放的诸多领域 (政治、经济、文化及社会发展等领域) 中, 经济方面的对外开放、参与和发展国际经济关系, 是最重要的内容。从根本上讲, 国际经济关系的本质是追求本国在国际交往中的利益和比较经济利益。因此, 国际经济关系不仅意味着各国之间在经济实力上的竞争关系, 也意味着实行对外开放的主权国家要以竞争者的身份进入国际之林, 在国际经济竞争的洪流中去不断提高自己的竞争地位和竞争能力, 以实现加快本国经济发展的战略目标。

竞争是商品经济的必然产物, 它并非资本主义的特有范畴, 不论社会制度如何, 只要有商品经济, 就必然会有竞争。所谓国际经济竞争, 是指参与国际经济活动的各个行为主体力图利用自己的长处取得优势的过程。也就是指, 不同国家的政府、国际经济组织、企业或个人, 为了取得某种经济上的优势而在国际间展开的一种经济实力的较量和自觉的活动。在当今世界, 竞争机制已经进入国际经济生活的各个方面和国际经济关系的全过程, 呈现出不同于以往的一些新特征。

1. 国际经济竞争的结构性变化

首先表现在对手的多元化。过去, 国际经济竞争的主要对手是发达资本主义国家之间的竞争。第二次世界大战后至今, 随着亚非拉广大第三世界国家和社会主义国家的崛起与进入国际之林, 国际经济竞争的格局发生了深刻的变化。不仅存在着发达资本主义国家之间的竞争关系, 而且也存在着发达国家与发展中国家间的竞争关系、发展中国家间的竞争关系、社会主义国家与发

达国家及与发展中国家间的竞争关系，以及社会主义国家间的竞争关系。其次，表现在国际经济竞争的范围和程度日益广阔与深化。不仅包括国际商品市场的竞争，国际经济竞争已经扩展到生产要素市场的竞争，如资金市场的竞争、技术市场的竞争、劳务市场的竞争、信息市场的竞争，等等。再次，表现在竞争策略的发展变化，尤其是表现在产业结构的发展策略上，例如，在国际投资方面，随着第三次科技革命的发展，发达国家为了利用发展中国家的廉价劳动力，逐步把劳动密集型产业以及那些污染环境的机械、化工企业和某些金属工业转移到发展中国家；发达国家在产业结构的调整中，大都争取占据高精尖科技领域；与此同时，为了减轻对发展中国家的依赖，发达国家也开始注意对能源、原材料工业和农业的发展。新兴工业国家在劳动密集型产品生产取得优势之后，又不断地促进产业结构的转轨升级，在电子、钢铁、化工等资金、技术密集型产品方面加强了竞争的實力。广大发展中国家为了避免国际市场上原材料和初级产品价格下跌所造成的巨大损失，也尽力设法调整出口产品结构，提高产品加工深度，增加附加价值高的工业制成品的出口。社会主义国家为了适应对外开放和自身经济的发展，也在不断调整本国的产业结构，增强对外经济竞争的實力。另外，还表现在竞争方式与手段的多样化上。如既有价格竞争这种重要的竞争方式，也有非价格竞争方式，如产品质量竞争、花色品种竞争、技术竞争、服务竞争、广告竞争、商标竞争、信息竞争、信誉竞争等等方式。

2. 高科技领域的国际竞争日益激化

70年代中期以来，随着微电子技术、激光技术、新材料技术、机器人技术以及生物工艺学等方面的突破，一些新的知识密集型生产部门得到兴起，也为一些老的传统工业部门的改造提供了技术基础。人们逐渐认识到，生产者手中所掌握技术的先进与否，是竞争實力与优势的极为重要的一环。这就说明，离开了科

技的进步，离开了科技发展的新成果、新成就，产品的开发和创新即将成为泡影。因此，在国际经济竞争中，谁能先在技术上取得成功，谁能先掌握高科技领域的支配权，谁就能在未来的竞争中占有优势，就能到国际市场去拼搏和把握竞争的主动权。

所谓知识密集生产部门，指的是那些在产品中的科研和试制费用占有很大比重以及拥有大量研究设计人员骨干队伍的部门。当前，西方主要工业国家在知识密集产品的世界出口额中占有绝对优势。据统计，1965年，15个国家（美国、英国、法国、联邦德国、意大利、加拿大、奥地利、比利时、丹麦、卢森堡、荷兰、挪威、瑞典、瑞士、日本）出口的全部知识密集产品价值仅为164亿美元，而到1982年增长到2015亿美元。在战后几十年中，在国际高科技市场上，美国仍然占据着不容置疑的领先地位。但是，随着日本和西欧经济的发展，在高科技产品市场上，日、欧已经成为美国的主要竞争对手，甚至在一系列最重要的竞争能力指标上（产品的新颖度、产品的使用性能、质量的可靠性、提供的服务量等），往往都已超过美国。近十多年来，最令人注目的现象是，在高科技市场上除了传统的竞争对手外，一些新兴工业国家和地区——巴西、墨西哥、新加坡、南朝鲜、台湾省、香港、印度等也积极地投入到这一国际竞争中来。总的看来，高科技和知识密集生产部门的竞争日益激化，这无疑也是世界经济发展中的一种进步的趋势。

3. 跨国公司成为国际经济竞争中的主角

战后，拥有雄厚经济实力的跨国公司，采用灵活的全球化经营战略和扩张手段，将其经营活动延伸到世界各地和各个经济领域，对生产、贸易、金融等方面的国际化产生着越来越大的影响，在世界经济和国际经济关系中占有极其重要的位置。特别是自80年代以来，跨国公司的对外直接投资发生了一些令人注目的新变化。例如，参加对外直接投资的国家和企业迅速扩展。除

了发达资本主义国家的对外直接投资迅速增长外，石油输出国组织成员国的对外直接投资步伐加快，亚洲新兴工业国和地区也不断跻身海外直接投资行列，还有一些发展中国家也在开始进入海外直接投资市场。又如对外直接投资的企业范围也产生了新的变化。过去是由巨型跨国公司独霸海外直接投资市场，而今是众多具有竞争优势的中小企业正积极地跻身跨国公司行列。因此，建立与发展跨国公司，已经成为不同类型国家参与国际经济竞争的共同选择。

4. 智力投资是增强经济竞争能力的首要因素

在当今世界，如果排斥了智力投资和科学技术研究，就根本谈不上一个国家的社会经济发展。日本在战后之所以能够从工业技术落后的地位跃居为生产超大规模集成电路电子产品的屈指可数的国家，最重要的原因就在于它通过多种渠道开发智力，进行大量的智力投资。其一，在政府的宏观管理上实施全面战略，建立行之有效的共同规划。二是，重视教育和培训，提供较多的接受教育的机会，促使达到较高科技水平的人才数量日益增多。同时，重视培训的质量，促使劳动者的素质不断优化。其三是，在决定研究的重点、投资战略和教育计划时，优先考虑的目标是那些占据国际领先地位的部门与项目，并使之迅速转化为现实生产力。四是，鼓励中小企业从事研究与发展。在欧洲共同市场国家中，研究与发展活动主要集中在几千家大企业中进行。但日本、美国的研究与发展工作却在中小企业里得到更多的鼓励，而且获得了较高的效益。因此，无论从理论和实践上均可说明，科学技术的竞争，在很大程度上是智力投资的竞争。教育的普及和提高，人力智力的充分发展与转化为现实生产力，已被证明是取之不尽、用之不竭的宝藏。在国际经济实力的较量中，智力投资将在谁胜谁负中起到越来越大的作用。

（二）国际经济矛盾

任何一种国际经济行为都反映了该行为主体（国家、企业或个人）所要追求的价值、利益和目标。在这些价值、利益和目标的实现过程中，各行为主体之间必然会遇到这样或那样不一致的问题，因而发生摩擦、冲突，甚至对立，这些都是经济矛盾的表现形式。国际经济关系中的矛盾是普遍的、大量的、经常性的存在，一个矛盾解决了，另一个新的矛盾又将出现。这不仅是由于不同的国家、民族、集团或企业在谋求自身经济利益时共同面临着有限的资源和市场，而且也由于各种非经济因素（如政治、外交、军事、宗教、习俗及不同文化意识形态等）都可能导致国际经济矛盾的产生。

在当前的国际经济关系中，存在着许多错综复杂的矛盾。发达国家之间的经济矛盾，主要表现在美国、日本、西欧国家之间的市场争夺战、投资战和科技战。在南北经济关系中，广大发展中国家的贸易条件严重恶化，国际收支失衡，外债负担沉重，与发达国家的贫富差距日益扩大等，这些矛盾，不仅严重阻碍着发展中国家的经济发展，而且也对发达国家的经济增长非常不利。追根究底，这些矛盾的产生都是由于不合理的国际经济旧秩序所造成的。因此，打破国际经济旧秩序与争取建立国际经济新秩序，是历史发展的必然趋势，是世界经济繁荣与根本改善国际经济关系的核心问题。在国际经济竞争中，发展中国家也存在一些经济矛盾问题。除少数国家而外，绝大多数发展中国家都缺乏资金和技术；由于经济结构与发展水平比较相近，在商品生产上往往形成这些国家之间的产品重叠，发生相互争夺市场的现象；大多数发展中国家在生产和流通领域的基础设施匮乏，能源、交通、通讯、服务以及金融等系统的设施不够健全；再加上意识形态、文化传统、宗教信仰和内外政策的差异等非经济因素的影响。

响，这就给发展中国家之间的经济关系带来不少实际困难与问题。但是，只要发展中国家一方面坚持自力更生发展经济，另一方面通过协商，不断寻求南南合作的新领域、新形式、新步骤，可以相信，发展中国家在经济交往中的矛盾和问题定将取得妥善的解决。

（三）国际经济协调

所谓协调，包含着调控、调节、调解、协商等意义。国际经济协调是指国家经济关系中不同经济行为主体，为了解决相互存在的矛盾与问题，通过对话协商、联合会谈、双边多边谈判、经济外交、政府首脑会议、国际调整、国际仲裁和国际司法等方式进行协调，以求得协商一致的一种机制。

国际经济协调作为一种国际经济机制，它的开始应当追溯到联合国及其经济社会发展组织的建立。在 60~80 年代期间，随着经济国际化的发展，实现国际经济协调机制作用的国际组织又相继应运而生，如石油输出国组织、77 国集团、东南亚国家联盟、美加自由贸易协定、西方七国首脑会议，以及国际之间的商品生产国、消费国和出口国组成的国际经济组织，如国际可可组织、国际咖啡组织、香蕉出口国联盟，等等。国际经济协调的内容主要包括经济发展目标的协调、经济指标的协调、经济信息和经济政策行动方面的协调。80 年代以来，国际协调的领域发展迅速，不仅包括国际贸易、国际信贷、国际投资、国际科技、国际劳务、国际发展援助等经济协调方面的问题，而且已涉及到全球性共同发展的利益问题，如环境保护、生态平衡、人口控制、禁毒、制止国际恐怖主义、消灭爱滋病及癌症等疑难疾病等。所有这些问题，只有在国际经济范围内加强国际协调，才有可能寻找避免导致危机的解决办法。随着国际经济协调机制的不断运行与完善，不仅有利于日益加快经济国际化的过程与促进世界经济