

江崇华主编

对外贸易业务指南



经济日报出版社

对外贸易业务指南

主 编 江崇华

副主编 孙笙先 汪晓东
贾玉珉 刘明河

经济日报出版社



B 030.236

责任编辑：文夫

封面设计：王康乐

对外贸易业务指南

主 编 江崇华
副主编 孙盛先 任晓东
贾玉根 刘明河

●
经济日报出版社出版
新华书店总店北京发行所发行
济南槐荫印刷厂印刷

●
850×1168毫米 32开本 9.5印张 243千字
1989年5月第一版 1989年6月第一次印刷

印数：3500册

ISBN7-80038-142-X/F·88

定价：4.20元

《对外贸易业务指南》

编写组

江崇华 郭春 刘明河 孙笙先

汪晓东 贾玉琨 高玉清 潘为堂

李永明 刘效舜 纪庆华

前 言

奉献在您面前的这本小册子，是为适应我国沿海经济发展战略，大力发展外向型经济的需要而编写的。

当前，随着我国改革、开放形势的进一步深入发展，多种形式的对外经济贸易不断扩大，涉外经济事务越来越广泛，从事对外经济贸易的人员也越来越多，广大的涉外工作人员渴望学到更多、更精、更符合现实业务活动需要的外贸知识，以便为国家的经济建设做出贡献。本书正是从这样一个客观要求出发，重点向基层企业从事外贸工作的企业家、企业供销人员、干部职工，特别是乡镇企业领导及有关人员，有选择地介绍开展国际贸易的基本业务知识，以及如何对海外市场进行调研和开拓，如何进行对外贸易业务洽谈磋商，选择何种交易方式有助于获得成功并取得理想的经济效益，等等。由于本书采用了直接的问答形式和通俗易懂的简练语言，读起来也许更适应您的需要并会节省您宝贵的时间，希望您能喜欢。

本书由集体讨论，分工撰写。江崇华（第一、二部分）；郭春（第六、九部分）；刘明河（第七部分）；孙奎先、潘为堂（第五部分）；汪晓东、高玉清（第八部分）；贾玉珉、李永明（第四部分）；刘效舜、纪庆华（第三部分）。初稿形成后，由主编对全书进行修改统编定稿，郭春同志协助主编、副主编统编审稿做了大量工作。

本书在编写过程中，得到了中共山东省委常委、秘书长马仲才同志的关心和指导，并在百忙中为本书写了序言；皮书中，还有许多同志为我们提供了大量的国内外参考资料，不便一一列举。在此，特向这些同志以及为我们编写工作提供方便的其他专家、学者致谢；由于编写水平和编写时间有限，难免有不妥之处，请

读者批评指正。

编 者

一九八九年四月

（此处为大量模糊不清的印刷文字，无法准确识别内容）

序 言

马仲才

开放与发展是当今世界的两大潮流。社会化大生产经济的发展，突破了国家之间的藩篱，使世界各国之间的经济联系和贸易往来日益密切。党中央、国务院顺应历史发展潮流，提出对外开放政策是完全正确的。在现代条件下，经济问题决不是一国的现象。任何一个国家不可能拥有本国需要的全部自然资源和科学技术。只有把本国经济置于世界经济之中，通过发展对外贸易，才能求得民族经济进一步发展。国际经济生活的经验也表明，世界上凡是经济发展快的国家和地区，没有一个不是重视发展对外贸易的。利用国际分工和世界市场，发展对外贸易，不但是人类社会生产力发展的必然结果，也是人类社会生产力发展的重要条件。在我国人民为实现四化而努力奋斗的今天，开拓国际市场，发展对外贸易的重要性和紧迫性更是毋庸置疑的。在当前世界经济产业结构大调整的时代，为我们发展对外贸易，扩大出口创汇、走向世界提供了良好的机遇，但是机遇和困难并存，我们必须认清形势，努力学习掌握对外贸易的基本知识，更好地促进对外经济贸易事业的发展。

对外贸易和国内商业都是从事商品交换的，这是共同点。但是它们在社会再生产中的作用，又有不同的地方。国内商业是从事一国范围内的商品交换，对外贸易是从事国外商品的交换，因此，它除了国内一头以外，还有国外一头，商品运动要经过国际：

市场。所以，对外商品交换比国内商品交换要复杂的多。它不但要涉及性质截然不同的国内市场和国际市场、国内价格和国际价格，还要涉及性质截然不同的本国货币和世界货币。从这个意义上讲，我国扩大出口，面临的是一个错综复杂的国际市场，其突出的特点是：复杂、多变、竞争激烈。复杂指的是它由世界上众多的情况差异很大的国别和地区市场构成，不同的市场上对商品主花色品种、质量、性能、包装装潢均有不同的要求；多变指的是它经常受着资本主义的经济周期波动和其它原因引起的波动；竞争激烈，指的是买方市场占主导地位，卖主之间为争夺顾客经常进行着激烈的竞争。理论和实践表明，搞对外贸易比搞国内贸易要复杂得多，在对外贸易业务中，尤以搞出口贸易遇到的问题最多，困难更大，更需要具备开拓国际市场的基本知识。正是从这个基点出发，山东社会科学院副院长江崇华和研究人员郭春同志联合了济南、青岛、威海、临沂、德州等地市以及省委宣传部长长期从事实际工作和理论研究的部分同志，在作了充分的调查研究的基础上，编写出《对外贸易业务指南》一书。这本书采用了直接了当的一问一答形式，比较系统、全面地介绍了开展对外贸易业务的基本知识，针对性强，既有一定的理论深度，又联系实际范例，通俗易懂。它是当前综述对外贸易业务知识众多著作中比较有参考价值的一本，适合从事对外贸易工作的干部和企业家阅读。我相信，这本书的出版，对社会是有益的，将受到从事外贸工作同志的欢迎。希望能有更多、更好的这方面的著作问世。

一九八九年四月

目 录

- 一、总 类..... (1)
1. 什么是对外贸易？对外贸易是怎样产生和发展起来的？..... (1)
 2. 为什么要发展对外贸易？..... (2)
 3. 我国对外贸易在国民经济中的地位和作用是怎样的？..... (3)
 4. 什么是对外贸易统制？它包括哪些内容？..... (5)
 5. 在对外贸易中应如何正确贯彻独立自主、自力更生的方针？..... (7)
 6. 在对外贸易中怎样执行平等互利的原则？..... (8)
 7. 什么是对外开放政策？我国为什么要实行对外开放政策？..... (8)
 8. 国际大循环经济发展战略的内容和实质是什么？..... (9)
 9. 外向型经济的涵义及其在我国现阶段的具体内容是什么？..... (10)
 10. 国际上外向型经济类型有几种？..... (12)
 11. 目前我国利用外资的方式有几种？我们利用外资的基本方针是什么？..... (14)
 12. 什么是引进技术？怎样做好技术引进工作？..... (15)
 13. 促进对外贸易发展的经济特区包括哪些内容？..... (16)
 14. 在出口业务中，如何处理内销与外销关系？..... (18)
 15. 目前我国外贸体制改革的原则是什么？..... (19)
 16. 目前我国有哪些扶持外贸出口商品生

- 产的政策措施?(20)
17. 什么是出口商品生产体系? 它有哪些特征和类型? 怎样建立和完善出口商品生产体系?(22)
18. 确定进出口商品的作价原则是什么?(24)
19. 如何搞好进口商品价格管理?(25)
20. 怎样进行出口商品价格管理?(26)
21. 什么是对外贸易宏观管理? 现阶段加强对外贸易宏观管理有什么作用?(28)
22. 怎样进行外贸企业的计划管理?(29)
23. 外贸企业的经营管理决策包括哪些内容?(31)
24. 外贸企业加强出口商品质量管理的主要措施有哪些?(32)
25. 怎样搞好出口商品配额管理?(33)
26. 外贸企业的经济责任制包括哪些内容?(34)

二、国际贸易基本知识.....(36)

27. 什么是国际分工? 国际分工有哪几种基本类型?(36)
28. 什么是国际贸易? 它有何特点?(37)
29. 国际贸易包括哪些形式和内容?(37)
30. 什么是国际贸易差额? 什么是顺差和逆差?(40)
31. 当今国际贸易具有哪些特点? 针对这些特点企业应采取什么样的对策?(41)
32. 企业经营国际贸易应具备哪些条件?(42)
33. 什么是国际市场? 国际市场可划分为哪几种类型?(43)
34. 什么是国际贸易商品结构?(45)
35. 什么是国际贸易地理方向?(45)
36. 企业开拓国际市场应注意哪些基本问题?(46)

37. 什么是对外贸易政策? 自由贸易政策、保护贸易政策、超保护贸易政策包括哪些内容? (48)
38. 关税有什么特点? 关税税率的高低或增减对对外贸易发展有什么作用? (49)
39. 海关是什么机构? (50)
40. 什么是保护关税? (51)
41. 什么是进口税? (52)
42. 什么是进口附加税? 什么是反补贴税和反倾销税? (53)
43. 什么是优惠关税? 什么是普惠税? (54)
44. 什么是海关税则? 它有什么特点? (54)
45. 什么是单一税则? 什么是复式税则? (55)
46. 关税是怎样征收的? 它有哪几种征收方法? (56)
47. 企业怎样进行报关手续? (58)
48. 什么是奖出限入? 奖出限入有哪些具体办法? (59)
49. 什么是出口信贷? 它有哪几种形式? (60)
50. 出口信贷国家担保制包括哪些内容? (61)
51. 什么是出口补贴? 它有哪几种形式? (62)
52. 什么是外汇倾销? 外汇倾销在什么条件下才能起到扩大出口的作用? (64)
53. 什么是商品倾销? (65)
54. 什么是进口配额制? 它有哪几种形式? (65)
55. “自动”出口限额制的内容是什么? (67)
56. 什么是外汇管制? 其目的何在? (67)
57. 外汇管制的对象和类型有哪些? (68)
58. 外汇管制有哪些内容? (69)
59. 什么是进口许可证制度? 它有哪几种形式? (70)
60. 什么是出口管制? 出口管制的商品有哪几种? 出口管制形式有几种? (72)

- 61. 什么是国际贸易证书?(72)
- 62. 什么叫产地证明书? 它有什么作用?(73)
- 63. 什么是最惠国待遇原则? 它包括哪些内容? 分为
几种形式?(74)
- 64. 什么是贸易条约? 什么是贸易协定?(75)
- 65. 什么是支付协定?(76)
- 66. 国际商品协定包括哪些内容?(77)
- 67. 什么是国际贸易惯例? 在使用国际贸易惯例
处理贸易纠纷时应注意什么问题?(78)

三、对外贸易货物品质、数量、包装及 商标的要求.....(80)

- 68. 什么是商品品质? 为什么在合同中把商品品质
作为一项主要条款?(80)
- 69. 在实际交易中, 对进出口商品的品质应该有些什
么要求?(80)
- 70. 在对外贸易中, 通常用哪些方法来表示商品的品质? ... (82)
- 71. 凭样品成交应注意哪些问题? 什么叫对应样品、
参考样品、封样?(84)
- 72. 什么叫“良好平均品质”、“上好可销品质”?(85)
- 73. 凭牌号或商标成交, 应注意哪些问题?(86)
- 74. 凭说明书成交, 应注意哪些问题?(86)
- 75. 在进出口贸易中, 品质条款的具体内容是什么?
订立品质条款应注意哪些问题?(87)
- 76. 商品的数量条件, 在对外贸易中有何重要意义?
企业应如何掌握?(88)
- 77. 怎样计算进出口商品的数量和重量?(89)

78. 进出口合同中数量条款的基本内容是什么？企业在订立此类条款时应注意哪些事项？……………(91)
79. 商品的包装装潢，在进出口交易中有何重要作用和意义？……………(92)
80. 什么是运输包装？对运输包装有何要求？出口商品运输包装标准化有哪些优点？……………(93)
81. 目前国际市场上流行的销售包装有哪几种形式？为什么在设计制作出口商品的销售包装装潢时，要了解和研究进口国对销售包装的规定和习惯爱好？…(94)
82. 为什么要在进出口商品包装上刷写各种标志？包装标志有哪几种？制作标志时应注意哪些问题？…………(95)
83. 什么是中性包装？什么是定牌？……………(96)
84. 进出口交易合同中包装条款的基本内容是什么？签订包装条款时应注意哪些问题？……………(97)
85. 当前国际市场包装装潢的发展趋势怎样？……………(98)
86. 企业怎样提高出口商品包装装潢的水平？……………(98)
87. 什么叫商标？商标的主要作用是什么？……………(99)
88. 商标的命名和设计应注意哪些问题？……………(100)
89. 我国出口商品为什么要在国外办理商标注册手续？在国外办理商标注册时，应注意哪些问题？…………(101)
90. 国际上有哪些不能作为商标注册内容的规定？……………(101)
91. 企业怎样才能创造出名牌出口商品走向世界？……………(102)

四、对外贸易常用价格术语…………… (103)

92. 什么是价格术语？价格术语有几种类型？它们的责任和风险怎样规定？……………(103)
93. 在对外贸易中为什么要使用价格术语？……………(105)
94. 国际上有什么关于价格术语的解释？……………(105)

95. 国际贸易中通用的价格术语有几种？它们之间有什么相同点和不同点？……(107)
96. 装运港船上交货价格术语对交易双方的责任和风险是怎样规定的？……(107)
97. 装运港船上交货价格术语有些什么附加条件？……(108)
98. 成本加保险费、运费价格术语对交易双方的责任和风险是怎样规定的？……(109)
99. 成本加保险费、运费价格术语有些什么附加条件？……(110)
100. 成本加运费价格术语对交易双方的责任和风险是怎样规定的？……(110)
101. 选择价格术语时应注意什么问题？……(111)
102. 在实际的进出口业务中，怎样进行FOB、CIF和C&F之间的换算？……(112)
103. 什么是国际市场价格？它有哪些具体形式？……(113)
104. 什么是价格竞争和非价格竞争？……(115)
105. 商品的价格条件对外贸易中有何重要意义？……(116)
106. 如何掌握进出口商品价格？影响进出口商品价格有哪些因素？……(117)
107. 在国际贸易业务中，佣金和折扣有什么不同，在支付这类费用时应注意哪些问题？……(118)
108. 什么是净价和含佣价？怎样计算含佣价和佣金金额？净价与含佣价之间如何换算？……(119)
109. 如何计算出口商品盈亏率、出口商品换汇成本和出口创汇率？……(121)
110. 怎样选择计价货币？……(122)
111. 什么是软币？什么是硬币？……(123)
112. 当前国际贸易中常用的计价货币有哪些？……(124)
113. 如何折算出口货物的不同的货币价格？……(125)

114. 我国对外贸易合同中的作价方法有几种? 合同中的价格条款包括哪些内容? 订立价格条款时应注意什么问题?(125)

五、对外贸易货物运输及保险业务..... (127)

115. 装运条件在进出口交易中有何重要意义? 目前国际贸易货物运输方式有哪几种?(127)
116. 海洋运输有哪些特点和形式? 班轮和包租船有什么区别? 在租船订舱工作中应注意哪些问题?(127)
117. 怎样计算班轮运费? 使用班轮运输应注意哪些问题?(129)
118. 我国进出口贸易货物的铁路运输是怎样进行的? 航空运输和邮政运输有些什么特点?(131)
119. 什么是集装箱运输? 集装箱运输有哪些优点?(132)
120. 进出口交易合同中的装运条款包括哪些内容?(133)
121. 装运时间与交货时间是否概念相同? 如何规定装运时间? 在规定装运时间时应注意哪些问题?(134)
122. 在出口业务中选择装运港和目的港时应注意哪些问题?(135)
123. 怎样计算装卸时间? 什么是滞期、速遣条款? 在什么情况下应规定滞期、速遣条款?(136)
124. 什么叫装运通知? 装运通知应在什么时候发出?(137)
125. 转船是什么意思? 在什么情况下, 货物须经转船运输?(138)
126. 什么叫提单? 提单包括哪些内容? 它有些什么作用?(138)
127. 提单有哪几种分类?(139)
128. 清洁提单和不清洁提单有什么区别? 对结汇有什么影响?(141)
129. 联运提单和联合运输单据有哪些主要区别?(141)

130. 保险在对外贸易中起什么作用?(142)
131. 货物运输保险有哪几种?(143)
132. 什么叫海损? 海损有哪几种? 在什么情况下才能构成共同海损?(144)
133. 中国人民保险公司海洋运输保险条款中的平安险、水渍险和一切险各包括哪些主要内容?(145)
134. 海洋运输货物保险的基础险别起迄期限有什么规定? 什么是“仓至仓”条款?(146)
135. 什么是“协会货物保险条款”? 它的主要内容是什么?(147)
136. 出口企业怎样进行投保险别的选择?(148)
137. 怎样办理投保业务手续?(148)
138. 保险金额应如何掌握? 怎样计算保险费?(150)
139. 海洋运输保险合同有哪几种形式?(151)

六、对外贸易结算工具与方法 (153)

140. 什么是国际贸易结算? 它有哪些具体形式?(153)
141. 为什么说国际贸易货款支付是进出口交易中的一项重要内容?(154)
142. 进出口交易的支付涉及哪些问题? 磋商支付方式要注意什么问题?(155)
143. 进出口交易的支付工具有哪些?(155)
144. 什么是外汇? 什么是外汇人民币? 什么是外汇兑换券?(156)
145. 什么是外汇汇率? 它是怎样决定的?(157)
146. 汇率有哪些标价方式?(158)
147. 货币的升值和贬值是怎么一回事? 对进出口

- 贸易有什么影响?(159)
- 148.如何防范对外经济贸易业务中的外汇汇率风险?(160)
- 149.什么是汇票? 汇票包括哪些内容? 有哪几种类型?(162)
- 150.使用汇票进行支付或结算时要经过哪些环节?(163)
- 151.汇票能否转让? 如能转让必须履行什么手续?(163)
- 152.在实际的支付过程中, 当汇票遭到拒付时, 应怎样行使法律权利?(164)
- 153.进出口交易有哪些支付方式?(165)
- 154.什么是汇付? 它有哪些方式?(165)
- 155.什么是托收? 托收有哪些方式?(166)
- 156.托收支付方式涉及哪些当事人? 怎样办理托收业务?(167)
- 157.什么叫即期付款交单? 使用即期付款交单进行贸易结算时要经过哪些程序?(168)
- 158.什么叫远期付款交单? 使用远期付款交单进行贸易结算时要经过哪些程序?(169)
- 159.什么叫承兑交单? 使用承兑交单进行贸易结算时要经过哪些程序?(170)
- 160.什么叫信托收据?(171)
- 161.托收的国际惯例包括哪些具体规定?(171)
- 162.托收方式有什么特点? 在使用过程中应注意哪些问题?(172)
- 163.什么是信用证? 它是怎样产生和发展起来的? 它有什么作用?(174)
- 164.信用证一般有哪些主要内容? 一份来证内如果没有注明“不可撤销”字样, 是否可以接受?(175)
- 165.信用证涉及哪些当事人?(176)
- 166.信用证有哪几种类型?(177)