

原 来 那 一 切 都 是 这 平 凡

不 必 大 惊 小 怪
被 总 揣 是 的 我 们

自

你不可不知的人性

· 刘墉

著

九 州 出 版 社

1



因为人性丑恶

所以你不能不认识它

因为人性向善

所以你不能不厌恶它

本书像一把手术刀

切到人心的深处

先让你看清人性的毒瘤

再把你毒瘤切除

它绝对是血淋淋的

只是血淋淋之后

希望带给你一种警醒

◎ 刘墉 著

你不可不知的人性①

九州出版社



你不可不知的人性

• 刘墉 著

所以你不能不读
因为人性的善
本书记一记善恶刀

一切骗人心的恶
先让你看清楚人性的毒
再把毒瘤切除
书名：你不可不知的人性
作者：刘墉

图书在版编目(CIP)数据

你不可不知的人性/刘墉著. - 北京:九洲图书出版社, 1999.10

ISBN 7-80114-473-2

I . 你… II . 刘… III . 散文 - 作品集 - 中国 - 当代 IV . J267

中国版本图书馆 CIP 数据核字(1999)第 66937 号

著作权合同登记号: 图字 01 - 1999 - 3143

封面设计:钟 嵘

责任编辑:孙红梅

出版:九州出版社 (北京市海淀区万寿寺甲 4 号)

邮编:100081 电话:68706018

经销:全国新华书店

印刷:河北大厂回族自治县第一胶印厂

开本:850 × 1168 1/32

字数:100 千字

印张:5.25

版次:2001 年 1 月第 2 版 2002 年 5 月第 5 次印刷

书号:ISBN 7-80114-473-2/1·79

定价:10.00 元

因为人性丑恶，
所以你不能不认识它；
因为人性向善，
所以你不能谅解它。
这本书像一把手术刀，切到人心的深处。
先让你看清人性的毒瘤，再把毒瘤切除。
它绝对是血淋淋的，
只是血淋淋之后，希望带给你一种豁达。



你不可不知的人性

刘墉 著





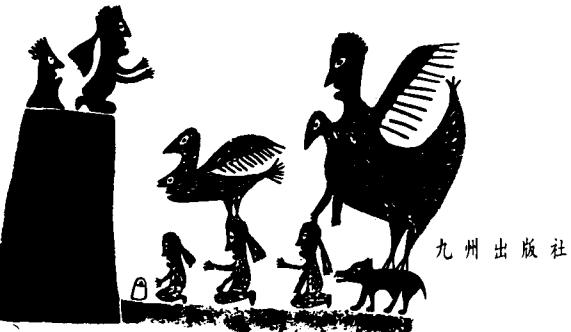
内容简介

这是一本兼具深度、广度、力度与温度的力作。刘墉以“身边的小故事”和古今实例，一层层剖析真正的人生。它像一把手术刀，切到人心深处，先让你看清人性的毒瘤，再把毒瘤切除。它绝对是尖锐、露骨、血淋淋的，只是在血淋淋之后，希望带给你一种豁达。

本书作者刘墉先生已决定将本书全部版税收入捐助公益之用

责任编辑 孙红梅
封面设计 钟 嵘

原 来 那 一 切 都 是 这 么 平 凡
不 必 大 惊 小 怪
被 捆 绑 的
总 是 我 们
自 己



九州出版社

目 录

前 言 由禽兽到超人 1

第一章 股市名嘴换人做 1

咣咣咣，去看失火哟！
如果你是围观的人，
你是兴奋，
还是同情？

第二章 扮老母鸡的大男人 13

昨天才向你推销健康食品，
被你峻拒的人，
今天你病了，
他是同情，还是高兴？

第三章 小火锅里的革命 27

你的建议不错，
但是让我先把你毙了，
再照你的方法做。

第四章 老周的新老婆 41

感情！感情！
既然你冷感，我只好无情。

抱负！抱负！

既然你不抱我，我只好负你。

刘

第五章 无耻老豆的“恩情” 59

女人的贞操就像箱子的锁，

挡得了君子，挡不了小人。

墙

第六章 外交官夫人的内交 73

矮子最爱看人的鞋子，

秃子最爱看人的帽子。

那鞋子是不是垫高的？

那帽子是不是遮秃的？

●

第七章 谢不杀之恩 95

如果你是医生，

当你打开病人的肚子，

发现他没病。

等他苏醒之后，

你该告诉他这是你误诊，

还是“手术成功，保证痊愈”？

目

附一章 嘘！我杀你，但请你别出声 106

第八章 良心被狗吃了 109

她是有风韵，不是有风尘；

他是很豪迈，不是很江湖；

她是上班族，不是上班的；

他是出身贫寒，不是出身卑贱

录

●

第九章 猪八戒，笨死的！ 125

如果他有意思，何不自己来说？

你是他的什么人？

你为什么帮他说话？

你拿了他什么好处？

第十章 我们不认这个朋友 137

从良的妓女是全新的人，

不必想旧时的“工作”，

不必认旧时的“同事”。

暴发的朋友是全新的人，

不必攀旧时的交情，

不必认旧时的玩伴。

后记 人性的地狱与天堂 153

第一章

啗啗啗啗，去看失火哟！

如果你是围观的人，

你是兴奋，

还是同情？

股市名嘴换人做

照例，不到上班时间，大家全到了，严阵以待。

照例，八点五十，王经理推门进来，昂着头，疾走，冲进他的办公室，临关门，匆匆忙忙地撂下几个字：

“丢电子，买三商银。”

照例，整个办公室都动了起来，每个人都拨电话。

照例，中午由大家请王经理吃饭，谢谢“王铁嘴”又为大家带来财运。



“王经理一定有内线，不然怎会那么准。”小张敬酒的时候，指着王经理说：“开玩笑！过去两个礼拜，百分之百猜中，没内线消息，怎么可能？”

“对！对！对！”三桌人都起哄：“快说！快说！王经理，你一定通天，对不对？”

“不对！不对！”王经理还是那副气定神闲的样子：“这，就叫鬼才。很简单嘛！我前一天看看法人、外资的动向，再一早开电视，了解一下美国收盘的行情，掐指一算，就知道了！”

“唉！怪了，我也看，我怎么不知道呢？”小邱在一头儿喊着。



王经理用眼角瞟了一下，抖抖肩，抿嘴笑笑：“这才叫神哪！告诉你们，我从小就有第六感，现在猜股市，主要还是靠第六感，你们学不来的。”



不过，话才说完，第二天，王经理就不神了。

“偶尔一次，猜错，难免。”大家还照样听他的，跟着他买。

可是，连着两个礼拜，不但不神，还见鬼了。王经理说哪支涨，哪支就跌，而且跌得奇惨。

中午的庆功宴没了，早上一双双盯着门口，“以迎王师”的方向改了。几个同事，由小张带头，开始成立自救会，每个人分别上网查资料、作统计，第二天一早提出自己的看法，再结合大多数人的意见，下单！

当然，还是有人，就是小邱，仍然听王经理的。每天王经理一进门，小邱就追上去问。再像挖到个宝贝似的，回来向大家宣布。

王经理的预测，跟自救会的结论总是相反，起初还有人信，只是连赔几次之后，全改听自救会的了。



又有庆功宴，大家请了王经理，他板着脸，沉沉地说：“我有事。”

邀小邱，小邱低着头，说他宁愿吃便当。

连着一个多月，看王经理都爬不起来，跟他大学同学的小张，终于敲门进去，跟王经理解说自救小组的战法。

“最近我们手气比较顺。”小张很婉转地说：“您还是听听我们的吧！恐怕这阵子，你赔得不少哟！”

没想到王经理冷冷地回过来：“我赔，也不会跟你借。”

同事也私下劝小邱，别再跟着王经理下单，他的第六感不准了。

可是小邱不听，所以当大家中午收盘欢呼的时候，坐在一角的小邱总是低着头。



王经理终于垮了，据说欠了两千多万，债主老是到公司来吵，他自己向总经理递了辞呈。

小邱居然没垮，还升了官，从他角落的位子搬进了经理室。总经理的秘书私下透漏，因为王经理向老总极力推荐小邱，说小邱对业务最了解，也最认真。

“这不是谁推荐，是我亲眼所见。”总经理自己下来作了澄清：“我好几次中午下来，看见只有王经理和小邱两个人留在办公室，吃便当，谈事情。”总经理拍拍小邱：“这，假不了！”



小邱居然在家举行了庆功宴。

进门，吓一跳，什么时候小邱家变得这么大？

“我最近买下隔壁那户，打通了，比较宽敞，风水也比较好！”小邱带大家一间间参观。

“天哪！”周小姐摸着小邱的意大利家具问：“小邱！你要是在不跟着王经理，赔那么多，而把你的钱拿来跟我们一起作，你还了得啊？”

“谁说我跟他？”小邱一瞪眼：“我说过我跟他吗？我起初听他的，后来全是偷偷听你们的啊！要不然，我能这么发？”

你不可不知的人性

小邱高不高明？

高明！太高明啦！

你细细看这故事，小邱的位子在办公室的小角落，早期王经理猜中股票，大家庆功的午宴上，小邱是坐在远处那桌。可见小邱在办公室，可能是新进，也可能不重要。

最起码，他不像小张，跟王经理是同学，吃饭时也坐在“第一桌”。

小邱凭什么，由一个边缘人，进入主流，坐上大位？

很简单，凭他创造了共同意识——与王经理患难与共的意识。

王经理说“买电子”，大家去买“银行”，只有小邱表示

他也买了“电子”。

你想想，从说的那一刻，是不是就有了“对立”，有了“较劲”？

“看吧！你说买电子，电子就大跌，还是我们厉害，我们的‘银行’大涨。”

“唉！咱们真是苦命，只怪时运不济，其实原来是要涨电子，只怪昨天美国高科技大跌。”

你说，那共同意识不是形成了吗？

股票这东西最能反映人性，因为股票是对全民发行的，人人可以买股票。

所以从小处看，两个人都炒股票，这人炒对了，那人炒错了，固然是“这家欢乐那家愁”。

从大处看，你今天买了股票，而且大涨。应该跟那些从来不碰股票的人无关，如果你因此请他吃饭，他应该为你高兴。对不对？

错了！当你的股票大涨时，最好别说，因为即使完全不碰股票的人听说，也会心里不是滋味。

为什么？

因为你涨，就表示他跌。

你一定要反问：“他不玩股票啊！”

对！他是不玩股票，可是他会想，如果他昨天跟你一起买，他也赚了。今天，他如果下手买，买的则是你赚了之后的高价。

进一步想，如果你跟他原来都各有两百万，你在股市