

НАУЧНО-РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ
ИЗДАТЕЛЬСТВА «СОВЕТСКАЯ ЭНЦИКЛОПЕДИЯ»

ОТДЕЛЕНИЕ ЭКОНОМИКИ
АКАДЕМИИ НАУК СССР

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ
ЭНЦИКЛОПЕДИЯ
ПОЛИТИЧЕСКАЯ
ЭКОНОМИЯ

3

Н — СОЦИОЛОГИЧЕСКАЯ ШКОЛА

S26/4 (1-11/1-3)

政治经济学百科辞典 第3卷

B000760

Экономическая Энциклопедия. Политическая экономия.
П50 Гл. ред. А.М. Румянцев. — М.: «Советская Энциклопедия»,
т. 3, Н — Социологическая школа. 1979. — 624 с., ил.

10701—010
П 007(01)—79 Подписное

33(03)

ИБ № 33

Сдано в набор 03.08.1978 г. Подписано в печать 12.02.1979 г. Т-03723. Формат бумаги 84×108¹/₁₆. Бумага типограф-
ская специальная № 1 фабрики им. Ю. Янониса. Гарнитура обыкновенно-новая. Печать текста высокая. Объем издания:
65,52 усл. печ. л., 116,96 уч.-изд. л. Тираж 76 800 экз. Заказ № 1898. Цена 1 экз. книги 6 руб. 90 коп.

Ордена Трудового Красного Знамени издательство «Советская Энциклопедия»
109817. Москва, Ж-28, Покровский бульвар, д. 8.

Ордена Трудового Красного Знамени Московская типография № 2 «Союзполиграфпрома» при Государственном комитете СССР
по делам издательств, полиграфии и книжной торговли. Москва, 129085, Проспект Мира, 105.



ИЗДАТЕЛЬСТВО
«СОВЕТСКАЯ ЭНЦИКЛОПЕДИЯ»

ЭНЦИКЛОПЕДИИ С Л О В А Р И СПРАВОЧНИКИ

НАУЧНО-РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

А. М. ПРОХОРОВ (председатель), И. В. АБАШИДЗЕ, П. А. АЗИМОВ, А. П. АЛЕКСАНДРОВ, В. А. АМБАРЦУМЯН, М. С. АСИМОВ, М. П. БАЖАН, Ю. Я. БАРАБАШ, Н. В. БАРАНОВ, А. Ф. БЕЛОВ, Н. Н. БОГОЛЮБОВ, П. У. БРОВКА, Ю. В. БРОМЛЕЙ, Б. Э. БЫХОВСКИЙ, В. Х. ВАСИЛЕНКО, Л. М. ВОЛОДАРСКИЙ, В. В. ВОЛЬСКИЙ, Б. М. ВУЛ, С. Р. ГЕРШБЕРГ, М. С. ГИЛЯРОВ, В. П. ГЛУШКО, В. М. ГЛУШКОВ, Г. Н. ГОЛИКОВ, Д. Б. ГУЛИЕВ, А. А. ГУСЕВ (заместитель председателя), В. П. ЕЛЮТИН, В. С. ЕМЕЛЬЯНОВ, Е. М. ЖУКОВ, А. А. ИМШЕНЕЦКИЙ, Н. Н. ИНОЗЕМЦЕВ, А. Ю. ИШЛИНСКИЙ, М. И. КАБАЧНИК, Г. А. КАРАВАЕВ, К. К. КАРАКЕЕВ, М. К. КАРАТАЕВ, Б. М. КЕДРОВ, Г. В. КЕЛДЫШ, В. А. КИРИЛЛИН, И. Л. КНУНЯНЦ, С. М. КОВАЛЕВ (первый заместитель председателя), Ф. В. КОНСТАНТИНОВ, В. Н. КУДРЯВЦЕВ, М. И. КУЗНЕЦОВ (заместитель председателя), В. Г. КУЛИКОВ, И. А. КУТУЗОВ, П. П. ЛОБАНОВ, Г. М. ЛОЗА, Ю. Е. МАКСАРЕВ, П. А. МАРКОВ, А. И. МАРКУШЕВИЧ, Ю. Ю. МАТУЛИС, Г. И. НААН, Г. Д. ОБИЧКИН, Н. В. ОГАРКОВ, Б. Е. ПАТОН, В. М. ПОЛЕВОЙ, М. А. ПРОКОФЬЕВ, Ю. В. ПРОХОРОВ, Н. Ф. РОСТОВЦЕВ, А. М. РУМЯНЦЕВ, Б. А. РЫБАКОВ, В. П. САМСОН, М. И. СЛАДКОВСКИЙ, В. И. СМЕРНОВ, В. Н. СТОЛЕТОВ, Б. И. СТУКАЛИН, А. А. СУРКОВ, М. Л. ТЕРЕНТЬЕВ, С. А. ТОКАРЕВ, В. А. ТРАПЕЗНИКОВ, Е. К. ФЕДОРОВ, М. Б. ХРАПЧЕНКО, Е. И. ЧАЗОВ, В. Н. ЧЕРНИГОВСКИЙ, А. И. ЧУГУНОВ (заместитель председателя), Я. Е. ШМУШКИС, С. И. ЮТКЕВИЧ. Ответств. секретарь Совета Л. В. КИРИЛЛОВА.

МОСКВА. 1979

НАУЧНО-РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ
ИЗДАТЕЛЬСТВА «СОВЕТСКАЯ ЭНЦИКЛОПЕДИЯ»

ОТДЕЛЕНИЕ ЭКОНОМИКИ
АКАДЕМИИ НАУК СССР

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭНЦИКЛОПЕДИЯ ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ

Главный редактор А. М. РУМЯНЦЕВ

Члены редакционной коллегии

Л. И. АБАЛКИН (зам. главного редактора), О. Т. БОГОМОЛОВ,
В. Г. ВЕНЖЕР, Л. М. ВОЛОДАРСКИЙ, Л. М. ГАТОВСКИЙ
(зам. главного редактора), Н. Н. ИНОЗЕМЦЕВ, Л. В. КАНТО-
РОВИЧ, Е. И. КАПУСТИН, Г. А. КОЗЛОВ, Я. А. КРОНРОД,
А. Г. МИЛЕЙКОВСКИЙ, А. И. ПАШКОВ (зам. главного редак-
тора), Б. С. СУРГАНОВ (зам. главного редактора), Н. П. ФЕДО-
РЕНКО, Т. С. ХАЧАТУРОВ, Н. А. ЦАГОЛОВ

3

Н — СОЦИОЛОГИЧЕСКАЯ ШКОЛА

ИЗДАТЕЛЬСТВО «СОВЕТСКАЯ ЭНЦИКЛОПЕДИЯ»

НАУЧНЫЕ КОНСУЛЬТАНТЫ ЭНЦИКЛОПЕДИИ «ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ»

Д. А. Аллахвердян, д-р экономич. наук (финансы, кредит), М. С. Атлас, д-р экономич. наук (политич. экономия социализма), В. С. Афанасьев, д-р экономич. наук (критика бурж. политич. экономии), Р. Т. Ахрамович, д-р историч. наук (экономич. мысль стран Азии), И. М. Бобович, д-р экономич. наук (история нар. х-ва, докапиталистич. формации), С. М. Борисов, д-р экономич. наук (финансы, кредит), А. Я. Боярский, д-р экономич. наук (математич. статистика), Ф. П. Быстров, д-р экономич. наук (финансы), В. В. Вольский, д-р экономич. наук (экономич. мысль стран Лат. Америки), В. С. Геращенко, д-р экономич. наук (финансы), А. М. Гуревич (Петрушов), д-р экономич. наук (агр. проблемы), В. И. Золотарев, д-р экономич. наук (экономика социалистич. стран), Е. В. Касимовский, д-р экономич. наук (экономика труда), В. Н. Кашин, д-р экономич. наук (политич. экономия социализма), Ю. Б. Кочеврин, канд. экономич. наук (современный империализм), В. М. Кудров, д-р экономич. наук (экономика капиталистич. стран), В. В. Лавров, д-р экономич. наук (финансы), В. Ф. Майер, д-р экономич. наук (экономика труда), В. Л. Макаров, чл.-корр. АН СССР (экономико-математические методы), И. Г. Малый, д-р экономич. наук (статистика), Е. Л. Маневич, д-р экономич. наук (экономика труда), В. А. Мартынов, д-р экономич. наук (агр. проблемы), В. Д. Мартынов, канд. экономич. наук (агр. проблемы), М. Г. Мошенский, д-р экономич. наук (экономика труда капиталистич. стран), В. В. Орешкин, канд. экономич. наук (история рус. экономич. мысли), И. М. Осадчая, канд. экономич. наук (критика бурж. политич. экономии), Т. К. Пажитнова, д-р экономич. наук (история нар. х-ва, докапиталистич. формации), Б. П. Плывшевский, д-р экономич. наук (планирование нар. х-ва), Т. В. Рябушкин, чл.-корр. АН СССР (экономика социалистич. стран), В. Г. Солодовников, чл.-корр. АН СССР (экономич. мысль стран Африки), Б. Ц. Урланис, д-р экономич. наук (демография), Е. Д. Хануков, д-р экономич. наук (экономика транспорта), Р. М. Энтов, д-р экономич. наук (современный империализм).

Редакция экономики:

Заведующий редакцией — канд. экономич. наук Б. С. Сурганов; старшие научные редакторы — Л. В. Бобылева, канд. экономич. наук И. Л. Григорьева, С. М. Кисельман, А. Е. Могилевчик, С. Г. Холод; научные редакторы — Г. И. Бычкова, А. О. Нащекина, С. М. Рыловский, Л. К. Хитайленко, канд. экономич. наук Н. Н. Шаповалова; редакторы — Т. В. Исаева, В. А. Фирсов, Л. М. Яковлева; младшие редакторы — Е. В. Благодарская, Л. А. Гусева, Н. Н. Епишева, В. Г. Каратаева.

Научно-контрольные редакторы — канд. экономич. наук В. А. Морозов, Л. Н. Прошина.

Группа библиографии — З. В. Михайлова (рук. группы), Г. И. Лачина, Т. Н. Гиммельман.

Транскрипция и этимология — А. Ф. Дальковская, Н. П. Данилова, Р. М. Спиридонова.

Литературно-контрольная редакция — М. М. Полетаева (зав. редакцией), В. А. Протопопова.

Редакция иллюстраций — Г. В. Соболевский (зав. редакцией), Л. И. Кондратенко.

Редакция словника — А. Л. Грекулова (зав. редакцией), С. В. Радченко.

Корректорская — М. В. Акимова, А. Ф. Прошко.

Технический редактор — Л. А. Лебедева.

Отдел комплектования — Р. Б. Иванникова (зав. отделом), Е. С. Усова.

СПИСОК ОСНОВНЫХ СОКРАЩЕНИЙ, ПРИНЯТЫХ В ЭНЦИКЛОПЕДИИ «ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИЯ»

абс. — абсолютный
 авг. — август
 австр. — австрийский
 австрал. — австралийский
 авт. — автономный
 агр. — аграрный
 адм. — административный
 адм.-хоз. — административно-хозяйственный
 азерб. — азербайджанский
 акц. — акционерный
 алб. — албанский
 алж. — алжирский
 амер. — американский
 англ. — английский
 апр. — апрель
 араб. — арабский
 аргент. — аргентинский
 АРЕ — Арабская Республика Египет
 арм. — армянский
 афг. — афганский
 афр. — африканский
 б., быв. — бывший
 балт. — балтийский
 башк. — башкирский
 белорус. — белорусский
 бельг. — бельгийский
 бирм. — бирманский
 Бл. Восток — Ближний Восток
 болг. — болгарский
 браз. — бразильский
 брит. — британский
 бр.-т — брутто-тонн
 бум. — бумажный
 в — вольт
 в., вв. — век, века
 в осн. — в основном
 в т. ч. — в том числе
 Великая Окт. социалистич. революция —
 Великая Октябрьская социалистическая
 революция
 венг. — венгерский
 внеш. — внешний
 внешнеторг. — внешнеторговый
 ВНР — Венгерская Народная Республика
 внутр. — внутренний
 воен. — военный
 возд. — воздушный
 воспроиз-во — воспроизводство
 вост. — восточный
 вып. — выпуск
 г — грамм
 г. — год, гора, город
 га — гектар
 газ. — газета
 гг. — годы, города
 ГДР — Германская Демократическая Ре-
 спублика
 ген. — генеральный
 герм. — германский
 ГК — Гражданский кодекс
 гл. — глава, главный
 гл. обр. — главным образом
 голл. — голландский
 гор. — городской
 горнодоб. — горнодобывающий
 гос. — государственный
 гос-во — государство
 гражд. — гражданский
 греч. — греческий
 груз. — грузинский
 губ. — губерния, губернский
 даг. — дагестанский
 дек. — декабрь
 ден. — денежный
 деревообр. — деревообрабатывающий
 дл. — длина
 долл. — доллар
 Др. — Древний, Древняя
 др. — другие
 д-р — доктор
 СРВ — Социалистическая Республика
 Вьетнам

европ. — европейский
 ж. д. — железная дорога
 ж.-д. — железнодорожный
 жил. — жилищный
 жит. — жители
 журн. — журнал
 зав. — заведующий
 зам. — заместитель
 зап. — западный
 засл. деят. — заслуженный деятель
 з-д — завод
 зем. — земельный
 и т. д. — и так далее
 и т. п. — и тому подобное
 изд. — издание
 изд-во — издательство
 им. — имени
 инд. — индийский
 иностр. — иностранный
 ин-т — институт
 итал. — итальянский
 ИТР — инженерно-технические работники
 кавк. — кавказский
 казах. — казахский
 кам.-уг. — каменноугольный
 канад. — канадский
 карел. — карельский
 кв — киловольт
 квт — киловатт
 кг — килограмм
 КЗоТ — Кодекс законов о труде
 кирг. — киргизский
 кит. — китайский
 к.-л. — какой-либо
 КНДР — Коре́йская Народно-Демокра-
 тическая Республика
 КНР — Китайская Народная Республика
 км — километр
 к.-н. — какой-нибудь
 К^о — компания
 кож. — кожаный
 колх. — колхозный
 кон. — конец
 кооп. — кооперативный
 коп. — копейка
 коэфф. — коэффициент
 клд — коэффициент полезного действия
 крест. — крестьянский
 к-рый — который
 к-т — комитет
 л — литр
 лат. — латинский
 латв. — латвийский
 латыш. — латышский
 ленингр. — ленинградский
 лесобор. — лесобрабатывающий
 лесопил. — лесопильный
 лесопром. — лесопромышленный
 лит. — литературный
 литов. — литовский
 лит-ра — литература
 л. с. — лошадиная сила
 м — метр
 м. — море
 макс. — максимальный
 МВФ — Международный валютный фонд
 мед. — медицинский
 междунар. — международный
 металлообр. — металлообрабатывающий
 мин. — минута
 мин-во — министерство
 миним. — минимальный
 млн. — миллион
 млрд. — миллиард
 мн. — многие
 МНР — Монгольская Народная Респуб-
 лика
 молд. — молдавский
 монг. — монгольский
 МОП — младший обслуживающий персо-
 нал
 мор. — морской
 морд. — мордовский

моск. — московский
 наз. — называется, называемый
 назв. — название
 напр. — например
 нар. — народный
 нар.-хоз. — народнохозяйственный
 наст. время — настоящее время
 наст. фам. — настоящая фамилия
 науч. — научный
 нац. — национальный
 нач. — начало
 неизв. — неизвестно, неизвестный
 нек-рый — некоторый
 нем. — немецкий
 неск. — несколько
 нефтеперег. — нефтеперегонный
 нефтеперераб. — нефтеперерабатывающий
 н.-и. — научно-исследовательский
 нидерл. — нидерландский
 НК — народный комиссариат
 норв. — норвежский
 нояб. — ноябрь
 НРА — Народная Республика Албания
 НРБ — Народная Республика Болгария
 нэп — новая экономическая политика
 о. — остров
 об-во — общество (как организация)
 обл. — областной, область
 обработ. — обрабатывающий
 оз. — озеро
 ок. — океан, около
 окт. — октябрь
 орг. — организационный
 орг-ция — организация
 осн. — основан, основной
 отд. — отдельный
 п. — пункт
 парт. — партийный
 пасс. — пассажирский
 пер. — перевод
 пестерб. — петербургский
 ПНР — Польская Народная Республика
 п-ов — полуостров (при названии)
 пол. — половина
 польск. — польский
 пом. — помощник
 португ. — португальский
 посв. — посвященный
 пост. — постановление
 пр-во. — правительство
 пред. — председатель
 преим. — преимущественно
 прибл. — приблизительно
 прим. — примечание
 прод. (непрод.) — продовольственный
 (непродовольственный)
 произ-во — производство
 прол. — пролив (при названии)
 пром. — промышленный
 пром-сть — промышленность
 проф. — профессор, профессиональный
 псевд. — псевдоним
 р., род. — родился
 р-н — район
 реакц. — реакционный
 рег. т. — регистровая тонна
 респ. — республиканский
 росс. — российский
 руб. — рубль
 рум. — румынский
 рус. — русский
 с. — страница
 с. х-во — сельское хозяйство
 сах. — сахарный
 сб. (сб-ки) — сборная (сборники)
 св. — свыше
 с.-д. — социал-демократический
 сев. — северный
 сек. — секунда
 сел. — сельский
 сент. — сентябрь
 сер. — середина
 СЗ — Собрание законов

сиб. — сибирский
 след. — следующий
 см — сантиметр
 см. — смотри
 собр. — собрание
 сов. — советский
 Сов. Мин. — Совет Министров
 совр. — современный
 соч. — сочинение
 СП — Собрание постановлений
 спец. — специальный
 ср. век. — средневековый
 СРР — Социалистическая Республика
 Румыния
 ст. — статья
 СТО — Совет труда и обороны
 стр-во — строительство
 СУ — Собрание узаконений
 СФРЮ — Социалистическая Федеративная
 Республика Югославия
 с.-х. — сельскохозяйственный
 т — тонна
 т., тт. — том, тома
 т. е. — то есть
 т. к. — так как
 т. н. — так называемый
 т. о. — таким образом
 табл. — таблица
 тадж. — таджикский
 тат. — татарский
 торг. — торговый

трансп. — транспортный
 тур. — турецкий
 туркм. — туркменский
 тыс. — тысяча
 узб. — узбекский
 УК — Уголовный кодекс
 укр. — украинский
 ум. — умер
 ун-т — университет
 УПК — Уголовно-процессуальный кодекс
 уч. — учебный
 Ф. — Фунт
 Ф. ст. — фунт стерлингов
 фаб.-зав. — фабрично-заводской
 фам. — фамилия
 февр. — февраль
 фео. — феодальный
 ФЗМК — фабрично-заводской местный
 комитет
 филос. — философский
 фин. — финский
 финанс. — финансовый
 финл. — финляндский
 ф-на — фабрика
 фр. — франк
 франц. — французский
 ФРГ — Федеративная Республика Герма-
 ния
 ф-т — факультет
 х-во — хозяйство

хл.-бум. — хлопчатобумажный
 хоз. — хозяйственный
 ц — центнер
 ц/га — центнеров на гектар
 ЦО — Центральный орган
 ч — час
 ч. — часть
 чел. — человек
 чел.-день — человеко-день
 четв. — четверть
 чехосл. — чехословацкий
 чеш. — чешский
 числ. — численность
 чл. — член
 чл.-корр. — член-корреспондент
 ЧССР — Чехословацкая Социалистиче-
 ская Республика
 швед. — шведский
 швейц. — швейцарский
 шилл. — шиллинг
 шир. — ширина
 шт. — штука
 ЭВМ — электронная вычислительная ма-
 шина
 экз. — экземпляр
 эст. — эстонский
 ЮАР — Южно-Африканская Республика
 юж. — южный
 янв. — январь
 япон. — японский

В прилагательных и причастиях допускается отсечение окончаний, включая «еский» и нек-рые др. (напр., «центр.», «значит.», «естеств.», «экономич.»).

суффиксы: «альный», «ельный», «инный»,

Н

НАБЛЮДЕНИЕ СПЛОШНОЕ в статистике, обследование, при котором учитываются все без исключения единицы изучаемой совокупности (объекта наблюдения). Примеры Н. с. — перепись населения и перепись мелкой пром-сти. Текущая статистика, базирующаяся на отчетности, также относится к Н. с., т. к. она в целях контроля выполнения гос. плана охватывает все социалистич. предприятия и орг-ции.

Одна из форм Н. с. — единовременные учёты. Напр., во время Великой Отечеств. войны 1941—45 в СССР производился единовременный учёт рабочих и служащих пром. предприятий, данные к-рого были необходимы для рационального распределения и использования трудовых ресурсов. ЦСУ СССР проводит два раза в пять лет единовременный учёт численности рабочих по профессиям, тарифным разрядам и системам оплаты труда, единовременный учёт рабочих и служащих по полу, возрасту и стажу работы, а также ежегодный учёт специалистов, имеющих высшее и ср. спец. образование.

При проведении Н. с. имеют место ошибки регистрации — расхождения между установленными наблюдениями и фактич. значениями изучаемых величин. Ошибки регистрации, возникающие вследствие различных случайных причин (оговорка опрашиваемого, случайная перестановка местами цифр и др.), наз. *случайными*. Ошибки, возникающие вследствие определ. причин, наз. *систематическими* (напр., округление возраста населения). Проверка материалов Н. с. осуществляется с учётом полноты охвата и качества. Так, после проведения сплошной переписи скота в целях контроля полноты охвата проводятся выборочные обходы, распространяющиеся на 10—20% х-в. А. Г. Шифман. Москва.

«НАБРОСКИ К КРИТИКЕ ПОЛИТИЧЕСКОЙ ЭКОНОМИИ», первая экономич. работа Ф. Энгельса, в к-рой он рассматривает экономич. строй бурж. общества и осн. категории бурж. политич. экономики. Написана в кон. 1843, опубл. в журн. «Deutsch-Französische Jahrbücher» («Немецко-французский ежегодник») в февр. 1844 (журнал издавался в Париже на нем. языке под редакцией К. Маркса и А. Руге); вошла в 1-й т. 2-го изд. Соч. К. Маркса и Ф. Энгельса. Эта работа свидетельствует об окончат. переходе Энгельса на позиции материализма и коммунизма. Маркс высоко оценил эту работу, поскольку в ней были сформулированы важные общие принципы науч. социализма, назвав её «...гениальными набросками к критике экономических категорий...» (Маркс К. и Энгельс Ф., Соч., 2 изд., т. 13, с. 8).

Критика бурж. представлений о характере капиталистич. частной собственности составляет исходный пункт предпринятого Энгельсом анализа бурж. политич. экономики (см. *Классическая буржуазная политическая*

экономика), к-рая возникла, по его мнению, как естеств. следствие распространения и развития торговли, как «наука обогащения».

Этапы в истории бурж. политич. экономики Энгельс сопоставляет с развитием экономич. отношений капитализма. Монетарная система, сторонники к-рой полагали, что всё богатство заключается в золоте и серебре, соответствовала тому периоду в развитии бурж. общества, когда «нации стояли друг против друга, как скряги, обхватив обеими руками дорогой им денежный мешок...» (Энгельс Ф., там же, т. 1, с. 544). Меркантилистская система свидетельствовала о понимании того, что «...капитал, неподвижно лежащий в сундуке, мёртв, тогда как в обращении он постоянно всрастает» (там же). Революц. изменения в бурж. политич. экономике произошли в 18 в. Обоснованная А. Смитом система свободы торговли ниспровергла меркантилизм и осуществила «...разработку законов частной собственности» (там же, с. 547), хотя и не поставила «...вопроса о правомерности частной собственности» (там же, с. 545). Поэтому она не только не вскрыла противоречий капиталистич. экономики, но сама запуталась в них, породив варварскую теорию народонаселения Т. Мальтуса (см. там же, с. 546).

Анализ бурж. экономич. учений, осуществлённый Энгельсом, послужил отправным пунктом для последующих историко-критич. исследований Маркса.

В «Набросках...» сделана попытка дать анализ стоимости с позиций науч. социализма. При этом Энгельс пользуется ещё терминологией бурж. политич. экономики. Так, он характеризует стоимость как «...отношение издержек производства к полезности. Ближайшее применение стоимости имеет место при решении вопроса о том, следует ли вообще производить данную вещь, т. е. покрывает ли её полезность издержки производства» (там же, с. 552). В условиях капитализма полезность вещи определяется в ходе торг. обмена. Но с уничтожением частной собственности не будет обмена в том виде, в каком он существует при капитализме. «Практическое применение понятия стоимости будет тогда всё больше ограничиваться решением вопроса о производстве, а это и есть его настоящая сфера» (там же, с. 553).

Энгельс утверждает, что в бурж. обществе наука находится на стороне капитала и направлена против труда и это в полной мере доказывается результатами капиталистич. применения машин. Капиталист безвозмездно присваивает плоды науч. прогресса. «Но при разумном строе... духовный элемент, конечно, будет принадлежать к числу элементов производства и найдёт своё место среди издержек производства и в политической экономике. И тут, конечно, мы с чувством удовлетворения узнаём, что работа в области науки окупается также и материально, узнаём, что только один

такой плод науки, как паровая машина Джемса Уатта, принёс миру за первые пятьдесят лет своего существования больше, чем мир с самого начала затратил на развитие науки» (там же, с. 555). В этой связи Энгельс сформулировал закон роста науки: «... наука растёт, по меньшей мере, с такой же быстротой, как и население; население растёт пропорционально численности последнего поколения, наука движется вперёд пропорционально массе знаний, унаследованных ею от предшествующего поколения, следовательно, при самых обыкновенных условиях она также растёт в геометрической прогрессии» (там же, с. 568).

Прогресс науки, по мысли Энгельса, служит гл. фактором, опровергающим теорию народонаселения Мальтуса, ибо «производительная сила, находящаяся в распоряжении человечества, беспредельна. Урожайность земли может быть бесконечно повышена приложением капитала, труда и науки» (там же, с. 563). Но для того, чтобы эта беспредельная производительная способность была использована в интересах человечества, необходимы коренные социальные преобразования общества.

Анализируя капиталистич. конкуренцию, Энгельс показывает, что она с необходимостью предполагает монополию капиталистич. частной собственности. Противопоставляя анархию бурж. общества сознат. произ-во при коммунизме, Энгельс отмечает, что «если бы производители как таковые знали, сколько нужно потребителям, если бы они организовали производств., распределили его между собой, то колебания конкуренции и её тяготение к кризису были бы невозможны» (там же, с. 561). В коммунистич. обществе, по словам Энгельса, конкуренция характеризовалась бы отношением потребительской силы к производительной силе. «Общество должно будет рассчитать, что можно произвести при помощи находящихся в его распоряжении средств, и сообразно с отношением этой производительной силы к массе потребителей определить, насколько следует повысить или сократить производств., насколько следует допустить или ограничить роскошь» (там же, с. 562). Конкуренция превратится в соревнование.

Работа Энгельса не была ещё полностью свободна от влияния этич., «философского» коммунизма, но она послужила толчком для последующих экономич. исследований Маркса, получивших своё завершение в «Капитале».

Лит.: Маркс К. и Энгельс Ф., Соч., 2 изд., т. 1, с. 544—71; т. 4, с. 87; т. 13, с. 8; т. 19, с. 241; т. 20, с. 321, т. 23, с. 85, 183, 175, 648; т. 27, с. 159; т. 32, с. 9; т. 33, с. 174; т. 36, с. 148; т. 42, с. 3—4, 44, 108; Ленин В. И., Полн. собр. соч., 5 изд., т. 2, с. 10; Розенберг Д. И., Очерки развития экономического учения Маркса и Энгельса в сороковые годы XIX века, М., 1954; Малыш А. И., Формирование марксистской политической экономии, М., 1966; Багатурян Г. А., Контуры грядущего. Энгельс о коммунистическом обществе, М., 1972; Леонтьев Л. А., Роль Ф. Энгельса в формировании и развитии марксистской политической экономии, М., 1972; Корню О., К. Маркс и Ф. Энгельс. Жизнь и деятельность, пер. с франц., 2 изд., т. 1, М., 1976. В. С. Выгодский. Москва.

НАВРОЦКИЙ Владимир (18.11.1847—1882), украинский публицист, экономист и статистик. Род. в семье церковного служителя. После окончания юридич. ф-та Львовского ун-та (1871) — финанс. чиновник. В ряде своих статей («Реформы домашнего порядка», 1875; «Що нас коштує пропінання?», 1875; «Класові інтереси і інтереси народу», 1876, и др.) дал экономич. анализ тяжёлого положения народа Галиции. Н. не поднялся до науч. понимания классов и классовой борьбы, однако справедливо отмечал, что капиталистич. общество делится на эксплуататоров и эксплуатируемых. В своих исследованиях Н. опирался на теоретич. концепции А. Смита, Д. Рикардо и учение физиократов. Значит. влияние на взгляды Н. оказали рус. революц. демократы.

Лит.: Злупко С. А., Економічні погляди В. Навроцького в кн.: З історії економічної думки на Україні, Київ,

НАДБАВКИ (СКІДКИ) К ЦЕНАМ. В социальных и экономических странах — органич. часть единой системы цен и ценообразования. Применяются для гибкого планового регулирования всех категорий цен — розничных, оптовых, закупочных и др. Н. (с.) к ц. регламентированы преysкурантами. По своему назначению делятся на 2 группы.

К 1-й группе относятся наценки (скидки), к-рые выступают как специфич. форма цены услуг. Ими регулируются расчётные взаимоотношения между пром. предприятиями, оптово-сбытовыми и розничными организациями, применяющими при реализации товаров оптовые цены предприятий, пром-сти или розничные цены. Наиболее распространены торг. и оптово-сбытовые скидки с розничных цен в пользу оптовых и розничных предприятий и их объединений для возмещения издержек обращения и образования прибыли. В преysкурантах обычно указываются размеры скидок отдельно для оптово-сбытовых и розничных орг-ций. В СССР торг. и оптово-сбытовые скидки дифференцированы по отд. товарным группам и в зависимости от места реализации товаров (город, село, р-ны Крайнего Севера, отдалённые и горные р-ны). Сбытовые скидки применяются не только на товары нар. потребления, реализуемые в розницу, но также и на продукцию производств. и строит. назначения, реализуемую по ценам франко-вагон — станция назначения. Производятся они в этом случае не с розничных, а с оптовых цен пром-сти, установленных преysкурантами (напр., на лесопроизводство, чёрные металлы и др.). По отд. товарам, цены на к-рые устанавливаются местными органами, вместо системы торг.-сбытовых скидок с розничных цен применяется система наценок к оптовым ценам. Для системы «Союзсельхозтехники» при поставке колхозам и совхозам минеральных удобрений, с.-х. техники и др. видов оборудования установлены наценки на оптовые цены, к-рые возмещают складские, управленч. и эксплуатац.-трансп. расходы соответств. орг-ций. Наценки устанавливаются также на продукцию предприятий обществ. питания (они дифференцированы по категориям этих предприятий). Наценки (скидки) исчисляются, как правило, в процентах к розничным или оптовым ценам, иногда — в абс. сумме на единицу товара. Система торг.-сбытовых Н. (с.) к ц. в ряде случаев необходима для определения цен. Напр., на осн. товаров нар. потребления оптовые цены пром-сти отдельно не утверждаются, а образуются из розничных цен за вычетом сбытовых скидок, определяемых по соответств. преysкуранту.

Осн. назначение 2-й группы Н. (с.) к ц. — экономич. стимулирование технич. прогресса и повышение качества производимых товаров, заготавливаемых с.-х. продуктов и пром. сырья. Такие надбавки используются для возмещения экономически обоснованных дополнит. затрат на повышение качества продукции. В СССР типичными из них являются надбавки к оптовым ценам за улучшение эксплуатац. и потребит. свойств продукции по сравнению с показателями, предусмотренными стандартами и технич. условиями, за произ-во по требованию заказчика в особом, в частности экспортном, тропич. или ином нестандартном, исполнении, а также за подбор партии хотя и стандартной продукции, но с преобладанием в ней определ. сортов или спецификаций товара. В преysкурантах, напр., на чёрные металлы предусмотрено св. 100 видов надбавок к оптовым ценам за термич. обработку, за дополнит. требования к химич. составу, механич. свойствам, за чистоту, однородность, за размеры, допуски и внеш. вид металла. В преysкурантах на машиностроит. продукцию предусмотрены надбавки к оптовым ценам, напр. за снижение потерь холостого хода, за повышение моторесурса двигателя внутр. сгорания. К этой же группе относятся временные надбавки к

ценам в связи с присвоением товарам Гос. знака качества (на срок действия). Для стимулирования заготовок с.-х. продуктов и повышения их качества преискурантами установлен ряд надбавок к *закупочным ценам*. Напр., по зерновым и масличным культурам установлены т. н. сортанадбавки при заготовке сортовых семян, а также различные надбавки за продукцию растениеводства и животноводства, реализуемую сверх плана.

Наряду с надбавками за повышение качества продукции устанавливаются также и скидки с утвержденных цен за снижение её качества. Так, применяются скидки на 2-й и 3-й сорта товара в процентах к оптовым и розничным ценам 1-го сорта, если не установлены конкретные посортные цены. Эти скидки, носящие характер штрафных санкций, в нек-рых преискурантах индивидуализированы в зависимости от специфики произ-ва. Преискурант на каменный уголь, напр., предусматривает скидку 1,5% с цены за 1% превышения влажности, 1% скидки за каждый процент серы и 3% скидки за каждый процент золы сверх существующих норм. Аналогичные скидки установлены с цен на кокс. При заготовках с.-х. продуктов производятся скидки с веса и с закупочных цен за нарушение установленных кондиций (засорённость и влажность зерна, кислотность молока) сверх принятых норм и т. п.

Скидки с цен могут вводиться и на товарные остатки морально устаревших изделий, подлежащих снятию с произ-ва, а также на товары малоходовые, частично утратившие своё первоначальное качество (уценка). Потери от уценки таких товаров возмещаются розничным торг. орг-циям из спец. фонда, образуемого в этих орг-циях за счёт прибыли в размере 0,5% к обороту. Потери же от реализации продукции, не пользующейся спросом, по более низким оптовым ценам, чем предусмотрено преискурантами, относятся на результаты деятельности соответствующих предприятий, но без уменьшения платежей в бюджет, предусмотренных планом. Исчисление Н. (с.) к ц. производится или в размере ден. суммы в рублях и копейках на единицу продукции, или в процентах к установленным оптовым, розничным, закупочным и др. ценам.

В зарубежных социалистич. странах Н. (с.) к ц. носят примерно такой же характер, как и в СССР, и применяются ко всем категориям цен. В ПНР, напр., применяются надбавки (и соответственно скидки) к закупочным ценам за сверхплановую сдачу с.-х. продуктов, за их качество с учётом, кроме того, регламентированных сроков сдачи. В ВНР установлены гос. надбавки (дотации) к оптовым ценам на продукцию, пользующуюся повышенным спросом на внутр. рынке. Широкое распространение Н. (с.) к ц. получили в ГДР. Так, в зависимости от качества оптовые цены устанавливаются на продукцию 1-го разряда 100%, высшего — 102% и 2-го разряда — 95%. К заготовит.-закупочным ценам установлены надбавки за качество продуктов, за своевременную их доставку и т. д. В оптовой торговле средствами произ-ва ГДР применяются скидки за кол-во поставляемой продукции в соответствии с определ. регламентируемым поставщиком ассортиментом, скидки за риск, если поставщик требует от оптовой орг-ции, чтобы она делала свой заказ значительно раньше поставки; скидки покупателям при их согласии на комплектные трансп. и паковочные единицы; надбавки при реализации продукции ранее согласованного срока поставки или в случае поставки продукции по требованию покупателя в небольших количествах и др. Н. (с.) к ц. регламентированы преискурантами или спец. постановлениями пр-ва, плановых органов.

В капиталистич. странах Н. (с.) к ц. широко применяются фирмами и отд. предпринимателями на различных стадиях коммерч. деятельности. При оптовых двусторонних сделках в договорах практикуются отступления от преискурантных цен

поставщика в ту или др. сторону. Преискурантная цена по существу является сугубо номинальной и корректируется различными Н. (с.) к ц., не предусмотренными никакими преискурантами или др. нормативными документами. Эти коррективы вносятся под влиянием конъюнктуры, в зависимости от размеров партии товара, условий платежа, стремления к расширению сбыта на определ. рынках или среди определ. круга покупателей, в зависимости от сроков заказа и поставки товара, встречных льгот, предоставляемых продавцом и покупателем друг другу, и иных специфически коммерч. соображений капиталистич. коммерции, стимулом к-рой является извлечение макс. прибыли. Разновидностью применяемых скидок является, в частности, *демпинг*, когда экспортируемые товары продаются не только значительно ниже цен внутр. рынка страны-экспортёра, но и ниже *издержек производства*. В розничной торговле практикуются т. н. распродажи, когда по истечении сезона, а также под влиянием моды или в целях рассасывания товарных запасов и по др. причинам торговцы начинают рекламировать сбыт залежавшихся товаров со скидками с ранее установленных розничных цен. Все подобного рода случаи гибкого изменения цен не лишены известного практич. смысла. Однако Н. (с.) к ц., как и вообще ценообразование в капиталистич. странах, в целом носят стихийный характер.

С. Г. Столяров. Москва.

НАДЕЛ, земельный участок, к-рый предоставлялся владельцем (помещиком, гос-вом) в пользование крестьянам за различные повинности, а при сохранении общинного землепользования закреплялся за отд. крест. двором на определ. срок. См. *Надельное земле-владение*, *Надельное землепользование*.

НАДЕЛЬНОЕ ЗЕМЛЕВЛАДЕНИЕ, система крест. землепользования в России в кон. 19—нач. 20 вв. Образовалась в результате отмены крепостного права, осуществления крест. реформы 1861 и реформы гос. и удельных крестьян. Землёй наделялись сел. общины или *крестьянские дворы* на условиях выкупа. Этому соответствовали 2 формы Н. з.: общинное и подворное. При общинном Н. з. периодически проводились общие, а в промежутках между ними — частные зем. переделы для уравнивания «полос» в полевых наделах в зависимости от изменений в численном составе крест. дворов. При подворном Н. з. — расположение и размеры отд. дворов в полевых наделах оставались неизменными. Общинное Н. з. преобладало на большей части Европ. России, подворное — преим. в зап. областях. В целом для системы Н. з. был установлен особый зем.-правовой режим; спец. законодательством подробно регламентировались все стороны жизни крестьян как низшего сословия. Вынужденные всем ходом историч. процесса и борьбой крестьян за землю отменить крепостное право и наделить крестьян землёй, правящие классы царской России провели это мероприятие в интересах помещиков-крепостников. На основе ряда законодат. актов: манифеста 19 февр. 1861, Общего положения о крестьянах, вышедших из крепостной зависимости, положений о выкупе, об устройстве дворовых людей, о губернских и уездных по крест. делам учреждениях и др., вся земля, в т. ч. и та, к-рая до реформы находилась в наследств. владении и пользовании крестьян, была объявлена собственностью помещиков. Помещики же предоставляли крестьянам за установленные повинности (работой или деньгами) в постоянное пользование усадебный участок и определ. кол-во полевой земли и др. угодий. Наделение землёй крестьян всецело зависело от помещиков. После этого крепостные крестьяне превращались не в свободных, а во «временнообязанных». Для каждой местности были установлены низший и высший *наделы*, а в степной полосе — один, т. н. указной, надел. Низший составлял 1/3 высшего надела. Помещик не был обязан наде-

лять крестьян по высшей норме, но когда ему это было экономически выгодно, мог обязать крестьянина принять высший надел. Кроме того, был установлен т. н. дарственный надел в размере $\frac{1}{4}$ высшего, к-рый давался крестьянам без выкупа, что фактически превращало такого крестьянина в батрака с наделом, вынужденного из-за малоземелья работать на своего быв. помещика. При наделении крестьян землёй помещики отрезали значит. часть земли от наделов, к-рыми крестьяне пользовались до реформы. Дворовые крестьяне совсем не наделались землёй. В целом в итоге реформы ок. 3 млн. крестьян остались без земли. Бóльшими были наделы удельных и гос. крестьян. Как правило, они полностью сохранили свои прежние наделы.

Крестьяне наделались землёй за выкуп. Причём до 1881 им предоставлялось право выкупа только усадьбой оседлости, а выкуп полевой земли мог иметь место лишь с согласия помещика. Крестьяне выплачивали помещикам 20—25% выкупной суммы наличными деньгами, а остальную часть её (выкупную ссуду) выдавало помещикам гос-во и затем, в течение 49 лет, взыскивало эту сумму вместе со сложными процентами с крестьян. На 1 янв. 1906 только помещичьи крестьяне выплатили 1570 млн. руб., а вместе с др. категориями крестьян — 2068 млн. руб. Это в 2,5 раза больше первоначально установленной суммы выкупных платежей. Крестьяне заплатили за землю намного больше того, что она стоила. Лишь с 1907 под давлением Революции 1905—07, когда осн. масса крестьян уже внесла выкупные платежи, царское пр-во отменило их.

Юридически наделённые земли становились собственностью крестьян только после их выкупа. Вместо купчих на приобретённую крестьянами наделённую землю выдавались особые «данные», а сама земля поступала в залог, в обеспечение исправного внесения выкупных платежей. И хотя крестьяне именовались собственниками земли, на наделённые земли не распространялось общее гражд. законодательство. Они рассматривались как особая крест. собственность. В течение 9 лет эти земли не могли отчуждаться. По истечении этого срока, пока не погашена выкупная ссуда, для отчуждения наделённых земель необходимо было получить разрешение губернского присутствия, а вырученные деньги обращались прежде всего на погашение долга по выкупной ссуде. Впоследствии был запрещён также залог и дарение надела лицам, не принадлежащим к общине, и установлены др. ограничения в распоряжении крестьянами своими наделами. Кроме того, по Положению 1861 земля закреплялась за сел. общинами, а не за крестьянами. Община отвечала круговой порукой за каждого домохозяина. Она имела право распределять землю по душам, ибо каждому зем. наделу соответствовала определ. доля повинностей, от к-рых нельзя было отказаться, т. е. с 1893 выход из общины без согласия общества был запрещён. Т. о., Н. з. сохраняло полукрепостнич. отношения.

Проведение столыпинской агр. реформы (1906) было попыткой разрушить общину, вместе с ней и Н. з., и насадить частную крест. зем. собственность путём захвата кулацкими х-вами лучших участков и скупки за бесценок наделов бедноты. Выделявшимся из общины крестьянам вместо чересполосных участков земля предоставлялась в одном месте в виде т. н. отруба, а с перенесением туда же усадьбы — хутора. В целом «аграрный бонапартизм», как В. И. Ленин охарактеризовал агр. политику П. А. Столыпина, потерпел крах, за 1907—15 ок. $\frac{1}{4}$ всех крест. дворов (2,5 млн. домохозяев) вышло из общины. Тем самым их Н. з., занимавшее почти 17 млн. десятин земли, превратилось в частную зем. собственность. Это усиливало социальную дифференциацию деревни и не могло привести к решению зем. вопроса. Объективно назревала необходимость в агр. революции. См. также *Землевладение*.

М. И. Козирь. Москва.

НАДЕЛЬНОЕ ЗЕМЛЕПОЛЬЗОВАНИЕ, основная форма крест. *землепользования* при феодализме, производств. отношения к-рого составляла собственность на землю как гл. средство произ-ва. Непосредств. производитель — крестьянин был лишён земли и мог получить её в пользование лишь в виде *надела*, что ставило его в исключит. зависимость от феодала (помещика) — собственника земли, землевладельца. Хотя формы феод. зависимости были различны, неизменным оставалось отделение крестьянина от собственности на землю, в результате чего соединение его с землёй могло быть осуществлено лишь на основе личной зависимости крестьянина от феодала. Н. з. давало возможность экономич. роста, поскольку крестьянин обладал правом ведения своего мелкого х-ва и был заинтересован в его развитии. Совокупность зем. отношений феод. общества представляет собой сложную систему различных форм иерархич. феод. *землевладения*, среди к-рых чётко выделяются два противостоящих друг другу антипода — помещичий феод и крест. «держание». По правовому положению надел крепостного крестьянина всегда стоял на самой низшей ступени крест. «держаний». Напр., в ср.-век. Германии (13 в.) с завершением процесса образования крест. сословия и превращением осн. массы крестьян в зависимых и крепостных различались след. виды крест. зем. владений: наследственное чиншевое; пожизненное чиншевое; наследственный чиншевой «лен» (с внесением *чинша* вместо ленной службы); служебный надел министеряла; вечнонаследственная аренда; срочная аренда; надел крепостного крестьянина. Крестьяне несли различные повинности в пользу феодалов — собственников земли. В России крепостничество в широком смысле слова, как форма феод. зависимости крестьян от вотчинников и помещиков, существовало с 9 в. до крест. реформы 1861. Крепостное же право как наиболее жестокая форма порабощения «частновладельческих» крестьян, лишавшая последних возможности перемещения и закреплявшая их навечно за феодал. землевладельцем — помещиком, установилось лишь в 16 в. после отмены Юрьева дня и введения в 1597 5-летнего срока давности (урочных лет) для сыска беглых крестьян, в течение к-рых помещик мог вернуть их себе. Уложение 1649 отменило урочные годы и ещё более усилило закрепощение крестьян.

Н. з. крепостных крестьян было формой прикрепления их к земле именно в качестве придатка к ней. Помещик предоставлял зем.надел крепостному для произ-ва скудных средств существования, необходимых для него как непосредственного производителя и его семьи. Феод. право не признавало за крепостным права собственности на его зем. надел. Последний находился только во владении и пользовании крепостного. Причём объём его прав на этот надел и гарантии их находились в обратной пропорции к объёму и степени личной зависимости крепостного от помещика. Н. з. было также специфич. формой личной зависимости крепостного крестьянина от феодала как собственника надела, за пользование которым крепостной вынужден был отдавать свой прибавочный труд (или продукт) феодалу в качестве феод. *земельной ренты*.

Анализируя различные формы феод. ренты (отрабوتочную, натуральную и денежную), К. Маркс неоднократно подчёркивал, что непосредств. производитель не был собственником, а лишь владельцем, и поэтому весь его прибавочный труд де-юре принадлежал зем. собственнику; что только земля и противостоит ему (производителю) как находящаяся в чужой собственности условие труда, обособившееся по отношению к нему и олицетворённое в зем. собственнике.

При крепостном праве осн. формами эксплуатации крепостных крестьян помещиками были барщина (отработочная рента) и оброк (денежный или натуральный). По данным ревизии 1859 в России было учтено 23 млн.

крепостных крестьян мужского и женского пола, к-рыми владели 104 тыс. помещиков. 70% крестьян состояли на барщине, а 30% — платили оброк. Самая удобная земля входила в барскую запашку, причём последняя постоянно расширялась за счёт сокращения крест. наделов, что вело к обезземеливанию крестьян. В сер. 19 в. в Н. з. был только 51% удобных земель, а в чернозёмных и юж. губерниях менее 30%; к этому времени срок работы крестьян на барщине вырос до 4—5 дней в неделю. Для обработки же своих наделов крестьянам оставалось лишь 1—2 дня. В нечернозёмных губерниях господствующей системой феод. эксплуатации крестьян был оброк. Нередко ден. оброк дополнялся натуральными платежами и выполнением различных работ.

Наряду с крепостными крестьянами, оброк платили удельные крестьяне, принадлежавшие членам императорской фамилии как «первым помещикам», и гос. крестьяне на казённых землях. По реформе 1837—41 (осуществлённой по предложению министра гос. имуществ П. Д. Киселёва) гос. крестьяне были лишены права собственности на свои зем. наделы, к-рые юридически были объявлены собственностью казны и переданы в управление Мин-ва гос. имуществ. Хотя после отмены крепостного права (1861) барщина и оброк формально были повсеместно упразднены, фактически, в виде отработок, они сохранились до 1917 и были окончательно ликвидированы Великой Окт. социалистич. революцией. См. также *Надельное землевладение*.

М. И. Козырь. Москва.

НАДЛЕР (Nadler) Маркус (29.8.1895—1965), амер. экономист. Работал экономическим экспертом в банках. В 1926—27 возглавлял иностр. отдел Совета управляющих федеральной резервной системы США. С 1927 проф. теории финансов Нью-Йоркского ун-та. После 2-й мировой войны 1939—45 консультант по экономич. вопросам в одном из крупнейших амер. банков — «Хановвер банк». Н. — один из родоначальников «народного капитализма» теории, автор ряда книг по теории кредита и ден. обращения. В своей трактовке денег близок к количеств. теории (см. *Количественная теория денег*). Большое место в работах Н. занимают проблемы регулирования ден. обращения и кредита. Н. признавал, что в условиях частного предпринимательства невозможно полностью устранить циклич. колебания произ-ва. Однако, по утверждению Н., их размах можно резко сократить с помощью «правильной» кредитно-ден. политики. В отличие от крайних сторонников кредитной экспансии Н. подчеркивал необходимость введения жёстких кредитных ограничений, когда возникает серьёзная опасность инфляции. Концепция Н. отражает интересы банковских монополий, опасавшихся «чрезмерного» размаха инфляц. процессов.

См. ч.: Foreign securities, N. Y., 1929 (совм. с Дж. Т. Мадден); The money market and its institution, N. Y., [1955] (совтор); People's capitalism, N. Y., 1956; U. S. economic growth, [N. Y., 1960]. Р. М. Энтов. Москва.

НАЁМНЫЙ ТРУД, производственное отношение, возникающее между собственником средств произ-ва и работником, продающим свою *рабочую силу* во временное пользование в обмен на стоимость, общественно необходимое для воспроиз-ва этой рабочей силы. Наиболее развитую форму Н. т. получает в условиях капитализма, где имеется лично свободный, но лишённый средств произ-ва работник, экономически принуждаемый работать по найму. В качестве подчинённой, второй степени формы труда Н. т. использовался в рабовладельч. и феод. х-ве (отходничество рабов и крепостных крестьян, обязанных приносить заработка своим хозяевам). В системе капиталистич. произ-ва Н. т. превращается в осн. антагонистич. форму обществ. труда.

Определяя сущность Н. т. (в той мере, в какой она совпадает с сущностью капиталистич. произ-ва), К. Маркс характеризовал его как отчуждённый от самого себя

труд, «... которому созданное им богатство противостоит как чужое богатство, его собственная производительная сила — как производительная сила его продукта, его обогащение — как самообеднение, его общественная сила — как сила общества, властвующая над ним» (Маркс К. и Энгельс Ф., Соч., 2 изд., т. 26, ч. 3, с. 268).

Отношение наёмного работника к средствам произ-ва характеризуется при капитализме не простым отсутствием у него средств произ-ва (это можно сказать и о паупере), а формальным и реальным подчинением Н. т. капиталу (см. *Подчинение труда капиталу*). Своим трудом наёмный рабочий вновь и вновь воспроизводит средства произ-ва как господствующую над собой силу. Н. т. — всеобщая основа роста капитала и капиталистич. собственности. Вместе с тем, наёмный рабочий является собственником своей рабочей силы, по мере развития к-рой развивается и личная собственность рабочих семей, необходимая для их воспроиз-ва.

Формой дохода работников Н. т. выступает заработная плата (см. *Заработная плата при капитализме*), причём постоянная (абсолютная) тенденция капитала состоит в том, чтобы удешевить рабочего, установить оплату труда ниже стоимости рабочей силы, а постоянная тенденция работников Н. т. — в том, чтобы добиться полной оплаты стоимости рабочей силы, сократить степень эксплуатации и увеличить свободное время как важнейший фактор саморазвития человека.

Процесс формирования армии Н. т., основу к-рой составляет рабочий класс, в ходе т. н. первоначального накопления капитала подробно исследован Марксом и Энгельсом. По мере развития капитализма эксплуатация Н. т. капиталом усиливается (см. *Прибавочная стоимость*). В 1-м десятилетии 20 в. численность лиц Н. т. в 9 ведущих капиталистич. странах насчитывала всего 82 млн. чел. и составляла 43% самодеят. населения. Во 2-й пол. 20 в. научно-техническая революция существенно ускорила рост армии Н. т. в капиталистич. странах. Подавляющую часть населения этих стран составляют лица Н. т. (см. табл. 1).

Табл. 1. — Число лиц наёмного труда в промышленно развитых капиталистических странах

	1950		1970		1975	
	млн. чел.	Доля в самодеятельном населении, %	млн. чел.	Доля в самодеятельном населении, %	млн. чел.	Доля в самодеятельном населении, %
Все промышленно развитые капиталистические страны	163	68	231	79	254	84
в том числе:						
США	51	75	75	84	85	90
Страны Западной Европы	90	72	109	79	117	82
Япония	14	39	34	64	37	68

В развивающихся странах рост армии Н. т., происходящий в основном на базе индустриализации, идёт быстрыми темпами (см. табл. 2).

Медленно растёт армия Н. т. в тропич. Африке, где в 1975 из 112 млн. чел. самодеят. населения работой по найму было занято лишь 13 млн. чел.

В непонимании места и роли Н. т. в историч. развитии общества лежат теоретич. основы как правого, так и «левого» оппортунизма. Правый оппортунизм и реформизм строятся на иллюзии, что развитие борьбы лиц Н. т. за свои насущные интересы, расширение сферы применения умственного труда, рост интереса к труду сделают труд свободным, а трудящиеся массы освободят от эксплуатации без уничтожения капитала и частной собственности. При этом капиталистич. гос-во

Т а б л. 2. — Число лиц наёмного труда в развивающихся странах

	1960		1970		1975	
	млн. чел.	Доля в самодетельном населении, %	млн. чел.	Доля в самодетельном населении, %	млн. чел.	Доля в самодетельном населении, %
Все развивающиеся страны в том числе:	147—154	30—31	224	38	267	41
Латинская Америка . . .	36	55	53	61	60	62
Азия	91—98	29—31	141	38	172	42
Африка	20	18	30	23	35	24

и его экономич. деятельность рассматриваются ими как сила, способная ликвидировать недостатки капитализма. «Левый» оппортунизм, игнорируя обществ. законы развития Н. т., абсолютизирует власть капитала на произ-ве и его законов в экономике. Если первый подход идеализирует капитализм, маскируя его сущность, то второй — примитивизирует его, принижая роль Н. т. (см. *Ревизионизм*).

Бурж. экономисты пытаются представить Н. т. всеобщей, вечной формой труда, коренящейся в самой природе вещей, игнорируя развитие всемирно-историч. процесса революц. уничтожения системы Н. т. и не желая признавать, что при социализме рабочая сила перестаёт быть товаром, преодолевается экономич. принуждение к труду в результате превращения трудящихся в собственников средств произ-ва.

Лит.: Маркс К., Капитал, Маркс К. и Энгельс Ф., Соч., 2 изд., т. 23—25; е го же, Наёмный труд и капитал, там же, т. 6; Социально-экономические проблемы трудящихся капиталистических стран (занятость, заработная плата, потребление), М., 1974; Ершов С. А., Проблемы рабочей силы в развитых капиталистических странах, М., 1974; Бушмарин И. В., Развитие капиталистических стран: использование трудовых ресурсов, М., 1975; Гойло В. С., Современные буржуазные теории воспроизводства рабочей силы, М., 1975; см. также лит. к ст. Труд, Рабочий класс, Производительные силы.

Ю. А. Васильчук. Москва.

«НАЁМНЫЙ ТРУД И КАПИТАЛ», произведение К. Маркса, посвященное анализу производств. отношений бурж. общества. В основу положены лекции, прочитанные им в Нем. рабочем об-ве в Брюсселе во 2-й пол. дек. 1847. Впервые опубликовано в виде передовых статей в «Новой Рейнской газете» 5—8 и 11 апр. 1849, печатание к-рых было прервано сначала из-за временного отъезда Маркса из Кёльна, а затем вследствие обострения политич. обстановки в Германии и прекращения выхода этой газеты. Текст работы остался незаконченным. Частично он был дополнен относящейся к дек. 1847 рукописью Маркса «Заработная плата», к-рая представляет собой подготовит. набросок для последней или для одной из последних лекций. 1-е отд. издание работы Маркса вышло (без участия автора) в 1880. На рус. яз. впервые переведена группой «Освобождение труда» и издана в Женеве в 1883. В 1891 под редакцией и с предисловием Ф. Энгельса вышло новое издание, предназначенное для пропаганды среди рабочих, в текст к-рого Энгельс внёс нек-рые изменения и дополнения, чтобы привести изложение экономич. проблем, данное Марксом в 1849, в соответствие с более поздними его взглядами. «Все внесенные мной изменения, — писал Энгельс, — относятся к одному пункту. Согласно оригиналу, рабочий за заработную плату продает капиталисту свой труд, согласно теперешнему тексту, — свою рабочую силу» (Маркс К. и Энгельс Ф., Соч., 2 изд., т. 22, с. 205). В 6-м т. 2-го изд. Соч. Маркса и Энгельса, где напечатано данное произведение, все существ. изменения, внесенные Энгельсом в отд. издание 1891, приведены в подстрочных примечаниях.

В центре внимания работы Маркса — анализ осн. производств. отношения бурж. общества: между наёмным трудом и капиталом. Маркс критикует бурж. политич. экономию, рассматривавшую капитал не как обществ. отношение, а как накопленный труд, как определ. кол-во сырья, орудий труда и жизненных средств. Капитал есть «... производственное отношение буржуазного общества», — говорит Маркс (там же, т. 6, с. 442). Определ. сумма товаров становится капиталом только благодаря обмену на непосредственный, живой труд. Путём такого обмена она сохраняется и умножается как сила, принадлежащая одной части общества. «Существование класса, не владеющего ничем, кроме способности к труду, является необходимой предпосылкой капитала» (там же, с. 443). В результате обмена между капиталом и наёмным трудом капиталист получает в своё распоряжение «... труд, производительную деятельность рабочего, творческую силу, посредством которой рабочий не только возмещает то, что он потребляет, но и придает накопленному труду большую стоимость, чем этот труд имел прежде» (там же, с. 444). Маркс, применяя термины бурж. политической экономии, по существу рассматривает в своём произведении важнейшую особенность товара рабочая сила, заключающуюся в способности рабочего создавать большую стоимость, чем стоит его рабочая сила. Он подошёл вплотную к решению проблемы *прибавочной стоимости*. В данной работе Маркс ещё придерживался рикардовской формулы определения стоимости товара издержками производства, подчёркивая при этом, что «определение цены издержками производства равносильно определению цены рабочим временем, необходимым для производства товара...» (там же, с. 439).

Маркс вскрыл диаметрально противоположность интересов наёмного труда и капитала, указал на увеличение пропасти между двумя осн. классами бурж. общества — пролетариатом и буржуазией. Экономич. выражение этой противоположности Маркс видел в установленной Д. Рикардо обратной пропорциональности заработной платы и прибыли: «прибыль повышается в той же мере, в какой понижается заработная плата, и понижается в той же мере, в какой повышается заработная плата» (там же, с. 449). По мере роста обществ. богатства и производительности труда пролетариат куёт себе только «...золотые цепи, на которых буржуазия тащит его за собой» (там же, с. 451). В то же время быстрый рост капитала создаёт предпосылки для революц. преобразования общества. В рукописи «Заработная плата» Маркс отмечал, что бурж. система наёмного труда обеспечивает появление материальных средств для социального освобождения пролетариата и создания нового обществ. строя. По сравнению с предшествующими формами общества капитализм имеет то преимущество, что при его господстве обществ. отношения лишены «ореола святости» и единств. связью становится ден. отношение купли и продажи. Пролетариат в своём развитии достигает такой степени организованности и силы, когда он уже вполне способен совершить коренную социальную революцию. Разработка Марксом теории прибавочной стоимости в 50-е и 60-е гг. привела его к выводу, что борьба рабочего класса в бурж. обществе за повышение заработной платы и сокращение рабочего дня диктуется экономич. необходимостью, непосредственно вытекает из общей тенденции капитала к макс. эксплуатации трудящихся. Уже первая публикация «Н. т. и к.» способствовала пропаганде идей науч. социализма среди нем. рабочих. По решению кёльнского Рабочего союза эти статьи Маркса были рекомендованы для обсуждения в рабочих союзах. Идеи, изложенные Марксом в «Н. т. и к.», получили развитие в последующих трудах Маркса и Энгельса, особенно в «Капитале» Маркса.

Лит.: Маркс К. и Энгельс Ф., Соч., 2 изд., т. 22, с. 204—12; Розенберг Д. И., Очерки развития экономического учения Маркса и Энгельса в сороковые годы XIX века, М., 1954, с. 239—54; Выгодский В. С., История одного великого открытия Карла Маркса, М., 1965, с. 31—33, 160—69; Малыш А. И., Формирование марксистской политической экономики, М., 1966, с. 193—215. В. С. Выгодский. Москва.

НАЗАРЯН Степан Исаевич (15.5.1812—27.4.1879), армянский обществ. деятель, просветитель, философ, историк и филолог. Окончил филос. ф-т Дерптского ун-та (1840). Преподавал в Петерб. ун-те в 1843—49, с 1849 — проф. Лазаревского ин-та вост. языков в Москве. В 1858—64 издавал в Москве на арм. яз. журн. «Юсисапайл» («Северное сияние»), оказавший влияние на развитие прогрессивной обществ. мысли Армении. Н. выступал против клерикализма и крепостничества, считая, что крепостнич. произ-во основано на грабеже крестьянина и не имеет стимулов для роста. Борьбу с пережитками феодализма связывал с развитием пром-сти и торговли, противопоставлял феод. собственности капиталистическую, принцип свободной конкуренции считал важным для увеличения произ-ва и обществ. богатства. По мнению Н., торговля любой страны бесперспективна, если она не связана с нап. пром-стью, а последняя должна быть настолько развита, чтобы помимо товаров для внутр. потребления она производила их для вывоза. Отрицал классовую борьбу и эксплуатацию при капитализме. В гос-ве, по Н., воплощается идея справедливости и закона, гармония противоборствующих сил. С позиций бурж. либерализма боролся против революц.-демократич. течения, возглавляемого М. Налбандяном.

Лит. на арм. яз.: Лео С., Назарян, т. 1—2, Тб., 1902; Мхитарян М., Журнал «Юсисапайл», Ер., 1958.

Х. Г. Гулунян. Москва.

НАИМЕНЬШИХ КВАДРАТОВ СПОСОБ, способ нахождения наилучшего приближения действительных величин или функций по результатам совокупности наблюдений. Впервые появился в астрономии и геодезии для отыскания истинных величин геометрич. параметров. В статистике применяется для определения параметров функций, выражающих среднюю тенденцию изменения во времени (выравнивание рядов динамики) или зависимости между признаками (нахождение уравнения корреляционной связи, регрессии).

Пусть имеется два ряда чисел, из к-рых один (x) служит аргументом, другой (y) — функцией. Аргументом x может быть и время (в исследовании динамики). Хотя связь между признаками или общая тенденция изменения не индивидуальными колебаниями чисел y , по данным ряда чисел, особенно по графикам (см. рис. 1—4), можно обнаружить общую тенденцию в изменении чисел y при изменении чисел x ; она представляет собой плавную среднюю линию, около к-рой колеблются фактич. числа y (линию регрессии). Для выражения этой тенденции в математич. форме находят уравнения, связывающие y и x .

Основанием для перехода от колеблющегося ряда к плавному ряду служит **большой закон**: при увеличении числа наблюдений над парами чисел x и y

колеблемость ряда y будет всё более сглаживаться, и при достаточно большом числе однородных наблюдений получится выравненный ряд y . Также и для выявления закономерности динамики необходим достаточно длинный ряд значений. Обычно задаётся вид функции и Н. к. с. применяется для определения значений её параметров. По Н. к. с. они выбираются так, чтобы была минимальной сумма квадратов отклонений фактич. значений y от выравненных значений, найденных по уравнению искомой функции $\bar{y}_x$.

Рассмотрим наиболее простые и употребительные виды функций, применяемых в экономич. анализе.

Линейная (или прямолинейная) зависимость выражается уравнением $y_x = a + bx$. Пользуясь Н. к. с., ставим задачу найти такие коэффициенты a и b , при к-рых сумма квадратов отклонений данных эмпирич. чисел от теоретических (исчисленных по уравнению) принимает миним. значение, т. е.

$$\sum [y - (a + bx)]^2 = \min.$$

Для нахождения a и b составляют т. н. нормальные уравнения

$$\sum y = na + b \sum x,$$

$$\sum xy = a \sum x + b \sum x^2$$

и по данным статистич. рядов исчисляют величины $\sum y$, $\sum x$, $\sum xy$, $\sum x^2$; n — число наблюдений (см. пример в табл. 1).

Полученные суммы подставляют в нормальные уравнения:

$$\begin{aligned} 74 &= 7a + 28b, \\ 347 &= 28a + 140b. \end{aligned}$$

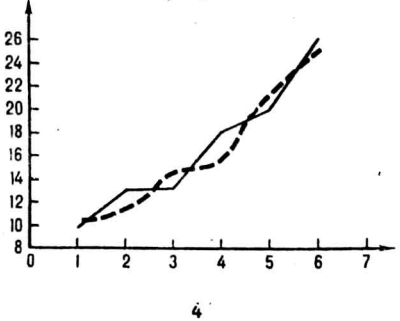
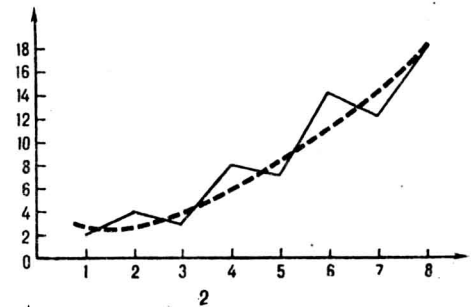
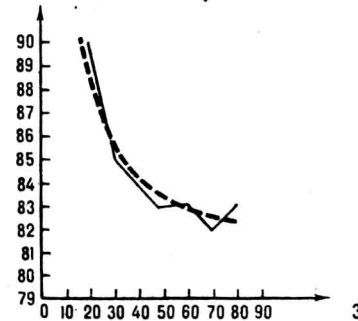
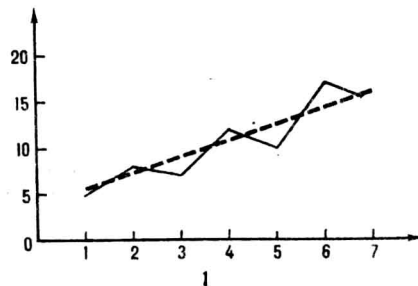


Рис. 1. Линейная зависимость. Рис. 2. Параболическая зависимость. Рис. 3. Гиперболическая зависимость. Рис. 4. Экспоненциальная зависимость.

После решения уравнений получают $a = 3,29$; $b = 1,82$. Т. о., искомое уравнение будет иметь след. вид:
 $\bar{y}_x = 3,29 + 1,82x$.

Табл. 1.

x	y	xy	x^2	$\bar{y}_x$	$y - \bar{y}_x$
1	5	5	1	5,11	-0,11
2	8	16	4	6,93	+1,07
3	7	21	9	8,75	-1,75
4	12	48	16	10,57	+1,43
5	10	50	25	12,39	-2,39
6	17	102	36	14,21	+2,79
7	15	105	49	16,03	-1,03
28	74	347	140	73,99	-5,28
Σx	Σy	Σxy	Σx^2	$\Sigma \bar{y}_x$	+5,29
					+0,01

Придавая аргументу x его значения, определяют величину $\bar{y}_x$. Наносим значения $\bar{y}_x$ на график (см. рис. 1).

Полученная на графике плавная линия (прямая) — это ср. линия, выражающая закономерную тенденцию изменений величин $\bar{y}_x$ с изменением чисел x .

Если значения x отвечают признаку, по которому были разгруппированы объекты, то в эти группы, как правило, попадают разные их количества. Чтобы это учесть, прибегают к взвешиванию. Пример такого ряда показан в табл. 2 (p — веса, отвечающие количеству объектов в группах).

В этом случае в нормальные уравнения дополнительно вводятся веса p :

$$\sum py = a \sum p + b \sum px,$$

$$\sum pxy = a \sum px + b \sum px^2.$$

Для нахождения коэффициентов a и b исчисляют суммы Σp , Σpy , Σpx , Σpxy , Σpx^2 (см. табл. 3).

Табл. 3.

x	y	p	py	px	pxy	px^2
1	5	2	10	2	10	2
2	8	4	32	8	64	16
...	...	...	...	...	...	...
—	—	24	230	85	920	357
		Σp	Σpy	Σpx	Σpxy	Σpx^2

По данным табл. 3 получают:

$$230 = 24a + 85b,$$

$$920 = 85a + 357b.$$

Решение уравнений даёт $a = 2,97$; $b = 1,88$.

Подставляя значения a и b , находят уравнение $\bar{y}_x = 2,97 + 1,88x$.

Кроме линейных связей, существует множество криволинейных, напр. параболическая (2-го, 3-го и более высокого порядка; см. рис. 2), гиперболическая (см. рис. 3), показательная, или экспоненциальная (см. рис. 4), и др.

Уравнение параболы 2-го порядка имеет вид: $y = a + bx + cx^2$. Для определения коэффициентов a , b , c составляются нормальные уравнения:

$$\sum y = na + b \sum x + c \sum x^2,$$

$$\sum xy = a \sum x + b \sum x^2 + c \sum x^3,$$

$$\sum x^2y = a \sum x^2 + b \sum x^3 + c \sum x^4.$$

Суммы вычисляются так же, как в первом примере, добавляются лишь столбцы для Σx^3 , Σx^2y , Σx^4 . Подставив их в эти уравнения, находят значения a , b , c .

Уравнение гиперболич. связи имеет вид: $\bar{y}_x = b + \frac{a}{x}$ или $y = a + b \left(\frac{1}{x}\right)$. Для определения величин a и b строят нормальные уравнения:

$$\sum y = na + b \sum \left(\frac{1}{x}\right),$$

$$\sum \left(\frac{1}{x}\right)y = a \sum \left(\frac{1}{x}\right) + b \sum \left(\frac{1}{x}\right)^2.$$

Нахождение сумм выполняется так же, как и для линейных уравнений, но при этом вместо x применяются величины $\frac{1}{x}$.

В уравнении показательной (экспоненциальной) функции $y_x = ak^x$ если величине x придать дискретные значения 0, 1, 2, 3, ..., n , то уравнение показывает изменение y_x в геометрич. прогрессии: $a, ak, ak^2, \dots, ak^n$. Для определения величин a и k логарифмируют: $\lg \bar{y}_x = \lg a + x \lg k$ и применяют Н. к. с. к логарифмам. Нормальные уравнения в этом случае будут:

$$\sum \lg y = n \lg a + \lg k \sum x,$$

$$\sum x \lg y = \lg a \sum x + \lg k \sum x^2.$$

Они решаются так же, как и в случае прямой линии. По $\lg a$ и $\lg k$ находят a и k .

С 60-х гг. широко применяются функции степенного вида $\bar{y}_x = ax^b$. Для нахождения a и b также переходят к $\lg \bar{y}_x = \lg a + b \lg x$. Далее $\lg a$ и b находят как и для линейной функции, но с заменой y и x их логарифмами. Сам вид функции y_x определяют не просто эмпирически, а с учётом природы явления. Так, различие «пропорциональных» и «постоянных» издержек приводит к тому, что для характеристики изменения себестоимости единицы продукции y с увеличением числа производимых единиц этой продукции x применяется функция гиперболического вида. Показательная функция используется для исследования динамики, если есть основания считать, что имеет место тенденция изменения в геометрич. прогрессии. Степенная функция часто применяется для характеристики производственной функции.

Н. к. с. позволяет находить уравнения не только с одним аргументом, но и с несколькими. Напр., требуется найти зависимость потребления некоего продукта y от числа взрослых членов семьи x_1 и от числа детей x_2 . Линейное уравнение с двумя аргументами выразится: $\bar{y}_x = a + bx_1 + cx_2$, где $\bar{y}_x$ — переменная, зависящая от двух независимых переменных x_1 и x_2 . Нормальные уравнения, служащие для нахождения неизвестных коэфф. a , b , c , в этом случае имеют вид:

$$\sum y = na + b \sum x_1 + c \sum x_2,$$

$$\sum x_1 y = a \sum x_1 + b \sum x_1^2 + c \sum x_1 x_2,$$

$$\sum x_2 y = a \sum x_2 + b \sum x_1 x_2 + c \sum x_2^2.$$

Находим суммы: Σy , $\Sigma x_1 y$, $\Sigma x_2 y$, Σx_1 , Σx_2 , $\Sigma x_1 x_2$, Σx_1^2 , Σx_2^2 ; n — число наблюдений. Подставляем их в нормальные уравнения и решаем относительно a , b , c .

Лит. см. при ст. Корреляция. Б. И. Карпенко. Ленинград. НАИТ (Knight) Фрэнк Хайнеман (7.11.1885—1974), американский экономист. Образование получил в ун-тах шт. Теннесси и Корнеллском. В 1919 преподавал в ун-те шт. Айова, с 1928 до ухода в отставку руководил кафедрой экономики Чикагского ун-та. Чл. амер. АН и экономич. ассоциации (президент в 1950), почётный чл. Итал. нац. академии, почётный д-р ряда ун-тов США и Великобритании.

Критикуя взгляды представителей неоклассического направления, институционализма, а позднее и

кейнсианства за односторонность, эклектизм, приверженность к догмам и практицизм, Н. пытался дать собств. толкование предмета и метода политэкономии, её осн. категорий с позиций т. н. интуитивного познания. Экономич. теория рассматривалась им как наука, к-рая, используя анализ экономич. поведения производителей и потребителей, должна дать обобщённое представление о принципах функционирования той или иной экономич. системы. По мнению Н., обмен является определяющим по отношению к произ-ву. Последнее рассматривается как непрерывный поток услуг, причём рыночное регулирование осуществляется таким образом, что и капиталист, и рабочий получают справедливую компенсацию за оказанные услуги. Прибыль предпринимателя, в трактовке Н., — плата за неопределённость и риск капиталовложений. Откровенный апологет капитализма, Н. считал, что предприниматель играет важную динамич. роль в произ-ве, беря на себя риск обеспечения рынка товарами, а требования рабочих о повышении заработной платы объявлял неоправданным вмешательством в безупречно действующий рыночный механизм.

Соч.: Risk, uncertainty and profit, [Boston — N. Y., 1921]; The ethics of competition, L., [1935]; The economic organization, N. Y., 1951; On the history and method of economics, [Chl., 1956]; Intelligence and democratic action, Camb. (Mass.), 1960.

Г. Г. Абрамшвили. Москва.

НАКЛАДНЫЕ РАСХОДЫ, расходы на управление и хоз. обслуживание произ-ва, включаемые наряду с осн. затратами в себестоимость продукции. К Н. р. относятся: а) адм.-управленч. расходы (зарплата управленч. и счётно-конторского персонала; почтовые и телеграфные расходы; плата за телефон и радио, канцелярские расходы, выплаты за командировки и разъезды; расходы по выписке газет, журналов, изданию многотиражной газеты, содержанию красных уголков; выплаты пожарно-сторожевой охране); б) расходы, вытекающие из хозрасчётных условий работы предприятий (разного рода налоги и сборы, расходы по организации внутрихозяйств. расчёта); в) отчисления предприятий на содержание вышестоящих органов; г) расходы, связанные с реализацией продукции (содержание складов готовой продукции; трансп. расходы при реализации готовой продукции; отчисления на содержание сбытовых баз). Условно к Н. р. относят разного рода непроизводит. расходы и потери (брак, простои), вызванные неудовлетворительной организацией произ-ва, следовательно, Н. р. включают цеховые (за исключением расходов по содержанию и эксплуатации оборудования), общезаводские и внепроизводственные расходы.

Величина Н. р. и доля их в себестоимости продукции разных отраслей нар. х-ва различна. Напр., в добывающей пром-сти доля Н. р. в себестоимости продукции значительно больше, чем в обрабатывающей. В обрабатывающей — больше в произ-ве средств произ-ва, чем в произ-ве предметов потребления, причём из отраслей обработ. пром-сти наиболее высокая в машиностроении — в отд. его отраслях она достигает 20% и более. Это показывает, что доля Н. р. в себестоимости продукции зависит от уровня трудоёмкости произ-ва. Большое влияние на величину и долю Н. р. оказывают форма организации произ-ва, а также структура предприятий и система управления ими, уровень концентрации произ-ва. В массовом произ-ве Н. р. меньше, чем в единичном и мелкосерийном; они значительно меньше на специализированных предприятиях, чем на неспециализированных; на з-дах с сезонным характером произ-ва доля Н. р. намного выше, чем на з-дах с постоянным режимом работы.

Лит.: Кантор Л., Себестоимость в социалистической промышленности, М., 1958; Басманов И., Вопросы учёта затрат на производство, М., 1964; Издержки производства, под ред. Л. Кантора и А. Завялова, Минск, 1974.

Л. М. Кантор. Ленинград.

НАКОПЛЕНИЕ КАПИТАЛА, превращение части прибавочной стоимости в капитал. Н. к. есть одновременно расширенное воспроиз-во материальных элементов произ-ва и капиталистич. производств. отношений (см. *Воспроизводство капиталистическое*). Оно концентрирует в себе все осн. противоречия капитализма.

Историч. и логич. предпосылкой Н. к. является первоначальное накопление капитала, в ходе к-рого возникает гл. условие капиталистич. производств. отношений — поляризация лично свободных, но лишённых средств произ-ва пролетариев и капиталистов — владельцев ден. богатств. Последние, благодаря наличию наёмной рабочей силы, могут быть превращены в производит. капитал.

При простом воспроиз-ве, когда вся прибавочная стоимость используется капиталистом на личное потребление, все части капитала формируются за счёт ранее присвоенного неоплаченного чужого труда. Заработная плата, к-рая в единичном акте произ-ва предстаёт как аванс рабочему со стороны капиталиста, в процессе воспроиз-ва выступает в своём истинном виде — как часть стоимости, ранее созданной рабочим и присвоенной капиталистом. Если капиталист сохраняет неизменным первоначально авансированный капитал, то размеры его личного потребления равны величине производимой прибавочной стоимости, т. е. если в течение ряда лет капиталист полностью расходует на личное потребление эквивалент своего первоначального капитала, то в его руках остаётся капитал, по своему экономич. содержанию представляющий капитализированную прибавочную стоимость.

Поляризация владельцев средств произ-ва и владельцев рабочей силы, служащая предпосылкой капиталистич. эксплуатации, по завершении процесса простого воспроиз-ва сохраняется. Капиталист по-прежнему имеет в своих руках первоначальную стоимость капитала, а рабочий получает средства потребления, достаточные лишь для воспроиз-ва его рабочей силы. Тем самым непрерывно воссоздаётся исходный пункт капиталистич. произ-ва. Жизненный цикл рабочего оказывается подчинённым интересам нормального функционирования капитала. «Индивидуальное потребление рабочих, — писал К. Маркс, — с одной стороны, обеспечивает их сохранение и воспроизводство, с другой стороны, уничтожая жизненные средства, вызывает необходимость их постоянного появления на рынке труда. Римский раб был прикован цепями, наёмный рабочий привязан невидимыми нитями к своему собственнику. Иллюзия его независимости поддерживается тем, что индивидуальные хозяева-наиматели постоянно меняются, а также тем, что существует *fictio juris* [юридическая фикция] договора» (Маркс К. и Энгельс Ф., Соч., 2 изд., т. 23, с. 586).

В процессе расширенного воспроиз-ва темпы возрастания капитала, при прочих равных условиях, определяются пропорцией, в к-рой прибавочная стоимость распадается на потребляемый капиталистом доход и новый капитал. Размеры накопления обуславливаются объективными факторами, действующими в отношении отд. капиталиста как внеш. принудит. законы. Капиталист выступает как персонафикация капитала и имманентно присущего ему безудержного стремления к самовозрастанию. К всемерному Н. к. его подталкивает не только стремление к наживе, но и неумолимая логика конкурентной борьбы.

Размер Н. к. (при данной норме накопления) зависит от абс. величины прибавочной стоимости. Поэтому все факторы, влияющие на неё, отражаются и на темпах Н. к.: степень эксплуатации рабочей силы, производительность труда, скорость обновления осн. капитала, науч.-технич. прогресс, концентрация и централизация капитала.