

**СПРАВОЧНИК  
ПО ФИНАНСОВО-  
ЭКОНОМИЧЕСКИМ  
РАСЧЕТАМ  
НА ПРОМЫШЛЕННЫХ  
ПРЕДПРИЯТИЯХ**

**СПРАВОЧНИК  
ПО ФИНАНСОВО-  
ЭКОНОМИЧЕСКИМ  
РАСЧЕТАМ  
НА ПРОМЫШЛЕННЫХ  
ПРЕДПРИЯТИЯХ**

ББК 65.9(2)30-93я2

С 74

УДК 658.15(035.5)

Авторы: *Т. И. Василевская* — гл. I, IV, V, VI;  
*Т. И. Вуколова* — гл. III, VII; *Г. И. Кравцова* — гл. X, XI;  
*М. И. Ткачук* — гл. VIII, IX; *А. В. Шашковский* — гл. II

Общее редактирование осуществлено  
*М. И. Ткачук*

Рецензенты:  
*Е. И. Шохин*, канд. экон. наук,  
*Л. А. Короткевич*, начальник финансового управления  
Министерства легкой промышленности БССР

Г Л А В А I

**ОРГАНИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОЙ РАБОТЫ  
В ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ОБЪЕДИНЕНИЯХ  
И НА ПРЕДПРИЯТИЯХ**

**§ 1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ**

**Финансовая работа** — это деятельность по управлению финансами производственных объединений (предприятий), включающая планирование и организацию финансовых отношений, учет денежных ресурсов, контроль и анализ эффективности их использования, регулирование доходов и расходов, стимулирование конечных результатов производства. **Финансы производственных объединений (предприятий)** представляют собой систему денежных отношений, возникающих в процессе формирования, распределения и использования фондов денежных средств. Они включают в себя следующие группы отношений между:

отдельными объединениями и предприятиями в процессе реализации продукции или услуг;

объединениями (предприятиями) и коллективами их работников при выплате заработной платы, премий, распределении средств фондов экономического стимулирования;

объединениями (предприятиями) и вышестоящими организациями, а также хозяйственными подразделениями при перераспределении оборотных средств, амортизационных отчислений, прибыли и других ресурсов;

объединениями (предприятиями) и финансовой системой при внесении платежей в бюджет и получении ассигнований из бюджета;

объединениями (предприятиями) и кредитной системой при получении, погашении ссуд и при уплате процентов за кредит. Эти отношения планомерно организуются государством и направляются на решение основных задач экономического развития страны.

Финансы играют большую роль в достижении высоких темпов научно-технического прогресса, роста производительности труда, в улучшении качества продукции, в повышении эффективности всего общественного производства и на этой основе — подъема благосостояния советского народа. Финансовая работа в объединениях и на предприятиях должна способствовать рациональному использованию материальных, трудовых и финансовых ресурсов, выявлению и мобилизации внутрихозяйственных резервов, успешному выполнению финансового плана. Основные ее задачи и направления определены «Типовым положением об организации финансовой работы на социалистических государственных производственных предприятиях (комбинатах) и в хозяйственных организациях», на основе которого с учетом специфики хозяйственно-финансовой деятельности разработаны отраслевые положения. В соответствии с этими документами фи-

нансовая работа во всех структурных подразделениях промышленно-сти организуется и проводится специальными финансовыми службами.

Самостоятельные финансовые отделы обычно создаются на крупных промышленных предприятиях. В их состав входят бюро или группы: плановые, расчетные, кассовых и банковских операций, претензионные, по мобилизации внутренних резервов и другие. На средних и мелких предприятиях финансовая работа ведется объединенным финансово-сбытовым отделом или специальным работником в составе бухгалтерии.

**Финансовый отдел объединения (предприятия)** имеет право контролировать работу других отделов по вопросам, связанным с выполнением возложенных на него обязанностей; требовать от других отделов предоставления материалов, необходимых для выполнения этих обязанностей. Отдел получает от бухгалтерии, планового отдела, отделов снабжения и сбыта, технического, капитального строительства, отдела главного механика и других структурных подразделений и служб объединения (предприятия) все необходимые плановые и отчетные материалы:

бухгалтерские отчеты и балансы;

проекты и утвержденные планы выпуска товарной продукции и ее себестоимости, реализации продукции и прибыли;

планы движения товарно-материальных ценностей (производственных запасов, незавершенного производства и готовой продукции);

расчеты экономической эффективности капитальных вложений и новой техники, технико-экономические показатели;

сметы затрат на производство и расходования спецсредств.

*Начальник финансового отдела* подчиняется непосредственно руководителю предприятия или заместителю руководителя по экономическим вопросам и вместе с ними несет ответственность за финансовое состояние объединения (предприятия): сохранность собственных оборотных средств; выполнение планов реализации продукции и прибыли; обеспечение ресурсами затрат, предусмотренных утвержденным финансовым планом; использование средств по целевому назначению; соблюдение финансовой и кредитной дисциплины. Все представляемые руководителю объединения (предприятия) или его заместителям на утверждение или на подпись документы, связанные с выполнением финансового плана, финансированием и кредитованием, должны быть согласованы с начальником финансового отдела и иметь его визу или заключение.

Начальник финансового отдела и его заместитель имеют право с разрешения руководителя объединения (предприятия) распоряжаться денежными средствами и подписывать (первой подписью) денежные, платежные и кредитные документы и расчеты с соблюдением действующего законодательства и представлять объединение (предприятие) в финансовых, кредитных и других органах.

## **§ 2. ЗАДАЧИ И ФУНКЦИИ ФИНАНСОВОЙ СЛУЖБЫ**

**Важнейшие задачи финансовой службы в объединениях и на предприятиях:**

обеспечение финансовыми ресурсами затрат по производству продукции, капитальным вложениям и других плановых расходов;

выполнение финансовых обязательств перед государственным

бюджетом, банками, поставщиками, вышестоящей организацией, рабочими и служащими по выплате заработной платы и премий; изыскание путей увеличения прибыли и повышения рентабельности;

обеспечение сохранности оборотных средств и ускорение их оборачиваемости;

контроль за эффективным использованием основных производственных фондов и капитальных вложений;

организация и совершенствование форм денежных расчетов с поставщиками и покупателями, рабочими и служащими, вышестоящей организацией, госбюджетом, банками.

### **Основные функции финансовых служб:**

**1. Организация финансово-кредитного планирования.** Она включает разработку пятилетних, с распределением по годам, финансовых планов; годового баланса доходов и расходов с поквартальной разбивкой; доведение финансовых заданий и нормативов до непосредственных исполнителей и контроль за их исполнением; составление оперативных финансовых планов, кредитных заявок и кассовых планов (см. гл. IX).

**2. Организация и осуществление расчетов.** Она должна обеспечивать в установленные сроки и в полном объеме денежные перечисления и выплаты, причитающиеся рабочим и служащим (заработная плата, премии, командировочные и другие выплаты); бюджету (платежи из прибыли и налог с оборота); Госбанку (проценты за кредит и задолженность по ссудам). Финансовые работники оформляют документы на получение ссуд, осуществляют контроль за их целевым использованием и своевременным погашением, за материальной обеспеченностью; Стройбанку (амортизация, прибыль и другие ресурсы на капитальные вложения). Финансовый отдел оформляет документы на финансирование капитальных вложений и обеспечивает своевременное перечисление средств; вышестоящей организации в порядке внутриведомственного перераспределения ресурсов, а также в резервные и централизованные фонды; поставщикам и подрядчикам за отгруженные товары, оказанные услуги и выполненные работы в соответствии с заключенными договорами и заказами.

**3. Проведение экономической работы, направленной на повышение эффективности производства.** Совместно с другими отделами и службами финансовые работники систематически:

внедряют мероприятия по совершенствованию организации и планирования оборотных средств, осуществляют расчеты экономически обоснованных норм оборотных средств;

разрабатывают меры, направленные на ускорение оборачиваемости оборотных средств (снижение производственных запасов, затрат по незавершенному производству, запасов готовых изделий, недопущение образования сверхнормативных запасов товарно-материальных ценностей, сокращение сроков документооборота и расчетов;

выявляют ненужные предприятию материальные ценности (сырье, материалы, запчасти, оборудование) и принимают меры по их реализации;

изучают спрос потребителей на изготавливаемую продукцию и на его основании разрабатывают рекомендации по снятию с производства неходовых товаров и изделий и замене их новыми, а также рассматривают проекты цен на новые изделия;

изучают динамику состава и структуры основных фондов и показателей их использования, вносят предложения по увеличению фондоотдачи и рентабельности.

**4. Контроль за выполнением финансового и кредитного планов, рациональным использованием производственных ресурсов, соблюдением финансовой дисциплины.** Финансовый отдел контролирует:

выполнение плана производства продукции, графиков ее отгрузки, правильное оформление платежных документов и своевременное поступление выручки от реализации;

выполнение плана по прибыли и рентабельности с учетом влияния на эти показатели объема выпускаемой продукции, ее себестоимости, качества, ассортимента, изменения остатков нереализованных изделий, стоимости производственных фондов;

своевременное рассмотрение претензий покупателей и причин их отказа от оплаты счетов за отгруженную продукцию и оказанные услуги;

выполнение планов материально-технического снабжения. К поставщикам, нарушающим сроки и условия поставок, применяются финансовые санкции;

использование по целевому назначению собственных и заемных оборотных средств, их сохранность;

целевое использование средств, предназначенных на финансирование капитальных вложений и затрат по новой технике;

использование фонда заработной платы и обеспечение необходимых средств для ее выплаты в установленные сроки;

расходование фондов экономического стимулирования в соответствии с утвержденными положениями по их формированию и использованию;

выполнение планов и смет доходов и расходов жилищно-коммунального хозяйства, детских садов и других учреждений, подведомственных объединению (предприятию).

**5. Анализ хозяйственно-финансовой деятельности объединения (предприятия).** Он включает систематический анализ бухгалтерской, статистической и оперативной отчетности по финансовому и кредитному планам, финансовой дисциплины, а также прогнозирование на основании его результатов хозяйственно-финансовой деятельности объединения (предприятия) и разработку мероприятий по повышению эффективности производства путем устранения выявленных недостатков, предотвращения непроизводительных расходов и потерь, улучшения использования производственных фондов, выявления и мобилизации внутрихозяйственных резервов и дополнительных источников финансирования; организацию работы по анализу производственной деятельности в отделах, службах, цехах, хозяйствах и других структурных подразделениях и определение влияния этой деятельности на финансовые показатели предприятия.

## Нормативные документы

1. Постановление ЦК КПСС и Совета Министров СССР от 4 октября 1965 г. № 729 «О совершенствовании планирования и усилении экономического стимулирования промышленного производства».

2. Положение о социалистическом государственном производст-

венном предприятии, утвержденное постановлением Совета Министров СССР от 4 октября 1965 г. № 731.

3. Методические указания по переводу предприятий, объединений и отраслей промышленности на новую систему планирования и экономического стимулирования, одобренные Междуведомственной комиссией при Госплане СССР 2 декабря 1966 г. с дополнениями к ним, опубликованными в сборнике указаний и инструктивных материалов. М., 1967 г.

4. Постановление Совета Министров СССР от 3 апреля 1967 г. № 280 «О мерах по дальнейшему улучшению кредитования и расчетов в народном хозяйстве и повышению роли кредита в стимулировании производства».

5. Постановление Совета Министров СССР от 10 августа 1967 г. № 774 «О работе предприятий, переведенных на новую систему планирования и экономического стимулирования, и мероприятиях по дальнейшему переводу отраслей промышленности на новую систему».

6. Постановление Совета Министров СССР от 27 октября 1967 г. № 988 «О материальной ответственности предприятий и организаций за невыполнение заданий и обязательств».

7. Типовое положение об организации финансовой работы на социалистических государственных производственных предприятиях (комбинатах) и в хозяйственных организациях, утвержденное Министерством финансов СССР, Госпланом СССР, Госстроем СССР, Госбанком СССР и Стройбанком СССР в 1972 г.

8. Постановление ЦК КПСС и Совета Министров СССР, «О некоторых мероприятиях по дальнейшему совершенствованию управления промышленностью» от 2 марта 1973 г., № 139.

9. Общее положение о всесоюзном и республиканском промышленных объединениях, утвержденное Советом Министров СССР от 2 марта 1973 г., № 140.

10. Положение о производственном объединении (комбинате), утвержденное Советом Министров СССР 27 марта 1974 г., № 212.

11. Методические указания к разработке государственных планов экономического и социального развития СССР. М., 1980 г.

12. Положение о научно-производственном объединении, утвержденное Советом Министров СССР 30 декабря 1975 г., № 1062.

13. Типовая методика разработки техпромфинплана производственного объединения (комбината), предприятия, одобренная Госпланом СССР 19 октября 1977 г., № 125. М., 1979 г.

14. Постановление ЦК КПСС и Совета Министров СССР № 695 от 12 июля 1979 г. «Об улучшении планирования и усилении воздействия хозяйственного механизма на повышение эффективности производства и качества работы». М., 1979 г.



## ГЛАВА II

# ВОСПРОИЗВОДСТВО ОСНОВНЫХ ФОНДОВ. ИХ ФИНАНСИРОВАНИЕ И КРЕДИТОВАНИЕ

### § 1. ОСНОВНЫЕ ФОНДЫ И ПОКАЗАТЕЛИ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

**Основные фонды** — совокупность произведенных общественным трудом материально-вещественных ценностей, действующих в течение длительного периода. Участвуя в производстве многократно и сохраняя натуральную форму, они переносят свою стоимость на вновь создаваемый продукт по частям, по мере износа. В зависимости от их роли в процессе производства основные фонды подразделяются на производственные и непроизводственные.

*Основные производственные фонды* промышленности — средства труда, непосредственно участвующие в процессе производства. Их вещественным содержанием выступают производственные здания, сооружения и передаточные устройства, силовые, рабочие машины и оборудование, измерительные и регулирующие приборы, транспортные средства, производственный и хозяйственный инвентарь стоимостью свыше 100 руб. за единицу и сроком службы более 1 года и т. п. Основные производственные фонды делятся на активные (рабочие машины и оборудование, непосредственно участвующие в изготовлении продукции и т. п.) и пассивные (здания, сооружения и др.).

*Основные непроизводственные фонды* действуют в непроизводственной сфере. К ним относятся здания, сооружения, оборудование, машины, аппараты, транспортные средства, инструменты и прочие предметы непроизводственного назначения, которые не участвуют непосредственно в процессе производства, но являются необходимым условием общественного воспроизводства (например, жилые дома, здания и сооружения коммунального и культурно-бытового назначения, связанные с обслуживанием трудящихся).

По отраслевому признаку основные фонды группируются по промышленности, строительству, сельскому хозяйству, транспорту, связи, жилищному хозяйству и т. д. Различают основные фонды собственные, т. е. принадлежащие данному хозоргану, и арендованные, находящиеся во временном пользовании.

*Оценка основных фондов* — денежное выражение их стоимости — бывает: первоначальной, выражающей сумму денежных затрат на создание основных фондов (строительство зданий и сооружений, приобретение оборудования, разработка проектно-сметной документации и другие затраты, включаемые в установленном порядке в инвентарную стоимость объектов); остаточной — первоначальная за вычетом начисленного износа в части, предназначенной на полное восстановление; восстановительной — затраты, необходимые для

приобретения или строительства объекта при действующих в современных условиях ценах.

*Износ основных фондов* может быть физический, возникающий в ходе их использования (в результате потребления, влияния природно-климатических условий и т. д.), вызывающий потерю части первоначальной стоимости основных фондов, и моральный, ведущий к уменьшению стоимости основных фондов еще до полного их физического износа. Эффективность использования основных фондов определяется следующими коэффициентами.

**1. Коэффициент износа основных фондов  $K_{и}$**  рассчитывается по формуле:  $K_{и} = И / C_{п} \times 100$ , где  $И$  — сумма износа, руб;  $C_{п}$  — первоначальная стоимость основных фондов, руб.

**2. Коэффициент годности основных фондов  $K_{г}$**  показывает, какую долю составляет их остаточная стоимость  $C_{о}$  от первоначальной  $C_{п}$ , и рассчитывается по формуле:  $K_{г} = C_{о} / C_{п} \times 100$ .

Ввод в действие основных фондов в плане определяется утвержденными нормами, фактически — готовностью основных фондов к эксплуатации. Эти фонды планируются и учитываются по сметной стоимости и в соответствующих натуральных показателях. Основные фонды в денежном выражении представляют собой основные средства. Единицей учета основных фондов является отдельный инвентарный объект, т. е. законченное устройство со всеми приспособлениями.

**3. Коэффициент обновления основных фондов  $K_{о}$**  характеризует долю новых, введенных в эксплуатацию в отчетном периоде основных фондов  $O_{н}$  в составе всех основных фондов, имеющихся к концу отчетного периода  $O_{к}$ , и рассчитывается по формуле:  $K_{о} = O_{н} / O_{к} \times 100$ .

**4. Коэффициент прироста основных фондов  $K_{п}$**  показывает рост основных фондов за данный период в результате обновления и определяется по формуле:  $K_{п} = O_{п} - O_{в} / O_{к}$ , где  $O_{в}$  — стоимость выбывших основных фондов.

Выбытие основных фондов происходит в результате их ликвидации, передачи на баланс или продажи другим организациям. Изношенные и непригодные для дальнейшего использования основные фонды списывают, если их восстановление невозможно или экономически нецелесообразно. Передача основных фондов на баланс или продажа другим хозорганам производится в порядке, установленном Советом Министров СССР.

**5. Коэффициент выбытия основных фондов  $K_{в}$**  показывает, какая доля основных фондов, имевшихся к началу отчетного периода  $O_{пп}$ , выбыла за отчетный период из-за износа и ветхости  $O_{в} \times K_{в} = O_{в} / O_{пп}$ .

*Показатели использования действующих основных фондов (фондоотдача, фондоемкость)* характеризуют их эффективность как в целом по объединению (предприятию), так и по отдельным видам (группам, подгруппам). Важнейший экономический показатель — *фондоотдача  $F_{о}$* , выражающая объем продукции в расчете на единицу основных фондов, использованных для его производства. В промышленности наиболее часто применяется стоимостный показатель фондоотдачи, характеризующий выпуск продукции (количество реализованной продукции) на 100 руб. или на 1000 руб. основных производственных фондов. В отраслях с относительно однородной продукцией фондоотдача может быть исчислена не только в стоимостном, но и в натуральном (условно-натуральном) выражении. Например, выработка извести, цемента и других строительных мате-

риалов рассчитывается в тоннах на 100 тыс. руб. основных фондов или на 1 м<sup>2</sup> производственной площади.

В промышленности фондоотдача определяется по формуле:  $\Phi_0 = C/C_{0\phi}$ , где  $C$  — стоимость произведенной продукции (реализованной), руб;  $C_{0\phi}$  — среднегодовая стоимость основных производственных фондов, руб. Фондоёмкость  $\Phi_0$  — отношение стоимости фондов к стоимости произведенной продукции. В промышленности фондоёмкость показывает стоимость основных фондов, использованных при выпуске единицы продукции, на 1 руб. произведенной продукции. Являясь величиной, обратной фондоотдаче, фондоёмкость определяется по формуле:  $\Phi_0 = C_{0\phi}/C$ .

В промышленности для определения эффективности использования оборудования, являющегося активной частью основных фондов, используются и другие коэффициенты: сменности — отношение общего количества машино-смен, отработанных во всех сменах, к количеству машино-смен, отработанных в наибольшей смене; интенсивности загрузки оборудования — соотношение времени полезной работы оборудования по плану и фактически; интенсивности нагрузки — соотношение продукции, выработанной за время работы оборудования, и предусмотренной по плану.

## § 2. КАПИТАЛЬНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ И ИХ ПЛАНИРОВАНИЕ

**Капитальные вложения** — часть совокупного общественного продукта, и в первую очередь фонда накопления, направляемая на воспроизводство основных фондов, — денежные затраты на создание новых, а также расширение, реконструкцию, техническое перевооружение действующих основных фондов.

**Реконструкция действующих основных фондов** включает осуществляемое по единому проекту полное или частичное переустройство производства с заменой морально устаревшего и физически изношенного оборудования, механизацией и автоматизацией производства, устранением диспропорций в технологических звеньях и вспомогательных службах, обеспечивающее увеличение объема производства на базе новой технологии; расширение ассортимента или повышение качества продукции, а также улучшение других технико-экономических показателей с меньшими затратами и в более короткие сроки, чем при строительстве новых и расширении действующих предприятий. К реконструкции относится также строительство новых цехов и объектов взамен ликвидированных.

**Техническое перевооружение** предполагает: приобретение, изготовление и установку нового оборудования и демонтаж старого; оборудование и приспособление производственных площадей и помещений для проведения мероприятий по внедрению новой техники; перевод котельных и других установок с твердого топлива на жидкое и газ; улучшение и модернизацию вентиляционных систем, применение радио, телефона и телевидения в управлении производством, а также мероприятия, связанные с научной организацией труда; приобретение специализированных транспортных средств; обновление основных фондов, приобретение грузового транспорта, предназначенного для технологических целей, мероприятия по развитию производства без нового строительства; интенсификацию производства; дополнительную установку нового оборудования на действующих

производственных площадях; улучшение качества и состава сырья, материалов и топлива; применение новых видов сырья и материалов; расширение кооперирования и повышения уровня специализации производства; увеличение сменности работы оборудования.

**Государственный план капитального строительства** включает основные задания по: вводу в действие производственных мощностей, отдельных объектов и сооружений производственного назначения, а также объектов непроизводственной сферы; приросту производственных мощностей на действующих предприятиях за счет их технического перевооружения и осуществления организационно-технических мероприятий; вводу в действие основных фондов производственного и непроизводственного назначения; развитию строительной индустрии, а также объем капитальных вложений и строительно-монтажных работ; титульные списки строек; объем незавершенного производства и показатели объемов проектно-изыскательских работ.

Задания по вводу в действие основных производственных и непроизводственных фондов в промышленности определяются сметой по балансу производственных мощностей, учитывающему их ввод за счет проведения организационно-технических мероприятий и реконструкцию и расширение действующих. Их недостающая часть покрывается строительством новых объектов. В непроизводственной сфере для определения планового объема капитальных вложений используются нормативы удельных капитальных вложений, а также сметная стоимость важнейшего показателя (1 м<sup>2</sup> жилой площади, больничной койки и т. д.).

*Товарная строительная продукция* — показатель, утверждаемый в пятилетних и годовых планах министерствам и ведомствам, осуществляющим строительно-монтажные работы, а также строительно-монтажным организациям в составе данных по строительному производству. Объем товарной строительной продукции включает сметную стоимость строительно-монтажных работ, сдаваемых заказчикам: предприятий, пусковых комплексов, объектов, подготовленных к выпуску продукции или оказанию услуг, если акт приемки их в эксплуатацию подписан Государственной приемочной комиссией; отдельных зданий и сооружений, подготовленных к выпуску продукции или оказанию услуг, входящих в состав предприятий (очереди, комплексов), если эксплуатация их предусматривается до полного завершения строительства и сдачи в эксплуатацию предприятий (очереди, комплексов) в целом и если акт о приемке в эксплуатацию подписан рабочей комиссией. Сюда же включаются и сметная стоимость строительно-монтажных работ по благоустройству застраиваемых территорий, отдельных объектов и комплексов специальных строительных и монтажных работ, выполняемых по прямым договорам с предприятиями (организациями)-застройщиками, договорам субподряда и др.

Состав товарной строительной продукции по определенным видам специализированного строительства и уникальным объектам устанавливается Госпланом СССР по представлению соответствующих министерств и ведомств СССР и Советов Министров союзных республик, согласованному с Госпланом СССР, Минфином СССР, Стройбанком СССР и ЦСУ СССР.

*Проекты пятилетних и годовых планов по товарной строительной продукции* разрабатываются производственными объединениями,

предприятиями, организациями-заказчиками и подрядными производственными строительными объединениями, трестами и другими приравненными к ним организациями. Основанием для разработки проектов служат контрольные цифры, устанавливаемые заказчиками по лимитам строительно-монтажных работ, перечни вновь начинаемых строек, предусматривающие сроки ввода в действие производственных мощностей и объектов строительства и стоимость строительно-монтажных работ по ним, титульные списки переходящих и вновь начинаемых (в первом году пятилетки) строек, утвержденная в установленном порядке проектно-сметная документация с выделением пусковых комплексов.

По объектам жилищного строительства и другим объектам производственного назначения, где невозможно установить в пятилетнем плане поименный перечень строек, объем товарно-строительной продукции в пятилетнем плане (с разбивкой по годам) может, как исключение, определяться исходя из планируемых объемов подрядных строительно-монтажных работ на единицу измерения вводимых в эксплуатацию объектов в натуральных показателях ( $m^2$  общей площади жилых домов, ученические места и т. д.). Изменение утвержденных годовых планов товарной строительной продукции по стройкам и объектам производится министерствами и ведомствами СССР и Советами Министров союзных республик на основании выполнения плана предшествующего года и в соответствии с действующим законодательством.

Производственные объединения, предприятия, организации-заказчики и производственные строительные объединения, тресты и другие приравненные к ним организации-подрядчики совместно составляют, подписывают и направляют не позднее 1 февраля планового года вышестоящим организациям (по подчиненности) предложения об изменении утвержденных в плане объемов товарной строительной продукции на основании выполнения планов предшествующего года, уточнения заданий по вводу в действие объектов производственного характера, а также объектов производственного назначения, титульные списки которых утверждаются непосредственно министерствами и ведомствами СССР и Советами Министров союзных республик. Последние, являющиеся как заказчиками, так и подрядчиками не позднее 15 февраля представляют в Госплан СССР предложения по изменению утвержденных объемов товарной строительной продукции, которые после корректировки в двухнедельный срок доводятся до подведомственных строительным организациям.

**Титульные списки капитального строительства** — перечни новых строек, (переходящих и пусковых) с указанием местонахождения, начала и окончания строительства, сметной стоимости объектов, объема капитальных вложений, в том числе строительно-монтажных и подрядных работ, ввода в действие производственных мощностей и основных фондов. Кроме того, по переходящим стройкам учитывается размер капитальных затрат до начала планируемого года и подлежащих вложению до конца строительства. При разработке титульных списков предусматривается обеспечение взаимной увязки сроков ввода в действие смежных производственных мощностей и объектов в технически связанных производствах. Включаемые в титульные списки стройки подразделяются на задельные (вновь на-

чинаемые), переходящие (не законченные в плановом периоде) и пусковые (вводимые в плановом году).

*Составление, рассмотрение и утверждение титульных списков.* Титульные списки разрабатываются для вновь начинаемых и переходящих строек. Для новых объектов титульные списки утверждаются на весь период строительства с распределением по годам объема капитальных вложений, строительно-монтажных работ и ввода в действие производственных мощностей, основных фондов.

Включение строек в титульные списки производится только при наличии к 1 июля года, предшествующего планируемому, утвержденной проектно-сметной документации, которая обосновывает необходимость и экономическую целесообразность строительства, увязки сроков ввода в действие фондов, а также смежных производственных мощностей. По переходящим стройкам анализируется выполнение плана строительства за предыдущий период и возможность окончания его в планируемом. Продолжительность строительства и распределение капитальных вложений должны соответствовать нормам, утвержденным Госстроем СССР.

*Порядок утверждения титульных списков* зависит от сметной стоимости, характера и подчиненности строительства. Так, титульные списки важнейших вновь начинаемых строек производственного назначения при сметной стоимости 3 млн. руб. и выше независимо от подчиненности утверждаются Советом Министров СССР по согласованию с Госпланом СССР, других строек стоимостью 3 млн. руб. и выше — министерствами и ведомствами СССР и Советами Министров союзных республик по согласованию с Госпланом СССР и строительными министерствами, а строек стоимостью менее 3 млн. руб. — непосредственно министерствами и ведомствами СССР и Советами Министров союзных республик или в порядке, ими устанавливаемом.

По переходящим стройкам производственного назначения сметной стоимостью 25 млн. руб. и выше, а также предприятиям черной и цветной металлургии, химической, нефтехимической, нефтеперерабатывающей, угольной и газовой промышленности, энергетики, по транспорту нефти и нефтепродуктов титульные списки утверждаются соответствующими министерствами и ведомствами по согласованию с Госпланом СССР. При стоимости объектов до 25 млн. руб. утверждение титульных списков в этих отраслях производится самими министерствами и ведомствами СССР или в установленном ими порядке. По остальным отраслям промышленности титульные списки переходящих строек сметной стоимостью 5 млн. руб. и выше утверждаются министерствами и ведомствами СССР по согласованию с Госпланом СССР, те же стройки стоимостью ниже 5 млн. руб. — министерствами и ведомствами СССР или в порядке, ими установленном. Независимо от сметной стоимости титульные списки строек жилищного, коммунального и культурно-бытового назначения утверждаются руководителями объединений (предприятий), которым выделены капитальные вложения.

Стройки включаются в титульные списки при наличии комплектовочных ведомостей на оборудование, требующее длительного цикла изготовления, технической документации для размещения заказов на него и данных об укрупненной потребности в оборудовании, приборах, арматуре и кабельных изделиях массового назначения (на 15 апреля года, предшествующего планируемому); утвержденной в

установленном порядке проектно-сметной документации, в том числе рабочих чертежей и смет к ним не менее чем на годовой объем работ (на 1 июля года, предшествующего планируемому), а также заказных спецификаций на оборудование, приборы, арматуру и кабельные изделия массового назначения в специфицированном виде. Вновь начинаемые стройки могут быть включены в титульные списки лишь при обеспечении переходящих строек этой отрасли необходимыми капитальными вложениями и материально-техническими ресурсами для завершения их в установленные сроки.

**Внутрипостроечные титульные списки** — перечень объектов и затрат, включенных в годовой план строительства по конкретной стройке. В них указывается полная сметная стоимость по каждому объекту, остаток сметного лимита, годовой объем предполагаемых капитальных вложений с выделением стоимости строительно-монтажных работ и оборудования. Здесь же содержатся данные, характеризующие распределение общего объема капитальных вложений отдельно по застройщику (заказчику) и подрядчику, сведения о вводе в действие мощностей и основных фондов и порядок расчетов за строительно-монтажные работы, а также распределения объема незавершенного строительства на начало и конец текущего года с выделением по объектам производственного назначения, и др. Объекты и затраты, входящие в сводную смету и не подлежащие выполнению в текущем году, включаются во внутрипостроечный титульный список отдельной строкой.

Список составляется заказчиком, а при подрядном способе работ согласовывается с генеральным подрядчиком и в соответствии с Положением о социалистическом государственном производственном предприятии независимо от сметной стоимости строительства утверждается руководителем стройки (заказчика).

**План капитального строительства (ф. № 7)** отражает результаты планирования капитальных вложений. После проверки банком, принявшим его, сообщается учреждению банка, обслуживающему заказчика.

*Экономическая эффективность капитальных вложений (общая абсолютная) и сравнительная*, имеющая важное значение на стадии планирования, определяется по временной типовой методике.

**Общая (абсолютная) экономическая эффективность капитальных вложений** — отношение полученного эффекта к капитальным вложениям в данное мероприятие — определяется на всех стадиях проектирования. Нормативы общей (абсолютной) эффективности пересматриваются в сроки, приуроченные к периодам составления пятилетних планов.

**Общая (абсолютная) экономическая эффективность** рассчитывается по плановым, проектным и отчетным данным. В народном хозяйстве критерием общей эффективности  $E_{\text{нх}}$  служит отношение годового прироста объема произведенного национального дохода (чистой продукции) в сопоставимых ценах  $\Delta D$  к капитальным вложениям  $K$ , вызвавшим этот прирост:  $E_{\text{нх}} = \Delta D / K$ . Полученный результат сопоставляется с нормативом общей (абсолютной) эффективности  $E_a$ , и если  $E_{\text{нх}} > E_a$ , рассматриваемые капитальные вложения эффективны.

В отдельных отраслях промышленности, сельского хозяйства, транспорта, связи, строительства, торговли, по комплексным программам капитального строительства, отдельным технико-экономиче-

ским проблемам показатель общей эффективности  $\mathcal{E}_{\text{чп}}$  определяется как отношение прироста годового объема чистой продукции ( $\Delta\text{ЧП}$ ) к капитальным вложениям, вызвавшим этот прирост:  $\mathcal{E}_{\text{чп}} = \Delta\text{ЧП}/K$ . Величина  $\mathcal{E}_{\text{чп}}$  сравнивается с отраслевым нормативом общей (абсолютной) эффективности  $E_{\text{чп}}$ . При  $\mathcal{E}_{\text{чп}} > E_{\text{чп}}$  капитальные вложения эффективны.

По отраслям, видам производства, министерствам (ведомствам), хозяйственным объединениям и предприятиям, а также по комплексным программам развития материального производства показатель  $\mathcal{E}_{\text{чп(н)}}$  рассчитывается как отношение прироста годового объема чистой продукции (нормативной)  $\Delta\text{ЧП}_{(\text{н})}$  к капитальным вложениям, вызвавшим этот прирост, т. е.  $\mathcal{E}_{\text{чп(н)}} = \Delta\text{ЧП}_{(\text{н})}/K$ . Итог сопоставляется с соответствующим нормативом общей (абсолютной) эффективности  $E_{\text{чп(н)}}$ , и если  $\mathcal{E}_{\text{чп(н)}} > E_{\text{чп(н)}}$ , то рассматриваемые капитальные вложения эффективны.

В хозрасчетных подотраслях, объединениях, предприятиях, при использовании собственных средств и кредитов банка в качестве показателя эффективности используется рентабельность капитальных вложений  $\mathcal{E}_{\text{п}}$ , определяемая как отношение прироста годовой прибыли  $\Delta\Pi$  к капитальным вложениям, вызвавшим этот прирост:  $\mathcal{E}_{\text{п}} = \Delta\Pi/K$ . Если  $\mathcal{E}_{\text{п}} > E_{\text{п}}$ , где  $E_{\text{п}}$  — норматив общей (абсолютной) эффективности (рентабельности), то капитальные вложения признаются эффективными.

По новостроящимся предприятиям, цехам, другим объектам и отдельным мероприятиям может определяться также показатель рентабельности  $\mathcal{E}_{\text{пп}}$  как отношение прибыли к капитальным вложениям  $\mathcal{E}_{\text{пп}} = \Pi - C/K$ , где  $K$  — сметная стоимость строящегося объекта (капитальные затраты по осуществлению мероприятия);  $\Pi$  — годовой выпуск продукции (по плану) в оптовых ценах предприятия (без налога с оборота), руб.;  $C$  — себестоимость годового выпуска продукции, руб. Если  $\mathcal{E}_{\text{пп}} > E_{\text{пп}}$  (норматив рентабельности), капитальные вложения считаются эффективными.

В отраслях и на предприятиях, где применяются показатель снижения себестоимости и расчетные цены, а также планово-убыточных предприятий показатель общей (абсолютной) экономической эффективности  $\mathcal{E}_{\text{с}}$  характеризуется отношением экономии от снижения себестоимости продукции к вызвавшим эту экономию капитальным вложениям:  $\mathcal{E}_{\text{с}} = C_1 - C_2/K$ , где  $C_1$  и  $C_2$  — себестоимость продукции, соответственно до и после капитальных вложений, которые эффективны при  $\mathcal{E}_{\text{с}} > E_{\text{с}}$  (отраслевой норматив).

Для долгосрочных комплексных программ определяется нарастающим итогом эффект, полученный в результате их осуществления, с учетом периода, в течение которого сумма эффекта будет равна капитальным вложениям или превысит их. Для программ с использованием кредитов или собственных средств предприятия, объединения, отрасли оценивается также нарастающим итогом объем прибыли, полученной за то же время. Определенный таким способом период считается условным сроком возврата капитальных вложений:

$$\sum_{t=1}^T \Pi_t = K,$$

где  $T$  — срок возврата капитальных вложений, дн.;  $\Pi_t$  — объем прибыли, полученной в  $t$ -м году, руб.;  $K$  — капитальные вложения, руб.



**Сравнительная экономическая эффективность капитальных вложений на стадии проектирования** определяется как отношение экономии текущих затрат к обратной разности капитальных вложений по вариантам. Данные расчеты используются при сопоставлении вариантов хозяйственных или технических решений, размещения предприятий и их комплексов, выборе взаимозаменяемой продукции, строительстве новых или реконструкции действующих предприятий и т. д. Показатель наилучшего варианта — минимум затрат, представляющих сумму текущих затрат (себестоимости) и капитальных вложений, приведенных к одинаковой размерности в соответствии с нормативом эффективности, т. е.  $C_1 + E_n K_1 \rightarrow \text{минимум}$ , где  $K_1$  — капитальные вложения по каждому варианту;  $C_1$  — текущие затраты (себестоимость) по тому же варианту и  $E_n$  — нормативный коэффициент сравнительной эффективности капитальных вложений. Затраты можно рассчитать и по формуле:  $K_1 + T_n \times C_1 \rightarrow \text{минимум}$ , где  $T_n$  — нормативный срок окупаемости дополнительных капитальных вложений за счет экономии на себестоимости — величина, обратная  $E_n$ , дн.

При небольшом числе вариантов возможно их последовательное попарное сравнение по следующим формулам:

$$E = \frac{C_1 - C_2}{K_2 - K_1}; T = \frac{K_2 - K_1}{C_1 - C_2},$$

где  $E$  — коэффициент сравнительной эффективности;  $T$  — срок окупаемости дополнительных капитальных вложений экономией на себестоимости, дн.;  $K_1, K_2$  — капитальные вложения по сравниваемым вариантам, руб.;  $C_1, C_2$  — себестоимость по сравниваемым вариантам, руб.

Если  $E > E_n$  или  $T < T_n$ , вариант, хотя и предусматривает дополнительные капитальные вложения, эффективен.

Особенности определения эффективности отдельных направлений капитальных вложений в расширение, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, в непроизводственную сферу, в охрану окружающей среды, в сферу обращения, научно-исследовательских и проектных работ отражены в соответствующих методиках.

*Определение фактической эффективности капитальных вложений* производится путем сопоставления отчетных показателей с проектными и нормативными. Показатели рассчитываются на основании сравнимых цен по отдельным объектам, предприятиям, объединениям, подотраслям и отраслям. Общая эффективность по предприятиям, объектам и их группам определяется при помощи сопоставления прироста чистой продукции (прибыли) и капитальных вложений, вызвавших этот прирост по фактическим расходам, позволяющим выявить отдачу от затрат на строительство. Сравнительная эффективность рассчитывается для определения снижения или роста эффективности по данному предприятию по сравнению с другими. В расчетах одновременно используются показатели общей и сравнительной эффективности.

Установление обоснованной экономической эффективности капитальных вложений направлено на улучшение планирования и усиление воздействия хозяйственного механизма на повышение эффективности общественного производства и качества работы, а также на