

Р. А. ФАРАМАЗЯН

 **КОНОМИКА
СОВРЕМЕННОЙ
КАНАДЫ**

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение	3
Глава I. Общая характеристика развития экономики Канады	7
1. Характерные черты и темпы развития канадской экономики	—
2. Технический прогресс и рост производительности труда	28
3. Рост иностранных капиталовложений в Канаде и усиление контроля монополий США над ее экономикой	38
4. Концентрация производства и капитала и развитие государственно-монополистического капитализма	56
Глава II. Структура и размещение производства	73
1. Структурные сдвиги в экономике	—
2. Размещение производительных сил	87
Глава III. Характеристика основных отраслей экономики Канады	97
1. Добывающая промышленность	—
2. Обрабатывающая промышленность	121
3. Электроэнергетика Канады	158
4. Сельское хозяйство	164
Глава IV. Внешняя торговля	175
Глава V. Государственные финансы	189
Глава VI. Положение и борьба трудящихся	203
Заключение	218
Библиография	220

Фарамазян Рачик Арташесович
ЭКОНОМИКА СОВРЕМЕННОЙ КАНАДЫ

Редактор С. Самыкин
Младший редактор Л. Родионова
Оформление художника М. Шлосберга
Художественный редактор Н. Илларионова
Технический редактор Н. Ногина
Корректоры Г. Замани, Л. Чигина

Сдано в набор 28 февраля 1963 г. Подписано в печать 17 июня 1963 г.
Формат бумаги 84 × 108¹/₃₂. Бумажных листов 3,5. Печатных листов 11,48.
Уч.-изд. л. 12,27. Тираж 4000 экз. А-01078. Заказ № 454. Цена 59 коп.

Издательство социально-экономической литературы
Москва, В-71, Ленинский проспект, 15.

Типография им. Котлякова Госфиниздата СССР. Ленинград, Садовая, 21.

Р. А. ФАРАМАЗЯН

 экономика
«СОВРЕМЕННОЙ
КАНАДЫ

ИЗДАТЕЛЬСТВО
СОЦИАЛЬНО-
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ЛИТЕРАТУРЫ
МОСКВА • 1963

ВВЕДЕНИЕ

Человечество переживает знаменательный и ответственный период своей истории, основным содержанием которого является переход от капитализма к социализму, начатый Великой Октябрьской социалистической революцией. Навсегда прошли те времена, когда капитализм представлял собой единственную мировую систему. Ныне капиталистическому строю, охваченному общим кризисом, противостоит более прогрессивный и быстрорастущий строй — социализм. В соревновании двух противоположных общественных систем соотношение сил все больше и больше меняется в пользу мировой социалистической системы, которая превращается в решающий фактор развития человеческого общества в нашу эпоху.

Основоположники марксизма-ленинизма, открыв и научно обосновав объективные законы возникновения, развития и гибели капитализма и победы социализма, вооружили пролетариат могучим идейным оружием революционного преобразования общества. Марксистско-ленинское учение не мертвая догма — оно развивается и конкретизируется коммунистическими и рабочими партиями применительно к конкретным условиям времени и страны. Новым важным вкладом в сокровищницу марксизма-ленинизма является Программа нашей партии, принятая на XXII съезде КПСС.

В Программе и в других документах XXII съезда Коммунистической партии Советского Союза дана всесторонняя марксистско-ленинская характеристика современного, третьего этапа общего кризиса капитализма и убедительно показано, что империализм переживает глубокий к...

социалистической системы, национально-освободительного движения народов колониальных и зависимых стран и международного революционного движения пролетариата империализм ослабевает и идет к гибели. «...Мировая империалистическая система, — сказано в Программе КПСС, — *раздирается глубокими и острыми противоречиями*. Антагонизм труда и капитала, противоречия между народом и монополиями, растущий милитаризм, распад колониальной системы, противоречия между империалистическими странами, конфликты и противоречия между молодыми национальными государствами и старыми колонизаторскими державами, и самое главное — стремительный рост мирового социализма подмывают и разрушают империализм, ведут к его ослаблению и гибели»¹.

Одним из важных звеньев современного империализма является Канада, которая по производству промышленной продукции и размерам национального дохода на душу населения занимает второе место в системе мирового капитализма после США. Имея менее 1% населения капиталистического мира, Канада дает 3,1% (1961 г.) его промышленной продукции. В мировой капиталистической системе Канада занимает двойственное положение: ее экономика сочетает в себе как черты высокоразвитого индустриального хозяйства, так и черты зависимой страны. Последнее проявляется в том, что иностранные монополии контролируют более половины обрабатывающей и почти две трети добывающей промышленности Канады. В большой зависимости от империалистических государств находится канадская экономика и в отношении обеспечения орудиями производства, так как собственное общее машиностроение развито очень слабо, а ведущие и наиболее развитые отрасли промышленности заняты производством сырья и полуфабрикатов в основном для экспорта.

Если до первой мировой войны Канада находилась в экономической и политической зависимости от Англии, то после попала под влияние США. Экономическая, политическая и военная зависимость Канады от США особенно усилилась после второй мировой войны, когда

¹ «Программа Коммунистической партии Советского Союза». «Материалы XXII съезда КПСС», М., 1961, стр. 344.

значительно выросли капиталовложения американских корпораций в ключевых отраслях канадской экономики, когда правящие круги Канады втянули страну в агрессивный Североатлантический военный блок (1949 г.), заключили ряд неравноправных военно-политических и экономических договоров с Соединенными Штатами и стали активно поддерживать агрессивную внешнюю политику американского империализма, политику гонки вооружений и милитаризации, политику, направленную на подготовку и развязывание новой мировой войны.

Подчинение экономики и политики Канады агрессивному американскому империализму, реакционная, антинациональная политика правящих кругов страны, антагонистические противоречия, свойственные капиталистическому способу производства, обострение борьбы между империалистическими странами, усиление внешнеэкономической экспансии со стороны монополий сравнительно быстрорастущих западноевропейских стран и Японии оказывают пагубное влияние на развитие канадской экономики и усиливают ее неустойчивость.

До середины 50-х годов XX в. Канада относилась к числу быстрорастущих капиталистических стран, но за последние годы темпы роста ее экономики резко сократились. Так, в 1947—1956 гг. среднегодовой прирост ее промышленной продукции составил 6%, а в 1956—1961 гг. — 2,1%. Участились экономические кризисы: вместе с США Канада пережила кризисный спад производства в 1957—1958 и 1960—1961 гг. Наблюдается большая недогрузка производственных мощностей и безработица.

Канада — яркий пример действия закона неравномерности экономического и политического развития капиталистических стран в эпоху империализма, открытого великим Лениным. Если эта страна в течение первой половины текущего столетия в своем развитии догнала и перегнала многие развитые капиталистические страны, то за последние годы происходит обратный процесс, т. е. падает относительное значение Канады в мировом капиталистическом хозяйстве. Так, в 1961 г. Канада по объему промышленной продукции занимала седьмое место в капиталистическом мире, в то время как в 1956 г. она находилась на пятом месте.

Марксистско-ленинский анализ экономики Канады, в развитии которой отчетливо выражены антагонистические противоречия и пороки капитализма, представляет теоретический и практический интерес. Между тем существующие по экономике Канады немногие работы советских авторов изданы давно и посвящены только отдельным проблемам. В предлагаемой книге сделана попытка проанализировать состояние современной канадской экономики в целом. Однако она не претендует на полную и исчерпывающую характеристику всех проблем и отраслей экономики. Это выходит за пределы подобного исследования. Автор считал бы свою скромную задачу выполненной, если бы эта работа дала читателям общее представление о современной экономике Канады и ее роли в хозяйстве мировой капиталистической системы, а также показала бы особенности, характерные черты и основные тенденции в развитии канадской экономики и ее главных отраслей — промышленности и сельского хозяйства.

Автор выражает благодарность сотрудникам Института мировой экономики и международных отношений АН СССР товарищам Л. М. Громову, А. В. Кирсанову, Г. Т. Ковалеву, В. В. Сушенко, Ю. И. Ригину, О. С. Богданову и другим, которые прочли книгу или отдельные ее главы в рукописи и сделали ряд ценных замечаний.

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ КАНАДЫ

1. ХАРАКТЕРНЫЕ ЧЕРТЫ И ТЕМПЫ РАЗВИТИЯ КАНАДСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Канада — относительно молодая капиталистическая страна, которая встала на путь промышленного развития намного позже Англии, США и других высоко развитых в индустриальном отношении государств. До образования доминиона (1867 г.) Канада была раздробленной и отсталой страной. На ее территории существовало несколько английских колоний, которые «представляли собой мелкие, слабо развитые поселения; не связанные между собой ни экономически, ни политически, с весьма ограниченными средствами транспорта и связи и слабо развитой торговлей между отдельными поселениями»¹.

Создание доминиона, приведшего к образованию централизованной государственной власти в Канаде, ликвидации таможенных барьеров и образованию единого национального рынка, имело прогрессивное значение для развития производительных сил страны. В конце прошлого и в начале текущего столетия существенное влияние на развитие канадской экономики оказывали такие факторы, как освоение свободных земель на западе страны и вызванное этим строительство железных дорог, открытие богатейших источников минерального

¹ Тим Бак, Правда о Канаде, М., 1950, стр. 55.

сырья, протекционистская политика доминиона, проводимая с 1879 г., и др.

В результате экономика Канады начиная с 90-х годов прошлого столетия развивалась быстрыми темпами, которые намного опережали темпы роста ведущих капиталистических стран, в том числе и США. Несмотря на это, Канада вступила в XX в. как экономически слаборазвитая, малонаселенная и аграрная страна.

За первые два десятилетия текущего столетия Канада превратилась в крупнейшего производителя и экспортера пшеницы. Размеры ее посевных площадей увеличились с 5 млн. акров в 1905 г. до 11 млн. в 1911 г. и 23 млн. акров в 1921 г. К 1910 г. Канада вышла на первое место в мире по экспорту пшеницы и муки. Удельный вес полеводства в канадском экспорте вырос с 21% в 1896—1905 гг. до 32,4% в 1906—1915 гг. и 40,5% в 1920 г., доля же всего сельского хозяйства в вывозе страны соответственно составляла 60,0, 56,3 и 56,3%¹.

До первой мировой войны Канада имела слаборазвитую промышленность, которая была представлена в основном предприятиями деревообрабатывающей и пищевой промышленности, рудниками по добыче меди, золота, серебра, никеля, асбеста, свинца и других полезных ископаемых.

Первая мировая война, создав большой спрос на промышленные товары, в частности на вооружение, и ослабив экономический диктат Англии (который был одной из главных причин, препятствующих развитию национальных отраслей промышленного производства, особенно обрабатывающих), ускорила промышленное развитие Канады. В годы войны в стране было организовано производство самолетов, снарядов, винтовок, создавались новые металлургические предприятия, выросли производственные мощности судостроения, увеличилась добыча цветных металлов. В результате быстрого развития промышленного производства Канада из аграрной страны стала превращаться в индустриально-аграрную. В 1919 г. удельный вес только обрабатываю-

¹ R. E. Caves, R. H. Holton, *The Canadian Economy Prospect and Retrospect*, Cambridge, 1959, p. 389.

щей промышленности в чистой продукции страны¹ составил уже 44%, а сельского хозяйства — 32%².

В период между двумя мировыми войнами развитие экономики происходило крайне неравномерно. После кратковременного кризиса (с марта 1920 до июля 1921 г.) экономика Канады в 20-х годах развивалась высокими темпами. В 1923—1929 гг. валовой национальный продукт страны вырос на 35%, а продукция обрабатывающей промышленности — на 46%³. В течение же 30-х годов экономика находилась в застойном состоянии, что было вызвано экономическими кризисами 1929—1933 и 1937—1938 гг.

Несмотря на то что в течение десятилетия промышленное производство топталось на месте, Канада накануне второй мировой войны представляла собой развитую индустриально-аграрную страну. В 1939 г. удельный вес промышленности в чистой продукции страны составил 58,5%. По объему промышленного производства она занимала седьмое место среди капиталистических стран.

Однако промышленность Канады получила одностороннее развитие. Наиболее развиты были отрасли, которые занимались эксплуатацией природных богатств и ориентировались главным образом на внешние рынки, — целлюлозно-бумажная, цветная металлургия, добыча цветных и редких металлов. Многие отрасли обрабатывающей промышленности, имеющие исключительно важное значение для экономической самостоятельности страны, были развиты чрезвычайно слабо. К ним в первую очередь относятся общее машиностроение и черная металлургия.

¹ По официальной статистике Канады, чистая стоимость (Net value), или добавленная стоимость (Value added), включает: заработную плату, прибыль и амортизацию, т. е. она напоминает марксистскую категорию «вновь созданная стоимость», но с той существенной разницей, что из добавленной стоимости не вычтена сумма амортизации основного капитала. Это необходимо иметь в виду, когда в работе употребляются указанные категории канадской статистики.

² «Private and Public Investment in Canada 1926—1951», Ottawa, 1951, p. 36.

³ «General Review of the Manufacturing Industries of Canada 1951». Ottawa, 1954, p. 9.

Вторая мировая война вывела промышленность Канады из застойного состояния и способствовала ее значительному развитию. Это было вызвано колоссальным спросом на продукцию промышленности, особенно на вооружение, а также ослаблением конкурентной борьбы со стороны европейских стран, в частности Англии.

В Канаде перед второй мировой войной производство вооружения почти отсутствовало. Но наличие в стране довольно развитой цветной металлургии, транспортного машиностроения, больших незагруженных производственных мощностей и резервной армии труда (безработица), а также обилие сырья и энергетических ресурсов создавали благоприятные условия для организации военного производства. Однако английские монополии в начале войны препятствовали расширению военного производства в Канаде. Они боялись усиления конкурентной борьбы с канадскими монополиями, с которыми пришлось бы делиться прибылями от военных заказов.

Потеряв большое количество вооружения и боевой техники на континентальной части европейского театра войны, особенно у Дюнкерка (май 1940 г.), подвергаясь бомбардировкам немецкой авиации и находясь под угрозой вторжения гитлеровцев на острова, Англия уже не могла рассчитывать на то, что сможет одна обеспечить имперскую армию вооружением. Она оказалась вынужденной способствовать усиленному переводу экономики Канады, в частности обрабатывающей промышленности, на военные рельсы. В связи с этим стала возрастать роль отдаленной от театра военных действий Канады как поставщика вооружения для Англии.

На выпуск военной продукции прежде всего были переключены существовавшие производственные мощности, а со второй половины 1940 г. началось строительство и новых военных заводов. На расширение военной промышленности, строительство новых объектов и на другие военные мероприятия с 1939 по 1945 г. было израсходовано 3 278 млн. долл., или 37% всех капиталовложений. Из них 1 924 млн. долл., или 58%, финансировалось из государственного бюджета¹. Бюджетные расходы на строительство военных государственных за-

¹ «Private and Public Investment in Canada 1926—1951», р. 246, 248

водов (которые после войны за бесценно были проданы частным фирмам), снабжение оборудованием военных предприятий частных монополий (80% инвестиций государства в промышленность направлялись в частный сектор) и другие государственно-монополистические мероприятия сыграли решающую роль в организации и развитии военного производства, а также способствовали обогащению и укреплению позиций монополистической буржуазии Канады.

Развертывание военного производства в годы второй мировой войны привело к тому, что Канада по темпам роста промышленной продукции в это время опередила все капиталистические страны, в том числе и США. Особенно быстро развивалась обрабатывающая промышленность, среднегодовые темпы прироста продукции которой в 1939—1944 гг. составили 16,3%. В результате этого удельный вес обрабатывающей промышленности в чистой продукции страны возрос с 41% в 1939 г. до 53% в 1944 г., а в общей занятости он соответственно поднялся с 18,2 до 31,1% (в 1939 г. в обрабатывающей промышленности было занято 658 тыс., а в 1944 г. — 1 223 тыс. человек) ¹.

В годы прошедших мировых войн наибольшее развитие в Канаде получило производство тех видов вооружения, на которые был спрос со стороны вооруженных сил стран, входящих в Британскую империю. Заказами этих стран в основном и определялись темпы и направление развития военного производства Канады.

В 1939—1945 гг. промышленность Канады выпустила 16 тыс. боевых и учебно-тренировочных самолетов, свыше 4 тыс. кораблей и вспомогательных судов, 816 тыс. автомашин, свыше 50 тыс. бронемашин и танков, а также большое количество артиллерийского и стрелкового оружия, пороха, химикатов, средств связи. За это время стоимость произведенного в Канаде оружия и военной техники составила примерно 10 млрд. долл. Из указанной военной продукции 30% использовалось вооруженными силами Канады, а 70% экспортировалось ², в том числе свыше 55% в Англию. Около

¹ «Canada Year Book», 1960, p. 662.

² «Private and Public Investment in Canada 1926—1951», p. 37.

15% всего объема выпуска оружия и военной техники в Канаде производилось по заказам США¹.

В годы первой и в начале второй мировых войн в Канаде выпускалось вооружение английских образцов. Однако с 1941 г. началось так называемое кооперирование военной промышленности Канады и США, которое продолжается и до настоящего времени. Это «кооперирование» способствовало дальнейшему проникновению американских монополий в канадскую экономику и подчинению ее агрессивным планам американского империализма.

Выпуск разнообразного и сложного вооружения в большом количестве стал возможным благодаря тому, что Канаде удалось во время второй мировой войны значительно развить черную и цветную металлургию, станкостроение, химическую, электротехническую и электроэнергетическую промышленность.

Следует отметить, что цветная металлургия Канады имела большое значение не только для развития военной промышленности в стране, но также и для США и Англии. Так, в 1943 г. на долю Канады приходилось 84% производства никеля и 23% алюминия всего капиталистического мира². При этом подавляющая их часть экспортировалась в эти страны. В годы второй мировой войны США за счет импорта из Канады покрывали свыше 90% своих потребностей в никеле и около 16% в алюминии.

В эти годы для развития канадской экономики были созданы весьма благоприятные условия. С 1939 по 1944 г. физический объем валовой продукции промышленности Канады увеличился почти вдвое, а сельского хозяйства — на одну треть. Такой рост производства происходил в то время, когда в воюющих европейских странах шло его значительное сокращение. В результате Канада к концу войны по объему промышленного производства временно вышла на третье место среди капиталистических стран (после США и Англии).

После второй мировой войны, в период реконверсии промышленности, наблюдалось резкое падение произ-

¹ Подсчитано по данным: *W. Dziuban, Military Relations Between the US and Canada 1939—1945*, Washington, 1959, p. 295.

² «Commodity Year Book 1951», New York, 1951, p. 38, 224.

водства в тех отраслях промышленности, которые прямо или косвенно были связаны с военными поставками. В то же время происходил рост продукции деревообрабатывающей, бумажной, текстильной и пищевкусовой промышленности, которые в годы войны либо сократили производство, либо развивались низкими темпами. В целом же общий объем продукции промышленности в 1945 г. сократился на 12%, а в 1946 г. — на 7% по сравнению с предыдущим годом¹. К концу 1947 г. примерно $\frac{2}{3}$ производственного аппарата, который ранее использовался для выпуска военной продукции, было переведено на производство товаров гражданского потребления; часть военных заводов была демонтирована, а часть подверглась консервации.

В первые послевоенные годы повышенный спрос на промышленные товары гражданского потребления, особенно на предметы длительного пользования, а также отсутствие серьезной конкуренции со стороны монополий западноевропейских стран и Японии создавали благоприятные условия для развития канадской промышленности. Однако по своему состоянию производственная база нуждалась в модернизации. Дело в том, что в годы второй мировой войны, как и в 30-х годах, новые инвестиции в основной капитал промышленности в среднем были небольшими. Если в период 1926—1929 гг. среднегодовая сумма капиталовложений в обрабатывающую промышленность равнялась (в постоянных ценах) 282 млн. долл., то в 1930—1939 гг. она составила 111 млн., а в 1939—1944 гг. — 205 млн. долл.² В результате общая стоимость основного капитала обрабатывающей промышленности (в ценах 1949 г.) в 1945 г. была лишь на уровне 1930 г. (24,9 млрд. против 24,3 млрд. долл.)³.

Если в течение указанных 15 лет основной капитал обрабатывающей промышленности (по стоимости) оставался почти без изменения, то занятость в рассматри-

¹ «Canadian Statistical Review», Supplement, 1959, Ottawa, 1960, p. 19.

² Подсчитано по данным: «Private and Public Investment in Canada 1926—1951», p. 150.

³ W. Hood and A. Scott, Output Labour and Capital in the Canadian Economy, Ottawa, 1957, p. 451.

ваемой отрасли промышленности выросла в 1,5 раза. Это привело к тому, что в период войны на одного занятого в промышленности приходилось меньше основного капитала, чем в конце 20—30-х годов. Кроме того, в конце войны значительная часть машин, оборудования, производственных зданий и сооружений находилась в состоянии физического или морального износа и была фактически непригодна для производства гражданской продукции. В этих условиях рост спроса на промышленные товары сопровождался значительным обновлением и расширением основного капитала промышленности. Этому способствовали технический прогресс, создание новых быстрорастущих отраслей, открытие и разработка новых месторождений минерального сырья и топлива. В послевоенные годы развитие промышленности стимулировалось также увеличением численности населения Канады (с 12,1 млн. в 1945 г. до 18,6 млн. человек на июнь 1962 г.) и значительным ростом продажи в кредит. В конце 1961 г. потребительская задолженность достигла 1088,2 млн. долл. против 406 млн. долл. в 1951 г.¹

Другим фактором, временно способствовавшим развитию канадской промышленности в 50-х годах, явилась гонка вооружений. Вступление Канады в агрессивный военный блок НАТО (1949 г.), агрессия в Корее, поддержанная правящими кругами страны, политика гонки вооружений и подготовки к новой мировой войне привели к тому, что в 1951 г. канадское правительство принимает «трехлетний план укрепления вооруженных сил», рассчитанный на период с 1951 по 1954 г. С принятием трехлетнего плана правительственные закупки и бюджетные расходы на приобретение вооружения и военной техники резко возросли и составили в 1951/52 бюджетном году 486 млн. долл., в 1952/53 г. — 718 млн., в 1953/54 г. — 770 млн. долл.²

Для размещения военных заказов среди промышленных компаний и осуществления оплаты поставок, а также для оказания помощи развитию военного производства и контроля над ним в апреле 1951 г. был создан

¹ «Canadian Statistical Review», April 1962, p. 56; «Canada Year Book», 1961, p. 892.

² «Canada's Defence Programme 1954—1955», p. 57.

специальный орган — министерство военного производства. С 1951 по 1960 г. оно разместило заказы на производство военной продукции и строительство военных объектов на сумму 8881 млн. долл.¹ В это же время канадские предприятия получали военные заказы от США.

Канадские и американские контракты, вместе взятые, определили объем военного производства и направление его развития. Для производства современной сложной, дорогостоящей и быстроразвивающейся военной техники недостаточно было просто восстановить предприятия, выпускавшие оружие в годы второй мировой войны, а нужно было построить новые авиационные, радиоэлектронные, судостроительные и другие заводы. Их строительство осуществлялось монополиями в основном за счет средств государственного бюджета. Так, например, в 1951—1957 гг. монополии получили от государства в виде прямой помощи 185 млн. долл. и 737 млн. долл. в виде права на ускоренную амортизацию². Основная часть этой помощи была предоставлена им в период корейской войны.

Для характеристики размеров военного производства и его структуры можно привести следующие данные. С 1950 по 1960 г. объем военных поставок и военного строительства Канады составил 8405 млн. долл., в том числе 3045 млн. долл., или 36,2%, израсходовано на закупку самолетов, 647 млн. долл., или 7,7%, — на закупку кораблей, 897 млн. долл., или 10,7%, — на закупку радиоэлектронной аппаратуры³.

Об удельном весе военного производства в промышленности Канады можно судить по данным министерства военного производства, согласно которым в 1953 г. в этом производстве было занято 200 тыс. человек⁴, что

¹ «Seventh Report of the Department of Defence Production. 1957», Ottawa, 1958, p. 47; «Canada Year Book», 1960, p. 1196; 1961, p. 1184.

² «Seventh Report of the Department of Defence Production. 1957», p. 12.

³ Подсчитано по данным: «Seventh Report of the Department of Defence Production. 1957», p. 48, 52; «Canada Year Book», 1960, p. 1196; 1961, p. 1184.

⁴ «Third Report of the Department of Defence Production. 1953», Ottawa, 1954, p. 15.