

Ю.А.ГРАНАТКИН

ЭКОНОМИКА СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

ИЗДАТЕЛЬСТВО ЛЕНИНГРАДСКОГО УНИВЕРСИТЕТА

ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие	3
Глава I. Эффективность промышленного производства	6
§ 1. Понятие и показатели эффективности промышленного производства	—
§ 2. Классификация показателей оценки деятельности отрасли и промышленного предприятия	12
§ 3. Пути повышения эффективности промышленного производства	18
Глава II. Управление социалистической промышленностью	30
§ 1. Сущность и принципы управления социалистическим производством	—
§ 2. Организация управления промышленностью	34
§ 3. Проблемы управления основным звеном промышленности	37
§ 4. Основные пути совершенствования управления промышленным производством	43
Глава III. Планирование производственно-хозяйственной деятельности в промышленности	49
§ 1. Содержание и виды планирования	—
§ 2. Техпромфинплан промышленного предприятия (Комплексный план экономического и социального развития)	55
§ 3. Планирование объема производства и повышения качества продукции	64
§ 4. Совершенствование планирования промышленного производства	71
Глава IV. Производственные фонды социалистической промышленности	78
§ 1. Основные фонды и пути улучшения их использования	—
§ 2. Оборотные средства и пути ускорения их оборачиваемости	85
Глава V. Производительность труда и заработная плата в социалистической промышленности	98
§ 1. Значение повышения производительности труда в промышленности и ее показатели	—

§ 2. Планирование и пути повышения производительности труда	103
§ 3. Организация и нормирование труда	107
§ 4. Заработная плата в промышленности	121
§ 5. Планирование численности работающих и заработной платы	133
Глава VI. Хозяйственный расчет в социалистической промышленности	141
§ 1. Сущность, принципы и проблемы развития хозяйственного расчета в промышленности	—
§ 2. Себестоимость и цена промышленной продукции	148
§ 3. Прибыль и рентабельность в промышленности	155
§ 4. Фонды экономического стимулирования	160
§ 5. Организация внутризаводского хозрасчета	166
Рекомендуемая литература	173

ИБ № 2500

Юрий Арсеньевич Гранаткин

Экономика социалистической промышленности

Редактор *Е. Е. Жукова*

Обложка художника *А. Г. Голубева*

Художественный редактор *В. В. Пожидаев*

Технический редактор *Е. Г. Учаева*

Корректоры *Н. М. Каплинская, Т. Г. Павлова*

Сдано в набор 11.03.87. Подписано в печать 04.06.87. М-27013. Формат 60×90^{1/8}.
 Бумага тип. № 2. Гарнитура литературная. Печать высокая. Усл. печ. л. 11.
 Усл. кр.-отт. 11,19. Уч.-изд. л. 11,81. Тираж 8220 экз. Заказ № 65. Цена 40 коп.
 Издательство ЛГУ им. А. А. Жданова, 199034, Ленинград, Университетская наб., 7/9.

Типография Изд-ва ЛГУ им. А. А. Жданова, 199034, Ленинград, Университетская наб., 7/9.

ЛЕНИНГРАДСКИЙ ОРДЕНА ЛЕ
И ОРДЕНА ТРУДОВОГО КРАСНОГО
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМ. А. А. ЖДАНОВА

Ю. А. ГРАНАТКИН

ЭКОНОМИКА СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

УЧЕБНОЕ ПОСОБИЕ

Издание второе, переработанное и дополненное



ЛЕНИНГРАД
ИЗДАТЕЛЬСТВО ЛЕНИНГРАДСКОГО УНИВЕРСИТЕТА
1987

*Печатается по постановлению
Редакционно-издательского совета
Ленинградского университета*

В учебном пособии (1-е издание вышло в 1975 г.) излагаются основы экономики социалистической промышленности в условиях перехода на интенсивный путь развития с учетом направлений совершенствования хозяйственного механизма, определенных решениями XXVII съезда КПСС, Пленумов ЦК КПСС, постановлений ЦК КПСС и Совета Министров СССР, итогов ряда экономических экспериментов и передового опыта промышленных предприятий в области экономики и организации производства (переход на самофинансирование и окупаемость, совершенствование хозяйственного расчета, повышение эффективности бригадной формы организации и оплаты труда, аттестация рабочих мест и т. д.). Рассматриваются как общепромышленные экономические проблемы, так и вопросы экономики предприятий промышленности в связи с возрастанием их роли как основного звена общественного производства. Особое внимание уделяется методическим вопросам курса.

Пособие предназначено для студентов заочного и вечернего отделений экономического, географического факультетов и факультета журналистики.

Рецензенты: д-р экон. наук *Л. С. Бляхман* (Ленингр. ун-т),
д-р экон. наук *А. В. Лансков* (Ленингр. фин.-экон. ин-т).

Г 220200000—122
076(02)—87—89—87

Издательство
Ленинградского
университета,
1987 г.

Социалистическая промышленность представляет собой ведущую и крупнейшую отрасль народного хозяйства, предприятия которой занимаются добычей и переработкой природного, искусственного и сельскохозяйственного сырья, изготовлением средств производства и предметов потребления.

Расширенное социалистическое воспроизводство, темпы экономического и социального роста, создания материально-технической базы коммунизма в значительной мере зависят от уровня, темпов и характера развития промышленности.

Социалистическая промышленность вооружает передовой техникой все отрасли народного хозяйства. Она базируется на государственной собственности на средства производства, создает основную часть совокупного общественного продукта и национального дохода страны, играет решающую роль в повышении благосостояния народа, объединяет рабочий класс — наиболее передовой, организованный класс советского общества, является основой укрепления обороноспособности страны и т. д.

Данное пособие рассчитано на то, чтобы помочь студентам в усвоении курса «Экономика социалистической промышленности», который изучает особенности и формы проявления объективных экономических законов в промышленности как ведущей отрасли народного хозяйства; хозяйственную политику Коммунистической партии и Советского правительства в этой сфере; методы рационального ведения промышленного производства и государственного руководства промышленностью; методологию и методику оптимального планирования и экономического обоснования организационных и технических мероприятий.

Промышленность нашей страны представляет собой наиболее сложную отрасль народного хозяйства, которая состоит из множества взаимосвязанных отраслей и производств. Отрасль промышленности — это совокупность предприятий, характеризующихся единством экономического назначения продукции, однородностью потребляемого сырья и производственно-технической

базы, специфичностью состава кадров и условий труда. Предприятие является частью промышленного производства, и естественно, что его цели и задачи отражают характер экономических отношений, господствующих в промышленности. Поэтому теоретические основы экономики социалистической промышленности излагаются в книге в органической связи с деятельностью промышленных предприятий, т. е. рассматриваются как общетраслевые экономические проблемы, так и вопросы экономики промышленного предприятия. В современных условиях особенно возрастает значение предприятия как основного звена в системе общественного производства в связи с выходом Закона о трудовых коллективах и повышении их роли в управлении предприятиями, организациями и учреждениями, постановления ЦК КПСС и Совета Министров СССР 1983 г. «О дополнительных мерах по расширению прав производственных объединений (предприятий) промышленности в планировании и хозяйственной деятельности и по усилению их ответственности за результаты работы», решениями XXVII съезда КПСС, подготовкой Закона СССР о государственном предприятии (объединении).

При изложении каждой темы выясняется теоретическое и практическое значение проблемы, рассматриваются характеризующие ее показатели, дается методика их планирования, отмечаются пути улучшения той или иной стороны хозяйственной деятельности промышленности и ее предприятий.

В пособии делается упор на методические вопросы, широко используются схемы, таблицы, приводятся конкретные примеры, которые должны помочь усвоению курса.

Первое издание пособия вышло в 1975 г. Второе издание подготовлено с учетом направлений совершенствования хозяйственного механизма в промышленности, определенных решениями XXVII съезда КПСС, Пленумов ЦК КПСС, постановлениями ЦК КПСС и СМ СССР. Учтены итоги ряда экономических экспериментов в промышленности, передовой опыт промышленных предприятий в области экономики и организации промышленного производства (повышение эффективности бригадной формы организации и оплаты труда, аттестации рабочих мест, хозяйственного расчета и т. д.), обновлен фактический материал, внесены изменения в таблицы и схемы (в связи с изменением структуры планов, системы показателей и т. д.).

Переход экономики на интенсивный путь развития предполагает перевод промышленности на новые условия хозяйствования, а также перестройку методов управления в основном звене производства — на предприятии. Поэтому во втором издании пособия внимание обращается на совершенствование деятельности и новые методы хозяйствования как в промышленности в целом, ее отраслях, так и основного хозяйственного звена — предприятия (объединения), где создаются материальные ценности, проявляется творческая инициатива трудящихся, фор-

мируются их гражданские качества, решаются другие важные задачи.

С учетом постановления Центрального Комитета КПСС и Совета Министров СССР от 12 июля 1985 г. «О широком распространении новых методов хозяйствования и усилении их воздействия на ускорение научно-технического прогресса» и материалов июньского (1986 г.) Пленума ЦК КПСС в пособии рассмотрен ряд вопросов, связанных с повышением влияния хозяйственного механизма на ускорение научно-технического прогресса.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

§ 1. ПОНЯТИЕ И ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Важнейшей проблемой развития социалистической промышленности на современном этапе является всемерное повышение эффективности производства.

На XXVII съезде КПСС отмечалось, что неуклонный подъем материального и культурного уровня жизни народа требует ускорения социально-экономического развития, всемерной интенсификации и повышения эффективности производства.

Что же понимается под экономической эффективностью промышленного производства, каковы ее показатели? Рассмотрение этих вопросов основывается на общей теории эффективности.

Эффективность общественного производства — это способность данного количества производственных ресурсов, а также производственных затрат обеспечивать больший или меньший результат, соответствующий цели производства.¹

Количественное выражение эффективности производства характеризуется соотношением полученного эффекта и обуславливающих его затрат и ресурсов: $\text{Эффективность} = \frac{\text{Результаты}}{\text{Затраты}}$ или $\text{Эффективность} = \frac{\text{Затраты}}{\text{Результаты}}$. Поэтому определение эффективности производства сводится, с одной стороны, к измерению полученного эффекта, с другой — к установлению объема примененных и потребленных ресурсов и затрат.

Для планирования и оценки уровня эффективности производства необходима единая система связанных между собой сквозных (сопоставимых) показателей, которые характеризуют эффективность производства на разных уровнях — от народного хозяйства до цеха и рабочего места.

Такая система должна основываться прежде всего на принципе измерения эффективности плановых решений, а также

¹ Механизм хозяйствования в научно-производственных объединениях / Барышников А. С., Бляхман Л. С., Воротилов Б. В. и др.; Под общ. ред. А. А. Маркина, Ю. А. Гранаткина. Л., 1982. С. 85.

итогов их осуществления путем сопоставления результатов с затратами.

Важным вопросом при разработке системы показателей является обоснованный выбор критерия эффективности производства — признака, на основе которого производится оценка.

Критерий эффективности производства характеризуется социально-экономической определенностью. Он непосредственно связан с основным экономическим законом, целью общественного производства. Так, в условиях капитализма критерием эффективности производства является норма прибыли — размер прибыли в расчете на единицу авансированного капитала. Исходя из этого критерия, оценивается результативность всех производимых затрат.

При социализме прибыль не может служить целью производства и критерием его эффективности. Критерий должен соответствовать целям социалистического производства — обеспечению всестороннего развития всех членов общества на основе все более полного удовлетворения их материальных и духовных потребностей.

В условиях социализма критерием является степень удовлетворения этих потребностей. Тогда в общем виде экономический эффект социалистического производства можно определить как его конечный результат, предназначенный для удовлетворения потребностей людей.

Итак, в теории эффективности различают ее критерий и показатели. Критерий эффективности производства характеризует ее качественную сторону, соответствие результата деятельности той цели, которая определяет эту деятельность. Количественное выражение степени этого соответствия разворачивается в систему показателей экономической эффективности производства.

В советской экономической литературе в качестве форм выражения экономического эффекта социалистического производства предлагаются различные варианты: совокупный (валовой) общественный продукт, национальный доход, фонд потребления и соответствующие им категории на низших уровнях общественного производства (валовая продукция, условно-чистая продукция, чистая продукция, прибыль).

Средством удовлетворения материальных и культурных потребностей людей выступает национальный доход общества, который наиболее точно отражает цель социалистического производства, являясь источником фонда накопления (расширение производства, капитальное и культурно-бытовое строительство) и фонда потребления (оплата по труду работников сферы материального производства, фонд науки, просвещения, здравоохранения, искусства и т. д.). Национальный доход не содержит повторного счета, что дает возможность использовать его для определения реального эффекта на любом уровне народного хозяйства, характеризует конечный результат, т. е. такой, кото-

рый непосредственно служит обеспечению цели социалистического производства.

Таким образом, единый подход к оценке результатов производства в разных его звеньях при построении системы показателей обеспечивается использованием показателей национального дохода в целом по народному хозяйству, его отраслям (в том числе в промышленности) и союзным республикам и чистой продукции на предприятиях, в объединениях и министерствах.

Чистая продукция, включающая в себя затраты на оплату труда и прибыль, определяется как разность между товарной (валовой) продукцией и всеми материальными затратами на ее производство. Этот показатель по сравнению с показателями товарной (валовой) продукции более объективно характеризует эффект производства (на него не оказывает влияния повторный счет стоимости потребленных средств производства). Хотя на показатель чистой продукции влияет уровень рентабельности различных изделий, он создает более объективную основу для сравнения эффективности производства в разных звеньях народного хозяйства.

В дискуссиях о содержании экономического эффекта социалистического производства исходят обычно из стремления найти ему однозначное выражение. Но при характеристике такой сложной экономической категории, как эффективность производства, нельзя заранее ограничиваться только одной формой выражения, одним показателем. Так, наряду с показателем национального дохода (чистой продукцией на уровне предприятия) необходимо использовать и другие. Например, показатель конечного общественного продукта (условно-чистая продукция на уровне предприятия). Чем ниже уровень общественного производства, тем разнообразнее эта система показателей, включая и натуральные.

Важной проблемой определения эффективности выступает измерение затрат и ресурсов, использованных для получения данного эффекта. При этом необходимо: во-первых, четко проводить различие между затратами и ресурсами, между потребленными и примененными средствами производства; во-вторых, сопоставлять с эффектом только те затраты и ресурсы, которые были использованы для его получения; в-третьих, суммировать только соизмеримые элементы затрат и ресурсов.

Производственные ресурсы (их объем и качество определяют потенциальные возможности увеличения производства продукции) — это сырье и материалы, оборудование, земля, рабочая сила. Затраты на производство — затраты на оплату труда, стоимость потребленных средств производства.

Таким образом, система показателей эффективности общественного производства в целом по народному хозяйству, его отрасли (промышленности) и союзным республикам включает:

— темпы роста и абсолютную величину национального дохода.

Национальный доход создается живым трудом при использовании основных производственных фондов и необходимых сырья и материалов. Поэтому при расчетах экономической эффективности целесообразно соизмерять объем национального дохода с общим объемом ресурсов, примененных в сфере материального производства;

— величину национального дохода на одного занятого в материальном производстве, на одного работающего, на одного трудоспособного и на душу населения;

— размер национального дохода на рубль основных производственных фондов и оборотных средств;

— величину национального дохода на рубль основных и оборотных фондов и фонда оплаты труда работников в сфере материального производства.

Показатели эффективности производства в промышленности (ее отраслях и подотраслях), на предприятиях (объединениях) и в их подразделениях устанавливаются на основе вышеизложенных принципов.

Система показателей оценки деятельности отрасли и промышленного предприятия приведена в табл. 1.

В практике планирования и экономического анализа различают два вида производственных затрат — текущие, которые представляют собой средства, расходуемые промышленным предприятием в течение определенного периода на производство и реализацию продукции (в денежной форме они выступают как себестоимость), и капитальные, которые представляют собой средства, овеществленные в основных производственных фондах и материальных оборотных средствах.

Для сопоставления с эффектом (результатом) необходимо брать только затраты, связанные с его получением.

Результаты производства на промышленных предприятиях измеряются объемом произведенной продукции (ради чего и создается предприятие) и величиной прибыли. Могут быть использованы различные показатели продукции (реализованная, товарная, валовая, условно-чистая, нормативная стоимость обработки, продукция, измеренная в натуральных показателях) и прибыли (от производства, реализации, балансовая, расчетная).

Уровень эффективности текущих и капитальных затрат характеризуется системой показателей, среди которых следует отметить показатели производительности труда и фондоотдачи, рассчитанные по чистой продукции. Они обеспечивают сопоставимость показателей эффективности, которые были предложены для народного хозяйства, и показателей отрасли, объединения, предприятия. По этим показателям можно соизмерять результаты деятельности различных предприятий и отраслей, судить, какой вклад вносит то или иное предприятие или объединение в общие итоги работы отрасли промышленности, а каждая отрасль — в итоги развития народного хозяйства.

Таблица 1*. Показатели оценки деятельности отрасли и промышленного предприятия

Затраты	Результаты	Эффективность
1. Рабочее время (численность работников, число отработанных часов) 2. Расход материальных ресурсов 3. Денежные затраты (текущие) на производство и реализацию продукции — себестоимость, в том числе: а) затраты на оплату труда, б) материальные затраты. 4. Авансированные вложения в производственные фонды, исчисленные на дату оценки: а) в основные фонды, б) в оборотные средства, закрепленные за предприятием (нормируемые или с учетом заемных средств) 5. Авансированные затраты, исчисленные за определенный период: а) капитальные вложения, б) вложения в научно-технические разработки, в) вложения в подготовку кадров 6. Привнесенные затраты (текущие и авансированные с учетом нормативных сроков их окупаемости)	7. Продукция: а) реализованная, б) валовая, в) товарная, г) чистая (условно-чистая), д) нормативная стоимость обработок, е) в натуральных единицах 8. Прибыль: а) от производства, б) от реализации, в) балансовая, г) чистая (расчетная) 9. Реализуемый экономический эффект: а) от освоения новой техники (в том числе новой продукции), б) от повышения квалификации кадров	10. Рентабельность: а) общая (производственных фондов) (8в : 4), б) расчетная (8г : 4), в) продукция (8а : 3), г) продукции за вычетом материальных затрат (8г : (3—36)) 11. Производительность труда и трудоемкость продукции (7 : 1, 1 : 7с) 12. Фондоотдача (7 : 4) 13. Материалоемкость продукции (2 : 7е) 14. Скорость оборота средств (7а : 4б) 15. Окупаемость (эффективность) авансированных затрат (8 : 5, 9а : 5б, 9б : 5в) 16. Общая окупаемость (эффективность) затрат (8 : 6)

* Критерии оценки деятельности социального предприятия / М. Ф. Аксель, Л. Н. Баскакова, Л. С. Бляхман и др.; Под общей ред. А. А. Маркина. Л., 1970. С. 33.

Все показатели хозяйственной деятельности предприятия (как и промышленности в целом и ее отраслей) используются по трем основным направлениям — для планирования, экономического стимулирования предприятий и материального поощрения работников.

Для установления эффективности работы отрасли и предприятия, кроме показателей оценки необходимо выбрать обоснованный способ оценки, объективную базу, с которой следует сопоставлять фактические результаты хозяйственной деятельности предприятий.

Возможны три подхода к оценке работы различных звеньев промышленности. Во-первых, базой оценки может служить степень выполнения и перевыполнения плановых заданий. Такой подход позволяет укрепить плановую дисциплину, поднять авторитет государственных планов, подчинить интересы отдельных предприятий высшим, народнохозяйственным интересам, учитывая в то же время специфику условий их хозяйствования. Степень выполнения плана позволяет оценить вклад отрасли и предприятия в достижение народнохозяйственных пропорций.

Однако поскольку сегодня еще невозможно установить одинаково напряженные плановые задания для всех участников производства, оценка по степени выполнения планов не позволяет объективно сопоставить итоги их работы, наладить действенное соревнование между ними.

Во-вторых, в качестве способа оценки работы отрасли и предприятия может быть взята динамика показателей (их сравнение с показателями предыдущего года, первого года пятилетки и т. д., т. е. базой оценки служит уровень, достигнутый в прошлом периоде).

Такой подход создает заинтересованность в принятии более напряженных заданий, предусматривающих высокие темпы развития, в постоянном выявлении резервов, непрерывном совершенствовании производства. Однако и он не позволяет совершенно объективно сопоставлять итоги работы разных звеньев производства из-за несравнимости исходного уровня работы (уровня, достигнутого на предприятиях в отчетном или базовом году), величины имеющихся резервов.

В-третьих, в качестве базы оценки работы может быть использован уровень хозяйственной деятельности (значение того или иного показателя и его сравнение с установленными нормативами, т. е. речь идет о долгосрочной оценке работы по отраслевым нормативам длительного действия).

Этот способ обеспечивает единую для родственных предприятий базу оценки их работы.

Норматив оценки хозяйственной деятельности выражает общественно необходимый для отрасли уровень затрат. Такие нормативы, основанные на усредненных нормах расходования сырья, материалов, топлива, использования основных и оборот-

ных фондов, трудовых ресурсов и т. д. могут стать эталоном планирования, объективной базой оценки работы отрасли и предприятия, системы материального стимулирования их коллективов, средством распространения передового опыта. Трудности в использовании этого подхода связаны с созданием усредненных нормативов для предприятий, работающих в разных условиях, а также с выделением результатов деятельности предприятия, не связанных с заслугами его коллектива.

В современных условиях, когда постоянно совершенствуется система народнохозяйственного планирования, возрастает значение пятилетнего плана экономического и социального развития, появляются большие возможности для объективного использования отмеченных способов оценки работы промышленности и ее звеньев. Так, выполнение пятилетки оценивается возрастающим итогом на всех уровнях хозяйственного управления. Обеспечение стабильности годовых планов, отказ от их корректировки позволяют принимать напряженные задания по годам пятилетки. В состав пятилетнего плана включены экономические нормативы длительного действия. Разработка планов на основе научно обоснованных норм и нормативов, технико-экономических и инженерных расчетов дает возможность устанавливать задания не только по сложившейся динамике показателей.

Таким образом, комплекс оценочных показателей различных звеньев промышленности, применяемый в сочетании с теми или иными способами их сравнения, позволяет более объективно и всесторонне оценивать производственно-хозяйственную деятельность всех участников промышленного производства.

§ 2. КЛАССИФИКАЦИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОТРАСЛИ И ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Успешное использование различных показателей оценки деятельности промышленности, ее отраслей и предприятий в практике экономической работы предполагает их научно обоснованную классификацию, обоснованный выбор системы показателей в каждом случае, для решения конкретной задачи.

Так, с точки зрения экономического содержания, все показатели работы отрасли и предприятия могут быть разделены на три группы — показатели затрат, результатов и эффективности (соотношение результатов и затрат). И если поставлена конкретная задача — обосновать систему показателей затрат или эффективности на различных уровнях производства, в каждую из этих систем следует включать показатели из соответствующей группы.

По другому принципу, с точки зрения характера связи с фондами экономического стимулирования, все показатели оценки деятельности отрасли и предприятия могут быть разделены

на две группы — фондообразующие, от которых непосредственно зависит размер поощрительных фондов, и аналитические (информационные), не связанные непосредственно с их размерами.

В настоящее время к числу фондообразующих показателей (с учетом специфики отрасли) относятся: предельный уровень затрат на рубль товарной продукции, прибыль (расчетная), производство продукции в натуральном выражении, темпы роста производительности труда, реализация продукции с учетом выполнения обязательств по поставкам в соответствии с заключенными договорами и другие.

Это касается системы образования поощрительных фондов министерства (отрасли), объединения и предприятия. Не менее важной является задача обоснования показателей, по которым распределяется заводской фонд материального поощрения по его отдельным подразделениям или свой фонд материального поощрения (ФМП) формируется в каждом из них.

С точки зрения порядка утверждения, планирования, все показатели оценки деятельности отрасли и предприятия могут быть разделены на две группы — централизованно планируемые и расчетные.

Правильное обоснование каждой из них (по числу показателей и их содержанию) определяет соотношение централизованного планирования и самостоятельности и инициативы тех или иных участков производства. Так, в годовых планах экономического и социального развития предприятиям Министерства электротехнической промышленности СССР утверждаются следующие показатели: объем реализуемой продукции производственных объединений (предприятий) для оценки выполнения обязательств по поставкам продукции; производство продукции в натуральном выражении, включая изделия новой техники; задания по поставке продукции для экспорта; задания по разработке, освоению, внедрению и расширению использования новой техники, технологических процессов; удельный вес продукции высшей категории качества в общем объеме производства продукции; рост производительности труда, исчисляемый по чистой (нормативной) продукции; фонд заработной платы непромышленного персонала; прибыль; предельный уровень затрат на рубль товарной продукции; лимит государственных централизованных капитальных вложений и строительно-монтажных работ, ввод в действие основных фондов, производственных мощностей и объектов за счет государственных централизованных капитальных вложений; фонды на основные виды материально-технических ресурсов; норматив отчислений от расчетной прибыли в государственный бюджет.

Остальные показатели планов экономического и социального развития должны разрабатываться предприятиями и объединениями самостоятельно.

В зависимости от методики расчета выделяются группы на-

туральных, стоимостных и трудовых показателей, в зависимости от назначения — количественные (объемные) и качественные, характеризующие уровень использования производственных ресурсов. Важно также разграничение плановых заданий (ориентирующих предприятие на абсолютную величину показателей), лимитов (устанавливающих верхний предел показателей) и нормативов (определяющих уровень эффективности использования или расходования ресурсов и т. д.).

Далее, с точки зрения широты охвата различных сторон деятельности отрасли и предприятия, все показатели их оценки могут быть разделены на две группы — синтетические (обобщающие), характеризующие эффективность работы отрасли и предприятия в целом, и частные, на основе которых измеряется уровень использования отдельных видов ресурсов (трудовых, материальных, финансовых) и затрат (авансированных — капитало-вложений, затрат на научно-технические разработки, подготовку кадров, разведку, охрану и воспроизводство природных ресурсов — и текущих, которые полностью отражаются в себестоимости), а также отдельных сфер и направлений деятельности отрасли и предприятия (научно-технический прогресс, специализация, социальное развитие коллектива и т. д.).

В каждом конкретном случае, т. е. для решения конкретной управленческой задачи, необходимо правильно выбрать и свою систему показателей. Так, общая рентабельность характеризует эффективность производства в целом, а производительность труда, фондоотдача, материалоемкость, скорость оборота средств — эффективность использования отдельных видов ресурсов, себестоимость единицы продукции — эффективность использования текущих затрат, окупаемость капитальных вложений — эффективность использования авансированных затрат.

Сложной является задача обоснования системы показателей, характеризующих эффективность отдельных сфер и направлений деятельности отрасли и промышленного предприятия.

Так, в современных условиях в связи с возрастанием значения научно-технического прогресса в развитии производства требуется обоснованная оценка научно-технического уровня производства в отрасли и на предприятии.

В число обобщающих показателей научно-технического развития предлагается включать:²

1) научно-технический потенциал отрасли и предприятия — способность к созданию и освоению нововведений, который определяется количеством и качеством выполненных разработок, подготовленных для производственного использования, квалификацией научно-технического персонала, уровнем развития опытно-экспериментальной базы и организации научно-производственного цикла;

² Бляхман Л. С. Экономика научно-технического прогресса. М., 1979. С. 67—77.