

Д. П. ХОВАНСКИЙ

**Р
АСПРЕДЕЛЕНИЕ
ПРИБАВОЧНОЙ
СТОИМОСТИ
МЕЖДУ
РАЗЛИЧНЫМИ
ГРУППАМИ
КАПИТАЛИСТОВ**

М О С К В А · 1 9 6 3

Кафедра политической экономики

Д. П. ХОВАНСКИЙ

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ
ПРИБАВОЧНОЙ СТОИМОСТИ
МЕЖДУ РАЗЛИЧНЫМИ
ГРУППАМИ КАПИТАЛИСТОВ

	<i>Стр.</i>
Введение	3
Распределение прибавочной стоимости между капиталистами различных отраслей промышленности	
Капиталистические издержки производства и прибыль	5
Норма прибыли и факторы, определяющие ее величину	10
Образование средней нормы прибыли и превращение стоимости товара в цену производства	15
Закон тенденции средней нормы прибыли к понижению и обострение противоречий капитализма	29
Распределение прибавочной стоимости между промышленными капиталистами и торговцами. Участие торгового капитала в образовании средней нормы прибыли	
Торговый капитал как исторический предшественник промышленного капитала	38
Прибавочная стоимость — источник торговой прибыли	41
Участие торгового капитала в уравнении средней нормы прибыли	43
Эксплуатация торговым капиталом торговых работников, мелких товаропроизводителей и потребителей	46
Внешняя торговля и ее роль в перераспределении прибавочной стоимости между эксплуататорами различных капиталистических стран	50
Распределение прибавочной стоимости между капиталистами, пользующимися кредитом, и собственниками денежного капитала	
Ссудный капитал как обособившаяся часть промышленного капитала	56
Ссудный процент — часть прибавочной стоимости, созданной в производстве	59
Капиталистический кредит и его формы	63
Роль кредита и банков в развитии и углублении противоречий капитализма	72

ХОВАНСКИЙ, ДМИТРИЙ ПЕТРОВИЧ
Распределение прибавочной стоимости между различными группами капиталистов.

Редактор *П. Т. Кухаев.*Корректор *Т. Н. Тонконогова.*

А03278. Подп. к печати 11/III 1963 г. Заказ 89. Тираж 9500 экз.
 Бумага 84×108¹/₃₂. Бум. л. 1,19. Печ. л. 4,75 (3,9). Уч.-изд. л. 3,82.
 Цена 11 коп.

Типография ВПШ при ЦК КПСС,
 Москва, ул. Фр. Энгельса, 46.

ВВЕДЕНИЕ

Современная эпоха, основное содержание которой составляет переход от капитализма к социализму, принесла подлинный триумф революционному мировоззрению пролетариата. В настоящее время, когда мир социализма расширяется, а мир капитализма сужается, идет ожесточенная борьба двух идеологий — коммунистической и буржуазной. В разоблачении буржуазной и реформистской идеологии важную роль играет марксистская теория распределения прибавочной стоимости между различными группами эксплуататоров.

Проблема распределения прибавочной стоимости рассматривается К. Марксом в третьем томе «Капитала». Здесь дан глубокий научный анализ важнейших ее вопросов: распределение прибавочной стоимости между капиталистами различных отраслей промышленности (первые три отдела третьего тома «Капитала»); распределение прибавочной стоимости между капиталистами промышленности и торговли (четвертый отдел); распределение прибавочной стоимости между капиталистами, пользующимися кредитом, и собственниками свободного денежного капитала (пятый отдел); распределение прибавочной стоимости между капиталистами-арендаторами и землевладельцами (шестой отдел). В предлагаемой читателю работе вопросы теории земельной ренты, изложенные в шестом отделе третьего тома «Капитала», не рассматриваются.

Научный анализ производства и распределения прибавочной стоимости является величайшей заслугой К. Маркса и составляет главное содержание его экономического учения.

Защитники капитализма всегда вели и ведут ожесточенную борьбу против марксистской теории производства и распределения прибавочной стоимости. Много-

численные буржуазные экономисты прилагают огромные усилия, чтобы внушить трудящимся идею об отсутствии эксплуатации при капитализме и наличии справедливого распределения доходов. Они стремятся доказать, что рабочие получают полностью за свой труд, а капиталисты вознаграждаются за капитал и свои организаторские способности.

«Защитники буржуазного строя, — говорится в Программе КПСС, — стремясь удержать массы в духовном плену, изобретают все новые «теории», маскирующие эксплуататорскую природу буржуазного строя, приукрашивающие капитализм. Они уверяют, будто современный капитализм изменил свою сущность, стал «народным капитализмом», в котором происходит «рассеивание» собственности и «демократизация» капитала, исчезают классы и классовые противоречия, «уравняются доходы» и устраняются экономические кризисы».

Сейчас, когда идет ожесточенная борьба двух идеологий — коммунистической и буржуазной, значительно возрастает актуальность важнейших теоретических положений марксистско-ленинской политической экономии о распределении прибавочной стоимости между капиталистами. Глубокие знания научных основ этой проблемы помогут разоблачить многие «новые» лживые «теории» буржуазных и реформистских идеологов, разобраться в причинах нарастания противоречий и антагонизмов капиталистического общества, правильно вести борьбу за единство рядов рабочего класса и всех трудящихся, за сплочение народных масс под знаменем научного коммунизма.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПРИБАВОЧНОЙ СТОИМОСТИ МЕЖДУ КАПИТАЛИСТАМИ РАЗЛИЧНЫХ ОТРАСЛЕЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Капиталистические издержки производства и прибыль

В стоимость всякого произведенного на капиталистическом предприятии товара входит: во-первых, стоимость потребленного в процессе производства постоянного капитала (c); во-вторых, вновь созданная стоимость — стоимость переменного капитала (v) плюс прибавочная стоимость (m).

Используя условные обозначения, принятые Марксом, стоимость товара можно выразить следующей формулой:

$$Ст = c + v + m.$$

Разберемся с факторами, которые определяют стоимость товара для капиталиста.

Если, например, производство партии обуви потребовало от капиталиста израсходовать 1000 долларов, причем 100 долларов составили расходы по использованию техники и производственных помещений, 700 долларов затрачено на приобретение сырья и вспомогательных материалов, 200 долларов израсходовано на заработную плату рабочим, занятым производством обуви. Все перечисленные затраты определяют величину стоимости партии обуви для самого капиталиста и поэтому образуют **издержки производства** данного товара ($K = c + v$).

То, чего стоит товар капиталисту, и то, чего он стоит обществу, суть различные величины. Стоимость товара для капиталиста измеряется затратай капитала, а то, чего он стоит обществу, определяется затратай труда на его производство.

В нашем примере партия обуви для капиталиста стоит 1000 долларов. Если же принять норму прибавочной стоимости (m^1) на данном предприятии за 100 проц., то стоимость обуви будет $St = (100 + 700)c + 200v + + 200m$, или 1200 долларам.

Капиталистические издержки производства товара меньше его стоимости или действительных издержек его производства. Их природа не объясняется лишь необходимостью ведения капиталистического счетоводства. Обособление этой части стоимости практически необходимо в действительном производстве товаров, так как после продажи товаров эту часть снова и снова приходится превращать обратно в производительный капитал.

Категория издержек производства не имеет никакого отношения к процессу возрастания стоимости капитала, однако в капиталистическом хозяйстве она приобретает ложную видимость категории, относящейся к самому производству стоимости.

В нашем примере издержки производства партии обуви равны 1000 долларам, которые состоят из постоянного капитала (c) — 800 долларов и половины вновь созданной стоимости (v) — 200 долларов. Это два совершенно различных по своему происхождению элемента товарной стоимости. Израсходованный постоянный капитал — это старая стоимость, так как она является результатом прошлого труда. Другая составная часть издержек производства представляет собой цену использованной рабочей силы или ее стоимость, но в процессе производства она функционирует как созидатель новой стоимости.

Различие между этими составными частями товарной стоимости, которые в сумме образуют издержки производства, можно обнаружить при изменениях в величине стоимости: в одном случае израсходованной постоянной, в другом случае израсходованной переменной части капитала. Пусть израсходованный на производство товара постоянный капитал будет увеличен до 900 долларов или, наоборот, уменьшен до 700 долларов. В первом случае возрастут не только издержки производства товара с 1000 долларов до $900c + 200v = 1100$ долларов, но и сама товарная стоимость повысится с 1200 долларов до $900c + 200v + 200mt = 1300$ долларов. Во втором случае уменьшатся не только издержки производства с 1000 до

900 долларов, но и сама товарная стоимость понизится с 1200 до 1100 долларов. В результате того, что израсходованный постоянный капитал переносит на продукт свою собственную стоимость, то при прочих равных условиях стоимость произведенного товара возрастет или понизится соответственно абсолютной величине этой капитальной стоимости.

Теперь предположим, что при неизменных условиях производства цена рабочей силы возрастет с 200 до 250 долларов или понизится до 150 долларов. Несмотря на то что издержки производства в первом случае повышаются с 1000 до 1050 долларов, а во втором случае понижаются с 1000 до 950 долларов, в обоих случаях полная стоимость обуви остается неизменной и равна 1200 долларам, а именно в первом случае равна $800c + 250v + 150m$, во втором случае — $800c + 150v + 250m$. Любые подобные изменения оказывают влияние лишь на отношение составных частей новой стоимости, из которых одна образует прибавочную стоимость, а другая возмещает переменный капитал и потому входит в издержки производства товара, не изменяя стоимости.

Общим для обеих частей издержек производства ($c+v$) является только одно: обе они являются частями товарной стоимости, которые возмещают авансированный капитал.

Итак, рассмотрен только один элемент товарной стоимости — издержки производства. Необходимо разобраться с другой составной частью товарной стоимости, а именно с избытком над издержками производства — прибавочной стоимостью.

Прибавочная стоимость возникает лишь из изменения стоимости переменного капитала (v). Однако по окончании процесса производства она на первый взгляд представляется приростом стоимости всего израсходованного капитала ($c+v$). Капиталисту кажется, будто прибавочная стоимость порождается всем капиталом, израсходованным на производство данного товара.

«Прибавочная стоимость, представленная как порождение всего авансированного капитала, приобретает превращенную форму *прибыли*»¹.

¹ К. Маркс и Ф. Энгельс. Соч., т. 25, ч. I, стр. 43.

Маркс обозначает прибыль буквой p . В этом случае формула $St = c + v + m = K + m$ превращается в формулу $St = K + p$, или стоимость товара равна издержкам производства плюс прибыль.

«Следовательно, — пишет К. Маркс, — прибыль, как мы ее сначала здесь имеем перед собой, есть то же самое, что и прибавочная стоимость, но только в мистифицированной форме, которая, однако, необходимо возникает из капиталистического способа производства. Так как при видимом образовании издержек производства нельзя обнаружить никакого различия между постоянным и переменным капиталом, то изменение стоимости, совершающееся во время процесса производства, неизбежно связывается не с переменной частью капитала, а со всем капиталом. Так как на одном полюсе цена рабочей силы выступает в превращенной форме заработной платы, то на противоположном полюсе прибавочная стоимость выступает в превращенной форме прибыли»¹.

Законно возникает вопрос: при каких условиях прибыль капиталиста равна массе прибавочной стоимости, созданной трудом рабочих, занятых на его предприятии?

Чаще всего по величине прибыль капиталиста и масса прибавочной стоимости, созданная трудом наемных рабочих, отличаются друг от друга, а равны они между собой могут быть лишь в том случае, если товар продан по цене, которая точно соответствует денежному выражению его стоимости.

Издержки производства товара всегда меньше его стоимости, поэтому капиталист может получать прибыль и при реализации товара по цене ниже его стоимости.

В нашем примере стоимость партии обуви равна 1200 долларам, а издержки ее производства — 1000 долларам. Если обувь будет продана за 1050, 1100, 1150, 1190 долларов, то есть по цене ниже стоимости, но выше издержек производства, капиталист все равно получит прибыль, равную соответственно 50, 100, 150, 190 долларам.

Если товар продается выше или ниже своей стоимости, то имеет место лишь иное распределение приба-

¹ К. Маркс и Ф. Энгельс. Соч., т. 25, ч. I, стр. 44.

вочной стоимости между различными группами эксплуататоров, но это ничего не изменяет ни в величине, ни в природе прибавочной стоимости.

Совершенно по-другому определяют прибыль буржуазные экономисты. Например, известный идеолог американской буржуазии Генри Джордж (1839—1897 гг.) считал, что прибыль есть заработная плата предпринимателя за его труд по надзору и управлению. Несостоятельность данного определения прибыли доказывается тем, что собственники акционерной формы предприятий получают огромную прибыль, хотя здесь функции надзора и управления выполняют нанятые ими служащие и инженерно-технические работники.

Сторонники так называемой «рентной теории прибыли» утверждают, что прибыль создается исключительно способностями предпринимателей или благоприятными обстоятельствами, в которых оказались их предприятия и сбыт готовой продукции, точно так же как «всякая рента образуется из той части богатства, которая создается исключительным плодородием (или легкостью перевозки продукта) земель». Отсюда они делают вывод, что ни сама прибыль, ни ее размеры не затрагивают интересов рабочих. Эта группа буржуазных экономистов, изображая прибыль как «ренту за исключительную способность», в основном защищает, но только иначе формулирует, взгляды на прибыль как на «плату за надзор и управление», сознательно скрывая тот факт, что источником ренты является труд миллионов сельскохозяйственных рабочих.

Различные антинаучные измышления защитников капитализма по вопросу определения сущности прибыли направлены к следующей цели: всеми средствами скрыть имеющиеся антагонистические противоречия между прибылью капиталистов и заработной платой рабочих, убедить рабочих в том, что они якобы не принимают никакого участия в создании прибыли, а в виде заработной платы им возвращается вся стоимость, созданная их трудом.

Многие буржуазные экономисты прибыль, реализуемую при продаже товара, стремятся представить как избыток продажной цены товара над его стоимостью, а не как действительный избыток его стоимости над издержками производства. Критика этих взглядов и сущ-

ность вопроса изложены К. Марксом при анализе проблем, рассмотренных во втором томе «Капитала».

Норма прибыли и факторы, определяющие ее величину

Капиталист использует свой капитал в производстве того или иного товара не ради удовлетворения личных потребностей в этом товаре, а с целью получения прибыли.

Каждого капиталиста интересует не только масса, но и отношение прибавочной стоимости ко всему капиталу, авансированному на производство товара.

Отношение прибавочной стоимости к переменному капиталу, как известно, называется нормой прибавочной стоимости, отношение же прибавочной стоимости ко всему капиталу называется **нормой прибыли**. Это два различных измерения одной и той же величины.

Математически эти экономические категории можно выразить следующим образом:

$$m' = \frac{m}{v} \quad \text{Норма прибавочной стоимости} \qquad p' = \frac{m}{c+v} = \frac{m}{K} \quad \text{Норма прибыли.}$$

Превращение прибавочной стоимости в прибыль следует выводить из превращения нормы прибавочной стоимости в норму прибыли. В действительности исходным пунктом исторически была норма прибыли. Прибавочная стоимость и норма прибавочной стоимости представляют собой относительно нечто невидимое, которое можно познать путем научного исследования, в то время как прибыль и норму прибыли можно обнаружить на поверхности капиталистических явлений.

Какие же факторы определяют величину нормы прибыли?

Норма прибыли, как пишет К. Маркс, «определяется двумя главными факторами: нормой прибавочной стоимости и стоимостным строением капитала»¹.

Влияние этих двух факторов на величину нормы прибыли можно коротко изложить следующим образом.

1. Если два капиталиста имеют одинаковый функционирующий капитал ($80c + 20v$), то норма прибыли будет

¹ К. Маркс и Ф. Энгельс. Соч., т. 25, ч. I, стр. 78.

у того капиталиста больше, у которого выше степень эксплуатации наемных рабочих.

Предположим, у одного капиталиста норма прибавочной стоимости равна 100 проц., то в этом случае $St = 80c + 20v + 20m$, а норма прибыли будет равна:

$$p' = \frac{20}{80 + 20} \cdot 100 = 20 \text{ процентам.}$$

Пусть у другого капиталиста норма прибавочной стоимости равна 150 проц., то в этом случае $St = 80c + 20v + 30m$, а норма прибыли будет равна:

$$p' = \frac{30}{80 + 20} \cdot 100 = 30 \text{ процентам.}$$

2. В том случае, если у двух или большего числа капиталистов степень эксплуатации наемных рабочих, то есть норма прибавочной стоимости, равна, то норма прибыли будет выше у того капиталиста, у которого более низкое органическое строение капитала. Здесь мы имеем обратную пропорциональную зависимость нормы прибыли (p') от органического строения капитала $\left(\frac{c}{v}\right)$.

Функционирующий капитал, равный 100 единицам с органическим строением $\frac{c}{v} = \frac{4}{1} = \frac{80}{20}$, то есть $80c + 20v$ при $m' = 100$ проц., дает норму прибыли $p' = \frac{20}{80 + 20} \times 100 = 20$ процентам. Такой же величины капитал, но строения $\frac{c}{v} = \frac{9}{1} = \frac{90}{10}$, или $90c + 10v$ при $m' = 100$ проц., дает норму прибыли $p' = \frac{10}{90 + 10} \cdot 100 = 10$ процентам.

Естественно, в этой теме нет возможности рассмотреть все факторы, влияющие на величину массы прибавочной стоимости — продолжительность рабочего дня, интенсивность и производительность труда, снижение или повышение заработной платы рабочим. Они были рассмотрены в связи с анализом производства прибавочной стоимости. Если увеличивается масса прибавочной стоимости при прочих равных условиях, то во столько же раз увеличивается и норма прибавочной стоимости, которая в свою очередь влияет на норму прибыли. Остановимся коротко на влиянии оборота капитала на норму прибыли.

Влияние оборота капитала на производство прибавочной стоимости, а следовательно прибыли, рассмот-

рено К. Марксом во втором томе «Капитала». В данном случае необходимо остановиться лишь на нескольких главных моментах.

Пусть капитал *A* строения $80c + 20v = 100$ при норме прибавочной стоимости равной 100 проц. совершает два оборота в год. Стоимость годовой продукции будет равна $160c + 40v + 40m$. Для определения нормы прибыли в этом случае надо всю прибавочную стоимость ($40m$) отнести только к авансированной капитальной стоимости — 100 единицам. Следовательно, норма прибыли будет равна 40 процентам.

Сравним капитал *A* с капиталом *B* строения $160c + 40v = 200$, который при той же норме прибавочной стоимости равной 100 проц. оборачивается лишь один раз в год. Годовая стоимость товара этого капитала будет такой же, как и капитала *A* — $160c + 40v + 40m$. Но сорок единиц прибавочной стоимости надо отнести к авансированному капиталу в 200 единиц, поэтому норма прибыли будет равна 20 проц., то есть в 2 раза меньше, чем норма прибыли для капитала *A*.

Итак, «при капиталах одинакового процентного строения, при одинаковой норме прибавочной стоимости и одинаковом рабочем дне, нормы прибыли двух капиталов обратно пропорциональны времени их оборотов»¹. Увеличение прибыли при сокращении времени оборота капитала достигается за счет повышения деятельности переменной части капитала. Чтобы во всех случаях правильно определить годовую норму прибыли, надо иметь в виду, что масса прибавочной стоимости, присваиваемая в течение года, равна массе прибавочной стоимости, присваиваемой в один период оборота переменного капитала, умноженной на число таких оборотов в год.

Если присваиваемую за год прибавочную стоимость или прибыль обозначим *M*, присваиваемую за один период оборота прибавочную стоимость *m*, число оборотов переменного капитала в год *n*, то $M = m \cdot n$ и годовая норма прибавочной стоимости $M' = m' \cdot n$, а годовая норма прибыли

$$p' \text{ годовая} = \frac{m \cdot n}{c + v}.$$

¹ К. Маркс и Ф. Энгельс. Соч., т. 25, ч. I, стр. 82.

Если обратиться к официальной капиталистической статистике, то можно представить динамику годовой нормы прибыли в различных отраслях хозяйства. Вот, например, данные об изменении нормы прибыли за период с 1929 по 1960 год в некоторых отраслях обрабатывающей промышленности США, опубликованные «Ферст нэшнл сити бэнк»¹:

Отрасли	1929 г.	1939 г.	1945 г.	1950 г.	1955 г.	1956 г.	1957 г.	1958 г.	1959 г.	1960 г.
Электро- техничес- кая . . .	17,7	10,5	11,9	23,0	13,1	11,8	13,9	12,2	14,4	11,6
Полигра- фическая	21,5	7,2	9,3	15,1	13,0	13,8	14,0	11,4	12,8	12,3
Химичес- кая . . .	18,0	12,9	10,2	21,3	17,5	15,5	14,0	11,1	14,7	12,9

Из данной таблицы видно, что, несмотря на колебания, годовая норма прибыли в отраслях обрабатывающей промышленности США неуклонно понижается. Конечно, это беспокоит капиталистов и они принимают меры к удержанию ее на возможно высоком уровне. Это достигается ими за счет сокращения рабочего периода, за счет широкой механизации и автоматизации производственных процессов, роста производительности и интенсивности труда, внедрения достижений науки в технологию производства. Для сокращения времени обращения используются новейшие достижения в области транспорта и средств связи.

Важную роль в повышении нормы прибыли играет всевозможная экономия капиталистов в применении постоянного капитала.

1. Удлинение рабочего дня при тех же производственных помещениях и сооружениях, технологическом оборудовании и т. п. ведет к увеличению абсолютной прибавочной стоимости и росту нормы прибыли. Многие расходы остаются почти или совершенно одинаковы как при длинном, так и при сокращенном рабочем дне. Государственные и коммунальные налоги, страхование от огня, моральное изнашивание машин, расходы

¹ The Economic Almanac, 1962, p. 266—267.

по надзору, охране, содержанию некоторых постоянных служащих не зависят от продолжительности рабочего дня.

2. Расточение жизни и здоровья рабочего неразрывно связано с экономией в применении постоянного капитала и используется как средство повышения нормы прибыли. Эта экономия приводит к переполнению рабочими тесных, нездоровых помещений, нагромождению опасных машин в одном и том же помещении, отсутствию ограждений, предохраняющих рабочих от производственного травматизма, к отсутствию необходимой вентиляции в цехах с процессами производства, которые по своей природе вредны для здоровья.

3. Экономия за счет усовершенствования действующего оборудования, позволяющего расширять масштабы производства при одновременном уменьшении общих затрат. Увеличение скорости и мощности машин, применение высокоэкономичных двигателей и т. д.

4. Комплексное использование сырья, вспомогательных материалов и вторичных промышленных ресурсов (тепло отходящих газов и воды, шлаки, стружка, экскременты потребления и т. п.) обеспечивает увеличение экономии на постоянном капитале.

5. Экономия, получаемая за счет внедрения в производство достижений науки и техники.

Многочисленные способы, применяемые капиталистами для повышения массы и нормы прибыли, стоят рабочему классу не только огромного количества неоплаченного труда, но и миллионов жизней. Например, за годы второй мировой войны было убито и ранено 994 893 американца. За эти же годы число убитых и раненых на производстве США составило 8932 тыс. человек, то есть в 9 раз больше, чем на фронтах войны. За три года войны в Корее США потеряли 143 тыс. убитыми и ранеными, в это же время потери рабочих от производственного травматизма составили 6 млн. 45 тыс., или почти в 42 раза больше, чем на войне. За 1959—1960 годы в США различные увечья на производстве получили 3 млн. 930 тыс. рабочих.

В Англии из года в год растет число несчастных случаев на промышленных предприятиях. Согласно опубликованному в 1962 году ежегодному докладу главного правительственного фабричного инспектора, число не-

счастных случаев на производстве в 1961 году составило 192 517.

Несчастные случаи и профессиональные заболевания быстро растут среди рабочих промышленности ФРГ. Если в 1950 году их было 1 012 733, то в 1960 году число их возросло до 2 539 000, то есть более чем в 2,5 раза.

Факты из жизни трудящихся стран, где господствует эксплуатация наемного труда, подтверждают глубоко научно обоснованный вывод К. Маркса о том, что капиталистическое производство «относится крайне бережливо к труду, уже осуществленному, овеществленному в товарах. Напротив, оно в несравненно большей степени, чем всякий другой способ производства, является расточителем людей, живого труда, расточителем не только тела и крови, но и нервов и мозга»¹.

На крови и костях миллионов трудящихся капиталисты «выращивают» баснословные прибыли. Например, прибыли в обрабатывающей промышленности Соединенных Штатов после уплаты налогов росли следующим образом²:

	1939 г.	1945 г.	1951 г.	1955 г.	1956 г.	1957 г.	1958 г.	1959 г.	1960 г.
Масса прибыли (млрд. долларов)	2,4	3,6	10,0	11,8	11,3	11,3	9,1	12,5	11,9

Приведенные данные показывают, что прибыли в обрабатывающей промышленности США за годы второй мировой войны выросли в 1,5 раза, а за период с 1939 по 1960 год — почти в 5 раз.

Образование средней нормы прибыли и превращение стоимости товара в цену производства

Разбирая предыдущий вопрос, мы убедились, что при постоянной степени эксплуатации изменение стоимости составных частей капитала, а также изменение

¹ К. Маркс и Ф. Энгельс. Соч., т. 25, ч. I, стр. 100—101.

² The Economic Almanac, p. 231.

периода оборота капитала изменяет норму прибыли. Отсюда само собой вытекает, что нормы прибыли в различных отраслях промышленности будут отличаться друг от друга, если капиталы, применяемые в них, имеют при прочих равных условиях различные периоды оборота или различное органическое строение.

Допустим, что в данной капиталистической стране норма прибавочной стоимости во всех отраслях промышленности имеет одинаковую величину. В этом случае может показаться, что индивидуальные нормы прибыли капиталистов, использующих капиталы в производстве различных товаров, сильно отличаются друг от друга.

Конечно, в обувной, угольной, машиностроительной и других отраслях промышленности имеет место значительное различие в органическом строении капитала. Возьмем для иллюстрации следующие пять отраслей промышленности и убедимся, что при всех прочих равных условиях индивидуальная норма прибыли будет выше в той отрасли, в которой ниже органическое строение капитала, и наоборот.

Капиталы ($c+v$)	Норма прибавочной стоимости (m') (проц.)	Прибавочная стоимость (m)	Стоимость продукции ($c+v+m$)	Индивидуальная норма прибыли $P' = \frac{m}{c+v} \cdot 100$ (проц.)
I $95c+5v$	100	5	105	5
II $85c+15v$	100	15	115	15
III $80c+20v$	100	20	120	20
IV $70c+30v$	100	30	130	30
V $60c+40v$	100	40	140	40

Из таблицы видно, что капиталы одинаковой величины при равном рабочем дне и равной степени эксплуатации способны дать различную норму прибыли, так как они производят различные количества прибавочной стоимости. Это происходит потому, что вследствие разного органического строения капиталов в сферах производства различны их переменные части, следовательно, и количества приводимого ими в движение живого труда, а потому различны и количества производимого ими прибавочного труда — источника прибавочной стоимости и прибыли.