



В ПОМОЩЬ
РАБОТНИКУ
МАТЕРИАЛЬНО-
ТЕХНИЧЕСКОГО
СНАБЖЕНИЯ И СБЫТА

А. В. ЗЫРЯНОВ

МАТЕРИАЛЬНО- ТЕХНИЧЕСКОЕ СНАБЖЕНИЕ В УСЛОВИЯХ КОНЦЕНТРАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА

ЭКОНОМИКА





В ПОМОЩЬ
РАБОТНИКУ
МАТЕРИАЛЫ
ТЕХНИЧЕСКОГО
СНАБЖЕНИЯ И СБЫТА

А. В. ЗЫРЯНОВ

МАТЕРИАЛЬНО-
ТЕХНИЧЕСКОЕ
СНАБЖЕНИЕ
В УСЛОВИЯХ
КОНЦЕНТРАЦИИ
ПРОИЗВОДСТВА

ББК 65.9(2)29

З—97

Рецензенты:

кандидат экономических наук Л. М. КРЕПКИЙ,
кандидат технических наук Ю. И. ШИЛИН

З $\frac{2202000000-125}{011(01)-83}$ 69—83

© Издательство «Экономика», 1983

ВВЕДЕНИЕ

В Основных направлениях экономического и социального развития СССР на 1981—1985 годы и на период до 1990 года сказано: «Уточнить разработанные в промышленности генеральные схемы управления отраслями применительно к задачам одиннадцатой пятилетки. Планомерно улучшать организационные структуры и повышать эффективность работы производственных и промышленных объединений на базе дальнейшей концентрации, специализации и кооперирования»¹.

В советской экономической литературе вопросы концентрации производства довольно полно изучены применительно к таким отраслям общественного производства, как промышленность, сельское хозяйство и др. При этом имеется и ряд специальных исследований, посвященных отдельным отраслям (например, легкой промышленности).

Вместе с тем несмотря на исключительную важность проблемы концентрации, в литературе по материально-техническому снабжению данной проблеме уделено сравнительно небольшое внимание. В опубликованных работах отсутствует теоретическое определение содержания концентрации в материально-техническом снабжении. Мало места уделено исследованию увеличения размера предприятий системы материально-технического снабжения и влиянию концентрации на эффективность их деятельности. Не изучен вопрос о показателях, отражающих концентрацию деятельности на предприятиях снабжения. Требуется дальнейшего исследования процесс создания снабженческо-сбытовых объединений. Имеется, на наш взгляд, также необходимость продолжения исследования процессов концентрации

¹ Материалы XXVI съезда КПСС. М.: Политиздат, 1981, с. 201.

снабжения в службах снабжения промышленных предприятий и объединений.

Комплексное исследование процесса концентрации в материально-техническом снабжении включает три стадии процесса снабжения и три группы органов, его осуществляющих.

Первая стадия процесса снабжения — сбыт продукции. В ней необходимо выделить два основных аспекта: концентрацию деятельности служб сбыта предприятий и служб сбыта объединений.

Вторая стадия процесса снабжения связана с прохождением продукции через товаропроводящую сеть снабженческо-сбытовых организаций. Для второй стадии можно выделить три аспекта исследования концентрации: концентрацию деятельности на уровне снабженческо-сбытовой организации (предприятия по поставкам продукции), территориальную концентрацию и отраслевую концентрацию.

Концентрация деятельности на уровне снабженческо-сбытовой организации есть процесс сосредоточения производства во все более крупных масштабах. Территориальная концентрация деятельности характеризует изменение размещения производительных сил и возрастающую роль отдельных районов в экономике отрасли.

В отраслевом разрезе концентрация деятельности по материально-техническому снабжению означает увеличение абсолютных объемов деятельности отдельных подотраслей; увеличение удельного веса одной из подотраслей. Говоря о концентрации процессов снабжения в народнохозяйственном масштабе, следует сказать о создании системы Госснаба СССР, удельный вес которой в общем объеме реализуемой продукции составляет около 50%. Однако остальная часть продукции реализуется через ведомственную систему снабжения. Такое положение приводит к неоправданному созданию параллельнодействующих ведомственных снабженческо-сбытовых организаций. Необходимо обеспечить дальнейшую концентрацию функций снабжения и сбыта, а также оборотных материальных ресурсов в общегосударственной системе снабжения¹.

Третья стадия процесса материально-технического снабжения связана с поступлением продукции на пред-

¹ Мартынов Н. В. Укреплять и совершенствовать общегосударственную систему снабжения. — Материально-техническое снабжение, 1981, № 7, с. 13.

приятия и в организации — потребители материальных ресурсов. На наш взгляд, для данной стадии возможно выделение трех аспектов при исследовании концентрации: концентрация деятельности служб материально-технического снабжения предприятий производственной сферы; концентрация деятельности служб материально-технического снабжения производственных объединений; концентрация деятельности служб материально-технического снабжения организаций и предприятий объединений непроизводственной сферы.

В настоящей работе не ставилась задача рассмотрения всех перечисленных аспектов концентрации в материально-техническом снабжении. Так, совершенно не затронуты вопросы концентрации деятельности служб сбыта.

При рассмотрении концентрации деятельности в отрасли «Материально-техническое снабжение и сбыт» исследуется отраслевой аспект, вопросы концентрации на уровне снабженческо-сбытовой организации. Кроме того, исследуется концентрация в службах снабжения промышленных предприятий и объединений.

Кроме того, в настоящей работе освещаются методологические вопросы концентрации в материально-техническом снабжении, включая такие вопросы, как выбор показателей для оценки процессов концентрации в снабжении и др. Значительное место уделено проблеме организации материально-технического снабжения в условиях производственного объединения. Цель данной работы — показать преимущества концентрации деятельности в органах снабжения, а также описать практические пути и направления реализации этих преимуществ.

1. МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ВОПРОСЫ КОНЦЕНТРАЦИИ В МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОМ СНАБЖЕНИИ

1.1. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ СНАБЖЕНИЕ И СБЫТ КАК ОТРАСЛЬ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА В СИСТЕМЕ ОБЩЕСТВЕННОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА

Исследование концентрации тесно связано с вопросами разделения труда и изучением внутриотраслевого состава отрасли «Материально-техническое снабжение и сбыт». В Методических указаниях к разработке государственных планов развития народного хозяйства СССР сказано, что внутри крупных отраслей народного хозяйства, складывающихся на основе общественного разделения труда, выделяются более дробные отрасли, которые представляют собой совокупность предприятий, производящих однородную продукцию, или совокупность учреждений, организаций, связанных с выполнением определенных общественных функций. При этом в составе указанной отрасли выделено две подотрасли: материально-техническое снабжение и сбыт¹. Дальнейшей дифференциации подотраслей не приводится, а перечисляются виды образующих отрасль организаций.

Классификация подотраслей материально-технического снабжения и сбыта требует дальнейшего совершенствования. Необходимо осуществить научно обоснованное деление отрасли на подотрасли в соответствии с содержанием выполняемых работ, подобно тому, как это делается в промышленности.

¹ Методические указания к разработке государственных планов развития народного хозяйства СССР. М.: Экономика, 1974, с. 701.

Методологической основой систематизации подотраслей в материально-техническом снабжении должны служить труды классиков марксизма-ленинизма по вопросам разделения труда. К. Маркс указывал: «Если иметь в виду лишь самый труд, то разделение общественного производства на его крупные роды, каковы земледелие, промышленность и т. д., можно назвать общим... разделением труда, распадением этих родов производства на виды и подвиды — частным... разделением труда, а разделение труда внутри мастерской — единичным разделением труда»¹.

Исследуя общественное разделение труда, К. Маркс называет в качестве трех основных отраслей национального производства промышленность, земледелие и торговлю². Торговля как самостоятельная отрасль производства появляется также в результате общественного разделения труда.

Торговля, в соответствии с приведенными определениями К. Маркса, является крупным родом общественного производства, и ее выделение в самостоятельную отрасль следует относить к общему разделению труда. В данной отрасли в условиях социалистической экономики имеется три обособившиеся подотрасли: торговля товарами народного потребления; материально-техническое снабжение и сбыт; заготовки сельскохозяйственных продуктов. Данные подотрасли характеризуются определенным видом деятельности, и их возникновение есть результат частного разделения труда.

В соответствии с выполняемыми функциями в материально-техническом снабжении можно выделить три подотрасли: обращение продукции производственно-технического назначения; производство и сбор тары; заготовка вторичного сырья. Следует, на наш взгляд, более подробно остановиться на исследовании функций, выполняемых первой из этих подотраслей — *подотраслью обращения продукции производственно-технического назначения*.

Для этого вновь обратимся к трудам К. Маркса. Характеризуя издержки обращения, К. Маркс выделял три вида издержек и соответственно этим видам три группы функций.

Одной из таких функций в условиях социалистической экономики является планово-распределительная

¹ Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд., т. 23, с. 363.

² Там же.

функция. К ней следует отнести функции по определению потребности народного хозяйства в различных видах продукции, распределению продукции по потребителям, прикреплению потребителей к поставщикам, контролю за поставками продукции и т. д. Подобные функции осуществляются снабженческо-сбытовыми организациями различных уровней управления. Большое значение и масштабы этих функций на народнохозяйственном уровне управления в условиях плановой экономики привели к образованию особой группы органов управления материально-техническим снабжением — союзглавснабсбытов.

Функция чистого обращения в той или иной степени переплетается с другими функциями. Эти функции имеют производительный характер, и связанные с ними издержки есть дополнительные издержки обращения. Производительный характер таких функций лишь затушевывается формой обращения. Следующая функция обращения промышленной продукции — это *хранение*.

Издержки, связанные с хранением, в известной степени входят в стоимость товаров и, следовательно, удорожают товары. Таким образом, с одной стороны, издержки, связанные с хранением товарного запаса, имеют производительный характер, поскольку связаны с дополнительным трудом, с другой — эти издержки непроизводительны, поскольку капиталы, вложенные в обращение, «...должны быть возмещены из общественного продукта. Поэтому затрата их действует так же, как уменьшение производительной силы труда, так что для получения определенного полезного эффекта требуется большее количество капитала и труда. Это — *непроизводительные издержки (Unkosten)*»¹.

Следующая функция, тесно связанная с обращением, — *транспортировка*. По аналогии с функцией хранения процессы транспортировки добавляют дополнительную стоимость к товару, не добавляя ничего к потребительной стоимости. При транспортировке продукта, так же как и при хранении, продолжают процессы производства. Транспорт может представлять особую отрасль производства, которая отличается от других отраслей тем, что создаваемый ею полезный эффект не существует как отдельная потребительная стоимость. Подобно транспортировке, хранение может быть обособлено от собственного обращения.

¹ Маркс К., Энгельс Ф. Соч. 2-е изд., т. 24, с. 157.

Так, в число операций, выполняемых железнодорожным транспортом МПС СССР, входит хранение грузов на складах железной дороги. В соответствии с Прейскурантом № 10-01 (Тарифное руководство № 1) за хранение некоторых номенклатурных групп грузов при повагонных отправлениях (после истечения срока бесплатного хранения до момента вывоза груза получателем) установлен сбор за хранение на станциях назначения прибывших грузов в размере 10 коп., для остальных грузов — 20 коп. в сутки за 1 т.

Расходы железной дороги по хранению грузов в течение суток не оплачиваются покупателями через сборы, а относятся на себестоимость перевозки и покрываются через грузовые тарифы по перевозке грузов.

Склады для хранения грузов в МПС СССР входят в систему грузового хозяйства (вместе с весовым, контейнерным и холодильным хозяйством). В грузовом хозяйстве занято 6% штата по перевозкам и осуществляется 3% объема эксплуатационных затрат¹.

Дополнительные издержки на хранение и транспортировку, вызванные дополнительными производственными процессами, составляют в материально-техническом снабжении около 80% общего объема текущих затрат снабженческо-сбытовых организаций. Поэтому данная отрасль относится к отраслям материального производства. Нам представляется, что сферу обращения материально-технического снабжения необходимо подразделить на ряд подотраслей, имеющих специфические функции. К их числу можно было бы отнести снабженческо-сбытовые организации, осуществляющие комплектование оборудованием и приборами строящихся и реконструируемых предприятий; систему органов, осуществляющих нефтеснабжение, и другие системы органов снабжения. Такое выделение было бы вполне оправдано, поскольку организации снабжения различаются между собой спецификой реализуемой продукции.

Важной функцией материально-технического снабжения является *производство и сбор тары и заготовка вторичного сырья*, которые по существу являются промышленными подотраслями, но организационно примыкают к системе Госнаба СССР. Такое объединение представляется в значительной степени закономерным, поскольку вытекает из близкого по содержанию харак-

¹ Экономика железнодорожного транспорта. М.: Транспорт, 1975, с. 199, 201.

тера их деятельности. Ведь в сущности заготовка вторичного сырья есть не что иное, как мобилизация внутренних ресурсов в масштабе народного хозяйства, а значит, есть обособившаяся функция органов снабжения.

Точно так же и производство и сбор тары непосредственным образом влияют на процесс материально-технического снабжения, являясь необходимой предпосылкой этого процесса. Перечисленные подотрасли отличаются весьма специфичными функциями, и это позволяет предполагать, что специфичными являются и процессы концентрации, протекающие в них.

Организации, занимающиеся операциями с тарой, выполняют разнообразный круг функций, в том числе розничную торговлю и операции сугубо производственного характера (производство и ремонт тары). Тароремонтные и заготовительные предприятия в настоящее время отличаются низким уровнем концентрации деятельности. Правда, за последние годы размеры предприятий данных подотраслей существенно увеличены, и работа в этом направлении будет продолжена. Так, по генеральной схеме управления системой Госснаба СССР создаются производственные объединения по таре и по вторичным ресурсам, предусматривающие высокий уровень концентрации деятельности ныне самостоятельных предприятий и организаций. Вместе с тем необходимо проведение исследований, которые позволили бы всесторонне проанализировать состояние концентрации и наметить перспективы ее развития.

Дальнейшее исследование проводится в соответствии с изложенными положениями, касающимися отрасли материально-технического снабжения и сбыта.

1.2. ВИДЫ СНАБЖЕНЧЕСКО-СБЫТОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Следует отметить, что даже по сравнению с такой крупной отраслью, как промышленность, материально-техническое снабжение является достаточно сложной по составу входящих в нее организаций и предприятий. Так, если в промышленности выделяют производственные и научно-производственные объединения, комбинаты, заводы, фабрики, леспромхозы, нефтепромыслы и т.д., то в материально-техническом снабжении выделяют следующие виды организаций: управления, отделения, оптовые магазины, прочие хозяйства. До недав-

Таблица 1.1

**Видовой состав снабженческо-сбытовых организаций
Среднего Урала в 1980 г.**

Виды снабженческо-сбытовых организаций	Количество организаций	Средне-списочная численность	Объем реализации	Объем складской реализации
Всего организаций	100,0	100,0	100,0	100,0
В том числе:				
Главные управления министерств и ведомств (управления на правах главков, госснабы союзных республик и территориальные управления Госснаба СССР)	0,7	0,3	—	—
Объединения, управления, управления комплектаций	37,9	66,5	60,7	44,7
Кантоны и отделения	30,0	12,3	11,4	18,9
Предприятия по поставкам продукции	4,3	6,4	23,7	13,6
Базы и склады	17,1	10,4	2,9	15,2
Магазины	2,1	1,0	1,0	5,6
Прочие типы снабженческо-сбытовых организаций . .	7,9	3,1	0,3	2,0

него времени в системе снабжения имелись кантоны, упраздненные в соответствии с генеральной схемой управления общегосударственной системы материально-технического снабжения¹. В свою очередь, в составе перечисленных видов снабженческо-сбытовых организаций имеются подвиды: базы и склады. В этой связи представляет интерес анализ данных единовременного обследования снабженческо-сбытовых организаций Среднего Урала, проведенного в 1980 г.² (табл. 1.1). В экономической литературе и хозяйственной практике под Средним Уралом понимается Свердловская область.

Как видно из табл. 1.1, перечень видов организаций весьма широк. Удельный вес их в общем итоге по анализируемым показателям (количество организаций, чис-

¹ Большой разнородностью отличается состав снабженческо-сбытовых организаций министерств и ведомств, где имеются кантоны, базы и другие виды организаций.

² В данном случае и далее при исследовании снабженческо-сбытовых организаций Среднего Урала использованы данные единовременного учета снабженческо-сбытовых организаций по состоянию на 1 марта 1980 г., проведенного ЦСУ СССР (материалы Свердловского облстатуправления).

ленность работников, объем реализации, объем складской реализации) различен.

Каждому виду организации отводится своя роль в процессе производства, которая может в большей или в меньшей степени продолжаться в обращении. В одних организациях сосредоточены оборудование, механизмы и складские помещения и наряду с торгово-посредническими операциями, выполняется целый ряд функций, благодаря которым материально-техническое снабжение и сбыт относятся в настоящее время к сфере материального производства (хранение, транспортировка, упаковка и т. д.). Другие организации выполняют исключительно планово-распределительные функции, а также осуществляют управленческую деятельность, которая направлена на управление процессами обращения и на руководство подчиненными организациями.

В работах, посвященных исследованию процессов концентрации в материально-техническом снабжении, чаще всего в качестве первичного звена в отрасли принимается либо снабженческо-сбытовая организация, либо предприятие. В последнее время в литературе и хозяйственной практике появился еще один термин — «предприятие по поставкам продукции производственно-технического назначения». Появление такого термина связано с дальнейшим изменением характера функций, выполняемых снабженческо-сбытовыми организациями нижнего уровня управления (базами, складами). Эти организации становятся не только посредниками в процессе обращения продукции между изготовителями и потребителями, но во все большей степени берут на себя выполнение функций производственного характера. Именно на это указал на XXVI съезде КПСС тов. Н. А. Тихонов: «Имеющиеся в экономических районах базы Госснаба мы не можем рассматривать как просто склады. Они должны подготавливать и подсортировывать материалы и оперативно снабжать ими потребителей, причем в необходимом ассортименте и комплекте»¹. Исходя из изменившегося характера функций снабженческо-сбытовых организаций, Госснаб СССР 13 июля 1979 г. издал приказ «О переименовании снабженческо-сбытовых организаций системы Госснаба СССР», который предусматривал переименование снабженческо-сбытовых организаций в предприятия по поставкам продукции.

¹ Материалы XXVI съезда КПСС, с. 126.

Таким образом, неправомерно объединять под одним названием «снабженческо-сбытовая организация» такие разноплановые, разнохарактерные органы, которые назывались в начале данного параграфа. Необходимо дать научно обоснованное определение приводившихся понятий. Только на этой основе возможно проведение исследований процессов концентрации в материально-техническом снабжении. Следует, правда, отметить, что в последнее время, наконец, появились определения таких понятий, как база, магазин, снабженческо-сбытовое объединение¹. Однако нельзя пока считать приведенные определения достаточными и исчерпывающими, поскольку они не охватывают всего комплекса используемых понятий, под которыми подразумеваются совершенно определенные виды организаций материально-технического снабжения.

Представляет интерес более подробный *анализ внутриотраслевой классификации* и терминологии, применяемой в отношении первичных классификационных единиц отрасли «Материально-техническое снабжение и сбыт».

В Методических указаниях к разработке государственных планов развития народного хозяйства СССР² в составе данной отрасли выделены две группы классификационных единиц: органы, осуществляющие производственные функции процесса снабжения, и органы, осуществляющие хозяйственное управление материально-техническим снабжением и сбытом. В группу органов, осуществляющих производственные функции материально-технического снабжения, включены базы и склады, конторы и отделения, занимающиеся непосредственно материально-техническим снабжением и сбытом, областные, краевые и республиканские торговые базы и магазины объединений «Сельхозтехники», базы государственных резервов.

В группу органов, осуществляющих хозяйственное управление снабжением и сбытом, отнесены конторы, управления и отделения с чисто управленческими (или преимущественно управленческими) функциями. Как видим, выделены организации, которые осуществляют

¹ Экономическое стимулирование в материально-техническом снабжении/Под ред. В. С. Куротченко и К. Гюрмана. М.: Экономика, 1977, с. 27—28; Крепкий Л. М. Объединение по поставкам продукции.— Экономика и организация промышленного производства, 1981, № 1.

² Методические указания к разработке государственных планов развития народного хозяйства СССР, с. 760.

процессы производства и обращения (первая группа), и организации, которые осуществляют только управление и обращение (вторая группа). Исходя из приведенной группировки следует, на наш взгляд, классифицировать укрупнение размеров организаций (предприятий) и их деятельности как концентрацию производства и обращения (первая группа) и концентрацию обращения и централизацию управления обращением и производством (вторая группа).

Следует отметить, что со времени разработки классификации отраслей народного хозяйства и ее опубликования в 1974 г. в составе снабженческо-сбытовых организаций произошли определенные изменения. Такие изменения должны, на наш взгляд, найти отражение в новой классификации. Например, в группу органов, осуществляющую производственные функции снабжения, необходимо включить предприятия по поставкам продукции.

По нашему мнению, целесообразно выделить третью группу органов, которая выполняет функции хозяйственного управления и производства. Такими органами должны стать снабженческо-сбытовые объединения.

Весьма важным является разграничение и уточнение таких понятий, как «предприятие материально-технического снабжения и сбыта» и «снабженческо-сбытовая организация». Наиболее правильно к определению состава организаций и предприятий подходит А. А. Пугачева¹, которая отмечает, что материально-техническое снабжение и сбыт как отрасль народного хозяйства состоит из совокупности соответствующих предприятий и организаций. К предприятиям снабжения и сбыта относятся склады, базы, оптовые магазины. Эти предприятия находятся в ведении снабженческо-сбытовых организаций, к которым относятся конторы, агентства, тресты, управления и главные управления.

Исследуя процессы концентрации, большинство авторов используют в качестве единицы статистического наблюдения снабженческо-сбытовую организацию², дру-

¹ Пугачева А. А. Статистика материально-технического снабжения и сбыта. М.: Статистика, 1973, с. 233.

² Пугачева А. А. Статистика материально-технического снабжения и сбыта, с. 233, 246, 255, 260; Сонин И. Е. Концентрация и специализация в системе материально-технического снабжения. М.: Экономика, 1977, с. 24, 25; Куротченко В. С. Материально-техническое снабжение в новых условиях хозяйствования. М.: Экономика, 1975, с. 44.

гие авторы берут в качестве такой единицы снабженческо-сбытовые организации и предприятия¹. На наш взгляд, оба подхода приемлемы для анализа. Вместе с тем в связи с развитием процесса концентрации функций распределения и обращения в рамках крупных снабженческо-сбытовых организаций как основного звена управления в системе Госснаба СССР более предпочтительным становится первый подход.

При исследовании концентрации в материально-техническом снабжении следует, на наш взгляд, учитывать не только специфику отдельных подотраслей, но и специфику отдельных видов организаций. Так, в материально-техническом снабжении особое место занимают такие организации, как оптовые магазины. За 1970—1975 гг. их число в системе Госснаба СССР увеличилось более чем на 100 единиц, а в настоящее время составляет свыше 700 магазинов. В литературе магазины относят то к предприятиям, то к организациям. Магазины в материально-техническом снабжении выполняют функции, отличающие их от других снабженческо-сбытовых организаций. Однако если специфика их деятельности изучена, то процессы концентрации — нет. Рассмотрение же магазинов в группировочных таблицах по концентрации одновременно с другими организациями позволяет оценить процессы концентрации в материально-техническом снабжении лишь в целом по отрасли. Что касается размеров этих предприятий, то в группировочных таблицах они относятся к небольшим и средним предприятиям.

Процессы концентрации в промышленности и других отраслях привели к созданию объединений в материально-техническом снабжении. Исторически создание объединений в материально-техническом снабжении произошло значительно позднее, чем в промышленности. Так, в целом по промышленности за 1965—1970 гг. было создано около 600 объединений, а в 1980 г. их насчитывалось более 4000. В системе Госснаба СССР создание первых объединений началось в 1972 г., а к 1980 г. их число достигло 100.

В связи с созданием объединений средняя численность персонала снабженческо-сбытовых организаций системы Госснаба СССР за 1971—1980 гг. увеличилась

¹ Андреева О., Гехт Л. Техническая и экономическая политика в развитии складского хозяйства. — Материально-техническое снабжение, 1978, № 7, с. 59—63.

почти на 20%. Существенно увеличились размеры специализированных снабженческо-сбытовых организаций по снабжению химической, электротехнической продукцией и приборами. Удельный вес этих организаций по группе численностью 200—300 человек возрос с 2,2 до 27%. Удельный вес организаций металлоснабжения и поставляющих оборудование по группе с численностью работающих свыше 300 человек увеличился с 2 до 32%¹.

Проведенный анализ показал, что дальнейшее развитие исследований процессов концентрации в материально-техническом снабжении следует проводить как в общеотраслевом, так и в подотраслевом разрезе и в разрезе отдельных видов организаций (магазины, объединения, базы и т. д.).

1.3. ПОКАЗАТЕЛИ КОНЦЕНТРАЦИИ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ В МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОМ СНАБЖЕНИИ

Анализу концентрации деятельности органов снабжения на разном уровне должна предшествовать систематизация показателей, применяемых для определения уровня концентрации производства.

Представляет интерес изучение показателей, характеризующих процессы концентрации в материально-техническом снабжении, в сравнении с показателями, применяемыми в основной отрасли материального производства — промышленности. В обобщенном виде такая группировка приведена на схеме. В данной схеме нашли отражение несколько признаков группировки показателей концентрации производства:

- 1) показатели, характеризующие размер предприятия, и показатели, характеризующие удельный вес крупных предприятий в общем объеме по отрасли;
- 2) натуральные и стоимостные показатели;
- 3) показатели, отражающие объем деятельности, материально-техническую базу и труд.

В соответствии с первыми из перечисленных признаков уровень концентрации производства в отрасли «Материально-техническое снабжение и сбыт» характеризуется двумя показателями: средним размером предприя-

¹ Сонин И. Е., Климовский В. Н. и др. Опыт совершенствования управления материально-техническим снабжением в объединениях по поставкам продукции системы Госснаба СССР. Обзорная информация. Сер. I. Экономика и организация материально-технического снабжения. М.: ЦНИИТЭИМС, 1981, с. 2.