

З. И. РОМАНОВА

УРУГУВАЙ

**ЭКОНОМИКА
И
ВНЕШНЯЯ
ТОРГОВЛЯ**



ВНЕШТОРГИЗДАТ • 1962

З. И. РОМАНОВА

УРУГВАЙ

ЭКОНОМИКА
И
ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

ВНЕШТОРГИЗДАТ
Москва 1962

ОБЩИЕ СВЕДЕНИЯ О СТРАНЕ

Уругвай — наименьшее по своей территории государство в Южной Америке. Его площадь равна 187 тыс. кв. км. На западе Уругвай граничит с Аргентиной, на севере и северо-востоке — с Бразилией, на юге и юго-востоке омывается Атлантическим океаном. Граница Уругвая с Бразилией проходит по р. Куарани, хребту Кучилья-де-Санта-Ана, р. Ягуарон и лагунному озеру Мирим; граница с Аргентиной — по Ла-Плате (общее устье рек Параны и Уругвай) и р. Уругвай. В целях улучшения условий судоходства к устью р. Уругвай прорыты каналы, способные пропускать морские суда. От бразильской границы до Ла-Платы тянется песчаный низменный берег. Здесь развито каботажное плавание.

В Уругвае много рек. Около $\frac{2}{3}$ территории страны расположено в бассейне р. Уругвай, которая берет начало в Бразилии. Протяженность этой реки 1650 км. В своем нижнем течении — от г. Сальто и до впадения в залив Ла-Плата — она судоходна в течение всего года. Морские суда поднимаются до г. Пайсанду. Река Уругвай имеет многочисленные полноводные притоки, являющиеся источниками водоснабжения для животноводства и земледелия. Рио-Негро — основной приток Уругвая — пересекает страну с северо-востока на юго-запад. Эта река судоходна на небольшом участке до г. Мерседес. Равнина Рио-Негро расположена между двумя невысокими горными хребтами (до 300 м): Кучилья-де-Аэдо — на северо-западе и Кучилья-Гранде — на востоке страны. Возвышенность Кучилья-Гранде образует водораздел между небольшими реками, впадающими в Атлантический океан, и более длинными притоками р. Уругвай.

На востоке страны реки текут в направлении к лагунам, расположенным среди песчаных берегов и дюн Атлантического побережья, или впадают непосредственно в океан, образуя небольшие эстуарии (затопляемые устья).

Реки страны, кроме Уругвая и Рио-Негро, по своей протяженности незначительны, особенно на востоке, и судоходны лишь на ограниченных участках. Всего в Уругвае насчитывается около 1,5 тыс. км навигационных речных путей. Водный режим уругвайских рек неравномерен. Большие разливы приводят к частичной гибели урожая, нарушению транспортных связей и энергоснабжению. Особенно большой ущерб хозяйству страны нанесло наводнение в 1959 г.

Климат Уругвая субтропический, мягкий. Летняя жара смягчается ветрами с Атлантического океана. Годовое распределение осадков довольно равномерно. Наименьшее количество осадков выпадает на юге — в районе Монтевидео — в среднем 1000 мм, наибольшее — на севере — до 1300 мм. В году насчитывается до 120 солнечных дней. Уругвай находится в Южном полушарии; зимний сезон — июнь—сентябрь, летний — декабрь—март.

Природные условия Уругвая благоприятствуют развитию животноводства и земледелия. В течение всего года скот может пастись на естественных пастбищах. В зимний период продуктивность степных пастбищ снижается незначительно. Дующие зимой холодные ветры „памперос“ иногда вызывают понижение температуры до -5° , однако наступающие в этих случаях небольшие заморозки не препятствуют произрастанию многих субтропических культур.

Почвы Уругвая черноземные, богаты поташом. На юге страны преобладают красновато-черные почвы субтропических степей, в бассейне р. Рио-Негро и вдоль хребта Кучилья-Гранде — красноземы.

За исключением береговой линии и аллювиальной равнины, протянувшейся к северу от городов Колония и Фрай-Бентос, рельеф страны волнистый с перемежающимися перелесками в долинах рек.

Лесов в Уругвае мало. Субтропические леса расположены в долинах рек, в основном в низовьях р. Рио-Негро и по берегам р. Уругвай. На склонах возвышенностей произрастают колючие кустарники (лавровые, мимозовые, миртовые) и низкорослые деревья. На побережье Атлантического океана, которое имеет много лагун и дюн, произведены посадки сосны и эвкалипта. На юго-востоке страны, в районе г. Роча, имеются пальмовые рощи. Основные породы деревьев — сейба, с красными цветами, и омбу, без цветов и плодов, но с густой листвой, которая дает тень в безлесной степи. Произрастают также тополь, ива, акация, хинное дерево.

Климатические условия позволяют возделывать пшеницу, лен-кудряш (на семя), хлопок, джут, сахарный тростник и ряд других культур, а также выращивать цитрусовые. Урожай картофеля собирают два раза в год

Животный мир Уругвая небогат. В лесах водятся броненосцы, опоссумы и олени, в реках — нутрии и водоплавающая птица, в прибрежных водах Атлантического океана — тюлени.

Минеральные ресурсы страны невелики. Уругвай не располагает разведанными запасами нефти и угля. Наибольшее значение имеют открытые в 1958 г. месторождения железной руды. Кроме того, ведутся разработки мрамора, гранита, песка и талька и в небольшом масштабе — марганцевых руд. В незначительных количествах имеются медь, свинец, золото, титан, агат, оникс, опал. Все минеральные богатства принадлежат государству.

Уругвай, в отличие от некоторых других латиноамериканских стран, относительно поздно стал привлекать к себе внимание испанских завоевателей, поскольку на его территории не было обнаружено богатых месторождений золота или серебра. Первые экспедиции появились в Уругвае в XVI в. Индейцы долго и мужественно сопротивлялись колонизаторам, но в конце концов их сопротивление было сломлено. То, чего не могли сделать военные экспедиции, с успехом завершили иезуитские и францисканские миссионеры.

Укрепление испанских колонизаторов на Восточном берегу (старое название Уругвая) относится к началу XVIII в. В 1726 г. испанцами был основан г. Монтевидео. К началу XIX в. местное индейское население было почти полностью истреблено, а земли захвачены испанскими феодалами.

Национально-освободительная война, начавшаяся в 1811 г., положила конец испанскому владычеству. В 1825 г. Уругвай официально был признан независимым.

Население Уругвая, по данным 1960 г., составляет 2827 тыс. человек. Около одной трети населения проживает в Монтевидео. По существующим оценкам, население Уругвая до недавнего времени ежегодно увеличивалось на 1,5%. Это один из наиболее низких процентов прироста населения в Латинской Америке, но и этот прирост с 1958 г. стал уменьшаться. Так, в 1958 г. он составил 53 тыс. человек, в 1959 г. — 34 тыс. человек и в 1960 г. — 35 тыс. человек¹.

Городское население преобладает над сельским: в городах проживает 65% населения, очень пестрого по своему национальному составу.

Важную роль в формировании современного населения сыграла иммиграция. Основная часть иммигрантов прибыла из Испании и Италии. Другие группы иммигрантов — французы, немцы, представители славянских народностей — численно менее значительны. Подобно Аргентине и в отличие от других ла-

¹ Monthly Bulletin of Statistics, August, 1962, p. 4.

тиноамериканских стран, в Уругвае преобладает белое население. Оно составляет около 90% всех жителей. Лишь одна десятая населения — метисы (испано-индейского происхождения), негры и мулаты.

Иммиграция получила широкое распространение после завоевания Уругваем независимости. Однако иммигранты слабо расселялись в сельских местностях, что объясняется системой полуфеодального земледелия. Они оседали преимущественно в городах. Исключение составляют лишь наиболее продуктивные сельскохозяйственные районы, в экономике которых значительную роль играют фермеры-европейцы. В период 1900—1930 гг. иммигрировало в страну в среднем 15 тыс. человек в год. После мирового экономического кризиса иммиграция уменьшилась.

Уругвай — одна из наиболее густо населенных стран Южной Америки. Средняя плотность населения — 14 человек на 1 кв. км. В департаментах юга и юго-запада (Монтевидео, Канелонес), где сосредоточены важнейшие города страны, плотность населения достигает 30—40 человек на 1 кв. км; в северных департаментах (Такуарембо, Серро-Ларго) — уменьшается до 4—8 человек на 1 кв. км.

Столица Уругвая Монтевидео имеет население около 900 тыс. человек. Это — крупнейший порт страны. В других больших городах значительно меньше населения; в Пайсанду и Сальто — по 60 тыс. человек, Мерседесе — около 40 тыс. человек, в Колонии — 35 тыс. человек, в Минасе — 30 тыс. человек и т. п.

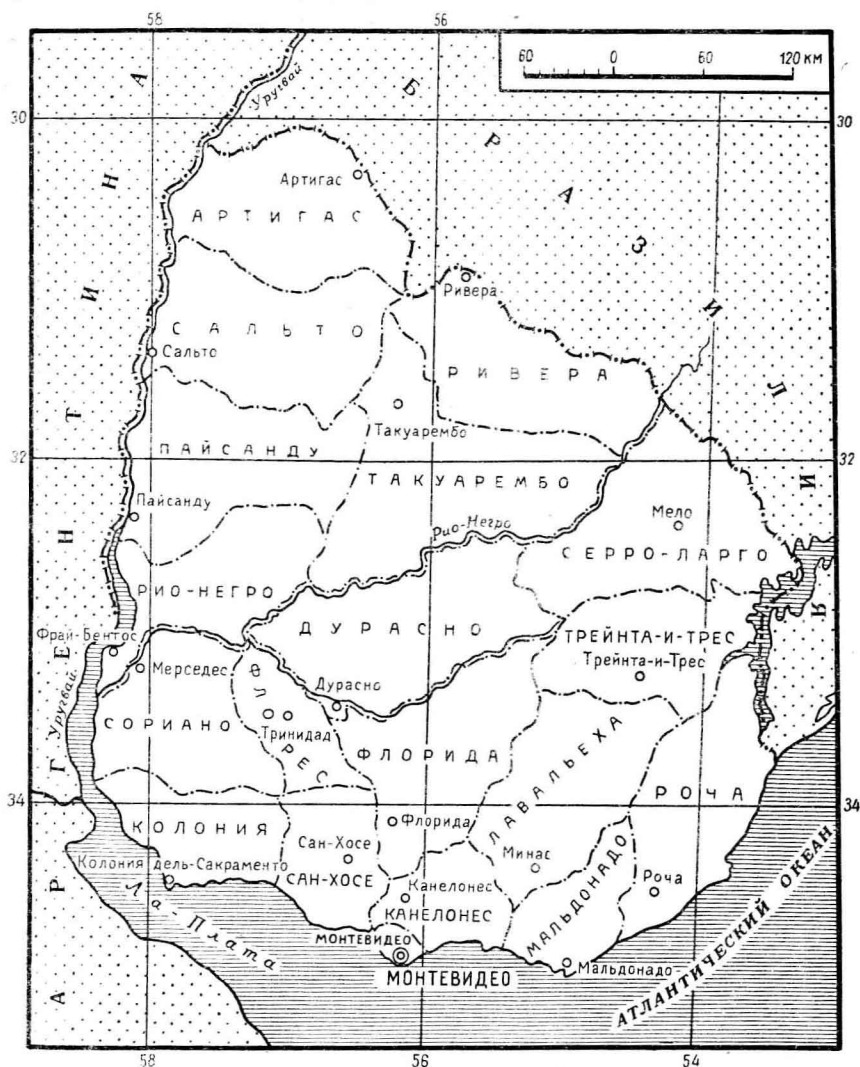
В административном отношении Уругвай делится на 19 департаментов — Монтевидео, Канелонес, Колония, Пайсанду, Такуарембо, Лавальеха, Сан-Хосе, Сорьяно, Сальто, Мальдонадо, Флорида, Серро-Ларго, Дурасно, Роча, Ривера, Рио-Негро, Трейнта-и-Трес, Артигас и Флорес.

По своему государственному устройству Уругвай — буржуазная республика. Законодательная власть в стране принадлежит Генеральному собранию, состоящему из сената (31 сенатор) и палаты представителей (99 членов), избираемых на 4 года.

Исполнительная власть в Уругвае носит коллегиальный характер и принадлежит Национальному правительственному совету, состоящему из 9 членов. Совет избирается сроком также на 4 года. Национальный правительственный совет заключает договоры и соглашения с иностранными государствами. Однако для вступления их в силу необходима ратификация Генеральным собранием.

Среди стран Латинской Америки Уругвай играет видную роль в экономическом отношении. Он занимает 9-е место по общему размеру национального дохода (в 1956 г. — 1103 млн.

долл.); по сумме национального дохода на душу населения (в 1956 г. — 416 долл.) уступает лишь Венесуэле и Аргентине¹.



Административное деление Уругвая

Уругвай — аграрная страна. Сельское хозяйство определяет всю ее экономическую жизнь. Оно обеспечивает население продовольствием, дает сырье для основных отраслей промышленности, поставляет продукцию для экспорта.

¹ Comparative Statistics on the American Republics, Washington, 1958, p. 3.

Самодетельное население в 1956 г. составляло 1020 тыс. человек и распределялось следующим образом:

	тыс. человек	в % к итогу
Сельское хозяйство	293	28,7
Промышленность	250	24,5
Торговля, услуги и пр.	477	46,8

Источники: Revista de Economía, 1956, N 42—43, p. 306; Censo Agropecuario, 1956.

Ведущая отрасль сельского хозяйства Уругвая — животноводство. Впервые скот был привезен из Европы в конце XVI в. К началу XIX в. в стране появились крупные животноводческие хозяйства — эстанси.

Вначале Уругвай специализировался на разведении крупного рогатого скота с целью получения кож и мяса. В значительных количествах экспортировалась солонина. Экспорт осуществляли национальные компании. Во второй половине XIX в. в Уругвай стал проникать иностранный, преимущественно английский, капитал. С середины прошлого столетия англичане стали поставлять в Уругвай породистых овец, и все большую роль в животноводстве начало играть шерстное направление. В 1861 г. во Фрай-Бентосе была основана первая английская компания по производству и экспорту солонины, а затем и мясного экстракта. В дальнейшем страна, втянутая в систему международного обмена, стала поставлять на мировой рынок шерсть, кожи и мясо. Иностранный капитал отвел Уругваю роль поставщика животноводческих продуктов. Ведущее положение в экономике страны и, в частности, в ее внешней торговле стали занимать крупные скотоводы.

Английский капитал был заинтересован в развитии животноводства в Уругвае как основной отрасли экономики. Англия поставляла крупным фермерам породистый скот и ориентировала Уругвай на производство высококачественного мяса для английского рынка. Уругвай стал второй после Аргентины животноводческой страной в Латинской Америке.

Англичане пытаются утверждать, что они являются основателями мясоперерабатывающей промышленности Уругвая. Между тем исторические факты говорят о том, что вначале переработкой мяса занимались национальные предприятия. К 1830 г. существовало уже 8 фабрик („саладерос“), которые производили солонину. Впоследствии эти предприятия стали выпускать мыло и свечи. „Саладерос“ первыми экспортировали из Уругвая солонину, чему способствовал установленный

в конце XV в. режим свободной торговли между Монтевидео, Буэнос-Айресом и другими крупными городами Латинской Америки.

В дальнейшем в мясную промышленность устремился английский, а вслед за ним и американский капитал, подчинившие себе эту важную отрасль уругвайского хозяйства.

Ведущее положение в экономике страны крупных скотоводов и их тесная связь с иностранным торговым капиталом предопределили застойный характер земледелия вплоть до второй мировой войны. Земледелие в Уругвае было сосредоточено в основном лишь вокруг г. Монтевидео, для которого выращивались пшеница, кукуруза, овощи и фрукты. На земледелии специализировались, главным образом, европейские иммигранты. Коренное население занималось скотоводством.

В последние годы между относительно быстро растущим земледелием, которое в значительной мере носит товарный, капиталистический характер, и полуфеодальным экстенсивным животноводством идет напряженная борьба. Скотоводы и связанные с ними иностранные торговые монополии пытаются доказать, что земледелие в условиях Уругвая нерентабельно, что в интересах страны необходимо всемерно стимулировать развитие животноводства, а сельскохозяйственные продукты целесообразно импортировать. Между тем эти рассуждения не могут быть экономически обоснованы. Благоприятные климатические условия делают земледелие более рентабельным, чем животноводство. По данным, относящимся к 1949 г., видно, что если сумма валового дохода в животноводстве составляла 20 песо с гектара, то в земледелии она равнялась 150 песо и в садоводстве — 800 песо¹. Земледелие стало быстро развиваться и к 1955—1956 гг. достигло наивысшего уровня. Однако в дальнейшем эта отрасль сельского хозяйства вступила в полосу застоя, что объясняется следующими причинами: концентрацией основной массы земли в руках крупных скотоводов; установлением официальных закупочных цен с привилегией для животноводов; недостатком сельскохозяйственных машин и удобрений; односторонностью системы сельскохозяйственного кредитования (крупные скотоводы могут получать кредиты в Банке республики, земледельцы же вынуждены обращаться к ростовщикам и платить за кредит до 12% годовых).

Соединенные Штаты, которые являются крупным экспортером в Латинскую Америку сельскохозяйственных продуктов, тоже оказывают на Уругвай давление с тем, чтобы он сохранил животноводческую специализацию. При посещении Уругвая в 1960 г. министр сельского хозяйства США Бенсон выразил удовлетворение тем, что Уругвай „перестраивает свою эконо-

¹ El Día, 30.IX.1958.

мику на производство мяса после дорого обошедшегося эксперимента с пшеницей“¹.

В настоящее время сельское хозяйство в целом переживает большие трудности. Животноводство находится в состоянии застоя вследствие отсталых аграрных отношений в деревне, сосредоточения земли у горстки латифундистов, обострения проблемы сбыта. Застой в животноводстве отрицательно сказывается на внешней торговле страны. В последние годы резко сократился экспорт мяса. В кризисном состоянии находится и мясохладобойная промышленность. Изменяется товарная структура животноводства. Вследствие более высоких цен на шерсть по сравнению с ценами на мясо, Уругвай переключается с мясного на шерстное хозяйство. В застое находится и земледелие. Посевные площади под зерновыми и льном в 1959 г. сократились до уровня 20-х годов.

Зависимость Уругвая от иностранного капитала предопределила основные черты уругвайской промышленности.

До первой мировой войны промышленность страны была представлена лишь предприятиями по производству сырья и продовольствия. Такие отрасли промышленности, как пищевая, пивоваренная, обувная, спичечная, появились в конце XIX в. Государство поощряло развитие пищевой промышленности, производства обуви и одежды. Остальные готовые изделия почти исключительно ввозились из-за границы, в основном из стран Западной Европы — Англии, Франции, Германии.

В 1912 г. был издан таможенный закон, на основании которого снижались или вовсе отменялись пошлины на импорт машин и сырья для местной промышленности. Вместе с тем было увеличено обложение налогами тех импортных товаров, которые производятся в стране. Однако этот закон не сыграл большой роли в деле индустриализации страны, так как преследовал в основном лишь фискальные цели.

Некоторое оживление в развитии промышленности намечилось в период первой мировой войны, в частности, заметно стала развиваться пищевая промышленность, но после окончания войны этот процесс вновь затормозился.

Во время мирового экономического кризиса 1929—1933 гг. с большой силой проявилась огромная зависимость Уругвая от внешнего рынка. Падение экспортной выручки было причиной недостатка многих важных товаров, которые Уругвай обычно импортировал. Подчинение страны империалистическим монополиям привело к тому, что Уругвай был вынужден ввозить из-за границы не только всевозможные готовые изделия, но и пшеницу, картофель, растительные масла и другие продовольственные товары. Сильно увеличилась армия без-

¹ El Popular, 21.XI.1960.

работных. Обострение проблемы занятости, со своей стороны, требовало создания промышленности.

Все эти факторы оказали известное влияние на промышленное развитие страны. В 1931 г. в Уругвае был построен первый нефтеперерабатывающий завод. По закону 1935 г. (в дополнение к закону 1912 г.) некоторые отрасли промышленности освобождались от налогообложения на срок в 10 лет.

Однако лишь вторая мировая война дала заметный толчок развитию новых отраслей промышленности. В стране возникли предприятия текстильной, кожевенной, химической промышленности и некоторых других отраслей. Производство электроэнергии на душу населения увеличилось по сравнению с довоенным уровнем в 3,5 раза. За послевоенное десятилетие (1946—1955 гг.) мощности электростанций возросли в два с половиной раза. До войны Уругвай занимал второе место в Латинской Америке по потреблению электроэнергии, а в послевоенные годы (1946—1952 гг.) вышел на первое место. Нефтеперерабатывающая промышленность Уругвая занимает сейчас седьмое место в Латинской Америке. По потреблению нефтепродуктов на душу населения Уругвай находится на четвертом месте после таких стран, как Венесуэла, Аргентина и Мексика. Довольно широкое распространение получили акционерные предприятия. Создание акционерных обществ стимулировалось государством путем предоставления им определенных льгот.

После окончания войны в Корее промышленность Уругвая вновь вступила в полосу застоя и до настоящего времени испытывает значительные трудности в силу того, что сырьевая база бедна, так как полезные ископаемые разведаны слабо, а многие из них совершенно отсутствуют в стране, энергетическая база недостаточна, ряд отраслей находится в большой зависимости от импорта сырья. Развитие крупных предприятий и возникновение новых отраслей промышленности тормозятся также узостью внутреннего рынка.

Это положение усугубляется тем, что в стране ощущается острая нехватка капиталов. Известно, что обрабатывающая промышленность требует больше капиталовложений, чем сельское хозяйство или торговля. Поэтому владельцы капиталов неохотно вкладывают их в эту отрасль экономики. К этому следует добавить, что иностранный капитал, позиции которого в экономике Уругвая так сильны, содействует промышленному развитию страны лишь в той степени, в какой это развитие соответствует его интересам. В целом же иностранные монополисты препятствуют индустриализации Уругвая, так как стремятся сохранить за ним роль поставщика животноводческих продуктов и потребителя иностранных промышленных товаров.

Отличительной чертой уругвайской промышленности является ее неравномерное размещение по территории страны. Промышленные предприятия в основном сосредоточены в столице — г. Монтевидео.

Распределение промышленности по районам страны
(1955 г., в %)

Основные показатели	г. Монтевидео	Прочие районы
Сумма капитала	77,3	22,7
Число рабочих и служащих	72,5	27,5
Стоимость оборудования	64,7	35,3
Стоимость продукции	75,6	24,4

Источник: Aspectos de la Industrialización en el Uruguay, М., 1959.

На три департамента — Канелонес, Колония и Пайсанду — приходится 10,8% капитала и 11,2% стоимости продукции, а на все остальные 15 департаментов — 11,9% капитала и 13,2% выпущенной продукции, причем на 10 из них приходится менее 1% продукции.

В Монтевидео находятся наиболее крупные предприятия. На долю 12,5 тыс. расположенных здесь предприятий приходится 933 млн. песо капитала, тогда как на 13 тыс. предприятий в остальных районах страны падает лишь 265 млн. песо. Столь же неравномерно размещены и банковские компании, которые в основном сосредоточены также в Монтевидео. В результате этого торгово-промышленные предприятия, расположенные в других департаментах, испытывают большие трудности от недостатка капиталов.

В послевоенный период появились новые предприятия пищевой, кожевенной, текстильной промышленности, предприятия по производству строительных материалов, притом не только в Монтевидео, но и в других городах страны. В результате, например, потребление электроэнергии вне столицы до войны было в 3 раза меньше, чем в Монтевидео, в настоящее время — уже только в 2,3 раза. Прирост потребления электроэнергии в Монтевидео составляет около 5% в год, тогда как в целом по стране — 9%. Однако это выравнивание уровней индустриализации в территориальном отношении происходит еще крайне медленно.

Структурные изменения произошли в послевоенные годы также и во внешней торговле страны. В 1936 г. в экспорте

Уругвай удельный вес полуфабрикатов составлял только 19% (экспортировались, главным образом, пищевые продукты), а в 1955 г. — уже 35%. Уругвай стремится экспортировать растительные масла вместо маслосемян, муку вместо пшеницы, дубленую кожу, топы и другие полуобработанные и обработанные товары. Вывоз многих из этих товаров стимулируется государственным субсидированием экспортеров. Несколько расширилась и номенклатура экспортируемых товаров, главным образом, за счет продукции текстильной промышленности.



Монтевидео — столица Уругвая

Изменилась и товарная структура импорта, свидетельствующая о развитии экономики страны.

В настоящее время Уругвай занимает 9-е место в экспорте и 9—11-е место в импорте всей Латинской Америки. В экспорте отдельных товаров его удельный вес еще более значителен. Так, на долю Уругвая приходится половина экспорта пшеничной муки из стран Латинской Америки, примерно 25% экспорта шерсти (а в отдельные годы — до одной трети), около 10% экспорта мяса и т. д.

Серьезные экономические трудности и, в частности, трудности сбыта своих товаров, переживаемые Уругваем в последние годы, и невозможность преодоления этих трудностей в рамках мирового капиталистического рынка побуждают Уругвай

развивать экономические связи со странами социализма. До 1960 г. Уругвай занимал второе место после Аргентины по объему торговли с социалистическими странами. В 1959 г. на долю социалистических стран приходилась одна треть уругвайского экспорта.

Товарная структура импорта
(в %)

	1935—1939 гг.	1955 г.
Сырье и топливо	36	44
Оборудование, автомобили, строительные материалы	14	34
Потребительские товары	50	22

Источник: Suplemento Estadístico del Banco de la República, mayo de 1956.

* *
*

В экономике Уругвая значительную роль играет государственный сектор. Государству принадлежит ряд предприятий и организаций, действующих в промышленности, на транспорте, во внешней и внутренней торговле. В руках государства сосредоточены производство электроэнергии, нефтепродуктов и спирта, железные дороги (за исключением одной небольшой линии), трамвайный и троллейбусный парки, водопровод, почта, телеграф, почти вся телефонная сеть. Государство контролирует распределение нефтепродуктов и некоторых химических товаров, крупные мясохладобойни, производство цемента, переработку рыбы. Правительство устанавливает размеры забоя скота. Государству принадлежит ряд банков, отелей, театров. Оно контролирует работу портового хозяйства в Монтевидео; имеет собственные суда. Под контролем государства находится страховое дело, частично — радиосвязь. Прибыль от государственных предприятий составляет 10% всех доходов государства.

В послевоенные годы значение государственных предприятий в промышленности возросло.

В отличие от частных предприятий, сконцентрированных в основном в Монтевидео, государственные промышленные предприятия распределены по стране более равномерно.

Государство в одних отраслях экономики выступает в качестве монополиста, в других — наряду с частными фирмами. По стоимости выпущенной продукции деятельность государства в 1955 г. характеризовалась следующими данными:

Удельный вес государственного сектора в промышленности
(в %)

	1936 г.	1955 г.
Сумма капитала	14,8	20,6
Число рабочих и служащих	8,8	9,9
Стоимость продукции	13,3	16,8

Источник: Aspectos de la Industrialización en el Uruguay, М., 1959.

Доля государственного сектора в промышленности в 1955 г.
(по территориальному признаку, в %)

	г. Монтевидео	Прочие районы
Сумма капитала	21,5	16,6
Число рабочих и служащих	11,5	5,9
Стоимость оборудования	19,8	20,2
Стоимость продукции	17,9	10,7

Источник: Aspectos de la Industrialización en el Uruguay, М., 1959.

Продукция государственных предприятий, выступающих в роли монополиста

	млн. песо	в %
Переработка нефти	168,3	41,9
Производство алкогольных напитков	43,8	10,9
Производство электроэнергии ¹ . . .	41,8	10,4
Производство и экспорт молочных продуктов	27,4	6,8
Транспорт	8,8	2,2
Всего	290,1	72,2

¹ Учтена лишь электроэнергия, идущая на промышленные цели (52% всей электроэнергии, вырабатываемой в стране).

Источник: Aspectos de la Industrialización en el Uruguay, М., 1959.

Продукция государственных предприятий, действующих совместно с частными фирмами

	млн. песо	в %
Пищевая промышленность („Фриго-рифико Насьональ“, „АНКАП“) .	93,8	23,4
Строительная промышленность . . .	13,5	3,3
Химическая промышленность . . .	2,2	0,6
Полиграфическая промышленность	1,9	0,5
Всего	111,4	27,8

Государственные предприятия действуют как самостоятельные хозяйственные организации и имеют собственный капитал. Руководящий состав назначается Национальным правительственным советом и одобряется сенатом.

Государственные организации, имеющие право выхода на внешний рынок, осуществляют импортные операции посредством торгов. Они закупают товары через торги, если стоимость закупок превышает 1000 песо. Эти торги, устраиваемые при покупке сырья и оборудования, а также при заключении договоров о строительстве государственных промышленных предприятий, бывают открытыми и закрытыми. В то время как в открытых торгах может участвовать любая иностранная компания, состав участников закрытых торгов определяется организаторами. В любом случае к участию в торгах допускаются лишь фирмы, зарегистрированные по уругвайским законам. Результаты торгов публикуются в уругвайской печати и служат основой для частных импортных фирм при определении цен, сроков поставки, условий платежа и прочих реквизитов контрактов.

Государство до 1960 г. играло регулирующую роль в области ценообразования. Вмешательство государства в политику цен проводилось по двум направлениям: установление минимальных закупочных цен на основные сельскохозяйственные продукты (пшеницу, лен, скот, сахар); регулирование продажных цен на важнейшие потребительские товары (хлеб, мясо, масло, чай). С этой целью в 1947 г. в стране был создан Национальный совет по снабжению и ценам. Совет имел право запретить экспорт того или иного товара или разрешить импорт недостающих товаров. В 1960—1961 гг. контроль над ценами отменен.

Большое место в регулировании внутренней и внешней торговли принадлежит Национальному правительственному совету.