

全国人力资源管理  
委员会常务理事  
**李海峰**  
著

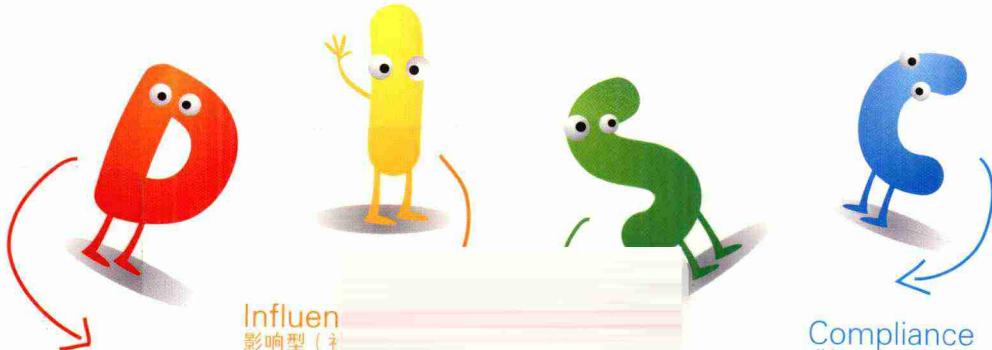
DISC 行为分析理论  
(DISC 性格分析)

现代 DISC 理论首先出现在 20 世纪初美国的威廉·摩顿·马斯頓 (William Moulton Marston) 的《常人之情绪》(The Emotions of Normal People) 一书中。这是第一次试图将心理学应用到一般人身上，而不只是单纯的临床设定。马斯頓最为人熟知的可能是他发明了“测谎仪”，他致力发展 DISC，以协助证明他对于人类动机的想法。从这样不起眼的开始，DISC 现在已经发展成为全世界使用最广泛的评量系统之一。

# DISC

# 职场人格 测试学

最快读懂职场人格的  
实用心理学工具



**Dominance**  
支配型 (指挥者)

发号施令者。

问题为主，需要随时掌控全局。

自尊心极强。

**Influen**  
影响型 (社)

喜好交际者。

口才好，以人为主，追求互动。

乐观且情绪化。

**Steadiness**  
稳健型 (支持者)

保守者。

追求一致性和稳定性。

有信念，讨厌变动。

**Compliance**  
谨慎型 (思考者)

完美主义者。

以程序为主，追求高标准。

善分析，重思考。



湖南文联出版社

博集天卷

**全球 500 强的人力资源都在用的测试工具**  
促进自我了解 \ 扩展人际关系 \ 润滑合作关系 \ 正确传达需求 \ 创造更高业绩

# D I S C 职场人格 测试学

最快读懂职场人格的  
实用心理学工具

李海峰 著

图书在版编目 ( CIP ) 数据

DISC 职场人格测试学 / 李海峰著 . —长沙：湖南文艺出版社，2012.10

ISBN 978-7-5404-5770-9

I . ① D… II . ①李… III . ①性格测验 IV . ① B848.6

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 216137 号

© 中南博集天卷文化传媒有限公司。本书版权受法律保护。  
未经权利人许可，任何人不得以任何方式使用本书包括正文、插图、封面、版式等任何部分内容，违者将受到法律制裁。

**上架建议：性格心理**

**DISC 职场人格测试学**

**作    者：**李海峰

**出版人：**刘清华

**责任编辑：**丁丽丹 刘诗哲

**整体监制：**蔡明菲 潘 良

**特约编辑：**沙玲玲 邹和杰

**封面设计：**吕彦秋

**版式设计：**姜利锐

**插图绘制：**裴爱迪

**出版发行：**湖南文艺出版社

(长沙市雨花区东二环一段 508 号 邮编：410014)

**网    址：**[www.hnwy.net](http://www.hnwy.net)

**印    刷：**北京世纪雨田印刷有限公司

**经    销：**新华书店

**开    本：**787mm × 1092mm 1/16

**字    数：**220 千字

**印    张：**15.5

**版    次：**2012 年 10 月第 1 版

**印    次：**2012 年 10 月第 1 次印刷

**书    号：**ISBN 978-7-5404-5770-9

**定    价：**29.80 元

(若有质量问题，请致电质量监督电话：010-84409925)

## 新版序言



# 忍受、接受、享受

上海办公室在做第七期的 DISC 授证讲师培训。老学员在回顾接触 DISC、运用 DISC 后的心态变化历程。人和人的不同，让 DISC 这门行为科学变得有价值。在接触 DISC 之前，对待他人与自己的不同，实在是迫不得已地忍受；了解 DISC 之后，开始理解他人的行为，把以前对优点和缺点的评判，全部放回到对特点的客观评价，哪怕还有不舒服的感觉，却能做到接受；运用 DISC 后，知道如何打预防针、如何放预告片，掌握知人善用的技巧，与各式人等打配合做组合，就变成一件享受的事情。

一个企业家学员的分享继续延续下去，用实例补充着理论。这位董事长的企业请了个职业经理人。他自己是朝五晚九没日没夜地干，职业经理人是朝九晚五地准点来。董事长坦言，这个阶段自己真的是忍受阶段，多次觉得职业经理人不够敬业。好在随着职业经理人的努力，公司各方面也逐步得到发展，他开始能接受对方的工作节奏。后来企业遇到难关，他着急上火甚至昏迷入院，幸亏职业经理人沉着冷静，有条不紊带领企业渡过难关，他开始觉得能够与这样的人一起经营企业，真是一

种享受。

我第一本关于 DISC 的著作《我为什么看不懂你》出版以来，得到许多反馈。我要感谢很多读者忍受着字号太小、颜色太模糊、语句不顺畅等缺点硬着头皮读了下来。无论是各类媒体的公开评价还是私人朋友的邮件短信，许多意见我都觉得深以为是，非常接受。相信这次在沙玲玲编辑的努力下，因为 ADYE 的全新漫画，会让新版《DISC 职场人格测试学》的读者觉得阅读是一种真正的享受。

在新版中，我希望读者继续忍受着思维方式的不同带来的阅读障碍，忍受笔者不够成熟的文字和见解，真正能开始接受人与人的不同，了解 DISC 是培养我们与人打交道的能力的学习，把阅读中的收获真正用到工作和生活中去，去享受我们幸福的人生。

李海峰

2012 年 5 月

## 序



## 60亿，大不同



这个世界有 60 亿人，便有 60 亿种际遇与想法。

但正如我们都有五官和四肢，拥有大致相同的发展轨迹、伦理观和文化历史沉淀，因此我们用同样的度量衡来丈量和规划这个世界。即使拥有不一样的肤色、使用不一样的语言，甚至信奉不一样的价值观，但我们依然可以有达成一致的机会，这就是所谓的“人性”。





真相，只有一个。诠释，却总有千百万种。所以我们常常会惊诧地发现，为什么一个简单的问题，却要彼此之间反复纠缠。

“我不是这个意思，跟你怎么总是说不通呢？”



人与人各不相同，但一定与谁相通。甲不对你的脾气，乙却能与你惺惺相惜。但如果只和对自己脾气的人交往，这个世界上可能有  $3/4$  的人被你“流放”，随之流逝的是他们的智慧、力量、财富、尊重与爱。

多一点儿认知，便多一点儿让步与肯定，便多一点儿美。“予人玫瑰，手留余香”的道理我们听得太多，却依然把与人相处之道设定为“迎合”某人、委曲求全。其中有差别吗？有。“读懂你”的基础是大爱和幸福的循环，“迎合你”的基础是利益和算计的较量。

是要“读懂你”，还是要“迎合你”？让我们先来看看“你”到底是怎样的吧。



# 目录

Contents

## 第一章 001

### 我为什么看不懂你——因为我们来自不同世界

- 一、女王 D
- 二、莎士比 I
- 三、大长今 S
- 四、基努李维 C
- 五、我们心里住了四个人
- 六、谁是唐骏

## 第二章 031

### 借我一双慧眼——DISC 理论介绍

- 一、DISC 历史介绍
- 二、人有倾向性 方法科学性（鸡蛋和零）
- 三、坐标上的 DISC
- 四、预测和管理
- 五、《三国》《西游记》
- 六、DISC 考试：谁适合做领导 谁适合做销售
- 七、太太和妈妈

第三章  
077

### 你也在这里——看电影学沟通

- 一、沟通不易，理解行前
- 二、《家有喜事 2009》
- 三、《游龙戏凤》
- 四、《便利贴女孩》
- 五、《女人不坏》
- 六、每个人都有死穴——在觉得对方不妥之时，  
不妨多点儿理解和帮助

第四章  
145

### 聚沙成塔的力量——古今团队案例分析

- 一、汲黯篇
- 二、东方朔篇
- 三、卫青篇
- 四、张汤篇
- 五、现代第一团队



第五章  
173

## 身在此山中——管理情境速查

- 一、管理
- 二、激励
- 三、分配工作与组织建设
- 四、谈判
- 五、客服
- 六、情绪处理
- 七、组建团队
- 八、情境领导（权变领导）

第六章  
209

## 说到不如做到——实用工具一览

- 一、对自己的了解
- 二、对别人的了解
- 三、把个人放对位置
- 四、让团队有效互动
- 五、一个人从“知道”到“做到”的三大障碍
- 六、关于现代企业管理的四个观点

## 第一章

我为什么看  
不懂你——  
因为我们来  
自不同世界



## 困惑：你行我也行？



很多时候，并不是豁出去，就能得到自己想要的。

拆解“能人”的成功因素，看看他们为什么“能人所不能”，找到从平凡到优秀的可行通路。

获取超级团队的DNA组合，看看那些看似平常的人，为什么一旦走到一起，就能创造出一个个传奇。

人与人真的不同，有人忙得焦头烂额，有人则不知时日怎样打发；有人门庭冷落，有人全城热捧；有人小心翼翼尚且担心失业，有人头痛于不断来骚扰的猎头。

除了所谓“才华”之外，还有没有其他的原因呢？

在读懂他人之前，我们可以先来看看自己是怎样的吧。

正如万紫千红的颜色其实由三种颜色所组成，我们千奇百怪的性格和行为，其实只由四种因子构成。



他们住在我们的心里，会呈现出不同的样子。

有时候它们是：粗暴冷硬的女王 D、冲动善变的莎士比 I、委婉怕事的大长今 S 和僵硬苛求的基努李维 C。

有时候他们是：果断实干的女王 D、重情浪漫的莎士比 I、包容奉献的大长今 S 和聪明谨慎的基努李维 C。

他们在我们的生活里，是怎么发挥作用的呢？

## 一 女王D

### 传说中的暴君



我们每个人心里都有强硬的一面，脾气上来的时候，说不定什么时候就会爆发。有时候这种爆发让我们非常直截了当地提要求——“一定要”“必须”——尤其在面对那些爱我们的人或者反抗我们的人面前。什么时候伤到他们，可能并不察觉。

### 讲话直接，只要结果



有时候我们很不耐烦，觉得对方在啰啰唆唆，指向不明，心里好想吼一句：“有话就说，有屁就放！”这时候，就是我们心里的D发话了。

在时间就是金钱的现代社会，D说话的分量自然越来越重。在职场中，D的对事不对人，有时候能帮到我们，有时候却会害我们。



希望掌控全部情况，害怕被利用



在工作中碰到乱哄哄一团糟的情况，我们偶尔会希望跳到桌子上发飙一下，让这帮家伙脑子清醒点儿。“做好自己的事情”当然远远不够，因为你们的表现会拖累我！

当他们决定要干事业时，会有“顺我者昌，逆我者亡”的气势。

D型人的代表

## ★案例★

陈天桥在会议上经常说的话是：“谁反对谁滚蛋！”

格力董明珠说：“我永远是对的！” “领导不需要情绪管理！”

## 二 莎士比I

### 传说中的“大虾”



我们都有豪情万丈的时候。路见不平、拔刀相助的英雄产生时，作祟的可不仅仅只是雄性激素。喜欢站出来说话，是因为勇气、人性的大爱，以及……是啦，我们不得不承认，还有就是小小的莽撞、浪漫和虚荣。

这些时候，总有莎士比I在我们心里咏叹：冲吧，正义的英雄！他们都在看着你！

### 拥有肥皂剧一样的人生

我身边这样的人：\_\_\_\_\_

他 / 她的故事：\_\_\_\_\_

我学到他 / 她：\_\_\_\_\_

因为热爱生活，我们可能会宁愿活在想象中——你不是爱到可以为我去死没有关系，只要我可以爱到为你去死，我们的爱情一样可歌可泣——莎士比I制造爱情传奇的惊人想象，万世流传，这功力绝对不是



盖的。

我们心里的莎士比 I 知道：爱上的并不是这个人，爱上的只是自己的想象。他说：“即便用 12 把锁，把‘美’牢牢锁在密室，‘爱’也依旧能把锁各个打开而斩关直入。”

希望做个“万人迷”，获得大家的认同

