



管理三部曲之

项保华◎著

决策管理

疑难与破解

第1版

Out of the Trap in
Decision Management

 华夏出版社
HUAXIA PUBLISHING HOUSE

管理三部曲之

决策管理

疑难与破解

第1版

项保华◎著

Out of the Trap in
Decision Management



华夏出版社
HUAXIA PUBLISHING HOUSE

图书在版编目(CIP)数据

决策管理:疑难与破解/项保华著. -北京:华夏出版社,2011.3
ISBN 978-7-5080-6298-3

I. ①决… II. ①项… III. ①决策学 IV. ①C934

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 027131 号

决策管理——疑难与破解(第1版)

项保华 著

策 划:陈小兰

责任编辑:陈小兰

出版发行:华夏出版社

(北京市东直门外香河园北里4号 邮编:100028)

经 销:新华书店

印 刷:北京京科印刷有限公司

装 订:三河市杨庄双欣装订厂

版 次:2011年3月北京第1版

2011年3月北京第1次印刷

开 本:720×1030 1/16开

印 张:36.25

字 数:594千字

插 页:2

定 价:59.00元

本版图书凡印刷、装订错误,可及时向我社发行部调换

简要目录

自序	1
引言	5
第1章 发展定位	13
1.1 企业经营	14
1.2 人生追求	24
1.3 多环互赖	43
1.4 瓶颈把握	49
思考题	65
第2章 事实辨识	67
2.1 以偏概全	69
2.2 推己及人	86
2.3 信而忘疑	95
2.4 归因倾向	120
思考题	144
第3章 价值评判	145
3.1 目标内涵	148
3.2 伦理视角	162
3.3 偏好形成	180
3.4 随境而变	205

思考题	218
第4章 情感作用	219
4.1 人际公平	224
4.2 面子得失	238
4.3 无意悖德	254
4.4 矛盾自我	271
思考题	285
第5章 决断时刻	287
5.1 时间约束	290
5.2 环境压力	302
5.3 情况不明	315
5.4 问题复杂	321
思考题	338
第6章 互动影响	341
6.1 看法不同	342
6.2 多方博弈	352
6.3 竞合对策	371
6.4 长期共生	389
思考题	403
第7章 行思关系	405
7.1 自圆其说	406
7.2 知行背离	420
7.3 群体迷思	432
7.4 实践突破	455
思考题	464
第8章 过程保障	465
8.1 环境识别	466
8.2 行为引导	472
8.3 议程设定	492
8.4 惯例养成	511
思考题	527
附录 综合案例：还原三鹿	529
结 语	561

目 录

自 序	1
引 言	5
图 1 决策概念界定	6
图 2 决策问题分类	7
图 3 全书逻辑构架	10
第 1 章 发展定位	13
1.1 企业经营	14
品牌与规模	15
盛田昭夫的拒绝与报价	15
山区部落的草席报价	16
战略与产业	17
康柏总裁下台事件	17
营利与优势	21
美国电话电报公司的拆分	21
增长与稳定	22
糕点企业的增长与利润	22
1.2 人生追求	24
成功：大小骗子的诱惑	25
欲止则安	27
幸福：心想事成的悖谬	28
关注当下，但别透支未来	30
幸福不对称更有助于生存	30
快乐：享受当下的代价	31

	快乐: 没有统一的标准.....	31
	快乐: 科学测试的结论.....	31
	快乐和成功: 孰为因孰为果?	32
	成功与快乐: 可遇不可求.....	32
	如何让员工快乐地工作?	32
	一味地追求快乐不利于生存.....	33
	自由: 放飞身心的选择.....	33
	比尔·盖茨激流勇退.....	35
	何兆武拒绝庆生日.....	35
	俄罗斯贫穷数学家拒领百万美元奖金.....	36
	卢梭论自由.....	36
	健康: 自立自主的基础.....	37
	赵本山谈做事与春晚.....	38
	不做自寻烦恼的人.....	38
	目标与动机可延长生命.....	39
	平衡: 跨期持续的保障.....	40
	如何忙而不累.....	41
	胡适谈成名之累.....	41
	进退之间: 跨期决策, 时机与能力, 当下与未来!	41
	人生三看: 远、淡、透.....	42
1.3	多环互赖.....	43
	机械组合.....	44
	有机匹配.....	47
	互适共生.....	48
1.4	瓶颈把握.....	49
	瓶颈并非都需突破.....	49
	瓶颈会转移而难消除.....	49
	金融危机中政府救市: 解决、转移还是拖延问题?	50
	瓶颈就是管理控制点.....	51
	善用瓶颈使系统受控.....	52
	如何缓解瓶颈依赖?	53
	做大不是必然选择.....	54
	大有大的难处.....	55
	规模速度轮回.....	58
	大而盈利悖论.....	59
	专注特色才能共生.....	60
	专注于需求: 维珍如何应对巨头挑战?	60
	专注于兴趣: “为爱好而工作”易致富.....	61
	专注于产品: 劳力士与草帽.....	62
	专注于能力: 投资在把事情做好.....	63
	专注于改进: 专家形成需10年.....	64
	专注于恒心: 难和易.....	64
	专注于取舍: 两块石头的对话.....	65
	思考题.....	65
	第2章 事实辨识.....	67

2.1 以偏概全	69
选择性知觉	69
大学生打电话约会实验	72
海尔“小丽人”洗衣机	72
宝马撞依维柯事件	73
事后诸葛亮	74
本田摩托怎样占领美国市场?	75
记忆重构现象	76
加深记忆的作用	77
数字记忆也不牢靠	79
简捷化直觉	80
无意锚定	81
显著易得	82
第一印象	83
直觉陷阱	84
2.2 推己及人	86
知人先识己	86
伤痕实验: 别人看你的眼光	86
苏东坡和佛印的故事	87
知道的烦恼	88
信息共享悖论	89
换位思考之难	89
谁是老板?	90
谁是笨蛋?	90
知人信人之难	91
谁是真正的施主?	92
真理越辩越糊涂	92
批评者之批评	93
人应当被理解而不是被解释	94
助人或许就是助己	94
2.3 信而忘疑	95
关于肯证与否证的遐想	98
信念作用: 信者则灵	100
50 万美元带来的信心	100
科学、预言、暗示与迷信	101
选择性记忆与通灵术	103
埃米丽实验: 暗示的影响	104
相信锻炼有效可获得更好成效	105
“熟”不一定能生“巧”	105
技能训练: 行思结合, 效果最好!	106
信念陷阱: 过度自信	106
问卷 1 你同意禁止这种物质吗?	108
问卷 2 你能把握未来吗?	108
表 2-1 问卷 2 调查结果汇总	110
半桶水叮当: 自我感觉与能力成反比	110

自信并不等于高分	111
做事自我怀疑更利于成功	112
为人信任可化解矛盾	113
好奇目光有助于了解新东西	113
打破成见：学会质疑	115
不信者的批评更有价值	116
艾里森的“扫兴话”	117
赫鲁晓夫让被他臭骂者评说	117
真正的勇敢：有勇气提出或接受质疑！	118
张中行谈“教人不信”	118
李嘉诚的提问	119
卧底老板的发现	119
2.4 归因倾向	120
归因偏差	121
归因、信心与行动	123
适当归因与积极心态	124
负担过重老总放权之难	125
房企定价之争	128
偏差成因	130
独特自我	130
信息缺失	132
表 2-2 因果推理说明	133
模糊不定	134
问卷 3 均值回归	136
正确归因	138
发现缺失	139
图 2-1 乔哈里之窗	140
找出真相	140
转换思路	142
思考题	144
第 3 章 价值评判	145
3.1 目标内涵	148
权、衡经理目标之辩	148
丰田公司目标确定	149
购并整合中的目标冲突	152
权重变化与行为、结果的关系	153
奖惩制度与生产结果	154
海尔 1000 亿后怎么办？	155
表 3-1 海尔集团各年度营业额	156
企业经营的取舍原则	157
问卷 4 程果经理	159
问卷 5 新益总裁	161
3.2 伦理视角	162

医德考试.....	163
道德追求.....	163
伦理本质.....	165
按年收入比例罚款.....	166
人类道德直觉源于进化.....	167
伦理冲突.....	168
问卷6 汽车召回.....	169
300万元建个公厕值不值?.....	170
饭碗与良知.....	172
现实选择.....	174
枫叶厂总裁成商界风云人物.....	174
过程诚信与结果最优.....	176
索罗斯谈道德.....	177
2005年波音公司CEO因婚外情遭解职.....	177
2006年惠普电话门事件.....	178
2007年上海查获外企员工商业受贿.....	179
3.3 偏好形成.....	180
比较选择.....	181
前景理论.....	182
图3-1 决策价值函数.....	183
问卷7 偏好逆转.....	185
图3-2 决策权重函数.....	186
问卷8 确定效应.....	187
禀赋效应.....	188
杯子游戏的启示.....	189
图3-3 变革之难.....	191
85%“试穿”毛衣下落不明.....	192
参照基准.....	193
问卷9 参照点.....	194
流浪汉的劝说.....	194
有比较才会有鉴别.....	195
门票销售与场馆容量.....	196
奢侈品价值的来源.....	198
多择之感.....	199
“少则得，多则惑”.....	200
多产品比价影响销售.....	201
通用汽车饱受车型太多之苦.....	202
沃尔玛调整印象工程做法.....	203
风险倾向.....	204
3.4 随境而变.....	205
意义阐述.....	207
格林斯潘担心说得太清楚?.....	208
问题表述.....	209
失去和拥有.....	211

巧用适应偏差	213
心理账户	214
一元钱相同吗?	216
“父子协议”与自立精神	216
车库购买: 投资与消费的不同考虑	217
思考题	218
第4章 情感作用	219
情感的大脑生理基础	222
钱迷心窍	222
囚徒困境	222
知恩图报	222
公平中心	223
4.1 人际公平	224
图4-1 期望与情绪	226
问卷10 报酬自估	227
多人多属性决策中的情感反应	229
平等杂议	231
长短期、上下游、跨职能分配关系处理	232
领导配车难题	233
论功行赏? 论苦行赏?	234
关于CEO薪酬的争议	234
现实状况: 过去、现在和未来	234
时代特征: 市场期望救世英雄	235
薪酬确定: 内容、结构、趋势	236
现实难题: 限薪、透明引发更高薪	237
可能对策: 设定高低薪比例、最低薪	237
4.2 面子得失	238
面子、得失与情感	239
得的诱惑与失的恐惧	240
问卷11 加、减薪	241
选择性知觉加重危险情绪	242
无良公司利用病人对“失”的恐惧害人	242
英国历史上的电力与煤气决策	243
进入容易退出难	244
利森案件的启示	246
如何过冬: 进退自如、安全第一?	247
沪杭磁悬浮到底为了啥?	248
智者的淡定人生	252
生气跑3圈	252
爱因斯坦的境界	253
苏格拉底的心境	253
4.3 无意悖德	254
情不自禁	255
企业家的五个坏习惯	255

	精硬币数实验的启示	258
	口口相传 营销有术	259
	触觉与判断	260
	利令智昏	262
	角色指派与自利倾向	263
	印著名公司做假账	266
	安然事件	267
	法国兴业银行丑闻	268
	国内离、结婚闹剧	269
4.4	矛盾自我	271
	想要≠该要	271
	并非真的需要	272
	民企接班困境: 情感与理性	273
	说到与做到	274
	善良是什么?	274
	善良有时比真理更重要	275
	逻辑与本能	275
	青蛙与蝎子	275
	见钱眼开	277
	态度与方法	277
	禅者、渔夫与蝎子	277
	奥德修斯与海妖	278
	制度与原则	279
	不要和诱惑较劲	279
	不相信自己的雅量	280
	耻辱来自一念之差	281
	惩治腐败要有外力	282
	芬兰反腐高招	283
	思考题	285
第 5 章	决断时刻	287
5.1	时间约束	290
	问卷 12 老板亏钱	290
	发现事实	291
	问卷 13 卡特车队	292
	表 5-1 卡特车队决策有关信息汇总	296
	图 5-1 卡特车队决策树	296
	表 5-2 比赛引擎故障率与环境气温关系	297
	图 5-2 比赛引擎故障率与环境气温关系	297
	行动时刻	299
5.2	环境压力	302
	身不由己	302
	问卷 14 盲从试验	303
	民意操控: 权威的影响	305

	赫鲁晓夫如何决定公开秘密报告?	306
	专家的局限	306
	社会认同	308
	曲意逢迎	309
	群体发疯	309
	文革轶事	310
	人际互动	311
	跟风本能: 帮助促销	311
	时尚与管理跟风	312
	人群暗示: 媒体作用	313
	电子表决器与从众效应	315
5.3	情况不明	315
	山坡上有 1006 只羊	316
	最怕牙医和黑暗	316
	任何选择都是阶段性的	316
	模糊选择	317
	问卷 15 模糊规避	317
	表 5-3 帕斯卡赌博	318
	避险心理	318
	模糊极化	319
	措施对策	320
	安全底线	320
	经验方法	320
5.4	问题复杂	321
	理性逻辑	322
	属性相消法	322
	问卷 16 购车挑色	323
	加权求和法	324
	优先排序法	325
	表 5-4 两个备选景点情况简要说明	325
	一票否决法	326
	经验直觉	326
	小王找对象	328
	雷法挑工作	328
	老张选项目	329
	人定事成	332
	摆脱困境压力	333
	极小的事 温暖的心	334
	母亲的“管理学”	336
	一分钟改变一生	337
	倾听本身影响他人决策	337
	思考题	338
	第 6 章 互动影响	341
	6.1 看法不同	342

视角.....	343
心开, 路就开.....	346
陈述事实? 承认错误?	347
爱好.....	347
喜欢与爱.....	348
沃尔玛败走德国的启示.....	348
立场.....	349
项目合作中的心理账户.....	350
“中国博客门”耍了西方媒体.....	351
6.2 多方博弈.....	352
有限市场.....	352
傲慢假说.....	354
问卷 17 购并悖论(一般倾向)	354
TCL 购并法国汤姆逊彩电.....	356
明基购并德国西门子手机.....	357
赢家诅咒.....	359
问卷 18 购并悖论(多家竞购)	359
广东地王危局.....	360
深圳出租车牌照拍卖.....	361
背水一战.....	363
问卷 19 购并悖论(非成即败)	363
国美、苏宁竞购大中电器.....	364
微软放弃购并雅虎.....	366
认清形势.....	367
船长与灯塔.....	367
问卷 20 三门猜想.....	367
有时弱者更易赢.....	369
有机式增长.....	370
6.3 竞合对策.....	371
合作前提.....	372
买报无零钱.....	373
钟摆实验: 信任的基础是什么?	374
信誉回顾测试.....	375
策略构建.....	376
善良性.....	376
问卷 21 A、B、C 公司关系处理.....	377
报应性.....	380
宽容性.....	382
清晰性.....	384
竞合演化.....	386
图 6-1 群体冲突及不同程度利他惩罚下多人囚徒困境合作进化模拟.....	388
6.4 长期共生.....	389
返璞归真.....	389

教授与船夫	390
印第安老人的顾虑	391
小镇困恼	391
超越自我	394
哥本哈根“沉船共识”	395
“治理”的歧途	396
当人人都想“以钱生钱”时	397
多赢共生	399
男孩与长裤	400
日军投降签字仪式的安排	400
挖金矿的两个版本故事	402
思考题	403
第7章 行思关系	405
7.1 自圆其说	406
行思自我合理化机制	406
酸葡萄心理	407
做了自有理	407
禁果分外甜	408
动机异化与行思调适	410
动机守恒	410
动机异化	413
行思调适	416
7.2 知行背离	420
急智与防患	420
问卷 22 文武经理	420
斯隆重视用人决策	422
图 7-1 意外收获	423
推广无效的先进经验	424
做事与为人	425
问卷 23 严任医生	425
真正的负责	427
业务能力与亲和力	427
实力与言行	428
问卷 24 司机谈判	428
图 7-2 甲乙司机运输线路示意图	429
肢体语言反映社会地位	431
7.3 群体迷思	432
多重主体、多重身份	432
群体决策方式	434
要命的民主	436
感冒者被投票赶下车	437
民主制度设计难题	439
群体行思协同	441
梦之队缘何落败?	441

消解旁观者冷漠.....	446
日本连座、重罚治酒驾.....	447
告示牌的写法.....	447
一块牌子解难题.....	448
克服群体迷思.....	448
有异见：有人提不同意见.....	448
认真听：听得进不同意见.....	450
辨充分：对情况分析透彻.....	451
能决断：有人担责做决策.....	452
7.4 实践突破.....	455
发现创造机会.....	456
比尔·盖茨答记者问.....	456
当成功之箭偏离靶心.....	456
消除变革惰性.....	457
探索可行对策.....	458
萧竹公司产品市场开拓.....	458
没问题找问题.....	462
娃哈哈自我超越.....	462
思考题.....	464
第8章 过程保障.....	465
8.1 环境识别.....	466
案例启示.....	466
从鸡肉汉堡到绿龟汉堡.....	466
视情而动.....	468
熟悉领域决策.....	468
陌生领域决策.....	470
8.2 行为引导.....	472
人性假设：“善”与“恶”.....	473
充满爱心的老师.....	474
邱吉尔与的士司机.....	474
如此妙招：停车2元.....	475
裁员悖论：设计错误.....	475
顺势而为：“疏”与“堵”.....	475
不能辜负的那份尊重.....	476
美“胡萝卜群”环保另辟蹊径.....	477
辉瑞公司如何应对商标恶意抢注？.....	478
典型示范：“正”与“负”.....	479
全球将统一外科手术标准.....	480
反向实现率：怕什么有什么.....	481
正偏离法：寻常员工之不寻常做法.....	483
瓶颈结构：“忙”与“闲”.....	484
蚂蚁寓言的启示.....	485
三个和尚没水喝新解.....	486
别让非瓶颈干扰瓶颈.....	488

	瓶颈环节忙非该忙	489
	期望调控：“喜”与“忧”	490
	在作品上签名	492
8.3	议程设定	492
	听异见	493
	西班牙笑话	494
	新希望批判式论证	495
	如何集思广益？	496
	山西王家岭煤矿透水事故	497
	求创意	498
	问题提法与解答	500
	把问题变成机会	501
	可口可乐潜在市场	501
	建梯队	502
	失误归领导，功劳归团队	503
	A、B角制度	505
	留住关键技能	506
	表 8-1 员工关键知识、退休计划评估综合得分表	507
	见实效	508
	历史学家与的士司机	508
	大英图书馆搬家	509
	行善也需智慧	510
	过程方案	510
8.4	惯例养成	511
	明确决策主体	511
	要有人对决策负责	513
	楠溪江承包	513
	问责制与矿难	514
	奋不顾身救孩子	514
	强化议事规程	515
	13 条村民规则	515
	解题会议体系	516
	当好团队领导	517
	重视措施落实	518
	领导等于做人	518
	电子政务方案构想与实施	519
	沃尔玛例会	520
	学会适应调整	523
	不近人情与随机应变	523
	战斗机飞行员：标准答案死得快	524
	民航机飞行员：防患未然很要紧	526
	思考题	527
附录	综合案例：还原三鹿	529
	引子	530