

實現女性發財夢的

# 女性經商秘訣

# 女性經濟商秘訣

邱永漢賺錢學⑦

原書名

誰も教えてくれない女の  
商賣成功の秘訣

原著者

邱永漢

翻譯人

實業世界出版社編輯部 主編人 馮永村

地址

臺北市中山北路一段五十九號四樓

發行人

馮永村

住址

臺北市中山北路一段五十九號

發行所

實業世界出版社

地址

臺北市長安東路一段五十二巷九弄一號

郵政劃撥帳戶六〇二七號

電話 五一八六六七 五五〇三七六

經銷處

高雄 高雄市建國三路四二一號四樓

訂購電話 二二九四一九

臺中 臺中市大誠街五號中正大樓九樓二號室

訂購電話 四二八三〇

臺南 臺南市成功路八三號四樓

訂購電話 三三一二二

新竹 新竹市中正路十八號

訂購電話 二二一六一

印刷所

三文印書館有限公司

地址 臺北市和平西路三段二巷十九號

定價

二〇〇元

特價一六〇元

內政部登記證字號內版臺業字第二一〇六號

中華民國六十二年二月初版

版權所有 翻印必究

◎本書如有缺頁破損倒裝請寄回掉換

S

0013578

F710  
906

# 女性經商秘訣

## 邱永漢賺錢學



S9001400





實業世界雜誌七周年紀念

# 生產報國

嚴家治



實業世界社刊發行七週年紀念

裕  
世  
謹  
言

徐慶鐘

徐慶鐘  
謹言

實業世界月刊創刊七週年

傳 播 工 商 知 識  
促 進 經 濟 發 展

李國鼎



實業世界雜誌創刊七週年紀念

實業救國

陳大慶



題

六十二年  
の月



實業世界社創刊七週年紀念

# 繁榮經濟

高玉樹



實業世界創刊七週年紀念

內容充實精益求精  
色羅萬象遐邇風行

奎克和拜題

## 前 言

從空手天涯到今天日進斗金的億萬財富，邱永漢的成功絕非倖致。

二十二年前，他携眷初抵扶桑，居住在多摩川邊的小屋。是時，他擁有的是僅可容身的片瓦之地，和僅够糊口的三餐而已。但他不諱言貧窮，也不以此自命清高。憑著鬼靈精的頭腦，振筆疾書；不要本錢，不要工廠，不要店舖，只靠一枝靈活無比的筆，猛下金蛋。於是，他成了第一個榮獲日本文學大獎——「直木賞」的外國人。

出身日本東京大學經濟系的邱永漢，接著，憑其高人一等的理財頭腦，介入日本企業。他懂得如何巧妙地向銀行借款，再投資房地產和其他行業，大撈雪花花的銀子。由

於他出人意表的「餽」主意特多，別人賠本的生意，他賺錢；別人賺小錢，他硬是賺大錢。尤其側身波濤洶湧，瞬息萬變的日本股票市場之後，居然次次斬獲豐盈。

這一切，說明了邱永漢具有無比的潛在財富——超乎一等的理財頭腦與眼光。能夠見人所未見，言人所未言，對事理剖析尤見透徹；在投資致富之道，更能扒皮剝筋，直指要點，令人茅塞頓開。

「協助人人步上事業高峰，推動社會創造經濟奇蹟」，是本社一向堅持的信念和宗旨。尤其在經濟競爭日益激烈的七十年代，「創造財富」不但是個人應有的權利，也是每個國民應盡的天職。所謂民富而後國強，就是本社朝夕砥礪，奮力追求的標的。本社不惜耗資百萬，聘請五十位專家，花費一百二十個工作天，收集邱永漢在日本以日文發表過的財經資料，加以整理；取其菁華，精選、精寫、精編、精印爲十大巨冊。

本社發行「邱永漢賺錢學」的目的，一則在讓廣大讀者與國人得以一窺財經鬼才邱永漢深層的內在世界，俾在營運經濟生活與創造財富上，有所依循，有所激勵；一則提醒國人「中國人不比外國人差」的認識。

在當今知識爆發的時代，墨守陳規，顯已落伍。本社必須強調：由於時空、國情、

環境的相異，「邱永漢賺錢學」裏的投資方法與致富原則，絕非一成不變。所謂「戲法人人會變，巧妙各有不同」，這裏所提供的，只是一種藍本，一種原則。只要融會貫通，善加利用，既不受時空相異的影響，又能收「借石攻玉」直扣財門之效。這套賺錢學，相信能爲您創造意想不到的財富，能爲您創造更爲舒適的經濟生活。

「沿途播種的比沿途拾粟的更爲有福」，本社深盼今天播下的財富種子，來日能在我國社會上，開出更結實、更燦爛的經濟花果。這正是出版「邱永漢賺錢學」的真意所在。尙祈海內外賢明，不吝教正。

中華民國六十一年八月于臺北

馮 永 村

女性經商秘訣 目錄

前言

女性進出實業界的時代已來臨……………17

游手好閒的主婦 19

女人也有了禿頭 25

婚後仍繼續工作的女人 32

勿過捉襟見肘的生活 39

踴躍借錢 46

事業才能屬於女人 53

才幹何去何從 59

萬貫家財不是女人幸福的必要條件 66

媽媽商店的全盛時代 76

經商前須知……………83

妳是否想藉經商一展雄心？ 86

女性經商成功的五項條件 90

適合妳的生意是甚麼？ 95

應當選擇何種生意？ 102

資金能借到什麼程度？ 107

為何公司組織比較有利？ 112

設立股份公司的手續及注意事項 117

將錢存入可以借款的銀行 124

首建信用 132

有備無患

..... 137

虧損的打算 139

看清楚契約書再蓋章 145

何謂選地條件？ 152

地區的選擇 159

請留意室內裝飾 165

對從業員的看法 171

誰為對象做生意？ 177

餐飲店往何處發展？ 183

柳暗花明又一村 ..... 185

顧客在想些甚麼？ 188

嗜好的變化 195



因忍耐而獲得報酬 203

虧損到甚麼程度才算絕望 209

爲賺錢預作準備 217

事業擴展後的構想 223

經營事業給女性帶來的利害得失 230

《附 錄》

(一) 邱永漢小傳

(二) 談邱永漢