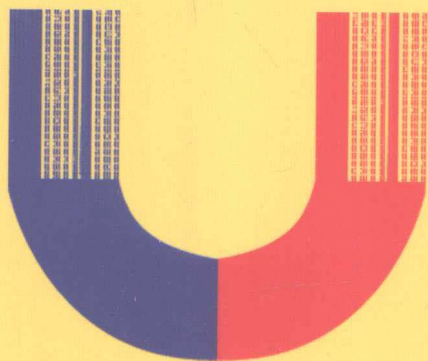




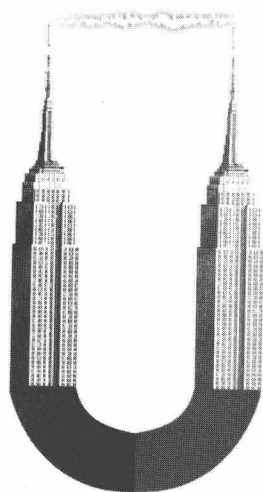
比尔·盖茨与 巴菲特的创富经

朱仰晴◎ 世界财富巨人为你诠释获得财富的秘诀

两条截然相反的世界巨富路 一部最传奇的商业创富经典



北京联合出版公司



比尔·盖茨与 巴菲特的创富经

朱仰晴◎

图书在版编目 (CIP) 数据

比尔·盖茨和巴菲特的创富经/朱仰晴著. -- 北京:北京联合出版公司, 2011.9

ISBN 978-7-5502-0300-6

I. ①比… II. ①朱… III. ①盖茨, B. — 商业经营 — 经验②巴菲特, W. — 投资 — 经验 IV. ① F715 ② F837.124.8

中国版本图书馆CIP数据核字 (2011) 第172208号

比尔·盖茨和巴菲特的创富经

作 者: 朱仰晴

选题策划: 北京日知图书有限公司

策划编辑: 杨水秀

责任编辑: 徐秀琴

特约编辑: 任军锋

封面设计: 水玉银文化

版式设计: 水玉银文化

北京联合出版公司出版

(北京市朝阳区安华西里一区13号2层 100011)

北京正合鼎业印刷技术有限公司印刷 新华书店经销

字数180千字 787毫米×1092毫米 1/16 13印张

2011年11月第1版 2011年11月第1次印刷

ISBN 978-7-5502-0300-6

定价: 32.00元

版权所有, 侵权必究

本书若有质量问题, 请与本社图书销售中心联系调换。电话: 010-82632355

序

史无前例的首富组合

美国《福布斯》网站2011年3月9日公布2011年度富豪榜，在全美富豪榜单中，微软公司创始人比尔·盖茨(Bill Gates)以560亿美元身家蝉联“美国首富”称号，“股神”沃伦·巴菲特(Warren Buffett)以500亿美元身家紧随其后。我们来看之前盖茨和巴菲特在历年首富排行榜中的排名：

2010年，第一，比尔·盖茨540亿；第二，沃伦·巴菲特450亿

2009年，第一，比尔·盖茨400亿；第二，沃伦·巴菲特370亿

2008年，第一，沃伦·巴菲特620亿；第三，比尔·盖茨580亿

2007年，第一，比尔·盖茨560亿；第二，沃伦·巴菲特520亿

2006年，第一，比尔·盖茨500亿；第二，沃伦·巴菲特420亿

2005年，第一，比尔·盖茨465亿；第二，沃伦·巴菲特440亿

记录显示，从2001年开始，盖茨一直位于世界首富，而巴菲特则

一直位居世界第二。到2008年，巴菲特超过盖茨成为世界首富，2009年盖茨又重获首富头衔，巴菲特位于第二。而到2010年，盖茨和巴菲特因为捐钱做慈善，个人财富缩水，但仍然位于美国首富与二富。

一直以来，公众都对“首富”这个字眼很敏感，大家都想知道首富是如何致富的，首富究竟在做些什么？

世界级首富比尔·盖茨与沃伦·巴菲特的创富经历无疑是最典型的：一个是电脑奇才，一个是投资天才；一个凭借实业起家纵横世界，另一个则完全依靠金融投资问鼎全球。

做实业投资还是做金融投资，这是一个极具辩论性的问题。实业投资周期较长，但构成了社会发展的主要基石，而且相对稳定。金融投资随着社会的发展也越来越显示出其不可或缺的作用，金融投资工具繁多，因果关系明确而快速。但是究竟哪一个更主流、更值得去做，似乎并不能给出一个非此即彼的答案。案例总是最具有说服力的，因此我们着力对比分析了极具代表性的比尔·盖茨与沃伦·巴菲特的创富案例。

我们来看下面对比尔·盖茨的介绍：“威廉·亨利·比尔·盖茨三世（英文：William Henry Bill Gates III），美国商人、亿万富豪、软件工程师以及微软公司创始人之一、前微软公司主席兼首席软件架构师。在39岁时即成为有史以来最年轻的世界首富，并且还是唯一垄断了‘世界首富’长达13年之久的人，他代表了PC（个人电脑）时代IT领域个人取得的最高成就，被美国人誉为‘坐在世界巅峰的人’。”

另外，比尔·盖茨还拥有很多个“世界之最”。他是有史以来最年轻的世界第一富翁，他是人类历史上最先靠电脑软件积累亿万财富的先行者，他是最先开发利用高科技并创造巨大财富的典范。中国《环球》杂志2001年度财富人物风云榜中，将比尔·盖茨列入10个人之中。其中每个人都有一个“最”字：海尔的张瑞敏——“最酷的企业家”；联想的柳传志——“最豁达的老总”；惠普的CEO卡莉·菲奥莉娜——“最妩媚的CEO”；美国在线-时代华纳公司董事会主席史蒂夫·凯斯——“最擅抓机会的传媒大亨”……而比尔·盖茨的桂冠是“最有影响力的IT英雄”。比尔·盖茨还被人们誉为电脑奇才、20世纪最伟大的计

计算机软件行业巨人，硅谷称他为“软件业里的撒旦”。他的成功激励了无数青少年跨入计算机科学领域，他们在庞大的软件国度里进行着更加具有高难度的研发工作，梦想着成为“比尔·盖茨第二”。哈佛校报是这么称呼比尔·盖茨的：哈佛大学历史上最成功的辍学生。

再看这段沃伦·巴菲特的介绍：“美国投资家、企业家以及慈善家，伯克希尔·哈撒韦公司董事长，以玩股票进入美国亿万富翁的行列。他在股票投资事业上叱咤风云，享誉全球，被誉为‘股神’，又被尊称为‘奥马哈的先知’或‘奥马哈的圣贤’，他是美国最成功的集团企业的塑造者，是一个一举一动都影响全球市场走势的投资大师，他以世界顶尖投资人的称谓和令人难以企及的财富创造能力而赢得世人的赞誉和追捧。被美国人称为：‘除了父亲之外最值得尊敬的男人’。”

数据显示，沃伦·巴菲特的股票在30年间上涨了2000倍，而标准普尔500家指数内的股票平均才上涨了近50倍。多年来，在《福布斯》一年一度的全球富豪榜上，巴菲特一直稳居前三名。因此，全世界有名的无名的投资人都把他当做“股神”来崇拜。而巴菲特一旦认准了对某个领域进行投资，必将会使那个领域取得前所未有的成果。他的合伙公司奇迹般地在39年里盈利2595倍，资产达429亿美元，巴菲特在美国《财富》杂志1999年底评出的“20世纪80大投资大师”中名列榜首，被喻为“当代最伟大的投资者”。甚至可以说，巴菲特的投资动向，对世界经济的发展都有着深远的影响。巴菲特是有史以来最伟大的投资家，他不但在股票、外汇市场上投资取得极为丰硕的成果，他所倡导的价值投资理论也风靡全世界，被称为划时代的投资圣人、华尔街的长青树。2006年6月，巴菲特承诺将其资产捐献给慈善机构，其中85%将交由盖茨夫妇基金会来运用。巴菲特不菲的慈善捐赠，创下了美国有史以来的记录。

这是两个相差25岁的美国人，他们都是“美国梦”的最好诠释者。在登上财富巅峰的时候，这两个人又依靠雄厚的资本基础，组建了规模空前的慈善基金。很难想象在世界上创造了科技和资本帝国的这样两个旷世奇才能够如此契合。

对比探究比尔·盖茨和沃伦·巴菲特的创富经历以及成功启示，就会发现这两个人把西方市场生产和使用财富的过程都打上了自己的印记。

至此，回到此前的问题，究竟是做实业投资还是金融投资？对比阅读比尔·盖茨和沃伦·巴菲特的创富经历，无须辩论，也无须明示，读者心中自然会有答案。

作者

2011年10月8日

引子

世界首富来了！

每年9月底，大家都怀着期待的心情，期待着国庆盛典和国庆长假的到来。9月，也是中国首都北京最美的时节。清风送爽，大街小巷，处处花团锦簇，游人如织。

2010年9月底，天安门广场上的“花开盛世”大型花坛很早就准备好了，就等着迎接国庆盛典。北京的大小景点、酒店、商场、店铺等也早就做好了喜迎八方宾客的准备。

位于北京昌平的拉斐特城堡酒店，这几天则一反常态，与往年截然不同。从9月28日上午开始，拉斐特城堡酒店就宣称不再接待客人。这一天，这里戒备森严，距酒店大厅正门约300米处放置着鲜艳的隔离墩，一名穿戴严整的保安对进出车辆和人员进行着严密的检查。9月29日，一切如故。到了下午，有很多辆相同标志的轿车，陆陆续续通过拉斐特城堡酒店主城堡前那座可以活动的桥驶入城堡内。之后，活动桥被隔断，

城堡大门紧闭，城堡周围的护城河静悄悄。

这一切其实并不神秘，媒体早就知悉并大肆宣传过：世界首富来中国了！美国资本世界里两个标杆性人物比尔·盖茨和沃伦·巴菲特到中国来了，并且两人要在拉斐特城堡酒店举办一场名叫“慈善”的晚宴。在两个人未到北京之前，就宣称要邀请中国的富豪们参加晚宴，并且广发“英雄帖”，力邀中国国内的富豪们赴宴。

令人奇怪的是，当天晚上拉斐特城堡内没有任何媒体，没有任何对外的窗口消息。

这次并不是这两位世界巨富第一次携手来中国。早在1995年，比尔·盖茨和沃伦·巴菲特就曾一起来中国旅游。盖茨说，那次来中国是出于多方面考虑，其中部分原因是想旅游放松，另外一方面是中国作为微软很早就开始进行投资的一个大市场，他已经多次想来进行考察。巴菲特后来说：“对于我的那次中国之行，我家人感到非常惊讶。说实话，在那里我开心极了，并深信未来可口可乐在那儿将大有作为。我告诉那儿的每个人，此行简直像给我注入了一针兴奋剂。”

那次中国之行，也让更多的中国人开始认识了解比尔·盖茨和沃伦·巴菲特，尤其是很多年轻人，他们开始对这两位世界巨富的创富经历产生了浓厚的兴趣。

对巴菲特来说，赚钱和成功似乎很容易，就像他所总结的：“就我而言，成功与智商无关，关键在于理智。我一向视智商和天才为汽车的马力，而最后输出功率的大小则取决于理智。许多人开着400马力的汽车却只发挥出100马力的功率。‘最佳状态’应该是200马力的车百分之百地发挥出200马力的功效。”盖茨对于成功，也有一句很明了的总结：“幸运的是，我在很小的时候就接触到计算机——这大概就是我的成功缘由及秘密所在。”

两个人的表达都如此轻松。事实上，两个人能取得如今的成功和财富，并不是这样简单几句话就可总结的。

就在比尔·盖茨和沃伦·巴菲特第一次携手中国行的10年之后，2005年，盖茨50岁生日的当天，他对外宣布了一个让世人一时难以相

信的声明：要将自己积累的巨额财富全部捐献给社会，而不会作为遗产留给自己的子孙！

盖茨不希望将财产留给子女，因为这样做就相当于承认自己的孩子最为重要，他说：“这些巨额财富对我来说，不仅是巨大的权利，也是巨大的义务。个人的成功只与个人努力有关，与(继承多少)金钱没多大关系。”

2008年6月21日，接受英国BBC采访时，比尔·盖茨再次重申了这个观点，并且不失幽默地说：“我会同那些幸运地获得了巨额财富的其他人谈谈，告诉他们如何将财富返还给社会。”

数月后，“股神”巴菲特也做出了同样的决定。巴菲特说：“我很享受我所从事的工作，我并不是为了赚钱而工作。我想要赚钱，那是因为这是我为成千的投资者所做的工作。我到底拥有多少钱并不会改变我的生活。所以我认为，现在应该是捐赠一些东西的时候了。”

巴菲特决定跟盖茨一起工作，两个人共同开始了劝捐行动。巴菲特曾经说过这样一句话：“改变世界的最佳做法之一是与高素质的人一起，你会与你周围的人行径一致，但事实上他们也受你的影响，那就像行星系统。你必定会在某方面改变世界，但你不能期望看见戏剧性改变，这不是变魔术。你的行为会影响别人，成为其他人的榜样，你会找到办法让世界变得更好。”巴菲特亲自打电话给很多素未谋面的富翁，因为他找到了让世界变得更好的方法。

果然，两个人的努力很有成效，史上从来没有出现过如此轰动的多米诺骨牌效应。从facebook创始人到中东石油王子，从美洲到亚洲，越来越多的超级富豪纷纷投入到这场裸捐浪潮之中。

巴菲特说：“承诺捐赠的核心在于让富人好好谈谈他们的财富以及如何使用财富。”2010年9月，盖茨和巴菲特将劝捐的脚步延伸到了中国，他们想跟中国的富人探讨如何使用财富的问题。

于是，就出现了开头那一幕，9月29日，两人来到北京邀请50位中国富豪参加了开场所提及的神秘“慈善晚宴”。晚宴的目的有两个：一是倡导两人的慈善理念；二是交流了解中国的慈善现状。盖茨与巴菲

特的此次中国之行，之前也被媒体解读为“劝说中国富豪参与慈善募捐”。但是媒体最终还是得到了消息，29日举行的“巴比慈善晚宴”上并没有劝捐，更多的是慈善交流。

在第二天的媒体发布会上，比尔·盖茨总结29日的晚宴时说：“昨天和今天都在北京，在中国看到了很多的经济发展的例证，经济发展速度之快和它的成就都使得我们感到印象非常深刻。30年以前，中国没有什么人有钱，所以中国现在的这一代富人是第一代的富豪，所以很自然就是他们现在的想法，以及他们在慈善这方面的想法。比如说他们对他们的家庭成员做出的安排，他们的公司，他们自己的业务发展等等，以及包括对社会的回馈，他们都要有他们自己的想法，特别是一些高技术公司，很多有钱的人也都非常年轻。我们以前也接触过一些技术背景的新富豪，也跟他们交流过慈善方面的看法，他们也问，他们捐赠如何确保他们捐赠的钱得到非常得体的适当的应用，以及对他们的公司做出什么样的安排。我想我们和他们都做了非常好的交流和讨论。而且我们也讨论了什么是能够增加我们能力的最佳办法，以及能够把我们的事业办得更加成功。”

沃伦·巴菲特说：“我们不想对中国任何一个富豪施加压力。在美国做慈善事业的时候，我们没有这样做，也不让人们来签合同，或者一定要同意做什么事情，这都是他们自己的决策。在美国我们确实给一些人打了电话，但是我们和他们都将认识到这一点而且没有受到任何的压力。或者是要求别人做什么，在中国也是这样，我们也不会这样做。当然了，我们要求他们的仅仅是，如果他们想做慈善事业的话，他们可以跟我们来交流一些想法，告诉中国做慈善是如何做的，税收对于慈善、捐赠有什么样的规定，他的家庭、事业、公司等等各方面的情况。我们没有要求任何人，不管是直接还是非直接地来签署什么样的文件来做出任何的承诺。我想中国的慈善事业是中国人民自己决策的事。”

显然，比尔·盖茨和沃伦·巴菲特不虚此行，他们的财富观在中国得到了推广和回应。比尔·盖茨和沃伦·巴菲特掀起了一场捐善革命，也使人们开始更多地思考财富的本质问题，究竟该如何认识财富价

值、如何对待财富？

比尔·盖茨和沃伦·巴菲特的财富观是：财富不属于自己，他们只是财富的创造者和管理者，不是财富的拥有者，所以当他们的不能给予财富更大的创造力或者有效管理财富时，就该把财富还给社会。

如此看来，世界首富比尔·盖茨和沃伦·巴菲特，带来的不仅仅是“慈善”这个让中国企业家和媒体大众敏感的词，而且引出了一系列关于财富文化的拷问：在这个瞬息万变的数字时代，究竟要如何创造财富？如何使用财富？如何打造财富人生？如何塑造财富文化……

序 //1

引子 // 5

第一篇 // 001

迥然不同的创业经历

比尔·盖茨：从软件程序员起步

1. 果断出击：微软的诞生 // 003
2. “跳棋计划”：助推微软崛起 // 006
3. 创业维艰 // 009
4. 微软帝国落成 // 011

沃伦·巴菲特：100美元创立合伙公司

1. 100美元创立公司 // 014
2. 从廉价小股票起步 // 016
3. 退隐股市 // 017
4. 入主伯克希尔·哈撒韦公司 // 022
5. 股市不倒翁 // 025

第二篇

相似的成长经历

童年天性

1. 比尔·盖茨童年：不服输的“怪小子” // 029
2. 沃伦·巴菲特童年：“总有一天，我会成为大富翁” // 043

求学生涯

1. 比尔·盖茨：从哈佛退学 // 059
2. 沃伦·巴菲特：哥伦比亚大学的骄子 // 074

第三篇

成功之道大PK

人生钱VS钱生钱

1. 高科技+人才=财富 // 081
2. 借鸡生蛋：钱生钱 // 083

滚雪球VS撒大网

1. 滚雪球 // 086
2. 撒大网 // 088

继续深造VS退学哈佛

1. 继续深造 // 091
2. 退学哈佛 // 092

选择最适合的VS选择最优秀的

1. 选择最适合的 // 095
2. 选择最优秀的 // 098

比尔·盖茨选继承人VS沃伦·巴菲特托孤

1. 比尔·盖茨选继承人 // 101
2. 沃伦·巴菲特托孤 // 104

共通的人生启示

成功就是做你感兴趣的事情

1. 选择自己爱做的事 // 113
2. 做你喜欢做的事 // 115

该出手时就出手

1. 要有高度的远见和洞察力 // 118
2. 不要错过发财的时机 // 120

树立正确的金钱观

1. 用好每一分钱 // 123
2. 要懂得适当节俭 // 128

保持居安思危的危机意识

1. 时刻保持危机感 // 131
2. 要学会规避风险 // 134

重视合作的力量

1. 重视团队精神 // 137
2. 学会与他人合作 // 140

相信自己有战胜一切的勇气和能力

1. 自信是成功的关键 // 144
2. 不要自我怀疑 // 146

首富携手

商场上鲜见的莫逆之交

1. 一见如故 // 151
2. 渐成密友 // 155

3. 志同道合 // 157

生活中少有的“哥俩好”

1. 沃伦·巴菲特说：“盖茨和我有相同的生活方式” // 160

2. 沃伦·巴菲特为比尔·盖茨“开感情药方” // 163

3. 亦师亦友 // 165

4. 比尔·盖茨为沃伦·巴菲特“疗伤” // 168

二富聚首不谈生意谈慈善

1. 不讲“挥霍”讲慈善 // 170

2. 沃伦·巴菲特捐钱给比尔·盖茨 // 172

3. 调动更多富人投入慈善 // 176

附录1 比尔·盖茨大事记 // 179

附录2 沃伦·巴菲特大事记 // 182

附录3 沃伦·巴菲特的投资哲学 // 184

第一篇

迥然不同的创业经历

随着“创业”致富被越来越多的人认知，成功的创业者也被一再推崇。世界级富豪比尔·盖茨和沃伦·巴菲特的创业经历一直被大家奉为经典并津津乐道。

沃伦·巴菲特还在学校的时候，就已经开始打工赚钱，从哈佛辍学创业的比尔·盖茨更被誉为哈佛最成功的创业者。两人的经历向我们证明：不一定先有精深的专业知识才可以进行创业，如果在知识积累得并不充分时就直接对准了目标，可以在创业过程中，根据需要补充相应的知识，这样也能获得卓越的成就。

然而他们两个人的选择却是完全相悖的两条创富之路，比尔·盖茨完全依靠电脑产业，一个代码一个代码地堆砌着首富之路，沃伦·巴菲特则看似轻松地以钱生钱，创造着金融投资的传奇。