

You Tai Ren
Zuishengqide
16tang Caifuke

世界的财富在犹太人的口袋里，犹太人的财富在自己的脑袋里。犹太人是世界上公认的具有强烈经商理念的民族。他们以其独特的经营理念及商业技巧而成为首屈一指的商人。



犹太人 最神奇的16堂 财富课

全面解读犹太人神奇的财富经营课

- ★ 世界的财富在犹太人的口袋里，犹太人的财富在自己的脑袋里。
- ★ 犹太人是世界上公认的具有强烈经商理念的民族。
- ★ 他们以其独特的经营理念及商业技巧而成为首屈一指的商人。

成果◎编著



中国纺织出版社



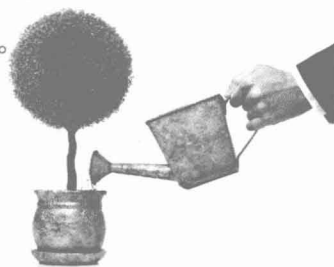
犹太人 最神奇的16堂 财富课

You Tai Ren
Zhisheng Ji
16Tang Caifu Ke

全面解读犹太人神奇的财富经营课

- ★ 世界的财富在犹太人的口袋里，犹太人的财富在自己的脑袋里。
- ★ 犹太人是世界上公认的具有强烈经商理念的民族。
- ★ 他们以其独特的经营理念及商业技巧而成为首屈一指的商人。

成果◎编著



中国纺织出版社

内 容 提 要

为了深刻地了解犹太民族,领会其近乎神奇的经商才能,本书作者从零散的资料收集开始,聚沙成塔,掌握了大量的关于犹太人的各种资料,特别是系统地学习和研究了古犹太人传下来的典籍《塔木德》。本书介绍了上百位犹太富翁的生平和商界逸闻,最终以 16 堂课的方式向读者揭示了犹太人独特的金钱观念、经营技巧和财富法则,从中可以窥视出犹太人之所以富有的秘密。

图书在版编目 (CIP) 数据

犹太人最神奇的 16 堂财富课 / 成果编著. —北京:

中国纺织出版社, 2012.3

ISBN 978-7-5064-7322-4

I. ①犹… II. ①成… III. ①犹太人—商业经营—经验②犹太人—成功心理 IV. ①F715 ②B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 032670 号

策划编辑: 刘箴言 祝秀森 责任编辑: 王军锋

特约编辑: 宿世臣 责任印制: 陈 涛

中国纺织出版社出版发行

地址: 北京东直门南大街 6 号 邮政编码: 100027

邮购电话: 010—64168110 传真: 010—64168231

<http://www.c-textilep.com>

E-mail: faxing@c-textilep.com

三河市航远印刷有限公司印刷 各地新华书店经销

2012 年 3 月第 1 版第 1 次印刷

开本: 710×1000 1/16 印张: 17

字数: 152 千字 定价: 29.8 元

凡购本书, 如有缺页、倒页、脱页, 由本社图书营销中心调换

前言

犹太民族是一个古老而又神秘的民族，而且还是一个了不起的民族。犹太人是世界上最富有的民族，也是举世公认的最有智慧的民族之一。

犹太民族在人类文明史上占有极其重要的地位。他们拥有自己的国家的历史并不长，但他们却为人类文明作出了巨大贡献。他们没有家园，流离失所，安宁与幸福对犹太人来说只是昙花一现。相反，苦难、迫害、残杀几乎将他们的生命之火灭绝。

但是他们却以顽强的毅力、过人的勇气和超人的智慧，战胜了一切灾难，顽强地生存下来，并且建立了美满的家园，成就了辉煌的事业。

美国的华尔街和英国的伦敦黄金交易市场流传着这样一句话：“犹太富豪在家打个喷嚏，世界上所有的银行都将引起感冒；五个犹太财团坐在一起，便能控制整个人类的黄金市场。”

为了深刻地理解犹太民族，领会其近乎神奇的经商才能，本书作者从零散的资料收集开始，聚沙成塔，掌握了大量的关于犹太人的各种资料，特别是系统地学习和研究了古犹太人传下来的典籍《塔木德》。《塔木德》凝聚了犹太民族历史与文化的智慧，它是长达 10 个世纪中两千多位犹太学者心血的结晶，是整个犹太民族生活方式的导航图。在它的哺育下，犹太人在宗教、哲学、科学、商业等许多领域都取得了巨大的成就。《塔木德》也是犹太人精神的百科全书，为犹太人提供了生活的准则和处世、经商、教育等方面的道德规范，构建了犹太人的世界观。犹太民族被称为

“一本书的民族”，即犹太人的生活被限定在《塔木德》这一本书的范围之内。

本书介绍了上百位犹太富翁的生平和商界逸闻，最终以 16 堂课的方式向读者揭示了犹太人独特的金钱观念、经营技巧和财富法则，从中可以窥视出犹太人富有的秘密。

目 录

第 1 课 犹太财富理念课

——财富来源于智慧，成就开始于学习

犹太人的财富源泉：智慧与知识 /3

犹太人的赚钱哲学：精明与创新 /5

犹太人的经营技巧：学习与模仿 /8

赚大钱要靠头脑与智慧 /9

想突破要靠思考与创新 /11

能发展要靠持续的学习 /12

让精明成为一种习惯 /13

用知识改变一生的命运 /17

第 2 课 犹太金钱观念课

——金钱无臭味，赚钱没有高低贵贱之分

金钱是对人类安逸生活的祝福 /23

金钱本身不存在贵贱问题 /25

不要把金钱当做一种负担 /26

热爱劳动，喜欢金钱 /27

金钱需要滚动才能体现其价值 /28

金钱是没有国界的 /30

对金钱保持平常心 /32

第 3 课 犹太财富信息课

——信息是有价的，任何时候都要比别人早一步

商品离开了信息，便不能产生价值 /37

用小信息成就冒险的大机会 /38

获取信息的速度与成功的高度成正比 /41

一个优柔寡断的人，是很难赚到大钱的 /42

抢占先机的前提是获取信息 /44

有时要相信自己的预感 /45

信息本身就是一种财富 /46

在每一次交易前评估对手和自己 /48

第 4 课 犹太人财富思维课

——逆向思维，敢于做别人不敢做的事

反弹琵琶，厚利适销 /53

逆境求财，永不言弃 /56

靠冷门发财 /59

不用聪明人	/62
适时放弃的经商智慧	/65

第5课 犹太财富节俭课

——不要丢掉每一个硬币，节俭是致富的第一要义

不要轻视每一个硬币	/71
永远不讲排场，永远不乱开支	/72
不要怕别人说自己吝啬	/74
把小钱放在眼前	/76
赚钱不难，花钱不易	/78
在现实生活中控制自己的开支	/79

第6课 犹太财富数字课

——对数字有高度的敏感，没有数字就没有财富

永恒的“22：78”法则	/85
三分灵感，七分盘算	/88
如果店主算不清账，账就会找他算账	/90
想买的东西请等三日	/91
不要让支出超过收入	/93

第 7 课 犹太诚信经商课

——以诚信为本，无端欺骗别人就是害自己

不要把应付的报酬留到第二天 /97

欺骗别人只能伤害自己 /98

诚实是衡量生意人品行的尺子 /99

用公道天平、公道砝码 /100

信用是口碑的体现 /102

靠欺骗赚钱总有倒霉的一天 /103

以善为本，以和为贵 /106

只赚应该赚的钱 /107

勇于承担应该承担的责任 /109

第 8 课 犹太财富成本课

——过冬的种子不可食用，留住自己的本钱

做种子的小麦不可食用 /115

不仅要保住本钱，而且要善于借钱 /117

相信“现金”的力量 /119

坚持“先收后卖”的原则 /121

第9课 犹太财富风险课

——犹豫太多难成大事，只要值得就去冒险

- 只要值得，就要去冒险 /125
- 小鱼也敢吃大鱼 /127
- 做生意也是一种对风险的管理 /130
- 仅仅知道等待，不是真正的聪明 /132
- 胆大心细，而且要迅速出手 /133
- 运用财商，把运气变成财气 /135
- 风险往往和收获成正比 /136
- 没前途的行业哪怕赚钱也要放弃 /137

第10课 犹太财富投资课

——白手起家不是梦，关键是找对目标

- 从零开始到亿万富翁的传奇 /143
- 赚钱是靠智力与体力共同完成的事 /144
- 经商做生意一定要懂心理学 /146
- 想赚钱，必须先赚取女人手里的钱 /149
- 凡是入嘴的东西，通常当天就会被消费掉 /151
- 奇货可居，瞄准富人的口袋 /152
- 独特的眼光比知识更重要 /154

第 11 课 犹太财富分享课

——十人即为共同体，以别人的利益为先

- 一笔生意，两头赢利 /159
- 十人即为共同体 /161
- 予人幸福犹如喷洒香水 /163
- 竞合规则 /166
- 生意做不成也笑脸相迎 /169
- 以博弈的心态去买卖 /170
- 以攻为守的债务人 /172
- 选择合适的合作伙伴 /175

第 12 课 犹太财富机会课

——观察身边的形势，活用一切有利条件

- 善于活用一切，充分利用资源 /179
- 从容应对困境，用机智化解难题 /180
- 多射几箭就能中靶 /183
- 逆向思维更容易打开思路 /185
- 任何东西都不能掺假 /188
- 疏忽就要承担全部责任 /189

第 13 课 犹太财富义务课

——布施是一种责任，捐出十分之一的收入

- 财富要造福于他人 /193
- 布施是商人的责任 /196
- 使救济对象不再依赖于他人 /200
- 与众人为善，声名永存 /202
- 公益策划与善意营销两不误 /204

第 14 课 犹太财富谈判课

——谈判需要策划，是智慧与勇气的较量

- 视野开阔的商人容易进入高境界 /209
- 谁掌握情报多谁就会胜利 /210
- 绝不轻易妥协 /211
- 多备几套谈判方案 /213
- 设定目标区间 /214
- 高目标比低目标要好得多 /216
- 给对方一点好处 /217
- 迷一次路，不如问十次路 /218
- 成功的谈判永远不是谈出来的 /219

第 15 课 犹太财富契约课

——契约高于一切，毁约就是亵渎上帝

自己遵守契约，也要求对方遵守契约 /223

合同是与神的签约 /226

契约是赚钱最好的武器 /227

纳税天经地义，避税合理合法 /231

对自己不利也不能违约 /233

合约要考虑的是合法而不是道德 /235

信守合同分厘必争 /237

不允许随便践踏规则 /239

第 16 课 犹太财富借力课

——以小博大、借鸡生蛋是成功者必学的功课

善用杠杆，掌握快捷省劲的诀窍 /245

善于使用明亏暗赚的手法 /247

任何东西到了商人手里，都会变成商品 /250

借鸡下蛋，靠钱生钱 /252

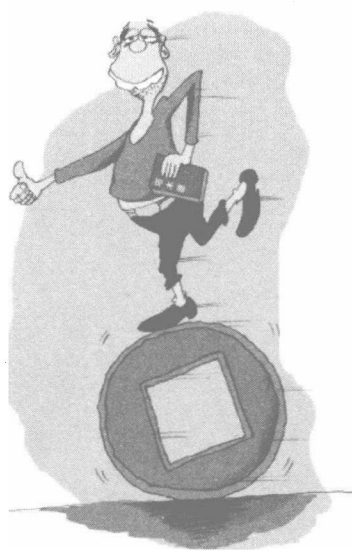
强者都是从弱者发展而来的 /254

不能打败，便与之结合 /255

参考文献 /258

第 1 课 犹太财富理念课

——财富来源于智慧,成就开始于学习



犹太人的财富源泉：智慧与知识

在犹太人中流传着这样一则故事：

有一艘船在海上航行，船上坐着许多腰缠万贯的大富翁和一位穷困潦倒的拉比（犹太教负责执行教规、律法并主持宗教仪式的人，原意为教师，即口传律法的教师，古代原指精通经典律法的学者）。在言谈中，富翁们情不自禁地炫耀起自己的巨额财富，互相争执，不可开交。这时，穷困的拉比说出了自己的高见：“要论财富吗？还是我最富有，只是现在我还无法证明这一点。”好像冥冥之中果真有上帝的安排一样，航行途中，一群海盗无情地袭击了这艘船，富翁们引以为自豪的财富被洗劫一空，个个都成了身无分文的穷光蛋。海盗离去之后，这艘船因为缺乏继续航行的资金不得不停泊在一个港口。船上的乘客都下了船，只能依靠自己的能力去谋生。这位拉比因为拥有知识而被人们所器重，他被当地的居民请去当了教师，在他们的眼里只有高尚而幸运的人才能从事这一职业。而那些与这位拉比同行的富翁却朝不保夕，艰难度日。后来，富翁们由衷地告诉拉比：“还是你说得对，拥有财富的人有可能会一夜之间失去一切，而一个有学问的人会永远富有。你拥有学问就等于拥有了一切。”

犹太人从这则故事中得出的结论是：“知识是最可靠的财富，是唯一可以随身携带、终身享用不尽的资产”。这种观念并非一时的看法，而是早已植根于犹太民族的脑海之中。

犹太人是非常重视知识的，他们把书本当做知识。在《塔木德》中有许多关于书本的良言：“一个人在旅途中，如果发现故乡人未曾见过的

一本书，他一定会买下这本书，带回故乡与乡人共享。”

“生活困苦之余，不得不变卖物品以度日，你应该先卖金子、房子和土地，到了最后一刻，仍然不可以出售任何书本。”

“即使是敌人，当他向你借书的时候，你也一定要借给他，否则你将成为知识的敌人。”

“千万不要使用会伤害书本的书签。”

“把书本当做你的朋友，把书架当做你的庭园！你应该为书本的美而喜悦，采其果实，摘其花朵。”

对于犹太人来说，书本就是知识，所以他们视书如命。

公元 1736 年，拉特维亚的犹太区制定了一项法律，规定当有人来借书时，不把书本借给他的人，都要处以罚金。此外，犹太家庭还有一个代代相传的传统，那就是书橱要放在床头，如果放在床尾，将是对书本的大不敬，这是绝对被禁止的。

正因为如此重视书本，才使犹太民族成为非常有学问的民族。

许多人以为，学习只是青少年时代的事情，只有学校才是学习的场所，自己已经是成年人，并且早已走向社会，因而再没有必要进行学习，除非为了取得文凭。

一位教育专家指出：“这种看法乍一看，似乎很有道理，其实是不对的。在学校里自然要学习，难道走出校门就不必再学了吗？学校里学的那些东西，就已经够用了吗？”

“其实，学校里学的东西是十分有限的。工作中、生活中需要相当多的知识和技能，课本上都没有，老师也没有教给我们，这些东西完全要靠我们在实践中边学边摸索。”

“可以说，如果我们不继续学习，我们就无法取得生活和工作需要的知识，无法使自己适应急速变化的时代，我们不仅不能搞好本职工作，反而有被时代淘汰的危险。”

有些人走出学校投身社会后，往往不再重视学习，似乎头脑里面装下的东西已经够多了，再学就会涨破脑袋。殊不知，学校里学到的只是一些