

人生最重要的阶段是二十几岁

大学毕业 当总裁

二十几岁就发迹的不传之秘

江乐兴|编著

DAXUE BIYE
DANGZONGCAI

二十几岁能发迹，成功就可更省力
二十几岁的时候最该相信的那个人是你自己

北京工业大学出版社

大学毕业 当总裁

江乐兴 | 编著

北京工业大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

大学毕业当总裁/江乐兴编著. —北京:北京工业大学出版社, 2011.7

ISBN 978-7-5639-2769-2

I. ①大… II. ①江… III. ①大学生—职业选择
IV. ①G647.38

中国版本图书馆CIP数据核字(2011)第112187号

大学毕业当总裁

编 著: 江乐兴

责任编辑: 刘学宽

封面设计: 天之赋设计室

出版发行: 北京工业大学出版社

(北京市朝阳区平乐园100号 100124)

010-67391722 (传真) bgdcbs@sina.com

出 版 人: 郝 勇

经销单位: 全国各地新华书店

承印单位: 大厂回族自治县正兴印务有限公司

开 本: 700mm×1000mm 1/16

印 张: 16

字 数: 225千字

版 次: 2011年7月第1版

印 次: 2011年7月第1次印刷

标准书号: ISBN 978-7-5639-2769-2

定 价: 26.80 元

版权所有 翻印必究

(如发现印装质量问题, 请寄本社发行部调换 010-67391106)



前言

俗话说得好：“人无远虑，必有近忧。”对于二十几岁的大学毕业生而言，不能光为了工作而工作，而要为自己将来的发展、为自己有一天能当上公司的总裁而奋斗，只有这样你才不会在办公室当中，终日诚惶诚恐地担心在某一天失去了自己吃饭的那个“碗”。

不想当将军的士兵不是好士兵，同样的道理，不想在职场上有一番作为的二十几岁大学毕业生肯定也不是一个好的大学毕业生。倘若二十几岁的大学毕业生，甘于生活的平庸、满足现状，那么一直以来所苦苦付出的一切恐怕就失去了意义。所以，每一个二十几岁的大学毕业生都应该突破自我。但是，如何进行突破呢？这成了很多年轻人共同的难题。

如果你不知道怎么做的话，不妨翻阅一下此书。在这本书里，很多二十几岁就当上总裁的人会告诉你一些他们的诀窍。在书中，你将获取这样的信息：二十几岁的大学毕业生，若是想在几年内就能在职场中叱咤风云，他首先要有改变自我的意识。可以说一个人的意识在某种程度上决定了一个人的发展高度。有了自我改变的意识之后，还有一点比较重要，那就是怎么去改变，该从哪些方面进行自我突破？这个问题，也是很多二十几岁的大学毕业生比较困惑的问题。

为此，二十几岁的大学毕业生，也需要有这样一本书，一方面能激发他们的斗志，另一方面也能为他们在职场中怎样才能晋升而出谋划策。当今市场上指导大学生求职就业的相关书籍也不少，但是有的书往往是一些空洞的理论，而没有切实可行的操作方法；有一些书，指导方法不少，但理论却生涩难懂。

本书避免了以上问题，它将最实用的职场晋升方法，用最通俗易懂的

语言，一一呈现在了读者面前。这本书所写的观念，所讲解的职场晋升技巧，对二十几岁的大学毕业生自我能力的提升是非常有帮助的。二十几岁的大学毕业生，在阅读本书的时候，不妨将自己想象成里面的主人公，想一想如果自己在职场中遇到同样的问题怎么办？这样一来，自己就会真正把理论跟现实联结在一起，在以后的工作中，也就能随时适用这些观念，帮助自己职业生涯获得发展。

《大学毕业当总裁》，是一部职场励志读物。它是一本帮助大学毕业生在短时间内获得晋升的指导性书籍，同时也是那些职场中的成功人士写给每一位大学毕业生的心里话。当二十几岁的大学毕业生感到迷茫的时候；当二十几岁的大学毕业生不知道自己的路在何方的时候；当二十几岁的大学毕业生不知道如何面对职场当中的风风雨雨的时候，不妨让自己静下心来，认认真真地翻阅一下这本书。相信阅读完本书之后，你会对自己、对成功有一个全新的认识。



第一章 埋怨别太多，为了目标向前走就好

不管我们对当前的生活有多么的不满意，不管我们遇到了多大的困难，都不应该无休止地抱怨。这是因为不停地抱怨，只能让我们在原地踏步，对改善局面毫无益处。此外，因为你总抱怨，还会影响别人的心情，将自己的压抑之感也传染给别人。为此，抱怨不要太多。我们应该做的是减少抱怨，明确自己的目标，并为之努力，只有这样才能一点点接近成功。

一个人最大的悲剧在于只是埋怨而不去改变	2
没有目标的人长了翅膀也很难飞起来	4
激发你的潜能，大胆往前走	7
拥有梦想，才能有一个美好的未来	10
抓住机遇，成就你的财富人生	12

第二章 只要你愿意，年轻也能成名

现在是一个英雄辈出的年代，所以我们必须抓紧时间，尽自己最大的可能在年轻的时候，就取得事业上的成功。有的人认为，年轻人还不具备成功的资本，所以成功的可能性也微乎其微。其实，和中老年人相比，年轻人有激情，有力量，有着敢于突破一切成规，发现新生事物的勇气和智慧。一旦他们有了追求的目标，就会尽全力将其实现，去创造他们以前不敢奢望的幸福生活。所以说，年轻人也一样可以成功。

时间不等人，成名要趁早	18
年轻不是成功的绊脚石	20
年轻有魄力，成功才有动力	23



年轻的时候吃苦，是为了以后享福	26
要做优秀达人，干劲才会足	29
年轻时，应将争当优秀当成一种习惯	31

第三章 保持清醒头脑，才能随时准备冲锋

我们只有在任何时刻都能够保持清醒的头脑，才不至于在激烈的职场竞争中，黯然离场。这是因为，我们在为了事业打拼的过程中，能够客观理智地去面对眼前的问题，知道的路在何方，也知道当下自己该做些什么。在别人失去理智时，我们能保持镇静；在别人感到茫然无助时，我们始终都能保持头脑的清醒。即使遇到再大的困难，我们也会从容不迫地想办法去解决。也正是因为如此，最后我们才能够笑傲职场。

不是哲人，也要像哲人那样思考	36
选择工作用智慧，行进途中才不累	38
眼前利益是小，长远利益是大	41
成功和所学的专业无关	43
发展要有大视野，才能走得更远	46
要努力做一个强者	49
有所得必有所失，不要为失去的伤心	52
做好充分准备，成功才有机会	55

第四章 人际交往能力越强，成功的筹码就越多

人际交往对于一个人的成功具有一定的促进作用。在与人交往的过程中，你不仅会与别人分享自己的喜怒哀乐，还会从别人身上学习自己所不知不会的东西。这样一来，不但自己的幸福感会越来越强，工作能力也会得到提高。所以，人际交往对于一个人的成功是有着重要的意义的。为此，你需要不断地提高自己的人际交往技能，认识更多的朋友，以使自己将来在事业上获得更大的成功。

不做独行侠，关键时刻有人帮	60
认识更多的人就需要走出去	63
和不同的人结交，人生也会有所不同	66
人脉变财脉，成功来得快	69

贵人就在身边，无须到处寻	72
善于营销自己，才能和更多的人交朋友	75
发挥团队力量，拒绝做单打独斗的英雄	78

第五章 与人相交，掌握技巧才能步步为营

俗话说：两军相遇智者胜。同样地，在人际交往中，掌握技巧者则会结识更多的朋友。在与人交往的过程中，只有掌握了一些技巧，才会有机会接触到更多的人，也才会让更多的人愿意与你为友。若是不讲究技巧，恐怕也会很难让更多的人认识自己，更不用说和他们成为朋友了。可以说，在事业的发展过程中，懂得掌握人际交往技巧，为自己扩展人脉的人，比那些一味只知道埋头苦干的人更容易在某个领域取得惊人的成绩。

道不同，也可以为谋	82
赢得美妙第一印象至关重要	85
分享，让彼此的关系牢固不可破	88
建立个人品牌，密切与别人的关系	90
善待他人就是善待自己	93
关心自己的事业伙伴，是回报最高的投资	96
学会管理员工，也是与人相交的艺术	99
帮助别人，自己也会受益无穷	102
诚信到任何时候都不会过时	105

第六章 生活可以平淡，但工作必须有激情

生活本身就是平淡的，所以对于生活你自始至终都要以平和的心态去面对。不过，在过着平淡生活的同时，你必须激情地去工作。当你在工作当中满怀激情的时候，你的精神才会振奋，斗志才会昂扬，才会有勇气战胜工作中的困难，进而将自己推向新的成功。

从事自己感兴趣的事情，成功并快乐着	110
挑战自我，创造自己的人生价值	113
用100%的激情，做1%的事情	116
干事业就要冲劲十足	119



像谈恋爱一样去工作	122
注重过程但也要注重结果	124

第七章 留个好心态给现在，留个成功给未来

每个人都渴望成功与自己相伴，而惧怕失败和自己比肩。却不知道妨碍成功，甚至导致失败的致命误区，往往并不在于一件事情的后果是成还是败，而在于你能否从心里面正确看待这件事情。面对失败要调整好自己的心态，应以积极乐观的态度去应对。这是因为，一个人只有心态乐观，才能想出解决问题的办法，帮助自己渡过一个又一个难关，才能一点点向着成功靠近。若是深陷于自怨自艾中，那么就会离成功越来越远。

保持轻松的心态，才能轻装上阵	128
自信是铺就成功之路的基石	131
若想成功就要有一个好心态	134
做一个积极主动的人	137
向浮躁宣战，你才能成为最后的赢家	140
没有卑微的工作，只有卑微的态度	142
优化你的性格，加快事业成功的步伐	145

第八章 失败不可怕，爬起来向前才能看见艳阳天

人生的道路不可能是一帆风顺的，为此，当我们被困难击倒的时候，要记住失败并不可怕。法国作家巴尔扎克说：“挫折就像一块石头，对于弱者来说是绊脚石，让你却步不前；而对于强者来说是垫脚石，使你站得更高。”我们只有抱着崇高的生活目标，树立崇高的人生理想，并自觉地在挫折中磨炼，在挫折中奋起，在挫折中追求，我们就会成为一个成功的人。

重新开始并没有什么大不了	150
不要为打碎的瓦罐哭泣	152
任何困难都会过去	155
如果认为自己是就不要放弃	157
成大事者要勇于承担过错	159
经得起打击才有资格享受成功的喜悦	162

勇者不言败，爱拼才会赢	164
失败的经历也是一笔宝贵的财富	167
起点不代表终点	168
成功有时候就是再尝试一次	171

第九章 不要腐烂在现实中，每天改变自己一点点

古人云：君子日有三变。意思是说，君子一日三思，次次不同，次次都有新的见解和收获。同样的道理，我们每个人每天只要做一点点的改变，那么时间长了，这一点点点的小改变就会让你有一个很大的进步。对于二十几岁的大学生来说，更是应该每天都坚持自我改变，努力进行自我提升。只要改变自己一点点，你就会把职场看清楚，把自己弄明白，把不如意的境况看得淡然。每天进步一点点，这样你就会为生活找到一个又一个新的起点和精彩，让每一天都有所不同，有所收获。

把时间花在刀刃上	176
以身作则，行胜于言	179
只有深入调查，才会有发言权	181
选择自己想要的生活才会更幸福	184
即使家庭富有，也不要放弃努力	186
不应停止学习的脚步	189
专心做一件事，不受外界的干扰	191
向别人取经获益定非浅	194
为自己找一个偶像，但不盲目崇拜	197
别怕碰壁，大胆去闯	199

第十章 你必须要知道的成功秘诀

每个人都渴望成功，但是有时候却往往事与愿违。其实，我们若是希望自己有一天能成功的话，尤其是希望自己能年轻的时候就成功的话，就应该掌握一些成功的秘诀。只要掌握了这些成功的秘诀，就可以少走很多弯路，并且也能将自己的事业不断向成功推进，进而取得一个又一个辉煌。

做一名创新者，才能领跑行业发展	204
想要成功就要先学会放弃	207



事事留心，商机无处不在	209
借鸡生蛋，白手也可以起家	212
做事要踏实，步履才坚实	215
开拓事业，也需要耍一点“小手段”	218
成功者都是善于自救的人	221

第十一章 成功有时候也可以走直线

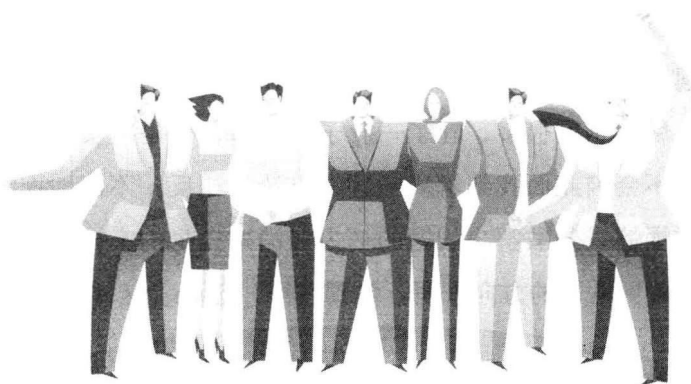
对于刚走出校门没多长时间的年轻人来说，是不是一定要走很多弯路，经历很多困难，才能在事业上有所作为呢？答案是否定的。实际上，你们的人生是可以走直线的，只要你们注意学习，懂得迂回，并且在职场中学会运用战略战术，那么你们就会舍弃不必要的迂回和闪避，让内心的渴望驱动真实的自我，拥有巨大的成功。

把教训变成经验，是少走弯路的秘诀	226
避开竞争锋芒，寻求最佳生存之道	229
积累经验，为成功加油	231
做适合自己的事情	234
躺着思考，不如站起来行动	237
打破思维定式是成功的关键	238

第一章

埋怨别太多，为了目标向前走就好

不管我们对当前的生活有多么的不满意，不管我们遇到了多大的困难，都不应该无休止地抱怨。这是因为不停地抱怨，只能让我们在原地踏步，对改善局面毫无益处。此外，因为你总抱怨，还会影响别人的心情，将自己的压抑之感也传染给别人。为此，抱怨不要太多。我们应该做的是减少抱怨，明确自己的目标，并为之努力，只有这样才能一点点接近成功。





一个人最大的悲剧在于只是埋怨而不去改变

对于刚毕业的你来讲，这也许仅仅是一个小小的开始。随着年龄的增长，社会阅历的增加，你在逐渐走向成熟稳健的过程中，遇到的困难也会随之增多。能不能应付得了接踵而来的问题，是一种能力，是一种心态。

对于许多大学毕业生来说，大学毕业之后，辗转了多个城市、找了多份工作、受过多次打击之后，就开始怀疑的不仅仅是自己的学历，同时还有自己的能力。尤其是当他们得知自己的同学工作都陆续有了着落之后，失落感、惆怅感更会与日俱增。

现实的巨大压力之下，你，一个大学毕业生，不知道该何去何从，于是你开始埋怨：自己运气差，专业不够热，学校不够有名气，招聘单位没有眼光……尽管怨言很多，吐了一肚子的苦水，但是现实却并不会因此而改变，你也不会因此而找到解决问题的方法。相反，不停地抱怨只会徒然给自己增添烦恼，分散解决问题的精力，消减自身的幸福感，此外，还可能使事情向着更糟糕的方向发展。说到这里，想起了这样一则寓言故事：

驴子需要给农夫做大量的工作，但是农夫却给它很少的草料。于是它委屈地跑去请求宙斯，让它离开农夫，换到好一点的主人那里去。宙斯答应后，它被卖给一个陶工。到了陶工那里之后，它每天都需要搬运沉重的黏土和陶器，这样一来它比以前更累了。于是它又有了怨言，并请求宙斯再给它换一个主人。宙斯很爽快地答应了，它又被卖给了一个皮匠。驴子一到皮匠那里就后悔不已，痛苦地说：“我真不幸！留在以前的主人那

里该多好啊！现在连我的皮都得交给这个主人了。”

从上面这则寓言故事，你不难看出，一味地抱怨只会使事情变得更糟糕。抱怨并不能帮助你解决任何问题。一个人，若是想改变境况的话，需要做的并不是抱怨，而是应该接受不可改变的事实，专注于可以改变的事情。

有位神学家的祈祷词是这样写的：祈求上天赐给我一颗平静的心，去接受不可以改变的事；赐给我勇气，去改变可以改变的事；赐给我智慧，去分辨什么是可以改变的，什么是不可以改变的。我们也应像神学家一样远离抱怨，冲破对自己的束缚，不断地努力，只有这样，才可以听到希望的敲门声，重新开始新的生活。

日本京瓷集团的创建者稻盛和夫大学刚毕业的时候，日本经济非常萧条。在经济不景气的状况下，找一份工作是比较困难的，但是他没有因此而抱怨，而是对未来的生活充满了憧憬。他相信只要通过努力就一定可以找到一份适合自己的工作。当时正好有一家不错的企业招人，于是他决定抓住这个机遇，报名参加了招聘考试。

同去竞争的学生很多，录取的人数又少，于是就有人走门路，这样一来，有关系户和熟人的子女就会得到优先录用，比方说某位担任要职的领导的亲戚、社长的熟人等都会优先考虑。稻盛和夫出生在农村，家里面没有任何背景，可以想象一下他这样既没有权势又没有金钱人家的孩子，想得到一份工作几乎是不可能的。面对这种状况，他同样没有抱怨，也没有因此自暴自弃，而是继续不断努力，向着自己的目标前进。只要去努力，幸运之神就会向你微笑。他通过自己的不断努力，终于在事业上取得了巨大的成就，在27岁的时候创建了京瓷集团。

我们都是平凡人，必不可免地会在困境当中挣扎。对于刚毕业的你来讲，这也许仅仅是一个小小的开始。随着年龄的增长，社会阅历的增加，你在逐渐走向成熟稳健的过程中，遇到的困难也会随之增多。能不



能应付得了接踵而来的问题，是一种能力，是一种心态。

如果你是一个有梦想的人，如果你是一个认真生活的人，如果你是一个讨厌浑浑噩噩过日子的人，那就请去改变，而不是去抱怨。改变一切你能改变的。当有人对你说这句话的时候，你会是何种表情？可能是惊讶，认为对方疯了，竟然对一个两手空空的人说出这样的豪言壮语；可能是伤感，觉得梦想和现实的距离总是这样遥远；可能是兴奋，所谓一语惊醒梦中人，听到这样的话之后你会重新审视自己。每个人的感触可能都不一样。尽管感触各有不同，但是感触之后我们都应该有这样一个共同的认识：那就是不应该深陷于抱怨的泥潭中不可自拔。

当你深陷埋怨的泥潭中想放弃的时候，当你抱怨不止的时候有了这样就可以了的想法的时候，不妨问自己几个这样的问题：你难道忘记了很小很小的时候自己许下的愿望了吗？你难道忘记了那个曾经倔犟的人，在学业中跌倒之后是怎么样爬起来了的吗？你难道忘记了自己骄傲的笑容吗？你难道忘记了属于自己的精彩人生才刚刚开始吗？如果你还没有忘记，就请从这一秒开始，停止埋怨，勇敢地面对自己必须面对的问题。只有停止抱怨，开始行动，才能改变眼前最糟糕的状况。

没有目标的人长了翅膀也很难飞起来

对于那些刚毕业不久的年轻人来说，目标尤为重要。对于那些二十几岁的年轻人来说，若是心中没有一个明确的目标，精力就会虚耗，时光就会虚度，就会像一只没头的苍蝇，嗡嗡地叫着到处乱撞。

有一些人，面对工作的时候，他们会觉得无所适从，不知道究竟该做什么。他们一下子试试这个工作，一下子又做做那个行业。在当前所

从事的工作中遭受困难后，就会放弃当前所从事的工作，转而去寻求新的行业机会。对于他们来说，人生似乎永远没有定向。这类人之所以会出现这些问题，根本原因就在于人生目标的缺失。

人生目标就如同指南针一样，指引着人们前进的方向。一个人，只有有了人生目标，才能一步步靠近成功的彼岸。尤其是对于那些刚毕业不久的年轻人来说，目标尤为重要。对于那些二十几岁的年轻人来说，若是心中没有一个明确的目标，精力就会虚耗，时光就会虚度，就会像一只没头的苍蝇，嗡嗡地叫着到处乱撞。

一个人即便是有成功的潜质，若没有明确的人生目标，那么就算他再努力，到最后还是很难成就一番事业。一个人有了目标，就不会变得慵懒，不会在生活面前低头叹息，而会抓住机会，奋起一搏。

大学毕业之后，周少雄找到了一份比较稳定的工作。若不是为追求人生目标，他很可能就会一直安安稳稳地待在这个工作岗位上，直到退休。因为追求更高的人生价值，他辞掉了安稳的工作，开始做布料生意。干了一段以后，他又有了新的目标，那就是开服装厂、做服装生意。当时一起创业的有7个年轻人，经过一番商讨之后决定将服装的品牌取名为“七匹狼”。按闽南风俗，“七”代表“众多”，是寓意生命、活力和胜利的吉祥数字，既象征着一个由奋斗者组成的团体，又体现了年轻人同心协力、矢志不渝的创业精神。狼是非常有团队精神的动物，具有机灵敏捷、勇往直前的个性，而这些都是企业创业成功不可缺少的素质。

可见，他们将公司的名字取名为“七匹狼”，寓意是非常深刻的。1990年，“七匹狼”夹克进入上海“华联”、“一百”等一线百货大楼，不仅一炮打响，还取得了非常好的销售成绩。周少雄没有因此而懈怠，因为那时候他又有了更高的目标。对于周少雄而言，他的目标不仅仅是使“七匹狼”成为国内闻名遐迩的服装品牌，而且也使其成为世界级的服装服饰集团。2004年，福建“七匹狼”实业股份有限公司成为福建省第一家在深圳中小企业板块挂牌上市的公司。

从周少雄创业成功的例子我们可以看出，若是想在事业上开创一番天地，就一定要有自己的目标。没有目标的人是很难成就一番大事的。对于成功和目标之间的关系问题，有一个源自哈佛的调查结论。这个调查结论是这样的：在接受调查的年轻人中，有27%是没有目标的，他们总是生活在社会的最底层，生活中的不如意和抱怨很多；60%对目标的认识很模糊，他们总是生活在社会中下层，但算是安稳度日；10%有清晰的短期目标，生活在社会中上层，而且呈稳步上升趋势；最后的3%，他们有着短期和长期的生活目标，属于顶尖成功人士。从这个调查结论中，我们可以看出，一个人有无目标，目标是否明确直接决定了他们在事业上能否取得成功。

如果你直到现在还不知道你的目标究竟是什么的话，那么请你做这样一件事情。拿出纸和笔，将你的人生的目标一一写出来。然后，用一分钟时间选出最重要的人生目标。隔一段时间之后，再写出你的人生目标，并进行筛选，如果这次所筛选的人生目标和上一次是同一目标的话，那表明你的人生目标基本上是比较明确的。如果第二次筛选和第一次不同，不妨多进行几次筛选，直到明确自己的人生目标是什么为止。

有了目标之后，还应制订具体的实施计划。否则，你成功的可能性将会是微乎其微的。对于此，1953年，耶鲁大学对即将毕业的大学生做了一项调查。所调查的问题包括：为什么要达到这个目标，达到这个目标可能碰到的困难是什么，需要和哪些人、团体和组织合作，达到这个目标需要具备的知识、行动计划、实现的日期。所调查的大学生中，只有3%的人对于他们的想达到的人生目标有非常清楚的计划，并将它们写下来。27年后，又做了调查，发现了那些3%的学生的成就远远地超过了97%的人。

从耶鲁大学的调查研究中，我们不难发现，对于一个人来说，光有目标还是不够的，有了目标之后还应制订出切实可行的计划。制订的计划一定要具体，因为知道具体去做哪些事了，才不致陷入不知所措的慌