

会省钱 不如会花钱

精明到底的“白骨精”血拼宝典

宁醉 编著
忒忒 绘图



化学工业出版社

会省钱 不如会花钱



精明到底的“白骨精”血拼宝典

宁醉 编著
忒忒 绘图



化学工业出版社

· 北 京 ·

没错！这是一本鼓励你大胆花钱的理财书！工资不涨物价涨的时候，花钱花得精打细算，比省钱省成“小气鬼”更加适合年轻人的消费观念。本书通过基本的理财概念和达人的购物经验，提供了几十种边花钱边省钱甚至挣到零花钱的方法，让职场“白骨精”们的生活不再斤斤计较，让学生、“月光族”的购买计划以最高性价比的方式实现。

《会省钱不如会花钱》，书如其名，是一本适合任何年龄段的初级理财小宝典，也是热爱网购的年轻人必备的进阶技巧类读物。

图书在版编目(CIP)数据

会省钱不如会花钱-精明到底的“白骨精”血拼宝典 / 宁醉编著, 忒忒绘图. —北京: 化学工业出版社, 2012. 8

ISBN 978-7-122-14950-3

I. 会… II. ①宁… ②忒… III. 网上购物-基本知识
IV. F713. 36

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 172967 号

责任编辑: 张素芳 责任校对: 宋 玮 装帧设计: 尹琳琳 贾 斌

出版发行: 化学工业出版社(北京市东城区青年湖南街 13 号 邮政编码 100011)

印 装: 化学工业出版社印刷厂

880mm×1230mm 1/32 印张 5 字数 110 千字 2012 年 10 月北京第 1 版第 1 次印刷

购书咨询: 010-64518888 (传真: 010-64519686) 售后服务: 010-64518899

网 址: <http://www.cip.com.cn>

凡购买本书, 如有缺损质量问题, 本社销售中心负责调换。

定 价: 25.00 元

版权所有 违者必究

前言

CPI 涨了，但是股票却跌了，唯一还算争气的就是工资，始终保持着微弱的增幅，却怎么也追不上物价的涨幅。一元不能撕成两半花，但是物质性和精神性都要花钱，怎么办？第一个想到的办法，大概只有省钱了。各种理财技巧好像都很有用，一元能在一年以后变成二十元甚至更多，但是绝大部分理财的事情都需要长期坚持和敏锐的观察力，并不是无心插柳就可以柳成荫的。

实际上，“开源节流”这古老的四个字确实是真理：一面要尽可能增加收入，一面要减少甚至完全阻止无谓的支出，才是“钱生钱”的终极奥义。不能为了节省而节省，限制了自己的物质和精神享受，也不能为了花销而不管不顾，钱，要花在刀刃上。

《会省钱不如会花钱》大概是唯一一本鼓励你大胆去花钱的书了！

在开篇几章，我们列出了实体店消费和网购消费的差价，你会惊讶发现，原来世界上还有一种省钱的办法就是“花钱有道”。不过，本书并没有一味推荐你去网络上寻找更低的价格，对于实体店的一

些消费游戏，诸如返券、买赠、打折、团购等，也作出了带有实际数据的说明，专门提供给总觉得自己算不过商家的你。

既然要开源节流，自然不能放过任何“免费拿钱”的机会。捡漏、返利、秒杀，这些能够真正不花钱或者花极少的钱拿到心爱的活动，究竟有没有规律可循？网购达人总是买到性价比超高的好货，是深谙其中之道还是人品比别人更好一些呢？这些问题的答案，是“会花钱”的核心技能，很多善于购买却从来不知道还可以拿回部分购物金的朋友，一定会惊讶，原来花钱的过程里，步步藏着省钱的秘密！

同时，我们也没有忘记教你如何在购物江湖里修炼成百毒不侵的高手，小心避开骗局，绕过吃亏的陷阱，直达物美价廉的圣地。对于年轻人常见的消费误区和容易混淆的消费概念，我们也请教了各方面专业人士和皇冠卖家，由他们做出清晰易懂的解答，让你从此可以不用再被奸商忽悠。

在这本教你、鼓励你花钱的书的编写过程里，超级买家、皇冠卖家和零售、批发行业的各路高手纷纷献计，在此，要特别感谢覃子洋、朱成蹊、龚雪蓉、刘欣然、王珊珊、张筱玫、霍连杰、薛嫒、黄李慧、范澄、张韧、赵雪凤、谢楠、金秀芳、戴秋馨等的支持。

花钱的路途弯弯绕绕却十分有趣，希望《会省钱不如会花钱》能够成为你的随身小路灯。

编 者
2012 年 9 月

Part1 出门逛街的心烦意乱……



- 1 算算出门要花多少钱 2
- 2 专卖店，我恨你 5
- 3 为什么可以这么贵 7
- 4 批发市场，这也太XX了吧 9
- 5 逛超市是任务不是享受 12
- 6 大商场里的猫腻 14

Part2 不出门能逛街吗？



- 1 不见实物购物的顾虑：质量 19
- 2 不见实物购物的顾虑：价格 22
- 3 不见实物购物的顾虑：售后 25
- 4 不见实物购物的顾虑：想象 28
- 5 先解决柴米油盐 31
- 6 外在的满足感：服饰 33
- 7 外在的满足感：鞋帽 36

8 外在的满足感：箱包	39
9 外在的满足感：小玩意儿	42
10 内在的满足感：书籍	45
11 内在的满足感：影音	47
12 大件和贵重物品怎么办	50
13 菜市场可不可以搬到楼下	53
14 也许……还能买非实物	56



Part3 这下该教如何省钱了吧！

1 优惠券是最实惠的	60
2 积分什么的，都是浮云	63
3 “直减”、“满额减”和“返券”	66
4 折、折、折上折	69
5 包邮的诱惑和猫腻	72
6 秒杀王	75
7 买赠是最考验计算能力的	78
8 一张订单拆成 N 张	81



- 9 捡漏儿.....83
- 10 团购之店铺打折86
- 11 反季购买，低价抄底89
- 12 逢年过节搞活动 91
- 13 “围脖”也购物 94
- 14 “免费”领取不一定真免费 97
- 15 但是真有免费的午餐100
- 16 有没有想过卖东西的给你钱？103
- 17 省钱的最高境界是一边花钱一边赚钱...106



Part4 省出来的大名堂

- 1 你肯为衣服花多少钱？ 110
- 2 “面子问题”的中西两派 113
- 3 终极解密“X单” 117
- 4 真假皇冠店的去伪存真120
- 5 网络付款平台安全吗123
- 6 为什么有那么多“推荐帖”127
- 7 第一时间获悉优惠消息130
- 8 总会有一两次“湿鞋”的133





Part5 比搜索更好用的名录

- 1 大型综合网络超市 138
- 2 凡客诚品、麦考林 140
- 3 网上能逛的 Shopping Mall 和奢侈品
商城 141
- 4 京东 360、新蛋、苏宁 142
- 5 当当网、卓越亚马逊、99 读书人、
文轩网、中国图书网 143
- 6 淘宝名店大汇集 145
- 7 55BBS 147
- 8 达人们的秘密根据地 147
- 9 返利网 150



Part1

出门逛街的心烦意乱……

- 1 算算出门要花多少钱
- 2 专卖店，我恨你
- 3 为什么可以这么贵
- 4 批发市场，这也太 XX 了吧
- 5 逛超市是任务不是享受
- 6 大商场里的猫腻

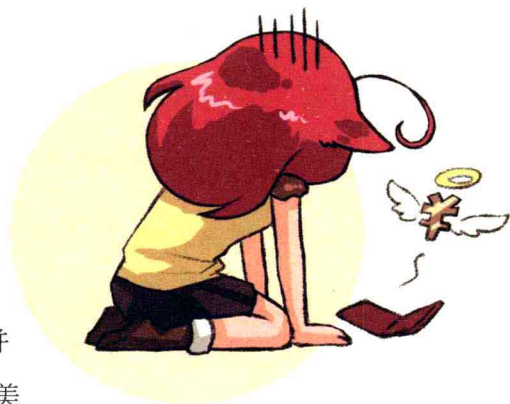
1 算算出门要花多少钱

经常可以在微博的各种冷笑话和搞笑小段子里看见作者讽刺那些“被逛街”的男士，大多数男人都是手拎各种购物袋，气喘吁吁地跟在女人身后，身上还挂着女人的高跟鞋、皮包，最可怜的是，牙齿之间咬着一摞厚厚的卡——不过女人有自己的说辞：天生都有购物瘾没办法哟！柜子里的衣服总是少一件，架子上的鞋总是少一双，这是再平常不过的心理啦！

一出门就要逛街，一逛街就要花钱。

花钱的时候不觉得什么，只有月底还信用卡的时候才知道心疼，但是……钱都花到哪里去了？出一趟门的成本到底有多高？





在出门之前，就要精心上妆，并且挑选合适的衣服鞋子。衣装为了美丽，而鞋子则要兼顾好走路和时尚两个要素。更有逛街的达人，在背包里放一双平底鞋和一只帆布袋，遇到打折抢购要冲进去的时候，火速脱下高跟鞋，换上易于冲锋陷阵的休闲鞋，杀入重围。

无论是公交、地铁，为了到达商场，总要付出交通成本的，有时候因为化妆耽误了时间或者不想晒太阳，干脆打车。

再多的钞票一旦进入商场，就变得微渺起来。商场里的柜面要付出更多的装修和运营、广告成本，把商品变得更加诱人，加上雇佣的 BA (Beauty Advisor 美丽顾问) 都笑靥如花、温柔礼貌，简直是不能不掏钱！

上千元的连衣裙、上百元的 T 恤已经是商场价签的常态，有时候分明看见一件衣服四五百元还戳着一只“三折”的牌子，不由心动的同时，BA 的介绍会狠狠浇你一盆冷水：“这是折后价格。”

消耗了太多体力金钱之后，吃顿饭是必不可少的补充，垃圾食品太不健康，小摊点卫生环境差，吃快餐有点儿对不起自己消耗的体力，

总之，还是要吃一点儿好的——餐后的账单总能让人心里咯噔一下——百八十元不算多，但是对比吃到的食物，总是有点儿不甘心。

也许，再看个电影？

或者，再喝杯咖啡检阅一下自己的战果？

没准……再去下一家店逛逛？

这些顺理成章的过程几乎是每个爱逛街爱购物的人都会经常体验到的，看似平常，但是，等到夜晚回家，洗尽一身疲劳，清点钱包的时候，“杯具”就要发生了……



2 专卖店，我恨你

怎么会！

怎么又花了两千多！

工资没有涨啊！

但是怎么又花掉了两千多！



难道，要去退掉一些吗？裙子，很喜欢；T恤，很百搭；项链，好不容易打折了；鞋子，最新款，明天就要穿去公司……每一件都是心头肉，每一件都舍不得，每一件都花了很多钱，明明心里有个小人大声叫着“再花钱就砍手”，但仍然忍不住一次又一次刷卡。

为什么专卖店要做得那么大气美丽？

为什么它们的搭配总是感觉非常舒服？

为什么到处都有“会员专享”、“打折”、“清仓”的告示？



专卖店，真的是一个让人爱到灵魂深处又恨到骨子里的地方。

几乎每一个年轻人都会在橱窗前驻足，被模特儿身上的新款衣服、皮包所吸引。现在，对于年轻人来讲，这种吸引并不来自“遮蔽身体”的基本需要，而是一种情感上的追求。有人钟爱某一个品牌，有人钟爱某一个款式，无论多么不“潮”的人，都会在内心深处有自己特别的选择。专卖店无非是放大了你的需求，让你能够迅速找到满足感。

同样都是一块布，经过设计的裙子和简单裹在身上的感觉截然不同。专卖店是潮流前站，是塑造个性的小地盘，更是一台巨大的刷卡机。有没有感觉到卡里的钱能买到的东西越来越少？是不是总在买 A 舍弃 B 还是买 B 舍弃 C、D 的选择题面前痛不欲生？经常望新品兴叹、

辗转反侧日思夜想终于决定拿下的时候发现——啊，居然没号了！一气之下，干脆把之前犹豫不决的 A、B、C、D 全体拿下当作“报复”！

没错，放下书本，算算你在各种专卖店、品牌旗舰店里花掉的钱吧，那将是一个巨额数字，也许在





供你出国旅游一圈之后，还能再把手
机、MP4、平板电脑等电子设备升级
一遍。

几乎每一个人都会被自己算出的
数字吓到，并且真切感受到“积少成
多”这四个字带来的巨大力量，少部
分人会幡然醒悟：下次再也不这样消
费了！但几乎没人会在专卖店收银
台前毅然决然地放下商品扭头就走。

因为，每到那时候，心里的小人就会捂嘴窃笑：这次买啦，下次砍
手，还有下下次，和下下下次。

3 为什么可以这么贵

喜欢吃的冰淇淋，昨天还 15 元呢，今天怎
么就 18 元了？同一品牌的牛仔裤，新款好像
已经从前几年的 499 变成了 699。以前要追着
流行趋势穿最新款的你，是不是经常咬牙含恨
在等打折？

不过……即使折扣季到来，以往遍地
都是的“一折”和“特价”哪里去了？为
什么都是五折六折呢？不要羞涩，力度



大一点呀！可是，在全球经济普遍低迷的今天，似乎任何一个商家都无法淡定，除了比赛涨价之外，质量也有普遍的缩水。

反倒是导购姑娘们的提成慢慢变多，越来越不爱搭理试了不买的顾客；反倒是商品包装越来越复杂，盒子外面还要套口袋，口袋外面还有礼品袋，吊牌都要烫金烫银，搞得扔也不是留也不是，至少安慰自己：这也算是消费的一部分啦，至少可以装装生活垃圾。

为什么这么贵？能不能更便宜？



等到换季打折是个好主意，可是谁愿意在瑟瑟秋风里买超短裙，或者在盛夏季节买羽绒服？那些折了不如不折的所谓“贵宾卡”的优惠力度都是“9”开头，甚至需要积攒够上万元的消费记录才能勉强拿到八五折这样不痛不痒的优惠，真的太让人头痛了！

我就是要跟随潮流穿最新款的凉鞋，我也要第一时间拥有帅到爆的数码设备！年轻的时候，在财力允许的情况下，确实可以刻意追求一些新鲜的、抢眼的事物，谁愿意在过了最好的年华之后才后悔：当年应该穿起超短裙或者买下那台世界上最薄的笔记本电脑。

钱，只有花出去了才是钱，存在银行里的叫做“投资”。如果不会投资，想要让一元展现更大威力的方式只有花掉它——不仅仅是花出去，而是要漂亮地花出去。