



党旗下的报告

DANGQIXIADFBABAOGAO

○周永学 曹涛 主编

黄河出版社

党 旗 下 的 报 告

主 编 周永学 曹 涛

黄 河 出 版 社

1997 · 济南

责任编辑 卢建明

封面设计 徐 宁

书名 党旗下的报告
主编 周永学 曹 涛
出版 黄河出版社
发行 黄河出版社发行部
(济南市英雄山路 19 号 250002)
印刷 济南市中印刷五厂
规格 850×1168 毫米 32 开本
11.5 印张 288 千字
版次 1997 年 9 月第 1 版
印次 1997 年 9 月第 1 次印刷
印数 1—4000 册
书号 ISBN7—80558—822—8/Z·19
定价 19.50 元

主 编	周永学	曹 涛		
副主编	孙铭浩	刘浩歌	王教法	
	谭佃贵	倪增才	张曰团	
编 委	王 云	王 勇	王诗功	王媛媛
	亓希山	吕瑞乾	卢永璋	刘建昌
	李绍勇	汤学礼	邵永军	张会生
	张德国	张怀杰	陈常省	周 原
	徐化斌	韩邦玉	韩伟静	程绍堂

目 录

情润老区人	张会生	(1)
党心民心共作证	赵鹤翔	(12)
青山绿水写春秋	倪增才 张正寅	(17)
生命的力点	张曰团 贾中兴 党宝修	(24)
共和国的国税官	刘浩歌 王 炜 王 超	(31)
一曲爱的奉献之歌	李仕田 高仲平 杨春华 郭庆文	(38)
泥土情缘	谭佃贵 丁义方	(46)
一位共产党员的“依维意情结”	管 斌 宋体金	(64)
军人奉献岂止在战场	韩金福	(70)
悠悠赤心	张德国 王媛媛	(84)
情系黄土地	付成银 李志国	(90)
赤胆忠心报党恩	方志华 徐化斌	(94)
一心为民铸丰碑	曹 涛 韩伟静	(99)
壮哉，老师	刘浩歌	(103)
创业者的风采	黄怀兵 辛树伟 曹 涛	(106)
好一个烟草专卖执法官	刘浩歌	(112)
情洒黄土地	成 光 曹 涛	(116)
为了阳光更灿烂	刘浩歌 杨卫平	(120)
还是那颗星	刘浩歌 刘秀梅	(127)
郭庆军和他的“绿色工程”	王 云	(130)

琥珀之光	李 明	曹 涛	(135)
创造奇迹的人	程绍堂	丛丽卿	(143)
铁面丹心映煤城	刘浩歌	蒋凤泉	(147)
一片冰心在玉壶	李永芹	卢永璋	(154)
极限人生：朱彦夫的故事		张怀杰	(157)
高素质：自觉锤炼的结晶	滕以来	孔 岩	(164)
情洒沃土	孟祥山	曹 涛	(170)
走过“四季”	孙铭浩 牟世举 李昌亮	曲俊洁	(176)
心系群众的女镇长	城 岗 孟昭宏	曹 涛	(184)
求真务实走新路	刘浩歌 王 超	陈振成	(192)
为党赢得一片民心	高士森	张祥克	(196)
水缘	张迎军	曹 涛	(199)
小岛掌舵人		王诗功	(204)
小康路上带头人		徐化斌	(207)
让极限人生为党增辉		宫本湖	(211)
从少校军官到汽修工		刘瑞平	(218)
一个共产党员的奉献		王 勇	(224)
他为党旗增光彩		王 波	(227)
托起一片蔚蓝		李绍勇	(231)
大海深处创业人		王诗功	(236)
好一个海岛国税官	肖德君	王爱萍	(240)
“华汇”成名揭秘		刘浩歌	(244)
勇挑重担拓富路	亓希山	郭玉峰	(247)
女支书的风采	亓希山	刘家梁	(249)
余热温故土	刘月新	崔红枫	(251)
明星村的当家人		邵永军	(256)
人生无悔是奉献	孙铭浩 林洪晨 牟世举	李昌亮	(260)
一片痴情献田野	韩邦玉 张道法	赵瑞启	(263)

律己图清品，奉公求信任	丛正亭	(270)
情注这片热土	耿志刚	(274)
有这样一位好税官	汤学礼	任汉蕾 (279)
天道酬勤	郭玉臣	王静波 (284)
凝聚力是这样产生的	龙伟	黄传军 (288)
土地卫士	李建民	赵为民 (292)
丹心铸党魂	刘建昌	(296)
晚霞在燃烧	赵文年	王诗功 (299)
辛勤的耕耘		牛新华 (302)
山村党旗红	刘建昌	王佩忠 (305)
山城“扭亏王”	郝庆山	孙铭浩 米克荣 (307)
闪光的追求		吕瑞乾 (310)
立根僻壤唱大风	王教法	董守法 (314)
再创辉煌的“三种模式”		丁惟生 (318)
在希望的田野上	刘现利	周原 朱元峰 (323)
“得利斯”风采录		王勇 (329)
为有源头活水来	刘维勋	王玉秋 (334)
二庙乡里的“新官念”	潘照宗	姜自民 徐会文 (339)
这里，集体经济火样红		陈常省 (343)
名利如水做公仆	鞠振华	王宗军 张成祥 (346)
诚为山乡铺富路	孙铭浩	牟世举 陈向阳 (349)
奇迹，在这里诞生		汤学礼 (355)
后记		(359)

情润老区人

张会生

“父母官”是人们对地方领导的尊称。而他却说：“人民群众才是我们的衣食父母，是人民用乳汁把我们养大，又赋予我们手中的权力。自然界尚有鸟反哺、羊跪乳之说，我们来自于人民的党的领导干部，更应该倾其全力，报效人民。”他正是怀着这种真挚感情，以自己的实际行动为党旗增添着一笔笔光彩。他就是被评为全国优秀县委书记的中共沂源县委书记陈传玉。

一

陈传玉出生在焦裕禄的故乡——山东省淄博市博山区。1968年中专毕业回村，先后干过大队会计、团总支书记，公社党委秘书、组织委员、党委副书记、书记。他一次次到焦裕禄事迹展览馆参观学习，被焦裕禄那带领兰考人民改造风沙，战胜自然，把整个身躯献给兰考人民的精神所感动。在他办公桌的玻璃板下，一直放着一张焦裕禄的照片……特定的社会环境、成长道路，使他对党对人民产生了一种朴素而真挚的特殊感情。他认为，人民热爱党，是因为党是人民的解放者；党爱人民，因为人民是党生存的土壤。

1991年10月，陈传玉挑起了中共沂源县委书记的担子。沂源县是个山区、老区、贫困区的“三合一”县。革命战争年代，当时只有17万人口的沂源县，就有1.3万人参军参战，1700人为

国捐躯，1 300 人负伤致残，人民还节衣缩食供养 20 万部队长达半年之久。可这片奉献的土地，到了 90 年代，还是全国的重点贫困县。更要命的是，交通不畅，电话难打。本来就十分落后的沂源，在封闭的环境中，眼看被市场经济的大潮挤得无处安身。老区光荣的历史，贫困的现状，人民那企盼的目光，像一条高高扬起的鞭子，在猛烈地抽打着他，一种沉重的负疚感涌上心头。

为了寻求发展沂源经济的新路子，陈传玉走村串乡，上山进沟，全面调查，细致分析，登门走访，虚心求教，从在沂源工作过多年的离退休干部、县乡村干部和许多群众那里，总结经济发展的经验教训，集中起大家的意见和智慧。

他上北京，下济南，邀请各路专家前来考察论证，从科学和长远的角度，探讨扬长避短、如何加快沂源发展的突破口。

他苦苦思索，度过了一个个不眠之夜。民主、集中、再民主、再集中，几经反复，不断完善。1991 年底，一条融政治、经济和社会发展于一体，全面振兴沂源的庞大系统工程——实干兴县大思路出台了。这一大思路提出了农村经济作物总收入、畜牧养殖产值、县属工业、乡镇企业总产值、外贸收购总值、农民人均纯收入等 9 项经济指标，在 1990 年基础上，到 1995 年翻一番（简称“九五工程”），在全县人民心中树立起一面为之振奋的旗帜。

有人担心：建国 40 多年，全县才发展到这个程度，要在 5 年内翻一番，目标太高完不成怎么办？陈传玉明白，目标与困难成正比，目标越高，难度越大，舒舒服服干不成大事，轻轻松松迈不开大步。面对飞速发展的经济形势，如果再没点紧迫感、危机感，继续慢慢悠悠、顺其自然而行，沂源落后的帽子就永远摘不掉，就会被市场经济大潮淘汰掉。

背水一战的境地能使人急中生智，一条条到达目标的良方妙计应运而生——

对内建制。要完成“九五工程”的各项综合经济指标，必须

在全县上下造成齐心奋力的局面。为此，陈传玉提出：将“九五工程”的各项指标全部层层分解量化，落实到单位到人。县政府机关、县直部门、乡镇村各级领导全部实行目标责任制，并建立起包括责任、监督、制约、奖惩在内的一系列规章制度。

对外建交。陈传玉发现，几乎所有的革命老区、山区，都成了贫困落后的代名词。他在深入调查研究、分析对比中感到：自然条件差，经济基础落后是一个重要的客观因素，但更重要的是人的思想观念落后。老区人诚实善良，吃苦耐劳，乐于奉献，但商品意识淡薄，封闭守旧，自给自足思想严重。“四塞之固，舟车不通，土货不出，洋货不入。”要改变地理环境上的“四塞之固”，首先要改变人们思想观念上的“四塞之固”。于是，一场以解放思想、“四破四立”为主题的大讨论，在1992年融融春意中拉开了帷幕，改革的春风吹去了障目之叶，对照市场的镜子洗心革面，向着经济的海洋修正自己的座标。在此基础上，陈传玉又提出了每个乡镇、有条件的村庄，都要贴靠一个科研部门，贴靠一所大专院校、一个大中型企业等“六个贴靠”的思想。同时，他亲率县、乡镇及企业的干部，一次次赶赴北京、上海等大中城市，召开寻求经济合作的新闻发布会；先后选派106名同志，到中央、国家机关和省内外经济发达地区挂职学习，既使他们开阔了视野，又为沂源的发展安装了“雷达站”、“信息哨”；到沿海开放城市、经济发达地区寻求经济联合，先后与黑河市、东营区、北京海淀区和宣武区、广西凭祥市、四川绵竹县等缔结为友好合作伙伴；在北京、上海、威海、哈尔滨、济南、罗马尼亚等地设立了办事处。

邀请数百名国内外客商到沂源考察。1992年6月，港商徐焰辉被请到沂源，陈传玉亲自制定洽谈方案，率领县六大班子的同志迎接。港商被陈传玉的热情所打动，除了自己投资外，又介绍几家港商来沂源办合资企业。从1992年6月办起全县第一家合资企业开始，到目前，全县已累计兴办“三资”企业54家，在俄罗

斯、澳大利亚、加拿大兴办 4 家合资企业。全国最大的制鞋企业青岛双星企业集团，准备把产品转移到沂源，陈传玉听说后，马上靠上做工作。世界闻名的鞋王汪海总经理为陈传玉的战略眼光和一片真诚所折服，毅然将集团的生产基地从青岛迁往沂源。

为了给老区人民筑起一条开放之路，陈传玉以己之躯作铺路石，当桥梁。1992 年的青岛小交会上，他每当结识一位客商就拽着人家到沂源考察。其间，他 6 次往返于沂源与青岛之间。他参加完青岛小交会后，又赶到寿光参观蔬菜批发市场。当天晚上，又直接赶到沂源县东里镇，现场研究，筹建果品批发市场。同志们看到，极度的疲劳，使他脸色蜡黄，汗毛都竖了起来。陈传玉出差，随从人员都感到怵头。每到一地，他拜老友、结新朋、联系业务。他白天处理完县里的大事，晚上，又用电话与全国各地的办事处、合作伙伴联系，找人汇报工作，研究问题，直到深夜，天天如此。有人据此说他精力充沛，身体特棒。其实不然。有几次，由于过度劳累，他病了，为了保密，就悄悄地到县城附近一个小诊所里挂吊瓶，打完吊针接着又投入工作。一连十几天，除了司机外，就连办公室的同志也不知道。

短短几年中，沂源人敞开了城门，打开了山门，走出了家门，闯出了国门，将触角伸向了全国伸向了世界，封闭的沂源加入了波澜壮阔的市场经济大潮；外面陌生的世界，成了沂源人纵横驰骋、引吭高歌的广阔舞台。全身心地想着人民，为着人民，就会不遗余力地去奋斗、去拼搏，并感染影响带动起一大批人，形成一个特别能战斗的群体，形成一种所向披靡的巨大力量。3 条省道的先后开工，4 条县道的修建及拓宽、硬化工程，还有将千里群山、数百个村庄引入外面世界的县乡路、乡村路、连村路、环山经济路，还有 400 门程控电话的开通，从根本上改变了交通不畅、信息不灵的历史；一处处果品、蔬菜批发市场等商业、服务业基础设施项目，使沉寂的山乡成为一片活跃的市场；产值过亿、利税

过千万元的企业破土而出，乡镇企业四处开花，农业基础建设全面推进；事关沂源现实和长远经济发展的“九五工程”提前一年实现，夯实了脱贫致富奔小康的基础。紧接着，陈传玉又不失时机地提出了“富县、富乡镇、富村、富民”的“四富工程”。

挥洒着滴滴心血，奉献出片片痴情，这些形象生动的字眼用在陈传玉身上似乎都黯然失色。如果把他比作发出沉闷声音的开山炮，一头为人民拓荒拉车的牛更为确切。

二

沂源县 636 个行政村的 48 万农民，分居在 1 636 平方公里的山沟里。1991 年，全县人均收入只有 600 余元。看到沂源许多农民处在贫困之中，陈传玉的心沉甸甸的。农村经济落后，问题出在基层，答案也在基层。他一有空就扎下去，到一个个乡镇，一个个农村，调查研究，由个别到一般，由点上到面上，逐步总结出共性的规律。针对农村干部文化素质低、思想观念陈旧、党员队伍老化、后备干部不足等这些一时难以解决的问题，陈传玉提出了一系列方案：

机关干部下村，农村干部上挂。从 1992 年以来，县里每年从县直机关选拔抽调上百名年轻干部，组成“九五工程”工作队，直接到乡镇、村，帮助落后农村解决问题。后来，他发现，这种为期一年的工作队，时间还是短，经他提议，在 1994 年冬从县乡机关选拔 103 名优秀青年干部，分赴全县 47 个重点贫困落后村任党支部第一书记、科技村委主任，任期 3 年。同时，根据各村实际，确定了明确的目标，并采取了一系列保障配套措施，使这一工作很快取得显著成效。省委常委、组织部长王克玉到沂源详细调查了解了这一情况后说：“全省下村任职干部 3 000 多人，沂源是好的。”

为了加强党群联系，使更多的村尽快脱贫致富，陈传玉提议，县六大班子成员每人固定联系一乡、一村，每个县直部门、乡镇干部分别包一个村。

作为县委书记，陈传玉带头行动。1992年初，他主动将全县条件最差、经济最落后的天井峪村揽进怀里，作为自己的固定联系点。

天井峪，顾名思义，小。全村110户座落在玉皇山下。“天井峪，靠玉皇，男女打水排成行，这边湿了嘴，那边断了腿，剩下光棍晒太阳，苦了他爹和他娘。”经济的落后，使这个村处于无足轻重的地位。据村里人说，建国以来，这里见到最大的“官”是来征兵的公社武装部长。

陈传玉来到天井峪，了解到全村人均收入只有200多元，28岁以上的光棍就有32个，占全村人口总数的十分之一。陈传玉的眼睛湿润了，心里沉重得几乎喘不过气来。人民群众对党的感情，是建立在党关心、服务于人民的基础之上的。他们的生活如此艰难，却得不到应有的帮助，没有感受到党的温暖，这还怎么谈得上“血肉联系”？带着沉重的负疚感，他四处请人为天井峪村勘探水源，但前5次均告失败：此地无地下水。找不到地下水，天井峪村就永无翻身之日。陈传玉又通过县水利局从泰安市水利局请来专家勘探，第6次找到了水源，终于成功地打出了一眼每小时出水30立方的深水井。之后，他又出面协调争取部分资金，搞了水利配套，不但解决了祖祖辈辈的吃水难，而且使全村的大部分土地得到了灌溉。

陈传玉心系贫困村，每隔个把月就要挤时间到天井峪一趟，帮助提供信息，确定致富项目，送去各种农业技术书籍，规划基本建设。几年来，先后帮助全村发展果树1万多棵，人均发展起3只羊，户均3头猪。1992年陈传玉给全村每人送去的3棵佛手瓜苗，人均当年增收上百元。他还走访了全村大部分特困户、病灾户，除

了从民政部门解决部分粮食、资金外，还从自己的工资里拿出近千元钱雪中送炭。在他的带动下，县委的其他几位领导也前去扶贫帮困，使一个个贫困家庭渡过了难关。天井峪人的精神面貌改变了，死气沉沉的落后面貌改变了。32条光棍有28人成了家，同时为更多青年人的未来扫除了阴影。人非草木，孰能无情？2月的一天下午，19岁的青年农民郑孝勇听说陈传玉又来到了村里，便站在出村的必经之路上，等啊，等啊，当陈传玉一出现，就扑上前去，抱起陈传玉的胳膊往家拽。“俺没啥事求您，就想请您到俺家坐坐，说说心里话。”到了家，家常话唠得热乎乎的，郑孝勇想得寸进尺：“陈书记，您为俺村里办了那么多好事，却没吃村里一口饭，今天就在俺家里吃一顿吧。”说着就要让家里人包水饺，陈传玉摆手制止：“别忙活了，回去还有急事。以后等你富了，我再到你家好好吃一顿。”

帮民致富，已成为全县的工作重点；既说又做，更增强了决策者的权威性。从县各大班子成员，到县直机关、各乡镇，已形成了一个帮民致富的氛围。

为了获取更多的富民信息，陈传玉订了《农村科技通讯》、《致富向导》等多种报刊。他从《农村科技通讯》上看到，福建农大菌草研究室主任林占喜教授研究的以草代木、以草代粮发展食用菌的发明获得国家专利。陈传玉眼前一亮。他马上联想到，沂源县有140万亩山草，20多万亩庄稼秸杆，年产野草、秸杆12亿公斤，如果能利用起其中的十分之一发展食用菌，可年产1.2亿公斤鲜菇，产值2.4亿元；如果扩大利用，再上其它品种，潜力更大。他想起杨振宁博士的一句预言：将来发展潜力最大的可能是饲草资源。于是，陈传玉提笔给林占喜教授写了一封信，教授被陈传玉强烈的爱民之情所打动，及时回信表示愿意为沂源菌草事业的发展尽力。随后，经陈传玉提议，县里拨出专款，组织人前往福建参观学习。后来，听说林教授到青岛出差，陈传玉又派人

将他接到沂源，聘其为沂源县高级顾问。县里成立起食用菌开发中心，在各乡镇四处设点，全面推广。

三

过去熟悉陈传玉的人都知道，他是个性格开朗、思想活跃的人，有空也爱凑热闹，跳跳唱唱，老白干喝个四两半斤的也无妨。可到沂源任职后，他变了，终日忧心重重，从不进歌厅舞厅，从不沾一滴酒，甚至电视也只是看看新闻。就是坐车时，也不让开录音机，一门心思想着工作，思考着要帮助群众解决的一个个问题。他的家离沂源只有50公里，上有老，下有小，却往往几个星期回去一次，逢年过节也只是回家看看，接着又返回县里。有人说，他生活缺乏情趣，太沉闷。他说，每当看到生活有困难的群众，就感到像欠了他们什么似的，老区人民还有那么多连温饱问题都得不到解决，我作为县委书记怎么乐得起来？

6月29日，三岔乡遭受百年不遇的特大洪灾。正在市里开会的陈传玉闻讯后，火速赶往灾区现场。冒着三十五六度的高温，他赤着脚查看灾情，走访农户，指挥救灾，召集县直有关部门负责人与乡村干部群众一起研究恢复交通、电力，解决安置重灾户的住房、生活等，使这个80年代前远近闻名的要饭乡，在大灾之年没出现一个断粮户。茅台村有13户农民住房被冲毁，陈传玉与乡村干部一起，帮助这些户选定建房新址。开工时，施工中，竣工后，陈传玉几次前去，送去建房补助费；中秋节时，又送去月饼，与灾民同过团圆节，直到灾民搬进新房。

1994年春节前，陈传玉到沟泉乡天井峪村走访时，听说村民郑孝志妻子的心脏病又犯了，家庭十分困难，便来到他家。当看到郑孝志还没准备过节的物资、电费也没缴时，陈传玉便将自己的120元钱递到郑孝志手里：“用这100元买点过节用的东西，另

外的 20 元给村里缴电费。”攥着带有体温的 120 元钱，郑孝志感动得说不出话来。临走时，陈传玉又说：“你妻子的病，等过完春节后，我帮你请人给治。”

1991 年春，陈传玉到农村搞调查研究时了解到，有一个孩子因天灾人祸失去了父母，生活十分困难。这件事引起了他的深思，立即责成有关部门逐村摸底调查。当一份写有全县 102 名 16 岁以下孤儿的花名册提交到县委常委会议上的时候，陈传玉的心像刀绞般疼痛。在全县帮扶孤儿动员大会上，陈传玉眼含泪水，情怀大恸：“儿童是祖国的花朵，未来的希望，正处在发育身体、世界观形成的时期。可这些孩子失去了父母的爱抚，失去了家庭的温暖，失去了正常生活条件，如果教育管理好了，他们就会成为社会的有用人材，甚至是栋梁之材，如果失去管理就会成为野孩子，甚至会被坏人利用，成为社会的负担。让我们用党对人民群众应有的感情，为他们献上自己的情和爱，尽上自己的职和责吧……”于是县六大班子领导成员和县直局级以上 102 名领导干部与 102 名孤儿紧紧地联在了一起。县委、县政府规定：采取县、乡（镇）共同负担孤儿生活费的办法，保证每个孤儿每年的生活费用不低于 360 元。同时规定，如因现任领导干部工作调动，下任领导干部要继续帮扶上任领导帮扶的孤儿，直到他们年满 16 周岁，能独立生活为止。全县领导干部帮扶孤儿动员大会结束后，陈传玉带着生活用品、钱款，还有一张毛主席像去韩旺镇桃花坪村认“女”。之后，冬送棉，夏送单，送粮、送物、送钱……陈传玉连同他的博山工作的爱人无微不至地关心着这位当时仅有 8 岁、名叫李敏的“女儿”的生活、学习和成长。每逢年节，总是把小李敏接到博山家里住一段时间，一家人的关心和爱护，如同甘霖滋润着小李敏的心田，使这位因家庭不幸而变得沉默寡言的孤儿在陈传玉这位“大官”面前总有说不完的话。对“女儿”，陈传玉想得很长远，为了保证小李敏日后有稳定的经济收入来源，1992 年

春，他买了 62 株优质苹果苗，栽到了李敏爷爷的承包田里。3 年多来，全县先后有 130 多名领导干部扶孤，在 102 名孤儿中，46 名适龄孩子已全部入校学习，17 名长大成人的孩子到工厂就了业。这期间，帮扶孤儿的领导干部到底给孤儿送了多少学习用具，多少食品，谁也说不清。

四

心底无私天地宽。陈传玉时刻把党的领导干部的形象看作是党的形象的一部分，是党的形象的具体体现者，时刻把党和人民的利益放在高于一切的位置上。同时，他严于律己，坚持堂堂正正做人，清清白白从政，扎扎实实做事，时刻不脱离群众。

1992 年初，陈传玉坐的是一辆旧“桑塔纳”。一些同志问他：“你一个几十万口人的县，就买不起一辆能拿出门的好车？”他毫不在意，一笑了之。当时县委办公室的同志听了这些话十分难堪。在心里直埋怨陈传玉：好几个大企业见你的车太差，主动找上门要给你买辆好车，可你就是不点头。回到县里，他找到其他几位领导，商量着给陈传玉买辆好车，大家虽然赞成，但也知道陈传玉的脾气：要给他买好车，他肯定不答应，那就先来个集体决定，先斩后奏，生米做成熟饭，看你怎么办。一辆崭新的“皇冠”开进了县委大院。当陈传玉被拉到车前过目时，他马上沉下脸来大发脾气：“谁让你们背着我去买这种车？坐豪车出门丢人？坐这种 40 多万元的车到农村去，见了群众更丢人！”最后，办公室的同志只好把“皇冠”车转卖出去，换了一辆跑了 8 万多公里的“奥迪”。事后，陈传玉语重心长地对办公室的同志说：“谁不知道坐好车舒服、门面？可咱们不能脱离现实，脱离群众啊！”

陈传玉到沂源工作后，一直住在县委招待所的半间房子里，一张床、一张桌子、一对沙发就挤得满满荡荡，客人超过 2 个就得